

Утвержден решением

Совета директоров

ПАО «В2В-РТС»

(орган управления эмитента, утвердивший
проспект ценных бумаг)

принятым « 06 » марта 20 26 г.,

Банк России

протокол от « 06 » марта 20 26 г.

(Банк России или наименование регистрирующей
организации)

№

3

ПРОСПЕКТ ЦЕННЫХ БУМАГ

Публичное акционерное общество «В2В-РТС»

**Акции обыкновенные номинальной стоимостью 0,01 рубль в количестве 178 770 100
(сто семьдесят восемь миллионов семьсот семьдесят тысяч сто) штук**

**Информация, содержащаяся в настоящем проспекте ценных бумаг,
подлежит раскрытию в соответствии с законодательством Российской
Федерации о ценных бумагах**

**БАНК РОССИИ НЕ ОТВЕЧАЕТ ЗА ДОСТОВЕРНОСТЬ
ИНФОРМАЦИИ, СОДЕРЖАЩЕЙСЯ В ДАННОМ
ПРОСПЕКТЕ ЦЕННЫХ БУМАГ, И ФАКТОМ ЕГО
РЕГИСТРАЦИИ НЕ ВЫРАЖАЕТ СВОЕГО ОТНОШЕНИЯ К
ЦЕННЫМ БУМАГАМ, В ОТНОШЕНИИ КОТОРЫХ ОН
СОСТАВЛЕН**

Генеральный директор ПАО «В2В-РТС»

К. В. Толчеев

РАЗДЕЛ 1. Введение (резюме проспекта ценных бумаг).....	5
1.1 Общие положения.....	7
1.2 Сведения об эмитенте и его деятельности	8
1.3 Основные сведения об эмиссионных ценных бумагах, в отношении которых осуществляется регистрация проспекта	23
1.4 Основные условия размещения ценных бумаг	24
1.5 Основные цели эмиссии и направления использования средств, полученных в результате размещения ценных бумаг	24
1.6 Цели регистрации проспекта ценных бумаг	24
1.7 Сведения об основных рисках, связанных с эмитентом и приобретением эмиссионных ценных бумаг эмитента	25
1.8 Сведения о лицах, подписавших проспект ценных бумаг	27
РАЗДЕЛ 2. Информация о финансово-хозяйственной деятельности эмитента	28
2.1 Основные операционные показатели, характеризующие деятельность эмитента	28
2.2 Основные финансовые показатели эмитента.....	31
2.3 Сведения об основных поставщиках эмитента.....	42
2.4 Сведения об основных дебиторах, имеющих для эмитента существенное значение	45
2.5 Сведения об обязательствах эмитента.....	47
2.5.1 Сведения об основных кредиторах эмитента, имеющих для эмитента существенное значение.....	47
2.5.2 Сведения об обязательствах эмитента из предоставленного обеспечения.....	49
2.5.3 Сведения о прочих существенных обязательствах эмитента.....	50
2.6 Сведения об истории создания и развития эмитента, а также о его положении в отрасли.....	50
2.7 Сведения о перспективах развития эмитента.....	88
2.8 Сведения о рисках, связанных с эмитентом и приобретением ценных бумаг.....	90
2.8.1 Отраслевые риски.....	94
2.8.2 Страновые и региональные риски.....	104
2.8.3 Финансовые риски.....	109
2.8.4 Правовые риски	112
2.8.5 Риск потери деловой репутации (репутационный риск)	116
2.8.6 Стратегический риск.....	117
2.8.7 Риски, связанные с деятельностью эмитента.....	120
2.8.8 Риски кредитных организаций	122
2.8.9 Риски, связанные с приобретением ценных бумаг эмитента	122
2.8.10 Иные риски, которые являются существенными для эмитента.....	124
РАЗДЕЛ 3. Сведения о лицах, входящих в состав органов управления эмитента, сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита, а также сведения о работниках эмитента.....	126
3.1 Информация о лицах, входящих в состав органов управления эмитента	126
3.2 Сведения о политике эмитента в области вознаграждения и (или) компенсации расходов, а также о размере вознаграждения и (или) компенсации расходов по каждому органу управления эмитента	128
3.3 Сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита.....	128

3.4	Информация о лицах, ответственных в эмитенте за организацию и осуществление управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита	132
3.5	Сведения о любых обязательствах эмитента перед работниками эмитента и работниками подконтрольных эмитенту организаций, касающихся возможности их участия в уставном капитале эмитента.....	134
РАЗДЕЛ 4. Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента		135
4.1	Сведения об общем количестве акционеров (участников, членов) эмитента.....	135
4.2	Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента или лицах, имеющих право распоряжаться голосами, приходящимися на голосующие акции (доли), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента	135
4.3	Сведения о доле участия Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале эмитента, наличии специального права («золотой акции»)	135
РАЗДЕЛ 5. Дополнительные сведения об эмитенте и о размещенных им ценных бумагах		136
5.1	Подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение	136
5.2	Сведения о рейтингах эмитента	141
5.3	Дополнительные сведения о деятельности эмитентов, являющихся специализированными обществами.....	141
5.4	Сведения о каждой категории (типе) акций эмитента	141
5.5	Сведения об объявленных и выплаченных дивидендах по акциям эмитента	142
5.6	Сведения о выпусках ценных бумаг, за исключением акций.....	149
5.6.1	Сведения о выпусках, все ценные бумаги которых погашены	149
5.6.2	Сведения о выпусках, ценные бумаги которых не являются погашенными.....	149
5.7	Сведения о неисполнении эмитентом обязательств по ценным бумагам, за исключением акций... ..	150
5.8	Сведения о регистраторе, осуществляющем ведение реестра владельцев акций эмитента	150
5.9	Информация об аудиторе эмитента	150
5.10	Иная информация об эмитенте.....	156
РАЗДЕЛ 6. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность), бухгалтерская (финансовая) отчетность		157
6.1	Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность).....	157
6.2	Бухгалтерская (финансовая) отчетность	158
РАЗДЕЛ 7. Сведения о ценных бумагах, в отношении которых составлен проспект.....		160
7.1	Вид, категория (тип), иные идентификационные признаки ценных бумаг	160
7.2	Указание на способ учета прав.....	160
7.3	Номинальная стоимость каждой ценной бумаги выпуска.....	160
7.4	Права владельца каждой ценной бумаги выпуска.....	160
7.4.1	Права владельца обыкновенных акций	160
7.4.2	Права владельца привилегированных акций	160
7.4.3	Права владельца облигаций.....	160
7.4.4	Права владельца опционов эмитента.....	160
7.4.5	Права владельца российских депозитарных расписок.....	160
7.4.6	Дополнительные сведения о правах владельца конвертируемых ценных бумаг....	160

7.4.7	Дополнительные сведения о правах владельцев ценных бумаг, предназначенных для квалифицированных инвесторов	160
7.5	Порядок и условия погашения и выплаты доходов по облигациям	161
7.6	Сведения о приобретении облигаций	161
7.7	Дополнительные сведения о зеленых облигациях, социальных облигациях, облигациях устойчивого развития, инфраструктурных облигациях, адаптационных облигациях, облигациях, связанных с целями устойчивого развития, облигациях климатического перехода	161
7.8	Сведения о представителе владельцев облигаций.....	161
7.9	Дополнительные сведения о российских депозитарных расписках	161
7.10	Иные сведения	161
РАЗДЕЛ 8.	Условия размещения ценных бумаг	162
РАЗДЕЛ 9.	Сведения о лице, предоставляющем обеспечение по облигациям эмитента, а также об условиях такого обеспечения.....	163
ПРИЛОЖЕНИЕ 1.	164
ПРИЛОЖЕНИЕ 2.	205
ПРИЛОЖЕНИЕ 3.	246
ПРИЛОЖЕНИЕ 4.	288
ПРИЛОЖЕНИЕ 5.	331
ПРИЛОЖЕНИЕ 6.	374

РАЗДЕЛ 1. ВВЕДЕНИЕ (РЕЗЮМЕ ПРОСПЕКТА ЦЕННЫХ БУМАГ)

Далее в настоящем Проспекте ценных бумаг используются следующие термины:

«**Акции**» – обыкновенные акции Эмитента, в отношении которых составлен Проспект;

«**Альтис**», «**Altis**» (Альтис), «**B2B Altis**» (Би-ту-би Альтис), – одно из технологических решений Группы, представляющее собой облачную платформу для автоматизации закупок полного цикла, признанную Министерством цифрового развития, связи и массовых коммуникаций РФ российской альтернативой зарубежному решению SAP Ariba (САП Ариба);

«**Биржа**», «**ПАО Московская Биржа**», «**Московская Биржа**» – публичное акционерное общество «Московская Биржа ММВБ-РТС» (ОГРН 1027739387411);

«**B2B-РТС**», «**Группа**», «**Группа Эмитента**», «**Холдинг**» – Эмитент совместно с подконтрольными ему организациями: ООО «РТС-тендер», ООО «РТС-Академия», АО «Центр развития экономики», АО «ОТС», ООО «Облачная логистика»;

«**ЕИС**» («Единая информационная система») — государственная информационная система, имеющая адрес в сети интернет www.zakupki.gov.ru, оператором которой выступает Федеральное Казначейство России и в которой размещается информация о закупках, контрактах и договорах в рамках 44-ФЗ, 223-ФЗ, 615-ПП (как определено далее ниже);

«**Закон о рынке ценных бумаг**» – Федеральный закон от 22 апреля 1996 года № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг»;

«**Закон № 44-ФЗ**», «**44-ФЗ**» – Федеральный закон от 05 апреля 2013 года № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»;

«**Закон № 223-ФЗ**», «**223-ФЗ**» – Федеральный закон от 18 июля 2011 года № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»;

«**закупки малого объема**», «**ЗМО**» – закупки товаров, работ, услуг, осуществляемые в упрощенном порядке в пределах размеров сумм и годовых объемов, при которых допускается осуществлять закупки у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя), для оперативного удовлетворения отдельных неотложных потребностей заказчика в соответствии с требованиями 44-ФЗ и 223-ФЗ;

«**ИИ**» – искусственный интеллект;

«**имущественные торги**» – торги, проводимые в соответствии с Земельным кодексом РФ, законодательством об исполнительном производстве, о приватизации, об аренде государственного или муниципального имущества, а также иные торги, связанные с реализацией прав на имущество;

«**КИМ**» («Корпоративный интернет-магазин») — одно из технологических решений Группы, автоматизирующее упрощенную закупку путем формирования заказа у поставщика, включенного заказчиком в перечень заранее аккредитованных поставщиков;

«**коммерческие (корпоративные) закупки**», «**нерегулируемые закупки**» – закупки, не публикуемые в ЕИС, осуществляемые коммерческими организациями, не являющимися субъектами регулирования 44-ФЗ и 223-ФЗ, за счет средств данных организаций и на основании внутренних документов, утвержденных данными организациями;

«**Кэпт**» – Общество с ограниченной ответственностью «Кэпт Налоги и Консультирование», ОГРН: 1157746009255;

«**Лента новостей**» – лента новостей одного из информационных агентств, уполномоченных на распространение информации, раскрываемой эмитентами эмиссионных ценных бумаг в соответствии с законодательством Российской Федерации;

«**МСФО**» – международные стандарты финансовой отчетности;

«**НСИ**» – нормативная и справочная информация, которая используется в бизнес-процессах компании для обеспечения корректного функционирования и включает в себя набор справочников, нормативов,

классификаторов, шаблонов позиций и других данных, которые применяются для стандартизации процессов;

«Облачная логистика» – Общество с ограниченной ответственностью «Облачная логистика», ОГРН: 1167746569847;

«ОТС» – Акционерное общество «ОТС», ОГРН: 1097746252548;

«ПО» – программное обеспечение;

«Положение о раскрытии информации» – Положение Банка России от 27 марта 2020 года № 714-П «О раскрытии информации эмитентами эмиссионных ценных бумаг»;

«Постановление № 615-П», «615-ПП» – Постановление Правительства РФ от 1 июля 2016 года № 615 «О порядке привлечения подрядных организаций для оказания услуг и (или) выполнения работ по капитальному ремонту общего имущества в многоквартирном доме, порядке осуществления закупок товаров, работ, услуг в целях выполнения функций специализированной некоммерческой организации, осуществляющей деятельность, направленную на обеспечение проведения капитального ремонта общего имущества в многоквартирных домах, о порядке осуществления специализированной некоммерческой организацией, осуществляющей деятельность, направленную на обеспечение проведения капитального ремонта общего имущества в многоквартирных домах, закупки товаров (материалов и оборудования, в том числе высокотехнологичного оборудования), необходимых для оказания услуг и (или) выполнения работ по капитальному ремонту общего имущества в многоквартирном доме, и реализации закупленных и не использованных на проведение капитального ремонта общего имущества в многоквартирном доме товаров (материалов и оборудования, в том числе высокотехнологичного оборудования)»;

«Перспектив ценных бумаг», «Перспектив» – настоящий Перспектив ценных бумаг;

«Распоряжение № 1447-р» – Распоряжение Правительства РФ от 12 июля 2018 года № 1447-р «Об утверждении перечней операторов электронных площадок и специализированных электронных площадок, предусмотренных Федеральными законами от 05.04.2013 № 44-ФЗ, от 18.07.2011 № 223-ФЗ»;

«регулируемые закупки», «государственные закупки» – закупки, осуществляемые в соответствии с Законом № 44-ФЗ, Законом № 223-ФЗ, Постановлением № 615-П, закупки малого объема, а также для целей настоящего документа - имущественные торги;

«РСБУ» – российские стандарты бухгалтерского учета;

«РТС-Академия» – Общество с ограниченной ответственностью «РТС-Академия», ОГРН: 5167746354111;

«РТС-тендер» – Общество с ограниченной ответственностью «РТС-тендер», ОГРН: 1027739521666;

«Страница в сети Интернет» – страница Эмитента в сети «Интернет», предоставленная Эмитенту информационным агентством, уполномоченным в соответствии с законодательством Российской Федерации на проведение действий по раскрытию информации на рынке ценных бумаг, и расположенная по адресу <https://e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=39629>;

«Совет директоров» – Совет директоров Эмитента;

«Устав» – Устав Эмитента в действующей на момент утверждения Перспектива редакции;

«Федеральная электронная площадка» – электронная площадка в понимании Закона № 44-ФЗ, оператор которой включен Распоряжением № 1447-р в перечень операторов электронных площадок, на которых проводятся закупки в электронной форме в соответствии с 44-ФЗ, 223-ФЗ, 615-ПП, а также имущественные торги;

«электронная закупка» – закупка товаров, работ, услуг, осуществляемая в электронной форме;

«электронная площадка», – платформа для организации и проведения закупок и/или имущественных торгов в электронной форме, включая любую Федеральную электронную площадку;

«Эмитент», «Компания», «Общество» – Публичное акционерное общество «В2В-РТС», ОГРН: 1207700017381;

«В2В» (Би-ту-би, business to business) – модель продаж или сектор закупок (в зависимости от контекста) от юридических лиц – юридическим лицам, бизнес для бизнеса;

«В2С» (Би-ту-си, business to consumer) – модель продаж или сектор закупок (в зависимости от контекста) от юридических лиц – физическим лицам, бизнес для потребителя;

«В2G» (Би-ту-джи, business to government) – модель продаж или сектор закупок (в зависимости от контекста) от юридических лиц – государственному сектору, бизнес для государства;

«В2В-Center» – Акционерное общество «Центр развития экономики», ОГРН: 1075034003967;

«ERP-система» – (ЕРП-система, enterprise resource planning) — это комплексное программное решение для управления и автоматизации всех бизнес-процессов компании;

«SRM-система», «SRM-платформа» – (ЭсРМ-система, supplier relationship management) — это программное обеспечение для управления взаимоотношениями с поставщиками, которое автоматизирует и оптимизирует закупочную деятельность компании;

«SaaS», «SaaS-модель» – (Саас, software as a service, «программное обеспечение как услуга») — одна из моделей предоставления программного обеспечения на базе облачных технологий, в соответствии с которой пользователь получает доступ к готовому продукту за подписку; доступ к системе осуществляется через сеть, а ее сопровождение, обновление и эксплуатация выполняются поставщиком сервиса;

«Source-to-pay» - (S2P, Эс2Пи, сорс ту пэй, «от поиска поставщика до оплаты») — сквозной процесс управления закупками, охватывающий этапы от выбора поставщика до оплаты и закрытия обязательств.

1.1 Общие положения

Сведения об отчетности (консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности), бухгалтерской (финансовой) отчетности, которая (ссылка на которую) содержится в проспекте ценных бумаг и на основании которой в проспекте ценных бумаг раскрывается информация о финансово-хозяйственной деятельности эмитента:

Информация о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента отражает его деятельность в качестве организации, которая вместе с другими организациями в соответствии с МСФО определяется как Группа.

Настоящий Проспект содержит:

- годовую бухгалтерскую (финансовую) отчетность за период с 01 января по 31 декабря 2023 года, составленную в соответствии с РСБУ, с приложением аудиторского заключения независимого аудитора по результатам аудита;
- годовую бухгалтерскую (финансовую) отчетность за период с 01 января по 31 декабря 2024 года, составленную в соответствии с РСБУ, с приложением аудиторского заключения независимого аудитора по результатам аудита;
- годовую бухгалтерскую (финансовую) отчетность за период с 01 января по 31 декабря 2025 года, составленную в соответствии с РСБУ, с приложением аудиторского заключения независимого аудитора по результатам аудита.

Также настоящий Проспект содержит:

- консолидированную финансовую отчетность, составленную в соответствии с МСФО, за 2023 г., с приложением аудиторского заключения независимого аудитора о консолидированной финансовой отчетности;*

- консолидированную финансовую отчетность, составленную в соответствии с МСФО, за 2024 г., с приложением аудиторского заключения независимого аудитора о консолидированной финансовой отчетности;*
 - консолидированную финансовую отчетность, составленную в соответствии с МСФО, за 2025 г., с приложением аудиторского заключения независимого аудитора о консолидированной финансовой отчетности;*
 - обобщенную консолидированную финансовую отчетность, составленную в соответствии с МСФО, за 2023 г., с приложением аудиторского заключения независимого аудитора (публикуемая версия);
 - обобщенную консолидированную финансовую отчетность, составленную в соответствии с МСФО, за 2024 г., с приложением аудиторского заключения независимого аудитора (публикуемая версия);
- обобщенную консолидированную финансовую отчетность, составленную в соответствии с МСФО, за 2025 г., с приложением аудиторского заключения независимого аудитора (публикуемая версия).

Примечание: * - версия, предоставленная в Банк России: раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Консолидированная финансовая отчетность, составленная в соответствии с МСФО, на основании которой в настоящем Проспекте ценных бумаг раскрыта информация о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента, дает объективное и достоверное представление об активах, обязательствах, финансовом состоянии, прибыли или убытке Эмитента.

Информация о финансовом состоянии и результатах деятельности Эмитента содержит достоверное представление о деятельности Эмитента, а также об основных рисках, связанных с его (их) деятельностью.

Проспект содержит оценки и прогнозы в отношении будущих событий и (или) действий, перспектив развития отрасли экономики, в которой Эмитент осуществляет основную деятельность, и результатов деятельности Эмитента, в том числе его (их) планов, вероятности наступления определенных событий и совершения определенных действий.

Инвесторы не должны полностью полагаться на оценки и прогнозы, приведенные в настоящем Проспекте, так как фактические результаты деятельности Эмитента в будущем могут отличаться от прогнозируемых результатов по многим причинам. Приобретение ценных бумаг Эмитента связано с рисками, в том числе описанными в настоящем Проспекте.

Иная информация, которая, по мнению эмитента, будет полезна для заинтересованных лиц при принятии ими экономических решений:

Оценки и прогнозы Эмитента основаны на имеющейся на настоящий момент информации и ожиданиях. Если не указано иное, приводимые оценки в отношении будущих периодов подтверждены анализом компании Кэпт, доступном по ссылке <https://kept.ru/news/rynki-elektronnykh-zakupok-sistem-avtomatizatsii-i-sopuststvuyushchikh-uslug/> (далее – «отчет Кэпт»). Также, если не указано иное, в отношении приведенных в проспекте планов Эмитента проведен анализ достижимости со стороны Кэпт.

1.2 Сведения об эмитенте и его деятельности

Полное фирменное наименование: Публичное акционерное общество «B2B-PTC»

Сокращенное фирменное наименование: ПАО «B2B-PTC»

Место нахождения эмитента: Российская Федерация, город Москва

Адрес эмитента: Российская Федерация, 121151, Г.МОСКВА, ВН.ТЕР.Г. МУНИЦИПАЛЬНЫЙ ОКРУГ ДОРОГОМИЛОВО, НАБ ТАРАСА ШЕВЧЕНКО, Д. 23А, ПОМЕЩ. 1/1/25

Способ и дата создания эмитента: учреждение 22 января 2020 года

Сведения о случаях изменения полного фирменного наименования (для коммерческих организаций), наименования (для некоммерческих организаций), а также о реорганизации эмитента:

1. **Полное фирменное наименование:** Акционерное общество «ТЕКСА»

Сокращенное фирменное наименование: АО «ТЕКСА»

Дата введения наименования: 22 января 2020 года

Основание введения наименования: в связи с учреждением Общества

2. **Полное фирменное наименование:** Акционерное общество «B2B-PTC»

Сокращенное фирменное наименование: АО «B2B-PTC»

Дата изменения: 19 сентября 2025 года

Основание изменения: Решение Внеочередного общего собрания акционеров Общества от 11.09.2025 (протокол № 27 от 11.09.2025)

Сведения о реорганизациях эмитента:

№	Дата реорганизации (дата внесения сведений о завершении реорганизации в ЕГРЮЛ)	Форма реорганизации	Основание проведения реорганизации
1.	05.05.2025	Реорганизация в форме присоединения * к Обществу	Решение внеочередного общего собрания акционеров Общества от 02.11.2024 (протокол № 23 от 02.11.2024), решение внеочередного общего собрания акционеров * от 02.11.2024 (протокол № 45 от 02.11.2024)

Примечание: * -

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

ОГРН: 1207700017381

ИНН: 9718151838

Краткое описание финансово-хозяйственной деятельности, операционных сегментов и географии осуществления финансово-хозяйственной деятельности группы эмитента, краткая характеристика группы эмитента с указанием общего числа организаций, составляющих группу эмитента, и личного закона таких организаций:

По состоянию на дату утверждения Проспекта в Группу входит 6 организаций:

- 1) ПАО «B2B-РТС»
- 2) ООО «РТС-тендер»
- 3) АО «Центр развития экономики»
- 4) АО «ОТС»
- 5) ООО «РТС-Академия»
- 6) ООО «Облачная логистика»

Информация о личных законах организаций, входящих в группу эмитента: все организации Группы зарегистрированы по праву Российской Федерации

География деятельности: Основная деятельность Группы осуществляется на территории Российской Федерации. Кроме того, Группа развивает отдельные проекты за пределами России, включая сотрудничество с организациями в Республике Беларусь и Республике Казахстан. Сотрудничество с республиками на момент утверждения проспекта ограничивается лицензионными соглашениями и договорами технического обслуживания. В этой связи информация о рисках осуществления деятельности в прочих странах в Проспекте не раскрывается

Миссия Группы

B2B-РТС как ведущий эксперт и исторический лидер рынков B2B и B2G онлайн-торговли развивает цифровизацию бизнес-процессов российских и зарубежных компаний, расширяет рынок и популяризирует культуру цифровой зрелости.

Описание Группы¹

Для любой компании или организации, осуществляющей закупочную деятельность, ключевое значение имеет эффективное и обоснованное расходование средств. Государственные и муниципальные заказчики несут повышенную ответственность за целевое использование бюджетных средств и обязаны обеспечивать конкуренцию и равный доступ поставщиков к размещаемым заказам. Для коммерческих заказчиков закупки являются одним из важнейших инструментов экономии, повышения рентабельности и конкурентоспособности товаров и услуг за счет оптимизации цен и условий поставки. Важным способом повышения эффективности закупок является перевод закупок в цифровой вид и автоматизация связанных с этим бизнес-процессов. Формат конкурентных закупок позволяет системно сравнивать предложения по цене и условиям и подтверждать обоснованность выбора контрагента, а цифровизация закупочных процедур делает этот процесс масштабируемым, управляемым и контролируемым для всех участников рынка.

¹ Все товары, продукты и услуги, описываемые и упоминаемые в настоящем Проспекте, относятся к товарам, продуктам и услугам, в первую очередь, Группы и не предполагают их отнесение к деятельности конкретного юридического лица, входящего в Группу, независимо от наличия либо отсутствия прямого указания на такое лицо

Группа – российская платформа B2B и B2G² торговли, объединяющая B2B площадку и вендора отечественных решений B2B-Center, федеральную электронную площадку РТС-тендер и лабораторию цифровых разработок ОТС. По итогам 2024 г. совокупный объем закупок на платформе Группы превысил 8 трлн руб. при объеме целевого рынка около 34 трлн руб. Группа также разрабатывает и предоставляет облачные решения и сервисы для автоматизации закупок заказчиков и увеличения возможностей продаж поставщиков. Продуктовая линейка Группы, насчитывающая свыше 40 решений и сервисов, охватывает все ключевые этапы закупочного процесса от формирования потребности и проведения конкурентных процедур до заключения и исполнения договоров. Продуктовая линейка Группы также помогает поставщикам видеть максимальное количество закупок и участвовать в них. Это позволяет обслуживать широкий спектр государственных и коммерческих клиентов любых отраслей.

Группа ведет свою деятельность на масштабном и устойчиво растущем рынке регулируемых и коммерческих закупок, формирующем почти пятую часть валового внутреннего продукта страны. Согласно отчету Кэпт, рынок регулируемых закупок и коммерческих закупок через электронные торговые платформы достиг объема в 37 трлн руб. по итогам 2025 г., что соответствует росту в 8,8% относительно 2024 г. На фоне прогнозируемого Счетной Палатой Российской Федерации роста государственных расходов, расширения цифрового проникновения в сегмент ЗМО, фокуса у коммерческих компаний на оптимизацию расходов за счет проведения конкурентных тендеров и усиления цифровизации и перехода к сквозным закупочным процессам ожидается, что к 2030 г. рынок регулируемых закупок и коммерческих закупок через электронные торговые платформы достигнет объема в 66 трлн руб., что эквивалентно среднегодовому темпу роста в 12,3% с 2025 г.

Согласно отчету Кэпт, Группа является лидером рынка электронных закупок, занимая позицию №1 на рынке регулируемых закупок с долей в 38% и позицию №1 на рынке коммерческих закупок через электронные торговые платформы с долей в 41% по итогам 2024 г.

Обширный и постоянно растущий набор продуктов и решений

Платформа обеспечивает участникам закупок (как заказчикам, так и поставщикам) инструменты для повышения операционной эффективности и прозрачности участия в закупочных процедурах, способствуя снижению издержек на проведение закупочной деятельности.

Группа выделяет три основных продуктовых сегмента – электронная площадка для регулируемых закупок (РТС-тендер) и электронная площадка для коммерческих закупок (B2B-Center), а также набор решений и сервисов для автоматизации закупочной деятельности.

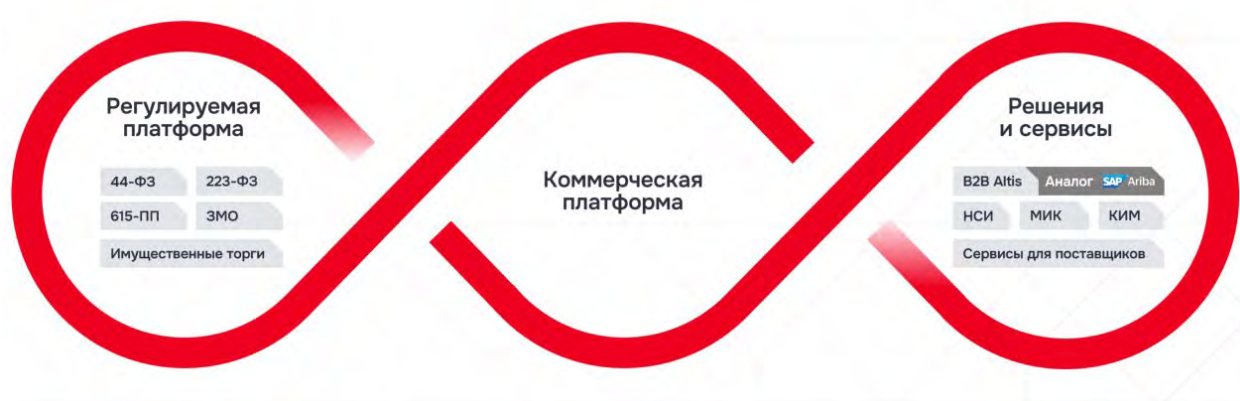


Рисунок 1. Продуктовые сегменты Группы

² Под «B2B» торговлей понимается коммерческий сегмент рынка закупок, проводимых коммерческими организациями; под «B2G» – регулируемый сегмент рынка закупок, проводимых государственными и муниципальными заказчиками

Все электронные площадки Группы представляют собой технологические платформы, обеспечивающие проведение закупочных процедур в электронном виде на всех этапах закупочного процесса – от размещения извещения и подачи заявок до определения поставщика и оформления результатов закупки.

Все электронные площадки Группы функционируют в соответствии с установленными требованиями к надежности, отказоустойчивости, производительности и информационной безопасности.

Регулируемый сегмент

РТС-тендер выступает оператором федеральной электронной площадки, на которой проводятся регулируемые закупки.

Электронная площадка РТС-тендер функционирует в соответствии с едиными требованиями, утвержденными Постановлением Правительства РФ от 8 июня 2018 года № 656 «О требованиях к операторам электронных площадок, операторам специализированных электронных площадок, электронным площадкам, специализированным электронным площадкам и функционированию электронных площадок, специализированных электронных площадок, подтверждении соответствия таким требованиям, об утрате юридическим лицом статуса оператора электронной площадки, оператора специализированной электронной площадки» (далее – «**Постановление № 656**»).

Электронная площадка РТС-тендер соответствует требованиям к защите информации, предъявляемым Федеральной службой по техническому и экспортному контролю Российской Федерации (далее – «**ФСТЭК**») к государственным информационным системам, что подтверждается аттестатом соответствия.

РТС-тендер имеет следующие лицензии:

- 1) Лицензия ЛС30015995 17021Н от 20 декабря 2018 года, выданная Центром по лицензированию, сертификации и защите государственной тайны ФСБ России на осуществление следующих видов деятельности: «Разработка, производство, распространение шифровальных (криптографических) средств, информационных систем и телекоммуникационных систем, защищенных с использованием шифровальных (криптографических) средств, выполнение работ, оказание услуг в области шифрования информации, техническое обслуживание шифровальных (криптографических) средств, информационных систем и телекоммуникационных систем, защищенных с использованием шифровальных (криптографических) средств (за исключением случая, если техническое обслуживание шифровальных (криптографических) средств, информационных систем и телекоммуникационных систем, защищенных с использованием шифровальных (криптографических) средств, осуществляется для обеспечения собственных нужд юридического лица или индивидуального предпринимателя);
- 2) Лицензия Л024-00107-00/00581647 от 21 августа 2014 года, выданная ФСТЭК на осуществление следующих видов деятельности: «Деятельность по технической защите конфиденциальной информации».

В соответствии с Федеральным законом от 29 апреля 2008 года № 57-ФЗ «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства» РТС-тендер как оператор федеральной электронной площадки является обществом, имеющим стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства.

РТС-тендер включено в реестр аккредитованных ИТ-компаний.

В сегменте регулируемых закупок предоставляется доступ к следующим видам закупок:

- *Закупки «44-ФЗ»*

В рамках секции «44-ФЗ» обеспечивается проведение закупочных процедур в электронной форме для государственных и муниципальных заказчиков в соответствии с Законом № 44-ФЗ «О контрактной системе». Платформа поддерживает все виды процедур, предусмотренные законодательством, обеспечивает электронный прием и рассмотрение заявок, автоматизированное формирование и подписание протоколов, заключение контрактов с использованием электронной подписи и электронный документооборот между участниками. Электронная площадка интегрирована с ЕИС, обеспечивая обмен сведениями о закупках, контрактах и результатах процедур в установленном порядке.

Функциональность платформы дополняется аналитическим модулем, агрегирующим данные о закупочной деятельности и результатах торгов, включая сведения о процедурах, участниках и ценовых параметрах. Аналитический модуль обеспечивает формирование отчетности, мониторинг закупочной активности, анализ цен и поиск закупок по заданным параметрам.

Дополнительно в рамках секции «44-ФЗ» Группой реализован набор специализированных сервисов, включая инструменты обоснования начальной минимальной цены контракта, проверки применимости ограничений и требований к ТРУ³, анализа стандартов и документации, проверки контрагентов, расчета сроков процедур, подбора потенциальных поставщиков и контроля аффилированности. На этапе исполнения контрактов платформа предоставляет модуль исполнения контрактов (МИК), обеспечивающий электронную приемку, электронное активирование, контроль исполнения обязательств и юридически значимый документооборот с интеграцией с ЕИС.

Доля закупок по 44-ФЗ в совокупном доходе Группы за 2025 г. составила 19,7%

- *Закупки «223-ФЗ»*

В рамках секции «223-ФЗ» обеспечивается проведение закупочных процедур в электронной форме компаний с государственным участием, осуществляющих закупочную деятельность в соответствии с Законом № 223-ФЗ. Функциональные возможности и базовый набор сервисов секции «223-ФЗ» во многом сопоставимы с функционалом электронной площадки по «44-ФЗ» и охватывают полный цикл закупочной деятельности в электронной форме. При этом платформа адаптирована к специфике заказчиков сегмента и предусматривает расширенную гибкость настройки процедур в соответствии с положениями о закупке конкретных заказчиков.

В рамках секции «223-ФЗ» реализованы дополнительные сервисы, отражающие особенности закупок компаний с государственным участием, включая гибкую конфигурацию этапов процедур и протоколов, проведение переторжек и многоэтапных закупок, попозиционный выбор победителей, автоматический расчет предпочтений, а также инструменты адресного подбора и приглашения поставщиков. Платформа также поддерживает специализированные форматы закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства, и дополняется аналитическими и вспомогательными сервисами, упрощающими подготовку закупок и повышающими управляемость закупочной деятельности заказчиков.

Доля закупок по 223-ФЗ в совокупном доходе Группы за 2025 г. составила 22,1%.

- *Закупки «615-ПП»*

³ ТРУ – товары, работы и услуги

«615-ПП» - закупки в сфере капитального ремонта общего имущества многоквартирных домов в соответствии с Постановлением № 615-П.

Функционал электронной площадки в рамках закупок по 615-ПП охватывает формирование извещений, закупочной документации и протоколов закупочных процедур, ведение карточек договоров подряда и сведений об их исполнении, а также поддержку трехстороннего электронного подписания договоров с участием заказчика и регионального оператора. Также обеспечивается интеграция с государственными информационными системами, включая ГИС ЖКХ, в соответствии с установленными требованиями.

Доля закупок по 615-ПП в совокупном доходе Группы за 2025 г. составила 1,0%.

- *Имущественные торги*

В рамках секции «Имущественные торги» проводятся процедуры по реализации и передаче в пользование широкого спектра имущественных активов, регулирование которых осуществляется в рамках различных отраслевых норм и специальных правовых режимов. В частности, на электронной площадке проводятся торги в отношении приватизируемого имущества, земельных участков, объектов недвижимого имущества, лесных и водных участков, участков недр, арестованного и конфискованного имущества, а также иных видов активов, для которых законодательством установлены отдельные порядок и условия проведения торгов. Функционал платформы поддерживает основные форматы процедур, предусмотренные действующим законодательством, включая аукционы, конкурсы, публичные предложения, а также продажи без объявления цены.

Доля сегмента в совокупном доходе Группы за 2025 г. составила 4,2%.

- *Закупки малого объема*

В рамках формата ЗМО обеспечивается проведение упрощенных закупочных процедур для заказчиков, осуществляющих закупки по 44-ФЗ и 223-ФЗ. Платформа поддерживает закупки небольшой стоимости, включая процедуры до 600 тыс. руб. в рамках 44-ФЗ с установленными годовыми ограничениями, а также ЗМО в рамках 223-ФЗ в соответствии с положениями о закупке конкретных заказчиков. Формат ЗМО позволяет заказчикам оперативно закрывать текущие потребности с минимальными административными издержками, а поставщикам участвовать в закупках в упрощенном электронном формате.

Доля сегмента в совокупном доходе Группы за 2025 г. составила 10,1%.

Группа использует комбинированный подход к монетизации в регулируемом сегменте, при котором доход преимущественно формируется за счет транзакционной модели, предусматривающей оплату поставщиками участия в закупочных процедурах во всех видах закупок, при этом в рамках закупок по 223-ФЗ может применяться подписочная модель, предполагающая взимание с поставщиков абонентской платы за доступ к электронной площадке.

Нерегулируемый, коммерческий сегмент

B2B-center является оператором крупнейшей электронной торговой платформы по проведению закупочных процедур коммерческими организациями. Электронная площадка Группы B2B-center обеспечивает цифровое сопровождение заказчиков и поставщиков на всех этапах закупочного цикла, предоставляя гибкие инструменты, которые могут адаптироваться к внутренним требованиям компаний.

B2B-center имеет следующие лицензии:

1) Лицензия 18746/Н от 17 декабря 2021 года, выданная Центром по лицензированию, сертификации и защите государственной тайны ФСБ России на осуществление следующих видов деятельности: «Разработка, производство, распространение шифровальных (криптографических) средств, информационных систем и телекоммуникационных систем, защищенных с использованием шифровальных (криптографических) средств, выполнение работ, оказание услуг в области шифрования информации, техническое обслуживание шифровальных (криптографических) средств, информационных систем и телекоммуникационных систем, защищенных с использованием шифровальных (криптографических) средств (за исключением случая, если техническое обслуживание шифровальных (криптографических) средств, информационных систем и телекоммуникационных систем, защищенных с использованием шифровальных (криптографических) средств, осуществляется для обеспечения собственных нужд юридического лица или индивидуального предпринимателя);

2) Лицензия Л024-00107-00/00581456 от 23 сентября 2011 года, выданная ФСТЭК на осуществление следующих видов деятельности: «Деятельность по технической защите конфиденциальной информации».

B2B-center включено в реестр аккредитованных ИТ-компаний.

Функционал электронной площадки B2B-center обеспечивает настройку способов и параметров закупок, включая публичность извещений, форму подачи заявок, этапность процедур и критерии оценки. Платформа также поддерживает проведение открытых и закрытых закупочных процедур в форме запросов цен и предложений, аукционов и конкурсов. В рамках подготовки и проведения закупок электронная площадка предусматривает реализацию многоэтапных процедур, а также настройку шага торгов и условий продления. Платформа включает функциональность использования корпоративных и персональных шаблонов закупочной документации, мультивалютный формат и предварительную проверку корректности параметров процедур до их публикации.

На этапе проведения закупок платформа обеспечивает подачу заявок и участие поставщиков в закупках в рамках единого интерфейса. По итогам процедур автоматически формируются отчетные материалы, а платформа реализует различные сценарии подведения итогов, включая определение одного или нескольких победителей и распределение объемов.

Электронная площадка B2B-center дополнительно обеспечивает управление поставщиками в едином цифровом пространстве, включая аккредитацию и квалификацию контрагентов, ведение реестров, автоматизированную проверку и скоринг поставщиков, а также формирование корпоративных рейтингов надежности и эффективности. Платформа предоставляет инструменты создания, согласования и управления договорной документацией в единой цифровой среде, включая конструктор документов, использование шаблонов, автоматический перенос данных из закупочных процедур и применение юридически значимой электронной подписи. С помощью аналитических инструментов электронной площадки заказчики формируют отчетность по ключевым показателям закупочной деятельности, эффективности процедур и работы поставщиков.

Группа применяет комбинированный подход к монетизации в сегменте коммерческих закупок. Доход формируется за счет платежей поставщиков и/или заказчиков в рамках транзакционной модели, предусматривающей оплату участия в закупочных процедурах, а также за счет подписочной платы, взимаемой с заказчиков и/или поставщиков за доступ к функциональности платформы.

По итогам 2025 г. доля сегмента нерегулируемых закупок в совокупном доходе Группы составила 21,6%.

Решения и сервисы

Группа инвестирует в развитие собственных технологических решений в области автоматизации закупочной деятельности. Группа предлагает более 40 цифровых продуктов для автоматизации

закупочной деятельности, используемых как автономно, так и в интеграции с электронными площадками Группы. Использование продуктов Группы позволяет ускорить работу с документами, упростить приемку товаров, улучшить взаимодействие с поставщиками и повысить прозрачность исполнения контрактов, делая процессы клиентов более управляемыми и предсказуемыми.

Одним из стратегически значимых технологических решений Группы является B2B Altis – облачная платформа собственной разработки по модели source-to-ru, предназначенная для сквозной автоматизации закупочной деятельности. Платформа формирует персонализированную цифровую среду для клиентов и реализует модульную архитектуру, охватывающую ключевые этапы закупочного цикла.

B2B Altis включает восемь функциональных модулей:

- Управление НСИ – централизованное ведение и нормализация справочников;
- Заявки – формирование, согласование и обработка внутренних потребностей;
- Управление потребностями – консолидация заявок и планирование закупок;
- Поставщики – ведение базы поставщиков, аккредитация и оценка;
- Конкурентные процедуры – проведение тендеров и иных закупочных процедур;
- Контракты – подготовка, согласование и контроль исполнения договоров;
- Каталоги – закупки стандартных товаров и услуг через корпоративные каталоги;
- Заказы и поставки – контроль исполнения заказов, поставок и приемки с электронным документооборотом.

Решение включено в реестр российского ПО и реализовано с возможностью применения технологий искусственного интеллекта и интеграции с корпоративными ERP-системами заказчиков и поставщиков. В ноябре 2024 года Министерством цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации (далее – «**Минцифры РФ**») B2B Altis было признано технологической альтернативой иностранному решению SAP Ariba, обеспечивая сопоставимый функционал при полной локализации и соответствии российским требованиям.

В дополнение к B2B Altis Группа предоставляет специализированные решения, расширяя возможности заказчиков и поставщиков в автоматизации различных стадий закупочного процесса.

Основные дополняющие решения и сервисы Группы:

1) Управление НСИ

Инструменты Группы в области нормализации и управления данными обеспечивают формирование и поддержание единого, достоверного и структурированного массива корпоративных данных. Такие данные лежат в основе корректной работы закупок, логистики, бухгалтерского учета и ERP-систем. Сервисы Группы позволяют выявлять и устранять дубли и несогласованные записи, нормализовать справочники товаров, услуг и контрагентов, выстраивать прозрачную архитектуру НСИ и поддерживать ее в актуальном состоянии. Решения «Мой справочник НСИ» и «Darwin» применяются как отдельные продукты и как интегрированная часть B2B Altis, обеспечивая участникам закупок контроль качества данных.

2) КИМ

Облачное решение, предназначенное преимущественно для крупных заказчиков и используемое для интернет-закупок из каталогов аккредитованных поставщиков. Система автоматически интегрируется с SAP⁴, 1С и корпоративными справочниками клиента,

⁴ SAP — аббревиатура System Analysis Program Development (Систем Аналитис Програм Девелопмент).

упрощая процесс приобретения малоценных товаров у проверенных контрагентов и сокращая сроки закупки и поставки.

3) Витрина поставщиков

Сервис, представляющий собой каталог товаров и услуг, размещаемых поставщиками для последующего отбора заказчиками. Сервис обеспечивает структурированное представление информации о поставщиках, их предложениях и условиях исполнения, позволяя заказчикам осуществлять поиск и предварительный выбор контрагентов. Использование витрины способствует упрощению процесса первичного отбора поставщиков и повышению прозрачности закупочной деятельности.

В числе прочих решений и сервисов Группа предоставляет:

- **Сервис получения электронной подписи, обеспечивающей работу на электронных площадках Группы** и безопасный и непрерывный документооборот в рамках закупочных операций;
- **Модуль исполнения контрактов (МИК)** – инструмент, позволяющий отслеживать статус исполнения контрактов в режиме реального времени, а также синхронизировать действия участников, снижая риски нарушения графиков поставок и улучшая управляемость контрактного цикла;
- **Облачная логистика** – сервис, обеспечивающий организацию перевозок и автоматизирующий взаимодействие грузоотправителей с транспортными компаниями, объединяя агрегатор перевозок и цифровую систему управления доставкой, формируя процесс без участия посредников;
- **Образовательные сервисы** с фокусом на обучение специалистов в сфере закупок;
- **Сервисы для поставщиков**, обеспечивающие удобный процесс участия в закупках и повышающие доступность закупочных процедур и качество коммуникации с заказчиками. Группа предоставляет широкий спектр решений, охватывающих ключевые этапы закупочного цикла поставщика, включая сервисы регистрации в государственных реестрах, инструменты проверки контрагентов (заказчиков и субподрядчиков), финансовые и банковские продукты для обеспечения и исполнения контрактов, а также образовательные и консультационные решения для сотрудников поставщиков.

По решениям и сервисам Группа применяет как лицензионную модель монетизации, предусматривающую получение лицензионных платежей, а также оплату за внедрение и сопровождение продуктов со стороны заказчиков и поставщиков, использующих соответствующие решения Группы, так и подписочную на различные сервисы.

По итогам 2025 г. доля сегмента решений и сервисов в совокупном доходе Группы составила 6,2%.

Клиентский опыт

Заказчики

Ключевая ценность электронных площадок Группы состоит, с одной стороны, в предоставлении заказчикам доступа к самому широкому кругу поставщиков, а с другой стороны, за счет внутренних интеграций между регулируемыми и коммерческими платформами поставщики получают доступ ко всем рынкам закупок, в результате чего повышается конкуренция и эффективность закупок, достигается существенная экономия.

Помимо этого, в сегменте регулируемых закупок ключевые ценности для заказчиков выражаются в следующем:

- **Соблюдение регуляторных требований:** обеспечивается проведение закупочных процедур в строгом соответствии с нормативными-правовыми требованиями и стандартами безопасности, включая обязательные виды процедур, регламентированные сроки, установленные форматы закупок, требования к документации и обязательную интеграцию с ЕИС, что снижает риск признания закупок несостоявшимися или недействительными.
- **Снижение правовых и регуляторных рисков:** Платформа фиксирует все действия участников закупочного процесса, обеспечивает автоматическое формирование протоколов и юридически значимый электронный документооборот, что позволяет минимизировать риски нарушений, претензий со стороны контрольных органов и последующих оспариваний результатов закупок.
- **Надежность и бесперебойность работы платформы.** Отказоустойчивая геораспределенная инфраструктура, резервирование систем и круглосуточный мониторинг обеспечивают стабильную работу платформ, включая периоды пиковых нагрузок.

Ключевые ценности для заказчиков в коммерческом сегменте включают:

- **Гибкость закупочных процедур:** Возможность формирования и проведения закупок в соответствии с внутренними регламентами и бизнес-процессами заказчиков, включая настройку форматов процедур, критериев отбора и условий участия.
- **Сокращение сроков закупочного цикла:** Ускорение принятия решений и заключения договоров за счет отсутствия жестких регуляторных требований и автоматизации ключевых этапов закупок.
- **Высокий уровень сервиса с современными инструментами клиентской поддержки.** Инфраструктура клиентской поддержки включает круглосуточный сервис, обучающие материалы, методологическую поддержку и консультации по настройке закупочных процессов.

Дополнительная ценность для заказчиков формируется за счет использования дополнительных решений и сервисов Группы по автоматизации закупочной деятельности, включая специализированное решение «Витрина поставщиков». Данный инструмент представляет собой каталог товаров и услуг, размещаемых поставщиками, и обеспечивает структурированное представление информации о поставщиках, их предложениях и условиях исполнения. Использование витрины позволяет заказчикам осуществлять поиск и предварительный отбор контрагентов, упрощая начальный этап закупочного процесса и повышая его прозрачность.

Сочетание доступа к широкой базе поставщиков и сформированных ценностей для разных групп клиентов способствует росту числа заказчиков, осуществляющих закупочную деятельность на электронных площадках Группы. По состоянию на конец 2025 г. число активных заказчиков Группы выросло до 72,1 тыс. – на 2,7% по сравнению с 2024 г.

Поставщики

Для поставщиков ключевая ценность электронных площадок Группы заключается в обеспечении стабильного доступа к закупочным процедурам через единый интерфейс со стороны самой широкой на рынке базы заказчиков как регулируемого, там и коммерческого сегмента (согласно отчету КЭпт), что позволяет находить спрос на свою продукцию и услуги и заключать новые контракты.

Для поставщиков, участвующих в регулируемых закупках, ключевые ценности платформы выражаются в следующем:

- **Формирование устойчивого канала привлечения заказов:** поставщикам обеспечивается доступ к базе государственных и муниципальных заказчиков, системно размещающих закупочные процедуры, и создаются условия для регулярного участия в закупках без необходимости самостоятельного поиска контрагентов.
- **Возможность корректного участия в закупках в соответствии с требованиями регулирования:** Платформа обеспечивает проведение всех этапов участия поставщиков в закупочных процедурах в соответствии с законодательством, включая подачу заявок, использование электронной подписи, соблюдение установленных регламентов и взаимодействие с ЕИС, что снижает риски технических ошибок и отклонения заявок.

Ключевые ценности для поставщиков, участвующих в коммерческих закупках:

- **Снижение затрат на привлечение заказчиков:** электронная площадка позволяет поставщикам сокращать издержки, связанные с поиском заказчиков, маркетинговыми и сбытовыми активностями, за счет концентрации коммерческого спроса в единой цифровой среде и возможности системного участия в закупочных процедурах.
- **Удобный и функциональный интерфейс электронной площадки.** Для поставщиков предусмотрены механизмы оперативного участия в торгах, отслеживания актуальных закупок и управления тендерной документацией.

Дополнительная ценность для поставщиков формируется за счет использования решений и сервисов Группы, направленных как на упрощение и стандартизацию участия в закупочных процедурах, так и на расширение поиска, путем использования аналитических сервисов. Платформа обеспечивает подачу заявок, обмен документами и взаимодействие с заказчиками в единой цифровой среде, а также поддерживает прозрачные и понятные механизмы коммуникации. Использование данных сервисов снижает операционные затраты поставщиков, упрощает участие в закупках, расширяет поиск подходящих тендеров и повышает предсказуемость закупочного процесса как в регулируемом, так и в коммерческом сегменте закупок.

Доступ к широкой базе заказчиков и система ценностей, сформированная для разных групп поставщиков, способствуют росту числа поставщиков, участвующих в закупочных процедурах. По состоянию на конец 2025 г. количество активных поставщиков на электронных площадках Группы увеличилось на 6,2% по сравнению с 2024 г. и достигло 262,4 тыс.

Сформированная система ценностей, клиентский опыт, модель взаимодействия на электронных площадках Группы формируют устойчивый внешний сетевой эффект, при котором рост числа заказчиков повышает привлекательность платформы для поставщиков и, наоборот, что ведет к увеличению закупочной активности и количества успешно завершенных процедур. По итогам 2025 г. число процедур в регулируемом и коммерческом сегментах составило 2 579,2 тыс., увеличившись 0,4% по сравнению с 2024 г.

Группа применяет единую систему идентификации своих клиентов – Client ID (Клайент айди), обеспечивающую сквозной учет заказчиков и поставщиков во всех сегментах закупок. За счет применения Client ID Группа формирует целостное представление о взаимодействии каждого участника с электронной площадкой, отслеживает последовательность действий в закупочных процессах и агрегирует данные о закупочной активности. Использование единого идентификатора способствует формированию внутреннего сетевого эффекта: вовлечение части поставщиков, участвующих в регулируемых закупках, в коммерческие закупки как в роли поставщика, так и в роли заказчика. Увеличение числа таких участников повышает количество размещаемых процедур и усиливает транзакционную активность на электронных площадках Группы. Client ID также формирует основу для разработки персонализированных продуктовых предложений и повышения эффективности взаимодействия с клиентами, поддерживая дальнейшее развитие цифровой платформы Группы.

Сочетание внешнего и внутреннего сетевых эффектов обеспечивает самоподдерживающийся рост объема закупок и способствует дальнейшему укреплению и масштабированию бизнес-модели Группы.

Федеральное покрытие, Система продаж и клиентской поддержки

Группа использует многоканальную систему привлечения новых заказчиков и поставщиков во всех сегментах закупок. Группа располагает центральным офисом, 5 филиалами, 25 офисными отделениями в России и сетью представительств, обеспечивающих дистанционное присутствие практически во всех регионах страны. Совокупная инфраструктура Группы охватывает более 80 регионов России. Дополнительно функционирует офисное отделение в Минске с целью взаимодействия с участниками торгов из Республики Беларусь. Привлечение заказчиков и поставщиков осуществляется персональными менеджерами, специализирующимися на соответствующих сегментах регулируемых и коммерческих закупок, а также решениях и сервисах по автоматизации закупочной деятельности. На конец 2025 г. штат сотрудников отдела продаж насчитывает 370 чел. Дополнительный канал привлечения формируется за счет онлайн-продвижения в социальных сетях, публикаций в СМИ, участия в отраслевых конференциях и спонсорских мероприятиях.

Система клиентской поддержки Группы функционирует в круглосуточном режиме и включает работу колл-центра, численность которого по состоянию на конец 2025 года составляет более 100 человек, а также инструменты автоматизированной обработки обращений. В рамках автоматизации используются технологии искусственного интеллекта, включая чат-боты, обеспечивающие обработку части запросов в течение нескольких минут. Применение Группой указанных инструментов позволяет поддерживать стабильность уровня обслуживания при увеличении количества обращений и снижать операционную нагрузку на специалистов поддержки.

ИТ-стек

Основу деятельности Группы составляет собственная технологическая платформа уровня «industrial grade»⁵ (индустриал грейд), разработанная с учетом требований к масштабируемости, надежности и информационной безопасности, а также особенностей бизнес-процессов Группы.

Технологическая инфраструктура

Группа эксплуатирует собственную цифровую технологическую платформу для автоматизации закупочных процессов и сопутствующих операций. Платформа развивалась эволюционно – от ранних централизованных решений и публичной SaaS-модели к модульной и гибридной архитектуре, сочетающей устойчивое ядро и отдельные сервисы, что позволяет развивать функциональность без нарушения стабильности базовых компонентов.

Хранилища данных и бесперебойность систем

Инфраструктура Группы построена на базе четырех физически распределенных центров обработки данных с горячим резервированием, кластеризацией и балансировкой нагрузки. Группа арендует стойко-места в двух геораспределенных дата-центрах в Москве, при этом все размещенное оборудование является собственным, что позволяет сохранять контроль над инфраструктурой.

Архитектура Группы ориентирована на круглосуточную работу и обработку высоких транзакционных нагрузок – более 10 тыс. закупок в день и более 1 тыс. ценовых предложений в секунду. Совокупный объем хранимых данных превышает 560 ТБ и включает базы данных и

⁵ Под данным термином понимается промышленный уровень надежности и масштабируемости, обеспечивающий устойчивую работу систем при высоких нагрузках, непрерывность бизнес-процессов и соответствие повышенным требованиям к отказоустойчивости и информационной безопасности

контент. Для всех критических систем действуют регламенты резервного копирования и восстановления.

Эшелонированная система безопасности

Группа применяет эшелонированный подход к обеспечению информационной безопасности, включающий технические, программные и административные меры. Используются сегментация инфраструктуры, изоляция сред, контроль уязвимостей, регулярные внутренние и внешние аудиты, а также меры защиты от DDoS-атак⁶.

В инфраструктурном и прикладном контуре используются отечественные решения и компоненты с открытым исходным кодом; иностранное ПО применяется исключительно в формате open-source⁷ и развертывается внутри периметра Группы. Операционные системы и криптографические модули переведены на Linux (Линукс), а управление библиотеками и пакетами осуществляется через внутренние репозитории.

Казначейство

Ввиду специфики проведения закупочных процедур, проводимых по 44-ФЗ, 223-ФЗ и 615-ПП, а также в рамках имущественных торгов, для участия в процедуре поставщики вносят обеспечительный платеж в размере, определяемом заказчиком или организатором торгов, на специальный счет Группы, что формирует существенный объем свободных остатков клиентов на расчетных счетах Группы, которые на конец 2025 г. составили 5 843 млн руб. Средства удерживаются на срок проведения соответствующей процедуры до подведения итогов торгов (в среднем 20-30 дней) и возвращаются участникам при наступлении предусмотренных регламентом оснований, при этом участники закупок и торгов в большинстве случаев предпочитают не выводить денежные средства с электронной площадки и хранят их на своем лицевом счете для использования в других процедурах закупок или торгов. . Удерживаемые свободные остатки клиентов на расчетных счетах Группы, а также собственные свободные денежные средства Группы размещаются на счетах крупнейших и надежных банков России, а также инвестируются в высоколиквидные и надежные финансовые инструменты, что обеспечивает получение дохода от управления активами. По итогам 2025 г. доход от управления активами достиг 1 428 млн. руб. что эквивалентно среднегодовому темпу роста в 54,8% за период 2023-2025 гг.

Принципы формирования, регламентирования и управления активами определяются и реализуются финансовым управлением Группы при участии профильных подразделений банка-партнера. В рамках данного взаимодействия осуществляется проведение ключевых процедур оценки рисков и контроль соблюдения установленных инвестиционных ограничений. Инвестиционные решения принимаются на коллегиальной основе в рамках совместного инвестиционного комитета с участием представителей всех групп акционеров, что обеспечивает комплексный и взвешенный подход к управлению рисками и принятию решений о размещении денежных средств. Формирование структуры инвестиционного портфеля и распределение средств между финансовыми инструментами осуществляется финансовым управлением под руководством финансового директора Группы.

Инвестиционная политика Группы в части приобретения облигаций устанавливает следующие требования к приобретаемым ценным бумагам:

- Облигации с кредитным рейтингом не ниже уровня «АА-»;

⁶ DDoS-атака (ДДОС, Distributed Denial of Service, «распределенная атака типа “отказ в обслуживании”») – кибератака, при которой система перегружается большим числом запросов с распределенных источников, что приводит к временной недоступности сервисов

⁷ Open-source (Опен сурс, «открытый исходный код») – ПО, исходный код которого открыт для просмотра, использования и модификации в соответствии с условиями соответствующей лицензии

- Высокий уровень рыночной ликвидности;
- Ориентир целевой доходности на уровне не ниже ключевой ставки Банка России, действующей на дату приобретения соответствующих инструментов, в среднесрочной перспективе;
- Лимит объема портфеля не более 5,0 млрд рублей с обязательным ежегодным пересмотром;
- Стратегия управления предполагает удержание облигаций до погашения с возможностью оперативной корректировки структуры портфеля;
- Приоритетное использование облигаций с плавающими купонными выплатами.

Согласование решений о приобретении финансовых инструментов осуществляется в рамках двухэтапной процедуры. На первом этапе рассмотрение проводится профильными подразделениями банка-партнера, включая подразделения казначейства и риск-контроля, в целях оценки кредитных рисков и контроля соблюдения установленных групповых лимитов. На втором этапе соответствующие вопросы рассматриваются инвестиционным комитетом, в состав которого входят три представителя акционеров Группы и генеральный директор компании-покупателя. Решение считается принятым при условии его единогласного одобрения всеми членами инвестиционного комитета.

Политика управления инвестиционными рисками и риском ликвидности Группы основана на комплексном подходе, предусматривающем применение совокупности инструментов и процедур контроля. В целях управления инвестиционными рисками Группа применяет диверсификацию инвестиционного портфеля, осуществляет регулярный анализ и мониторинг инвестиций, а также руководствуется утвержденной инвестиционной политикой. Дополнительно в процессе принятия инвестиционных решений учитываются оценки профильных подразделений банка-партнера, а ключевые решения принимаются на коллегиальной основе на уровне инвестиционного комитета.

Управление риском ликвидности осуществляется посредством финансового моделирования денежных потоков и движения остатков средств клиентов, а также прогнозирования объема неснижаемого и долгосрочно удерживаемого уровня клиентских средств. В целях покрытия возможных краткосрочных потребностей в ликвидности Группа предусматривает использование краткосрочных операций РЕПО. Дополнительно проводится регулярное стресс-тестирование показателей ликвидности, направленное на оценку устойчивости финансового положения Группы.

Высококвалифицированная команда специалистов

Кадровый потенциал является одним из ключевых элементов операционной модели Группы и поддерживает масштабирование бизнеса на федеральном уровне. По состоянию на 31 декабря 2025 г. численность сотрудников Группы составила 1 002 человек, увеличившись по сравнению с 31 декабря 2024 г. (925 человека), что отражает поступательное развитие операционной и коммерческой функций. Структура персонала сбалансирована с учетом специфики деятельности Группы. Доля ИТ-сотрудников, непосредственно вовлеченных в разработку, развитие и сопровождение цифровых решений, составила 43% по состоянию на конец 2025 г. Сотрудники блока продаж и поддержки формируют сопоставимую долю штата 37%, обеспечивая масштабирование клиентской базы и сопровождение заказчиков по всей территории Российской Федерации. Административный персонал составляет 20% численности сотрудников, что отражает эффективную организацию вспомогательных функций.

Группа уделяет значительное внимание развитию и удержанию персонала, реализуя системный подход к управлению человеческим капиталом. В Компании применяются прозрачные карьерные траектории, программы обучения и профессионального развития, а также конкурентоспособные условия вознаграждения и социального пакета. Совокупность материальных и нематериальных инструментов мотивации способствует поддержанию стабильности команды и высокому уровню вовлеченности сотрудников.

Финансовые результаты

Группа демонстрирует уверенные и предсказуемые темпы роста бизнеса. По результатам 2025 г. выручка Группы составила 7 950 млн рублей, что эквивалентно росту в 10,8% относительно 2024 г. По итогам 2025 г. совокупный доход⁸ Группы составил 9 378 млн руб., что соответствует росту в 9,8% относительно 2024 г. Динамика обусловлена расширением базы заказчиков и поставщиков, ростом количества проведенных закупочных процедур, а также увеличением глубины проникновения цифровых решений и сервисов Группы.

По мере увеличения масштабов деятельности Группа сохраняет стабильные показатели рентабельности. По результатам 2025 г. показатель EBITDA составил 4 900 млн руб., что соответствует росту в 5,9% относительно 2024 г. при достижении уровня рентабельности 52,3% в 2025 г. Чистая прибыль Группы по результатам 2025 г. достигла 3 708 млн руб., что эквивалентно среднегодовому темпу роста 5,7% относительно 2024 г. при достижении уровня рентабельности 39,5%.

По состоянию на 31 декабря 2025 г. чистая денежная позиция Группы составила 1 036 млн руб. Устойчивое финансовое положение при отсутствии долгового финансирования позволяет Группе осуществлять регулярные дивидендные выплаты. Общий объем дивидендных выплат в 2023-2025 гг. составил 6 996 млн руб.

Иная информация, которая, по мнению эмитента, является существенной для получения заинтересованными лицами общего представления об эмитенте и его финансово-хозяйственной деятельности: отсутствует

1.3 Основные сведения об эмиссионных ценных бумагах, в отношении которых осуществляется регистрация проспекта

Вид ценных бумаг: акции

Категория акций: обыкновенные

Номинальная стоимость каждой ценной бумаги: 0,01 рубль

Права владельцев эмиссионных ценных бумаг: в соответствии с пунктом 2 статьи 31 Федерального закона от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» (далее – «**Закон об АО**») акционер – владелец обыкновенных акций Эмитента имеет право:

- участвовать в общем собрании акционеров с правом голоса по всем вопросам его компетенции;
- получать дивиденды пропорционально количеству принадлежащих им акций;
- получать в случае ликвидации общества часть имущества, оставшуюся после расчетов с кредиторами, или его стоимость в порядке, предусмотренном законодательством Российской Федерации и Уставом Эмитента.

Заинтересованные лица при принятии экономических решений не должны полагаться только на информацию, указанную в настоящем пункте, при этом сведения о ценных бумагах раскрыты в разделе 7 настоящего Проспекта ценных бумаг.

Способ обеспечения исполнения обязательств: Акции не являются облигациями с обеспечением

⁸ Совокупный доход включает выручку от оказания услуг и доход от управления активами, состоящий из процентного дохода и доходов по ценным бумагам, в соответствии с МСФО

Сведения о ценных бумагах, в которые осуществляется конвертация (для конвертируемых ценных бумаг): Акции не являются конвертируемыми, в связи с чем указанная информация не представляется

Регистрационный номер основного выпуска Акции и дата его присвоения: 1-01-00001-G от 17.01.2020

Регистрационный номер дополнительного выпуска Акции, в отношении которого Банком России не принято решение об аннулировании его индивидуального кода, и дата его присвоения: 1-01-00001-G-004D от 29.12.2025

Наименование лица, осуществившего регистрацию выпусков Акции: АО «НПК-Р.О.С.Т.»

Регистрация основного, а также дополнительного выпусков Акции не сопровождалась регистрацией проспекта ценных бумаг

1.4 Основные условия размещения ценных бумаг

Сведения в настоящем пункте не указываются, так как Проспект ценных бумаг регистрируется в отношении размещенных ценных бумаг

1.5 Основные цели эмиссии и направления использования средств, полученных в результате размещения ценных бумаг

Сведения в настоящем пункте не указываются, так как Проспект ценных бумаг регистрируется в отношении размещенных ценных бумаг

1.6 Цели регистрации проспекта ценных бумаг

В проспекте ценных бумаг, регистрируемом впоследствии (после регистрации выпуска (дополнительного выпуска) ценных бумаг, либо после регистрации программы облигаций), указываются цели регистрации проспекта ценных бумаг: целью регистрации Проспекта ценных бумаг является приобретение Эмитентом публичного статуса и создание возможности публичного обращения обыкновенных акций Эмитента

В случае если регистрация проспекта ценных бумаг осуществляется в связи с совершением владельцами ценных бумаг определенной сделки (взаимосвязанных сделок) или иной операции, указываются: не применимо. Регистрация Проспекта ценных бумаг не осуществляется в связи с совершением владельцами ценных бумаг определенной сделки (взаимосвязанных сделок) или иной операции

В случае регистрации проспекта акций при приобретении обществом публичного статуса указываются сведения о целях предложения акций эмитента неограниченному кругу лиц, в том числе с приведением планов и прогнозов развития эмитента с учетом публичного статуса:

Цели предложения акций неограниченному кругу лиц:

Основными целями предложения Акции неограниченному кругу лиц является повышение узнаваемости Группы, информированности о ее сфере деятельности и продуктивном портфеле. Публичное обращение Акции Эмитента значительно расширит маркетинговый инструментарий Группы, а также круг акционеров Эмитента, повысит уровень корпоративного управления и прозрачности Группы, что в конечном счете будет способствовать усилению бренда и масштабированию бизнеса Группы.

Планы и прогнозы развития Эмитента с учетом приобретения публичного статуса:

Эмитент полагает, что приобретение Эмитентом публичного статуса обеспечит дополнительную прозрачность бизнеса Группы в интересах клиентов и партнеров. В результате приобретения публичного статуса Эмитент планирует существенно расширить базу акционеров, которые после начала организованных торгов смогут без ограничений покупать и продавать принадлежащие им акции.

Публичное обращение обыкновенных акций Эмитента может обеспечить позитивную динамику котировок, что поможет усилению репутации Группы, усилению ее бренда и привлекательности Группы как для клиентов, так и для существующих и потенциальных сотрудников и партнеров Группы.

Группа планирует осуществить комплекс мер, направленных на повышение прозрачности бизнеса за счет появления обязанности по раскрытию информации, формирование эффективного корпоративного управления, формирование и развитие системы управления рисками и внутреннего контроля, в том числе с применением норм рекомендуемого Банком России Кодекса корпоративного управления.

В случае если регистрация проспекта ценных бумаг осуществлена в целях соблюдения требования, предусмотренного пунктом 12 статьи 22 Федерального закона «О рынке ценных бумаг», о размещении ценных бумаг не более чем в течение одного года с даты регистрации проспекта ценных бумаг, указывается данное обстоятельство:

Регистрация настоящего Проспекта ценных бумаг не осуществляется в целях соблюдения требования, предусмотренного пунктом 12 статьи 22 Закона о рынке ценных бумаг.

1.7 Сведения об основных рисках, связанных с эмитентом и приобретением эмиссионных ценных бумаг эмитента

Основные риски, связанные с эмитентом, в том числе свойственные исключительно эмитенту, а если эмитентом составляется и раскрывается (содержится в проспекте ценных бумаг) консолидированная финансовая отчетность - основные риски, связанные с эмитентом, действующим в качестве организации, которая вместе с другими организациями определяется как группа (риски, связанные с группой эмитента), которые могут существенно повлиять на финансово-хозяйственную деятельность эмитента, а также основные риски (в случае их наличия), связанные с приобретением ценных бумаг эмитента, в отношении которых составлен проспект:

Последовательность описания рисков соответствует порядку убывания вероятности их возникновения и ожидаемых масштабов их неблагоприятного воздействия по оценкам Эмитента.

В настоящем подпункте приводится перечень основных (по мнению Эмитента) рисков, связанных с деятельностью Группы и приобретением его Акций. Любые из описанных в данном Проспекте рисков, по отдельности или вместе, могут иметь неблагоприятное влияние на бизнес Группы, его финансовое состояние, результаты деятельности или перспективы.

Негативное влияние на финансово-хозяйственную деятельность и финансовое положение Группы могут оказывать следующие риски:

- 1. Риск неблагоприятных изменений макроэкономических условий (финансовый риск).**
Снижение валового внутреннего продукта (ВВП), общее снижение темпов роста экономики и затрат государства и компаний может привести к снижению закупок со стороны государства или коммерческого сектора.

Изменение процентных ставок также может оказать негативное влияние на финансовые результаты Группы.

2. **Риски, обусловленные угрозами в области кибербезопасности (отраслевой риск).** Сбои в функционировании оборудования, ПО, сети интернет, а также кибератаки на сайты площадок и IT-инфраструктуру могут нанести серьезный вред бизнесу Группы.
3. **Риск изменений в регулировании государственных закупок (правовой риск).** Законодательство о государственных закупках в России регулярно корректируется, что может затрагивать тарифы, порядок проведения торгов и требования к операторам электронных площадок. Возможные изменения условий деятельности оператора электронной площадки могут снизить объем проводимых закупок и потребовать дополнительных затрат на адаптацию.
4. **Риски, связанные с повышением уровня конкуренции (отраслевой риск).** Конкуренция может повлиять на выбор электронной площадки продавцом или покупателем, в результате чего рыночная позиция Группы может стать более слабой, что может оказать существенное негативное влияние на операционные результаты Группы.
5. **Высокая скорость технологических изменений на рынке (отраслевой риск).** Будущий успех Группы зависит от способности адаптировать и развивать свои IT-решения, услуги и цифровую платформу в ответ на технологические изменения и запросы клиентов. Быстрое появление инноваций в отрасли приводит к устареванию продуктов и услуг. Группе могут потребоваться значительные ресурсы и опыт, а также установление отношений с поставщиками технологий и оборудования для эффективного представления и реализации новых решений клиентам.
6. **Зависимость Группы от ключевых клиентов (отраслевой риск).** Успех Группы во многом зависит от ее способности адаптировать услуги и цифровые решения к меняющимся требованиям и ожиданиям клиентов. Недостаточно быстрая реакция на такие изменения может привести к потере части клиентов и негативно сказаться на объемах деятельности.
7. **Санкционное давление, необходимость импортозамещения (страновой риск).** Санкции, введенные Соединенными Штатами Америки, европейскими государствами и другими странами, и их расширение, а также риски, связанные с импортозамещением, могут оказать негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы Группы, в том числе на ее клиентов.
8. **Дефицит кадров в IT-отрасли (отраслевой риск).** Являясь поставщиком IT-решений и услуг, Группа зависит от своей способности нанимать, удерживать и обучать высококвалифицированный персонал по продажам с необходимым техническим образованием и квалифицированных специалистов в области технологий и инженеров, в том числе с соответствующим опытом работы с продуктами поставщиков технологий и оборудования. IT-персонал Группы составляет более 400 человек, включая разработчиков, аналитиков, инженеров информационной безопасности, тестировщиков, администраторов и архитекторов.

При работе на финансовых рынках инвестор подвергается рыночному риску в связи с наступлением различных, в том числе, мало- и непредсказуемых, событий, влияющих на стоимость ценных бумаг. Данный риск присутствует при любых вложениях в любые ценные бумаги. Как следствие, инвестиции в Акции Эмитента сопряжены с определенной степенью риска. Ухудшение общего инвестиционного климата в России может негативно сказаться на стоимости Акции. Указанный риск находится вне контроля Эмитента. Осуществляя инвестиции в Акции Эмитента, инвесторы должны самостоятельно.

Перечень описанных в настоящем пункте рисков не является исчерпывающим и подробные сведения о рисках, связанных с Эмитентом и приобретением его ценных бумаг, раскрыты в пункте 2.8 настоящего Проспекта ценных бумаг.

1.8 Сведения о лицах, подписавших проспект ценных бумаг

Лица, подписавшие проспект ценных бумаг:

Фамилия, имя, отчество: Толчеев Кирилл Владимирович

Год рождения: 1973

Сведения об основном месте работы и должности: Генеральный директор ПАО «B2B-PTC»

РАЗДЕЛ 2. ИНФОРМАЦИЯ О ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА

2.1 Основные операционные показатели, характеризующие деятельность эмитента

Основные операционные показатели, которые, по мнению эмитента, наиболее объективно и всесторонне характеризуют финансово-хозяйственную деятельность группы эмитента в натуральном выражении, а также анализ динамики изменения приведенных показателей операционной деятельности группы

Группа представляет собой крупнейшую российскую ИТ-платформу для автоматизации полного цикла электронных закупок и продаж на B2B и B2G рынках.

По мнению Эмитента, основными показателями, характеризующими его деятельность, являются:

- Количество процедур
- Количество активных заказчиков
- Количество активных поставщиков
- Количество сотрудников

Наименование показателя	На 31.12.2023	На 31.12.2024	На 31.12.2025
Процедуры, тыс.	2 471,2	2 569,4	2 579,2
Активные заказчики, тыс.	68,6	70,2	72,1
Активные поставщики, тыс.	231,7	247,0	262,4

Количество процедур

Процедура – структурированная совокупность регламентированных действий, направленных на выбор заказчиком поставщика и заключение договора поставки на электронной площадке. Количество процедур является одним из основных показателей, демонстрирующих активность клиентов на электронных площадках Группы. Представленный Группой показатель количества процедур представляет собой общее количество процедур по всем электронным площадкам Группы, как в регулируемом, так и в нерегулируемом сегментах рынка. Увеличение количества процедур на электронных площадках Группы в 2024 г. до 2 569,4 тыс. процедур составило 4,0% (2023 г.: 2 471,2). Рост произошел за счет общего роста рынка закупок и увеличения доли Группы по ряду продуктов и увеличения общего количества процедур на электронных площадках Группы.

В 2025 г. показатель вырос по сравнению с 2024 г. на 0,4% до 2 579,2 тыс. процедур также вследствие роста рынка и увеличения доли Группы по ряду продуктов. Основными факторами являются продолжающаяся цифровизация закупок, стремление к повышению эффективности затрат, сохраняющийся рост бюджетных расходов, рост количества заказчиков и поставщиков, участвующих на электронных площадках, и увеличение их активности, а также государственная поддержка различных категорий заказчиков и поставщиков.

Активные заказчики

Количество активных заказчиков отражает количество клиентов электронных площадок, разместивших одну или более закупку в течение соответствующего отчетного периода. Анализируемый показатель вырос в 2024 г. по сравнению с 2023 г. на 2,3% до 70,2 тыс. активных заказчиков (2023 г.: 68,6 тыс. заказчиков). В 2025 г. увеличение количества активных заказчиков по

сравнению с 2024 г. составило 2,7% и достигло 72,1 тыс. Рост активных заказчиков Группы обусловлен основными конкурентными преимуществами:

- федеральным охватом;
- широким спектром видов закупок;
- большой постоянно растущей базой поставщиков,
- развитой технологической инфраструктурой и клиентским сервисом,
- доступным дополнительным набором инструментов для повышения эффективности закупок.

Также, высокая ключевая ставка и сохраняющийся высокий уровень инфляции в 2025 году способствовали росту интереса заказчиков к электронным закупкам как эффективному способу снижения издержек и оптимизации закупочного бюджета.

Активные поставщики

Активными поставщиками являются клиенты, подавшие заявку на участие в одной или более закупке на электронных площадках Группы в течение соответствующего отчетного периода. Увеличение количества активных поставщиков в 2024 г. по сравнению с 2023 г. составило 2,2% или 5,3 тыс. организаций и произошло вследствие привлечения новых заказчиков, формировавших большее количество процедур.

В 2025 г. показатель вырос по сравнению с 2024 г. на 6,2% или на 15,4 тыс. и составил 262,4 тыс. Рост количества активных поставщиков вызван увеличением количества закупщиков, ростом количества процедур, а также внутренней работой по привлечению новых поставщиков, в том числе в рамках усиления работы с компаниями малого и среднего бизнеса.

Общий штат сотрудников

Подтвержденная многолетним опытом высокая экспертиза Группы на рынке закупок обусловлена ее командой профессионалов. Эффективность бизнес-процессов Группы на каждом этапе обеспечивается высоким уровнем необходимых компетенций и знаний сотрудников. Своевременные и качественные инвестиции в человеческий капитал позволили Группе вырастить команду профессионалов и эффективно масштабировать свое продуктовое предложение.

Наименование показателя	На 31.12.2023	На 31.12.2024	На 31.12.2025
Общий штат сотрудников на конец периода, в том числе:	872	925	1 002
IT-специалисты*	337	369	431
Продажи и поддержка	345	369	370
Административный персонал	190	187	201
Доля IT-сотрудников, %	38,6%	39,9%	43,0%
Доля сотрудников продаж и поддержки, %	39,6%	39,9%	36,9%

Доля административного персонала, %	21,8%	20,2%	20,1%
-------------------------------------	-------	-------	-------

* - без учета внешних привлеченных IT-сотрудников

По состоянию на конец 2024 г. общий штат сотрудников Группы увеличился на 6,1% год к году (+ 53 человек) до 925 человек (2023 г.: 872 человек). На 31.12.2025 количество сотрудников увеличилось на 8,3% (+77 человек) до 1 002 сотрудников. Рост численности персонала Группы отражает расширение масштабов деятельности, развитие продуктовой линейки и увеличение продаж сопутствующих услуг и сервисов. Совокупный доход на одного сотрудника постоянно растет: в 2024 г. рост показателя составил 21,3% год к году, достигнув 9 236 тыс. руб. (2023 г.: 7 616 тыс. руб.) и 1,3% в 2025 г., достигнув 9 359 тыс. руб.

Количество IT-специалистов по итогам 2024 г. увеличилось год к году на 9,5% год к году (+ 32 человека), их доля в общей структуре штата выросла с 38,6% до 39,9%. По итогам 2025 г. рост составил 16,8% (+ 62 человека), достигнув 431 человек, по сравнению с предыдущим годом, доля в штате увеличилась до 43,0%. Рост количества и доли IT-специалистов в штате обусловлен развитием сложных высокотехнологичных продуктов сегмента «Решения и сервисы», а также реализуемой стратегией, направленной на улучшение существующих продуктов и расширение продуктовой линейки.

Количество специалистов по продажам и поддержке (включая кол-центр) по итогам 2024 г. увеличилось год к году на 7,0% (+ 24 человека), их доля в общей структуре штата увеличилась с 39,6% до 39,9%. По итогам 2025 г. рост составил 0,3% (+ 1 человек) по сравнению с предыдущим годом, доля в штате уменьшилась до 36,9%, составив 370 человек. Рост количества сотрудников продаж связан с увеличением количества клиентов Группы и необходимостью оперативной поддержки, исходя из выбранного курса на клиентоцентричный подход, в рамках которого большое внимание уделяется взаимодействию с клиентами, пониманию их потребностей и решению их задач. При этом повышение эффективности, в том числе за счет внедрения технологий искусственного интеллекта, позволяет сохранять умеренные темпы роста количества сотрудников данного направления, вследствие чего доля от общего числа сотрудников понизилась в 2025 году по сравнению с предыдущим годом.

Количество административного персонала по итогам 2024 г. незначительно уменьшилось на 1,6% на 3 чел. и составило 187 человек (2023 г.: 190 человек), их доля в общем штате сотрудников сократилась с 21,8% до 20,2%. Снижение произошло в рамках начатого в 2022 г. объединения компаний Группы и оптимизации административных функций в Группе (юридическая служба, кадровый департамент, финансовый блок). По итогам 2025 г. рост составил 7,5% (+ 14 человек), достигнув 201 человек, что было вызвано необходимостью усиления финансового блока, а также усилением структуры корпоративного управления. Тем не менее, доля административного персонала сократилась на 0,1% и составила 20,1%.

Основные события и факторы, в том числе макроэкономические, которые, по мнению эмитента, оказали существенное влияние на изменение операционных показателей, характеризующих деятельность Группы:

Существенными факторами, определившим динамику операционных показателей Группы, стали:

Внешние факторы:

- рост ВВП РФ;
- рост рынка регулируемых и нерегулируемых закупок на электронных площадках,
- лидирующие позиции Группы в сегментах регулируемых и нерегулируемых закупок на электронных площадках;
- цифровизация всех отраслей экономики;

- уход иностранных ИТ-компаний и дополнительные возможности для дальнейшего развития и расширения ERP-сервисов.

Внутренние факторы:

- сетевой эффект роста клиентской базы, комплексная работа по конвертации поставщиков в заказчики и наоборот;
- комплексное развитие решений и сервисов: масштабирование существующих решений и сервисов для закупок и продаж, создание новых продуктов и сервисов для широкого круга участников закупочного процесса.

2.2 Основные финансовые показатели эмитента

Финансовые показатели, характеризующие финансовые результаты деятельности Эмитента

№	Наименование показателя	Методика расчета показателя	На 31.12.2023	На 31.12.2024	На 31.12.2025
1.	Выручка, млн руб.	Итого по строке «Выручка от оказания услуг» консолидированного отчета о совокупном доходе	6 044	7 172	7 950
2.	Совокупный доход, млн руб.	Итого по строке «Выручка от оказания услуг», «Доходы от изменения справедливой стоимости облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток», «Процентные доходы по эффективной процентной ставке» и «Прочие процентные доходы» консолидированного отчета о совокупном доходе	6 640	8 543	9 378
3.	Прибыль до вычета расходов по выплате процентов, налогов, износа основных средств и амортизации нематериальных активов (ЕБИТДА), млн руб.	Сумма значений в строках «Расходы от списания нематериальных активов» консолидированного отчета о движении денежных средств, «Чистая прибыль за отчетный период», «Амортизация нематериальных активов, активов в форме прав пользования и основных средств», «Процентные расходы», «Расход по налогу на прибыль», «Убыток от обесценения инвестиции в совместное предприятие» и прочих разовых неоперационных расходов (доходов) и суммы строк	3 373	4 626	4 900

		«Прибыль от выбытия дочерних компаний», «Доля в прибыли совместного предприятия», «Чистая прибыль от курсовых разниц» консолидированного отчета о совокупном доходе			
4.	Рентабельность по EBITDA, %	Отношение показателя EBITDA к показателю «Совокупный доход» за соответствующий отчетный период	50,8%	54,1%	52,3%
5.	Чистая прибыль (убыток), млн руб.	Итого по строке «Чистая прибыль за отчетный период» консолидированного отчета о совокупном доходе за соответствующий отчетный период	2 360	3 510	3 708
6.	Рентабельность по чистой прибыли, %	Отношение показателя «Чистая прибыль» к показателю «Совокупный доход» за соответствующий отчетный период	35,5%	41,1%	39,5%
7.	Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, млн руб.	Итого по строке «Итого чистые потоки денежных средств, полученные от операционной деятельности» консолидированного отчета о движении денежных средств за соответствующий отчетный период	4 786	2 208	3 649
8.	Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, без учета изменения средств клиентов млн руб.	Итого по строке «Итого чистые потоки денежных средств, полученные от операционной деятельности» за минусом строки «Увеличение / (уменьшение) средств клиентов» консолидированного отчета о движении денежных средств за соответствующий отчетный период	2 734	4 017	3 592
9.	Расходы на приобретение основных средств и нематериальных активов (капитальные затраты), млн руб.	Сумма строк «Приобретение основных средств» и «Приобретение нематериальных активов» консолидированного отчета о движении денежных средств	57	128	56

		за соответствующий отчетный период			
10.	Свободный денежный поток, млн руб.	Сумма строк «Итого чистые потоки денежных средств, полученные от операционной деятельности», «Приобретение основных средств» и «Приобретение нематериальных активов» консолидированного отчета о движении денежных средств за соответствующий отчетный период	4 729	2 080	3 594
11.	Чистый долг (чистая денежная позиция), млн руб.	Разность суммы строк «Долгосрочные обязательства по аренде», «Краткосрочные обязательства по аренде», «Средства клиентов» и суммы строк «Денежные средства и их эквиваленты», «Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток» консолидированного отчета о финансовом положении за соответствующий отчетный период	(237)	(568)	(1 036)
12.	Отношение чистого долга к EBITDA за предыдущие 12 месяцев	Отношение показателя «Чистый долг» к показателю «ЕБИТДА» за предыдущие 12 месяцев соответствующего отчетного периода	(0,07x)	(0,12x)	(0,21x)
13.	Рентабельность капитала (ROE), %	Отношение показателя «Чистая прибыль» консолидированного отчета о совокупном доходе за соответствующий отчетный период к показателю среднегодового размера собственного капитала в соответствии с консолидированным отчетом о финансовом положении. Среднегодовой размер собственного капитала рассчитывается по формуле: (Итого капитал на начало отчетного периода + Итого	101,5%	103,1%	105,4%

		капитал на конец отчетного периода) / 2			
--	--	---	--	--	--

Анализ динамики изменения приведенных финансовых показателей. Основные события и факторы, которые оказали существенное влияние на изменение приведенных финансовых показателей

Выручка

Эмитент признает выручку, связанную с предоставлением услуг (предоставлением доступов к электронным площадкам для проведения закупок/торгов и/или участия в закупках/торгах), которая в основном включает в себя комиссионный доход по регулируемым и нерегулируемым закупкам, проводимым на электронных площадках, входящих в Группу, а также выручку за внедрение решений и сервисов.

В 2024 г. выручка увеличилась на 19% до 7 172 млн руб. (2023 г.: 6 044 млн руб.). В 2025 г. выручка увеличилась на 11% год к году, достигнув 7 950 млн руб.

Определяющими факторами роста выручки за рассматриваемые периоды стали рост количества закупщиков и поставщиков, количества транзакций как за счет постоянной клиентской работы, так и за счет общего роста рынка вследствие продолжающейся цифровизации экономики. Компания постоянно расширяет количество предложений решений и сервисов как для закупщиков, так и для поставщиков при увеличении их стоимости.

Регулируемые закупки

Регулируемые закупки являются ключевым сегментом бизнеса Группы, в 2023 г., доля комиссионного дохода в выручке составила 70,6%, в 2024 г. – 68,6%, а в 2025 г. – 67,2%. В 2024 г. выручка от регулируемых закупок Группы увеличилась на 15% год к году, а в 2025 г. – на 9%.

При этом основные подсегменты закупок по 223-ФЗ и 44-ФЗ продемонстрировали рост, сопоставимый с общей динамикой сегмента: по 223-ФЗ – 15% в 2024 г. и 9% в 2025 г., по 44-ФЗ – 12% в 2024 г. и 9% в 2025 г.

В 2024 г. выручка от ЗМО выросла на 21% до 862 млн руб. (2023 г.: 711 млн руб.) В 2025 году выручка увеличилась на 10% до 945 млн руб.

Выручка от торгов по имуществу увеличилась на 28% и составила 390 млн руб. в 2024 г. (2023 г.: 306 млн руб.), в 2025 году выручка выросла на 1% до 392 млн руб. Замедление роста вызвано высокой ключевой ставкой Банка России и снижением активности покупателей.

Выручка от закупок по 615-ПП сократилась в 2024 г. на 6%, составив 79 млн руб. (2023 г.: 84 млн руб.), что было вызвано снижением объемов и количества закупок заказчиками, обычно закупающимися на РТС-тендер, и выросла на 13% в 2025 году, составив 90 млн руб., что вызвано возвращением объемов торгов клиентов РТС-тендер.

Нерегулируемые закупки

Доля нерегулируемых закупок непрерывно росла и в 2023 г. составила 22,6% от общего объема выручки, в 2024 г. - 23,8% и 25,5% в 2025 г. соответственно. Ключевыми факторами увеличения доли сегмента в 2023-2025 гг. являлись рост выручки нерегулируемого сегмента в 2024 году на 25% до 1 708 млн руб. (2023 г.: 1 364 млн руб.) и на 19% в 2025 г. до 2 027 млн руб. за счет значимого роста количества клиентов и увеличения среднего чека, расширения дополнительных сервисов для клиентов и грамотного управления тарифами.

Сервисы, прочие услуги и решения

Выручка от сервисов, прочих услуг и решений увеличилась на 31% в 2024 г., составив 542 млн руб. (2023 г.: 413 млн руб.) и на 7% до 579 млн руб. в 2025 г., при этом доля в выручке Группы составила 6,8% в 2023 г., 7,6% в 2024 г. и 7,3% в 2025 г. Основными драйверами роста доли сегмента были увеличение количества клиентов, внедряющих и/или дорабатывающих B2B Altis, одну из ведущих отечественных SRM-платформ, перезапуск продукта НСИ, а также увеличение комиссионного дохода за счет расширения сервисов для поставщиков.

Наименование показателя	На 31.12.2023	На 31.12.2024	На 31.12.2025
Выручка, млн руб. в том числе:	6 044	7 172	7 950
Регулируемые закупки, млн руб.	4 266	4 922	5 343
<i>закупки по 223-ФЗ, млн руб.</i>	1 653	1 894	2 069
<i>закупки по 44-ФЗ, млн руб.</i>	1 512	1 697	1 847
<i>закупки малого объема, млн руб.</i>	711	862	945
<i>торги по имуществу, млн руб.</i>	306	390	392
<i>закупки по 615-ПП, млн руб.</i>	84	79	90
Нерегулируемые закупки, млн руб.	1 364	1 708	2 027
Сервисы, прочие услуги и решения, млн руб.	413	542	579

Совокупный доход

Совокупный доход – общий доход от основной деятельности, включающий в себя выручку от оказания услуг – комиссионный доход от электронных площадок, выручку от решений и сервисов, а также доход от управления свободными денежными средствами (процентный доход с депозитов и доход от инвестиций в ценные бумаги), который образуется в результате временного размещения средств клиентами (обязательного и необязательного) в рамках регулируемых закупок. Данные доходы формируются вследствие инвестирования в депозиты и высоколиквидные ценные бумаги свободных денежных средств, возникающих в рамках обычной операционной деятельности. Специфика бизнеса электронных торговых площадок предполагает обязательное временное размещение клиентами денежных средств на своих счетах электронных площадок для обеспечения участия в торгах, норма которого в секциях «Регулируемых торгов» устанавливается законодательными актами и конкретными заказчиками, а также для оплаты комиссий по будущим торгам. Эмитент самостоятельно выбирает долю клиентских средств, которая используется для получения процентных доходов, регулярно оценивая возможные риски на основе исторических данных и текущей ситуации. Учитывая, что размещение средств клиентами на площадке является неотъемлемой частью процесса регулируемых закупок, совокупный доход является более точным показателем эффективности работы Эмитента чем выручка. Доход от управления средствами включает «Доходы от изменения справедливой стоимости облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток», «Процентные доходы по эффективной процентной ставке» и «Прочие процентные доходы» консолидированного отчета о совокупном доходе.

Наименование показателя	На 31.12.2023	На 31.12.2024	На 31.12.2025
-------------------------	---------------	---------------	---------------

Выручка от оказания услуг, млн руб.	6 044	7 172	7 950
Доходы от изменения справедливой стоимости облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, млн руб.	20	12	46
Процентные доходы по эффективной процентной ставке, млн руб.	542	1 302	993
Прочие процентные доходы, млн руб.	34	56	389
Совокупный доход, млн руб.	6 640	8 543	9 378

Совокупный доход вырос на 29% в 2024 г. до 8 543 млн руб. (2023 г.: 6 640 млн руб.) как за счет роста выручки на 19% (рост количества процедур и клиентов), так и за счет роста процентных доходов по эффективной процентной ставке на 140% до 1 302 млн руб. в связи с ростом ключевой ставки. В 2025 г. совокупный доход вырос на 10% до 9 378 млн руб. Ключевым фактором, который повлиял на рост совокупного дохода в 2025 г., был рост выручки от оказания услуг.

ЕБИТДА

Показатель ЕБИТДА является одним из ключевых показателей эффективности Эмитента, позволяющих отслеживать выполнение стратегических целей, контролировать достижение поставленных задач, а также планировать дальнейшее развитие.

Расчет показателя ЕБИТДА указан в отчетности МСФО Эмитента как «*Скорректированная ЕБИТДА*» и рассчитывается как сумма значений в строках «Расходы от списания нематериальных активов» консолидированного отчета о движении денежных средств, «Чистая прибыль за отчетный период», «Амортизация нематериальных активов, активов в форме права пользования и основных средств», «Процентные расходы», «Убыток от обесценения инвестиции в совместное предприятие», «Расход по налогу на прибыль» консолидированного отчета о совокупном доходе за вычетом суммы строк «Прибыль от выбытия дочерних компаний», «Доля в прибыли совместного предприятия» и «Чистая прибыль от курсовых разниц» консолидированного отчета о совокупном доходе. В расчет указателя так же не входят прочие разовые неоперационные расходы и доходы, которые могут возникнуть в будущем.

В сумму показателя включены строки отчетности «Процентные доходы по эффективной процентной ставке», «Доходы / (расходы) от изменения справедливой стоимости облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток» и «Прочие процентные доходы», поскольку данные доходы формируются вследствие инвестирования в инструменты денежного рынка и высоколиквидные ценные бумаги свободных денежных средств, возникающих в рамках обычной операционной деятельности. Специфика бизнеса электронных торговых площадок предполагает обязательное временное размещение клиентами денежных средств на своих счетах электронных площадок для обеспечения участия в торгах, норма которого в секциях «Регулируемых торгов» устанавливается законодательными актами и конкретными заказчиками, а также для оплаты комиссий по будущим торгам. Эмитент самостоятельно выбирает долю клиентских средств, которая используется для получения процентных доходов, регулярно оценивая возможные риски на основе исторических данных и текущей ситуации.

Строки «Расходы от списания нематериальных активов», «Убыток от обесценения инвестиции в совместное предприятие» «Прибыль от выбытия дочерних компаний» и «Доля в прибыли совместного предприятия», «Чистая прибыль от курсовых разниц», а также Прочие разовые

неоперационные расходы и доходы не учитываются в расчете EBITDA, так как являются разовыми или неоперационными расходами Компании.

В 2024 г. показатель вырос на 37% до 4 626 млн руб. (2023 г.: 3 373 млн руб.). По результатам 2025 г. EBITDA Компании увеличилась на 6% до 4 900 млн руб. в сравнении с 2024 г. Устойчивый рост EBITDA также, как и рост выручки, обусловлен масштабированием бизнеса и эффектом операционного рычага. Также существенное влияние оказал рост процентного дохода в 2024 г. (несмотря на снижение остатков) за счет резкого повышения ключевой ставки Банка России.

Наименование показателя	На 31.12.2023	На 31.12.2024	На 31.12.2025
Чистая прибыль (убыток), млн руб.	2 360	3 510	3 708
(+) Амортизация нематериальных активов, активов в форме права пользования и основных средств, млн руб.	420	373	383
(+) Расходы от списания нематериальных активов, млн руб.	65	10	3
(+) Процентные расходы, млн руб.	25	24	49
(+) Убыток от обесценения инвестиции в совместное предприятие, млн руб.	-	38	-
(-) Прибыль от выбытия дочерних компаний, млн руб.	(5)	-	-
(-) Доля в прибыли совместного предприятия, млн руб.	(8)	-	-
(-) Чистая прибыль от курсовых разниц, млн руб.	(6)	(14)	(3)
(+) Расход по налогу на прибыль, млн руб.	521	685	862
(+)(-) Прочие разовые неоперационные расходы и доходы	-	-	(103)
EBITDA, млн руб.	3 373	4 626	4 900

Рентабельность по EBITDA

Рентабельность по EBITDA отражает эффективность бизнеса и демонстрирует сколько единиц EBITDA приходится на единицу выручки.

В 2024 г. показатель рентабельности EBITDA вырос до 54,1% по сравнению с 50,8% в 2023 г. прежде всего за счет роста процентного дохода в 2024 г. вследствие резкого повышения ключевой ставки Банка России и последующего эффективного размещения средств клиентов, приведшего к росту финансовых доходов, а также благодаря росту комиссионного дохода опережающими темпами. В 2025 г. рентабельность по данному показателю несущественно снизилась до 52,3%. Снижение было вызвано сокращением темпов роста доходов от управления активами вследствие

снижения ключевой ставки при отсутствии существенного роста объема средств клиентов. Привлекательный уровень рентабельности обуславливается высокой операционной эффективностью бизнес-модели Группы.

Чистая прибыль

На протяжении рассматриваемого периода чистая прибыль Группы демонстрировала стабильный рост и эффективность осуществления операций. Рост чистой прибыли до 3 510 млн руб. в 2024 г. на 49% (2023 г.: 2 360 млн руб.) связан с развитием бизнеса Группы, ростом выручки, ростом прочих процентных доходов при отсутствии долга, и прочих контролируемых расходах. Рост чистой прибыли в 2025 г. на 6% до 3 708 млн руб. был обусловлен продолжающимся развитием бизнеса.

Рентабельность по чистой прибыли

Рентабельность по чистой прибыли в 2023-2024 гг. увеличилась на 5,5 п. п. с 35,5% до 41,1% за счет роста выручки опережающими темпами, роста прочих процентных доходов вследствие роста ключевой ставки при отсутствии долга, снижения эффективной ставки налога на прибыль.

В 2025 г. рентабельность по данному показателю несущественно снизилась на 1,6 п. п. и достигла 39,5%, что также связано с сокращением темпов роста дохода от управления активами по мере снижения ключевой ставки.

Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности

В течение рассматриваемого периода 2023 – 2025 гг. Группа демонстрировала нетто-приток денежных средств от операционной деятельности. В 2024 г. чистый денежный поток от операционной деятельности снизился на 54% до 2 208 млн руб. (2023 г.: 4 786 млн руб.) на фоне изменений в оборотном капитале, связанных с сокращением средств клиентов в конце года в связи с ростом ключевой ставки Банка России и увеличением альтернативной доходности денежных средств.

В 2025 г. чистый поток денежных средств от операционной деятельности составил 3 649 млн руб. и увеличился на 65% год к году, что было вызвано смягчением денежно-кредитной политики Банка России и снижением ключевой ставки, в результате чего объем средств клиентов в 2025 году прекратил сокращение.

Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, без учета изменения средств клиентов

Без учета изменения средств клиентов, вызванного ростом ключевой ставки и увеличением альтернативной доходности денежных средств, чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, в 2024 г. увеличились на 47% до 4 017 млн руб. (2023 г.: 2 734 млн руб.) в связи с существенным ростом прибыли до налогообложения, а в 2025 г. уменьшились на 11% и составили 3 592 млн руб, что связано с уменьшением темпов роста прибыли при увеличении уплаченного налога на прибыль, а также с изменениями по строкам «Начисление / (восстановление) резерва по ожидаемым кредитным убыткам» и «Прочие процентные доходы» Консолидированного отчета о движении денежных средств.

Наименование показателя	На 31.12.2023	На 31.12.2024	На 31.12.2025
--------------------------------	----------------------	----------------------	----------------------

Итого чистые потоки денежных средств, полученные от операционной деятельности, млн руб.	4 786	2 208	3 649
(-) Увеличение / (уменьшение) средств клиентов, млн руб.	2 051	(1 809)	57
Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, без учета изменения средств клиентов, млн руб.	2 734	4 017	3 592

Расходы на приобретение основных средств и нематериальных активов (капитальные затраты)

Капитальные затраты представляют собой денежные средства, уплаченные за приобретение основных средств, а также покупку нематериальных активов и затраты на разработку программного обеспечения. В 2024 г. капитальные затраты увеличились на 126% до 128 млн руб. (2023 г.: 57 млн руб.). В 2025 г. капитальные затраты уменьшились на 56% и составили 56 млн руб. В анализируемый период капитальные затраты были в основном связаны с IT-инфраструктурой. Изменения в данном показателе вызваны периодическим обновлением инфраструктуры по мере ее износа.

Свободный денежный поток

Свободный денежный поток представляет собой сумму чистых денежных средств, полученных от операционной деятельности, и денежного оттока от инвестиционной деятельности на приобретение основных средств, создание и покупку нематериальных активов, разработку программного обеспечения, изменений в запасах, торговой и прочей дебиторской задолженности, торговой и прочей кредиторской задолженности.

Изменение свободного денежного потока Эмитента в большей степени отражает динамику изменения чистого денежного потока от операционной деятельности: Снижение показателя в 2024 г. до 2 080 млн руб. на 56% (2023 г.: 4 729 млн руб.) связано с сокращением средств клиентов в конце года, вызванным ростом ключевой ставки Банка России и увеличением альтернативной доходности денежных средств. В 2025 году величина свободного денежного потока изменилась на 73% и составила 3 594 млн руб. Рост показателя вызван увеличением объема чистых потоков денежных средств, полученных от операционной деятельности при незначительном росте средств клиентов.

Чистый долг (чистая денежная позиция)

Чистый долг характеризует долговую нагрузку Группы Эмитента, с учетом долгосрочных и краткосрочных обязательств по аренде, скорректированную на высоколиквидные активы, в т.ч. денежные средства и их эквиваленты, а также финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, представляющие собой высоколиквидные бумаги. Среди обязательств в расчете участвует строка «Средства клиентов», которая отображает размер денежных средств клиентов электронных площадок Эмитента, находящихся на счетах электронных площадок на конец соответствующего отчетного периода.

На протяжении 2023 – 2025 гг. чистый долг Эмитента был отрицательным: в 2023 г. чистая денежная позиция Группы составила 237 млн руб., в 2024 г. – 568 млн руб., в 2025 гг. – 1 036 млн руб.

В 2024 г. несмотря на снижение средств клиентов на 24% в связи с ростом ключевой ставки общий размер чистой денежной позиции Группы вырос на 140%, а в 2025 г. на 82% преимущественно за счет увеличения суммы денежных средств и их эквивалентов и финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

По состоянию на конец 2025 г. чистая денежная позиция Компании составляет 1 036 млн руб.

Наименование показателя	На 31.12.2023	На 31.12.2024	На 31.12.2025
(+) Долгосрочные обязательства по аренде, млн руб.	93	171	234
(+) Краткосрочные обязательства по аренде, млн руб.	107	97	79
(+) Средства клиентов, млн руб.	7 595	5 786	5 843
(-) Денежные средства и их эквиваленты, млн руб.	(7 521)	(5 557)	(1 932)
(-) Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	(510)	(1065)	(5 261)
Чистый долг (чистая денежная позиция), млн руб.	(237)	(568)	(1 036)

Отношение чистого долга к EBITDA

Показатель отношения чистого долга к EBITDA отражает долговую нагрузку Группы Эмитента и его способность обслуживать и погашать имеющиеся обязательства. В связи с отрицательным показателем чистого долга в анализируемом периоде, отношение чистого долга к EBITDA Эмитента за последние 12 месяцев составило (0,07) в 2023 г., (0,12) в 2024 г., (0,21) в 2025 г., что связано с увеличением показателя чистой денежной позиции большими темпами по сравнению с темпами роста показателя EBITDA за счет роста объема денежных средств и их эквивалентов и финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Рентабельность собственного капитала (ROE)

Показатель «Среднегодовой размер собственного капитала» рассчитывается как значение по строке «Итого Капитал» консолидированного отчета о финансовом положении на конец отчетного периода и на дату за 12 месяцев до отчетной даты, деленное на 2.

Наименование показателя, млн руб.	На 31.12.2022	На 31.12.2023	На 31.12.2024	На 31.12.2025
Итого капитал	1 195	3 454	3 355	3 681
Среднегодовой размер собственного капитала	-	2 325	3 404	3 518

Рост среднего капитала Эмитента на 46% с 2 325 млн руб. за 2023 г. до 3 404 млн руб. обусловлен прежде всего с тем, что при расчете среднего капитала за 2023 г. данные на начало года (на 31.12.2022) отражают выручку и прибыль за 2022 г. исходя из периода с даты приобретения /консолидации активов сентябрь-декабрь 2022 года прибыли за неполный 2022 г. В связи с чем сравнение показателя прибыли (и далее капитала) за 2022 г. по МСФО с 2023 г. некорректно.

Снижение капитала на 3% в 2024 г. до 3 355 млн руб. было вызвано распределением дивидендов акционерам Эмитента в размере 3 608 млн руб.

Рентабельность собственного капитала Группы увеличилась с 101,5% в 2023 г. до 103,1% в 2024 г. и до 105,4% в 2025 г., что связано со среднегодовым ростом чистой прибыли на 49% в 2024 г. и на 6% в 2025 г. соответственно.

Основные события и факторы, в том числе макроэкономические, которые оказали существенное влияние на изменение приведенных финансовых показателей:

Внутренние факторы:

- Увеличение размеров бизнеса и сохранение ведущей позиции Эмитента на рынке по всем показателям: количество клиентов и транзакций. Электронные площадки Группы занимают лидирующие позиции в сегментах регулируемых и нерегулируемых закупок.
- Развитие продуктового предложения Группы: Группа активно развивает продуктовый портфель, предлагая расширение функционала электронных площадок, а также дополнительные услуги и сервисные решения в сфере автоматизации закупок.
- Значимые темпы масштабирования бизнеса Группы в совокупности с высокой операционной эффективностью, достигаемой за счет контроля над расходами и автоматизации бизнес-процессов, позволяют поддерживать высокий уровень рентабельности и формируют основу для дальнейшего развития.

Внешние факторы:

- Динамика денежно-кредитной политики Банка России. Рост ключевой ставки с 7,5% в начале 2023 г. до 21% в конце 2024 г. оказали значимое негативное влияние на объем остатков денежных средств на лицевых счетах клиентов Группы на конец 2024 г., но при этом существенно увеличило процентные доходы по ним. В то же время, планомерное снижение ключевой ставки в течении 2025 г. оказало положительный эффект на объем остатков, но не смогло компенсировать процентные доходы по итогам 2025 г.
- Стабильный рост ВВП РФ. По данным Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации (далее – «Росстат»), по итогам 2025 г. ВВП РФ составил 213,5 трлн руб., физический объем вырос на 4,3% относительно 2024 г. В 2024 г. ВВП вырос на 4,9%, в 2023 г. рост составил 4,1%. Динамика ВВП оказывает прямое влияние на уровень деловой активности, увеличение государственных и корпоративных закупочных бюджетов, что положительно сказывается на динамике количества клиентов, закупочных процедур и общего объема закупок на электронных площадках.
- Рост цифровизации закупок в регулируемом и нерегулируемом сегменте. Отмечается общий тренд на цифровизацию закупок в госсекторе и коммерческом сегменте, что способствует росту финансовых показателей Группы. По данным Кэпт, доля компаний, использующих специализированное ПО и сервисы для закупок в 2024 г. в РФ составила 25%, что ниже уровня цифровизации в странах Европы, Азии, Северной и Латинской Америки, где по данным опроса PwC (Пи Уай Си) этот уровень составлял 38% - 41% в 2024 г.
- Политика импортозамещения - санкции и уход с российского рынка ряда иностранных компаний (в том числе ключевого игрока на рынке SRM до 2022 г. – SAP Arriba) создали дополнительные возможности для роста спроса на отечественные SRM-платформы, такие как B2B Altis, которая включена в Единый реестр российских программ для электронных вычислительных машин и баз данных и признана отечественной альтернативой программному обеспечению SAP Arriba Экспертным советом при Минцифры РФ.

2.3 Сведения об основных поставщиках эмитента

Раскрываются сведения об основных поставщиках группы эмитента, объем и (или) доля поставок которых в общем объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг) имеет существенное значение, а также об иных поставщиках, поставки которых, по мнению эмитента, имеют для группы эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств

Согласно консолидированной отчетности Эмитента доля поставок сырья и товаров (работ, услуг), приходящихся на внешнегрупповых поставщиков, не входящих в Группу на 31.12.2025, составляет 100%, так как внутригрупповые операции элиминируются в соответствии с МСФО. До исключения внутригрупповых операций для целей составления консолидированной отчетности на дату окончания соответствующего отчетного периода:

	На 31.12.2023	На 31.12.2024	На 31.12.2025
Доля поставок сырья и товаров (работ, услуг), приходящихся на поставщиков, входящих в Группу	23%	28%	31%
Доля поставок сырья и товаров (работ, услуг), приходящихся на внешнегрупповых поставщиков	77%	72%	69%

Внешнегрупповые поставщики

Уровень существенности доли поставок основного поставщика Группы определен Эмитентом в размере 10% процентов от общего объема поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками.

Основные поставщики Группы Эмитента, доля поставок которых в общем объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг) имеет существенное значение по состоянию на 31.12.2025:

Полное фирменное наименование	*
Сокращенное фирменное наименование	*
ИНН	*
ОГРН	*
Место нахождения	*
Краткое описание поставленного сырья и товаров (работ, услуг)	Выполнение работ, связанных доработкой, адаптацией, модификацией и модернизацией программного обеспечения.
Доля внешнегруппового поставщика в объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками	14%

Сведения о том, является ли основной поставщик организацией, подконтрольной члену органа управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента	Не является
--	-------------

Примечание: * -

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Полное фирменное наименование	Общество с ограниченной ответственностью «Информикус»
Сокращенное фирменное наименование	ООО «Информикус»
ИНН	7709707480
ОГРН	1067758701086
Место нахождения	г. Москва
Краткое описание поставленного сырья и товаров (работ, услуг)	Выполнение работ, связанных с модернизацией программного обеспечения.
Доля внешнегруппового поставщика в объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками	11%
Сведения о том, является ли основной поставщик организацией, подконтрольной члену органа управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента	Не является

Иные поставщики, объем и (или) доля поставок которых в общем объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг) имеет существенное значение, по состоянию на 31.12.2025, отсутствуют.

Основные поставщики Группы Эмитента, доля поставок которых в общем объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг) имеет существенное значение по состоянию на 31.12.2024:

Полное фирменное наименование	*
Сокращенное фирменное наименование	*
ИНН	*
ОГРН	*
Место нахождения	*

Краткое описание поставленного сырья и товаров (работ, услуг)	Разработка программного обеспечения
Доля внешнегруппового поставщика в объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками	13%
Сведения о том, является ли основной поставщик организацией, подконтрольной члену органа управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента	Не является

Примечание: * -

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Полное фирменное наименование	Общество с ограниченной ответственностью «Информикус»
Сокращенное фирменное наименование	ООО «Информикус»
ИНН	7709707480
ОГРН	1067758701086
Место нахождения	г. Москва
Краткое описание поставленного сырья и товаров (работ, услуг)	Разработка программного обеспечения
Доля внешнегруппового поставщика в объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками	11%
Сведения о том, является ли основной поставщик организацией, подконтрольной члену органа управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента	Не является

Иные поставщики, объем и (или) доля поставок которых в общем объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг) имеет существенное значение, по состоянию на 31.12.2024, отсутствуют.

Основные поставщики Группы Эмитента, доля поставок которых в общем объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг) имеет существенное значение по состоянию на 31.12.2023:

Полное фирменное наименование	*
Сокращенное фирменное наименование	*
ИНН	*

ОГРН	*
Место нахождения	*
Краткое описание поставленного сырья и товаров (работ, услуг)	Разработка программного обеспечения
Доля внешнегруппового поставщика в объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками	14%
Сведения о том, является ли основной поставщик организацией, подконтрольной члену органа управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента	Не является

Примечание: * -

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Полное фирменное наименование	Общество с ограниченной ответственностью «Информикус»
Сокращенное фирменное наименование	ООО «Информикус»
ИНН	7709707480
ОГРН	1067758701086
Место нахождения	г. Москва
Краткое описание поставленного сырья и товаров (работ, услуг)	Разработка программного обеспечения
Доля внешнегруппового поставщика в объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками	11%
Сведения о том, является ли основной поставщик организацией, подконтрольной члену органа управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента	Не является

Иные поставщики, объем и (или) доля поставок которых в общем объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг) имеет существенное значение, по состоянию на 31.12.2023, отсутствуют.

2.4 Сведения об основных дебиторах, имеющих для эмитента существенное значение

Раскрываются сведения об основных дебиторах эмитента⁹, доля задолженности которых в объеме дебиторской задолженности на дату окончания соответствующего отчетного периода имеет для эмитента существенное значение, а также об иных дебиторах, которые, по мнению эмитента, имеют для эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств.

Согласно консолидированной отчетности Эмитента доля дебиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых дебиторов, составляет 100%, так как внутригрупповые операции элиминируются в соответствии с МСФО. До исключения внутригрупповых операций для целей составления консолидированной отчетности на дату окончания соответствующего отчетного периода:

	На 31.12.2023	На 31.12.2024	На 31.12.2025
Доля дебиторской задолженности, приходящейся на дебиторов, входящих в Группу	46%	44%	49%
Доля дебиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых дебиторов	54%	56%	51%

Внешнегрупповые дебиторы

Уровень существенности дебиторской задолженности, приходящейся на долю основного дебитора в общем объеме дебиторской задолженности Группы, определен Эмитентом в размере 10% процентов от общей суммы дебиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых дебиторов на дату окончания соответствующего отчетного периода.

Основные дебиторы Группы Эмитента, доля задолженности которым в общем объеме дебиторской задолженности имела существенное значение по состоянию на 31.12.2025: отсутствовали

Иные дебиторы, доля задолженности которым в общем объеме дебиторской задолженности имеет существенное значение по состоянию на 31.12.2024, отсутствовали.

Основные дебиторы Группы Эмитента, доля задолженности которым в общем объеме дебиторской задолженности имела существенное значение по состоянию на 31.12.2024:

Полное фирменное наименование	Акционерное общество «Первая грузовая компания»
Сокращенное фирменное наименование	АО «ПГК»
ИНН	7725806898
ОГРН	1137746982856

⁹ Общий объем дебиторской задолженности рассчитан как Торговая и прочая дебиторская задолженность (оборотные активы) + Торговая и прочая дебиторская задолженность связанных сторон (оборотные активы) согласно Консолидированному отчету о финансовом положении

Место нахождения	Ивановская область, г.о. Иваново, г. Иваново
Сумма дебиторской задолженности	25 034 100,00 руб.
Доля внешнегруппового дебитора в объеме дебиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых дебиторов	16%
Размер и условия (процентная ставка, размер неустойки) просроченной дебиторской задолженности	Не применимо
Сведения о том, является ли основной дебитор организацией, подконтрольной лицу, контролирующему эмитента, и (или) члену органа управления эмитента	Не является

Иные дебиторы, доля задолженности которым в общем объеме дебиторской задолженности имеет существенное значение по состоянию на 31.12.2024, отсутствовали.

Основные дебиторы Группы Эмитента, доля задолженности которым в общем объеме дебиторской задолженности имела существенное значение по состоянию на 31.12.2023:

Полное фирменное наименование	Товарищество с ограниченной ответственностью «ЕТС-Тендер»
Сокращенное фирменное наименование	ТОО «ЕТС-Тендер»
ИНН	Не применимо
ОГРН	Не применимо
Место нахождения	г. Алматы
Сумма дебиторской задолженности	15 500 144,00 руб.
Доля внешнегруппового дебитора в объеме дебиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых дебиторов	13%
Размер и условия (процентная ставка, размер неустойки) просроченной дебиторской задолженности	Не применимо
Сведения о том, является ли основной дебитор организацией, подконтрольной лицу, контролирующему эмитента, и (или) члену органа управления эмитента	Не является

Иные дебиторы, доля задолженности которым в общем объеме дебиторской задолженности имеет существенное значение по состоянию на 31.12.2023, отсутствовали.

2.5 Сведения об обязательствах эмитента

2.5.1 Сведения об основных кредиторах эмитента, имеющих для эмитента существенное значение

Раскрываются сведения об основных кредиторах эмитента, доля задолженности которым в объеме кредиторской задолженности эмитента (включая торговую кредиторскую задолженность, прочую кредиторскую задолженность, кредиты и займы (краткосрочные, долгосрочные) на дату окончания соответствующего отчетного периода имеет существенное значение, а также об иных кредиторах, которые, по мнению эмитента, имеют для эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств.

Согласно консолидированной отчетности Эмитента доля кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов, составляет 100%, так как внутригрупповые операции элиминируются в соответствии с МСФО. До исключения внутригрупповых операций для целей составления консолидированной отчетности на дату окончания соответствующего отчетного периода:

	На 31.12.2023	На 31.12.2024	На 31.12.2025
Доля кредиторской задолженности, приходящейся на кредиторов, входящих в Группу	2%	1%	2%
Доля кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов	98%	99%	98%

Общий объем кредиторской задолженности рассчитан как Долгосрочные займы, полученные от связанных сторон + Долгосрочные займы + Торговая и прочая кредиторская задолженность (краткосрочные обязательства) + Торговая и прочая кредиторская задолженность со связанными сторонами (краткосрочные обязательства) + Краткосрочные кредиты и займы, полученные от связанных сторон.

Внешнегрупповые кредиторы

Уровень существенности кредиторской задолженности, приходящейся на долю основного кредитора в общем объеме кредиторской задолженности Группы, определен Эмитентом в размере 10% процентов от общей суммы кредиторской задолженности в общем объеме кредиторской задолженности Группы. Общая кредиторская задолженность определена Эмитентом как торговая кредиторская задолженность, резервы и прочие обязательства, долгосрочные и краткосрочные займы, включая проценты начисленные, долгосрочные и краткосрочные обязательства по аренде, прочие долгосрочные обязательства, краткосрочные обязательства по договорам и задолженность по налогу на прибыль.

Основные кредиторы Группы Эмитента, доля задолженности которым в общем объеме кредиторской задолженности имела существенное значение по состоянию на 31.12.2025: отсутствовали

Иные кредиторы, доля задолженности которым в общем объеме кредиторской задолженности имеет существенное значение по состоянию на 31.12.2025, отсутствовали.

Основные кредиторы Группы Эмитента, доля задолженности которым в общем объеме кредиторской задолженности имела существенное значение по состоянию на 31.12.2024: отсутствовали.

Основные кредиторы Группы Эмитента, доля задолженности которым в общем объеме кредиторской задолженности имела существенное значение по состоянию на 31.12.2023:

Полное фирменное наименование	Публичное акционерное общество «Ростелеком»
Сокращенное фирменное наименование	ПАО «Ростелеком»
ИНН	7707049388
ОГРН	1027700198767
Место нахождения	г. Санкт-Петербург
Сумма кредиторской задолженности	1 000 180 000 руб.
Доля внешнегруппового кредитора в объеме кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов	11%
Дата заключения кредитного договора (договора финансовой аренды)	Отсутствует
Дата прекращения кредитного договора (договора финансовой аренды)	Отсутствует
Размер и условия (процентная ставка, размер неустойки) просроченной кредиторской задолженности;	Отсутствует
Сведения о том, является ли основной кредитор организацией, подконтрольной члену органа управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента	Не является

Иные кредиторы, доля задолженности которым в общем объеме кредиторской задолженности имеет существенное значение по состоянию на 31.12.2023 отсутствовали.

2.5.2 Сведения об обязательствах эмитента из предоставленного обеспечения

Указываются сведения о размере обеспечения (в том числе в форме залога, поручительства, независимой гарантии), предоставленного эмитентом, (если эмитентом составляется и раскрывается (содержится в проспекте ценных бумаг) консолидированная финансовая отчетность, - о размере обеспечения, предоставленного лицами, входящими в группу эмитента, иным лицам, входящим в группу Эмитента, и лицам, не входящим в нее), а также о совершенных эмитентом (организациями, входящими в группу эмитента) сделках по предоставлению такого обеспечения, имеющих для эмитента (группы эмитента) существенное значение.

Обеспечение (в том числе в форме залога, поручительства, независимой гарантии), предоставленное организациями Группы Эмитента, лицам, не входящим в Группу Эмитента, по состоянию на 31.12.2025, 31.12.2024, 31.12.2023 отсутствовало.

Обеспечение (в том числе в форме залога, поручительства, независимой гарантии), предоставленное организациями Группы Эмитента, лицам, входящим в Группу Эмитента, по состоянию на 31.12.2025, 31.12.2024, 31.12.2023 отсутствовало.

Существенное обеспечение:

Уровень существенности размера предоставленного обеспечения составляет 10% от общего размера предоставленного обеспечения.

Существенные обеспечения, предоставленные организациями Группы, лицам, не входящим в Группу, по состоянию на 31.12.2025, 31.12.2024, 31.12.2023 отсутствуют.

2.5.3 Сведения о прочих существенных обязательствах эмитента

Прочие обязательства, которые, по мнению Эмитента, могут существенным образом воздействовать на финансовое положение Эмитента, по состоянию на 31.12.2025, 31.12.2024, 31.12.2023 отсутствовали.

2.6 Сведения об истории создания и развития эмитента, а также о его положении в отрасли

Краткое описание истории создания и развития группы эмитента:

Эмитент – российская платформа B2B и B2G¹⁰ торговли, объединяющая B2B площадку и вендора отечественных решений B2B-Center, федеральную электронную площадку РТС-тендер и лабораторию цифровых разработок ОТС. Группа также разрабатывает и предоставляет облачные решения и сервисы для автоматизации закупок заказчиков и увеличения возможностей продаж поставщиков. Продуктовая линейка Группы, насчитывающая свыше 40 решений и сервисов, охватывает все ключевые этапы закупочного процесса от формирования потребности и проведения конкурентных процедур до заключения и исполнения договоров. Продуктовая линейка Группы также помогает поставщикам видеть максимальное количество закупок и участвовать в них. Это позволяет обслуживать широкий спектр государственных и коммерческих клиентов любых отраслей.

История развития Группы включает ключевые этапы:

2002 год: начала работу электронная площадка B2B-Center – первая в России облачная площадка для автоматизации закупочной деятельности;

2003 год: начала работу секция электронной площадки B2B-Center для энергетической отрасли – B2B-Energo (БиТуБи Энерго);

2010 год: РТС-тендер прошло отбор операторов электронных площадок для проведения государственных и муниципальных закупок, в подтверждение чего было заключено соглашение с Министерством экономического развития России и Федеральной антимонопольной службой России (далее – «ФАС»);

2012 год: в сегменте закупок по 223-ФЗ начала работу электронная площадка ОТС;

¹⁰ Под «B2B» (Би-ту-би) торговлей понимается коммерческий сегмент рынка закупок, проводимых коммерческими организациями; под «B2G» (Би-ту-джи) – регулируемый сегмент рынка закупок, проводимых государственными и муниципальными заказчиками

В 2015 – 2017 годы: компании Группы существенно расширили продуктовую линейку и запустили широкий спектр сервисов, предоставляемых клиентам:

- 2015 год: начали работу секция закупок в рамках 223-ФЗ и секция имущественных торгов электронной площадки РТС-тендер, а также сервис НСИ;
- 2016 год: начала работу секция закупок по 615-ППП электронной площадки РТС-тендер;
- 2017 год:
 - начал работу «Модуль исполнения контрактов», первое внедрение продукта произошло в Московской области;
 - в Казахстане на базе ИТ-решений B2B-Center начала работу электронная площадка ЕТС-тендер, на которой проводятся закупки компаний Республики Казахстан;

2016 год: * (далее – *) приобрел 100% долей в уставном капитале РТС-тендер;

Примечание: * -

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

2018 год:

- в рамках реформы государственных и муниципальных закупок РТС-тендер успешно прошло новый отбор операторов электронных площадок в рамках 44-ФЗ и 223-ФЗ, в подтверждение чего было заключено соглашение с Министерством финансов Российской Федерации (далее – «Минфин России») и ФАС;
- формируется Группа, в которую входят 100% долей в уставном капитале РТС-тендер, 100% долей в уставном капитале РТС-Академия, 35% акций ОТС; акционерами Группы помимо * становятся топ-менеджмент Группы и финансовые инвесторы;

Примечание: * -

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

2021–2022 годы: был совершен ряд стратегически важных сделок, в рамках которых сформировалась Группа в текущем виде:

- 2021 год: РТС-тендер приобрело 100% акций АО «ЦРЭ» (B2B Center). для диверсификации бизнеса электронных закупок и быстрого проникновения в рынок коммерческих закупок;
- 2022 год:
 - Эмитент становится холдинговой компанией Группы;
 - РТС-тендер приобрело 100% акций АО «ОТС» для увеличения доли в сегменте закупок по 223-ФЗ и сегменте ЗМО;

2021 год: Группа завершила разработку и начала продажи B2B Altis – облачной системы для автоматизации закупок по модели source-to-pay.

2022 год: Минцифры РФ включило B2B Altis и B2B-Center – в реестр российского ПО; РТС-тендер совместно с * запустили сервис независимых банковских гарантий, что упростило участие поставщиков в закупках;

Примечание: * -

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

2024 год:

- B2B Altis получил статус первого полного российского аналога SAP Ariba, подтвержденный Минцифры РФ;
- новая версия электронной площадки РТС-тендер включена в реестр российского ПО;
- РТС-тендер и Республиканское унитарное предприятие «Национальный центр маркетинга и конъюнктуры цен» (НЦМиКЦ) заключили трансграничное соглашение, в рамках которого начала работу первая онлайн-витрина B2G- и B2B-торговли между Россией и Беларусью;

2025 год:

- АО «Текса» было переименовано в АО «B2B-РТС» с целью обозначить связь ключевых брендов Группы и роль Группы в формировании лидирующей B2B/B2G платформы электронной коммерции в РФ;
- Группа заняла 18 место в Рэнкинге RAEX (ЭрЭйИЭкс) «Крупнейшие ИТ-компании и группы России по итогам 2024 года», а также 7 место в категории крупнейших поставщиков ИТ-услуг;

B2B Altis стало победителем CNews AWARDS 2025 в номинации «SRM-решение для российского рынка: продукт года».

Случаи реорганизации эмитента:

№	Дата реорганизации (дата внесения сведений о завершении реорганизации в ЕГРЮЛ)	Форма реорганизации	Основание проведения реорганизации
1.	05.05.2025	Реорганизация в форме присоединения * к Обществу	Решение внеочередного общего собрания акционеров Общества от 02.11.2024 (протокол № 23 от 02.11.2024), решение внеочередного общего собрания акционеров * от 02.11.2024 (протокол № 45 от 02.11.2024)

Примечание: * -

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Сведения о случаях реорганизации подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение:

1. АО «ОТС»

№	Дата реорганизации (дата внесения сведений о завершении реорганизации в ЕГРЮЛ)	Форма реорганизации	Основание проведения реорганизации
1.	30.10.2023	Реорганизация в форме присоединения ООО «ОТС-кредит» (ОГРН 1127747117860) к АО «ОТС»	Решение единственного участника ООО «ОТС-кредит» № 3 от 26.05.2023, решение единственного акционера АО «ОТС» № 09 от 26.05.2023

Факты реорганизации иных подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, отсутствуют

В случае если в течение трех последних завершённых отчётных лет и в течение последнего завершённого отчётного периода происходили изменения основного вида хозяйственной деятельности эмитента (подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение), а также изменения в составе подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, указываются сведения о характере и причинах таких изменений:

В течение 2023–2025 годов в составе подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, не происходили изменения.

Изменений основного вида хозяйственной деятельности подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, в соответствующий период не происходило. 23 сентября 2025 года в ЕГРЮЛ были внесены сведения об изменении основного вида хозяйственной деятельности Эмитента с «Деятельность в области права» (код по ОКВЭД 69.10) на «Деятельность по оказанию консультационных и информационных услуг» (код по ОКВЭД 63.99.1) в связи с приведением ОКВЭД в соответствии с фактически оказываемой деятельностью.

Общая характеристика отрасли, в которой группа эмитента осуществляет свою основную финансово-хозяйственную деятельность, сведения о темпах и основных тенденциях ее развития за три последних завершённых отчётных года, а также за последний завершённый отчётный период и об основных факторах, оказывающих влияние на ее состояние:

Описание рынка электронных закупок

Рынок электронных закупок представляет собой систему взаимодействия заказчиков и поставщиков через специализированные электронные платформы и иные каналы, обеспечивающие проведение закупок товаров, работ и услуг государственными органами, бюджетными учреждениями и коммерческими компаниями.



Рисунок 2. Схема взаимодействия заказчиков и поставщиков на рынке закупок в РФ

Источник: отчет Кэпт

Рынок электронных закупок включает в себя сегменты регулируемых и нерегулируемых электронных закупок (здесь и далее под закупками понимаются электронные закупки).

К сегменту регулируемых закупок относятся закупки, в которых процедуры осуществляются в соответствии с федеральным законодательством, в первую очередь законами №44-ФЗ и №223-ФЗ. Заказчики публикуют заказы на уполномоченных площадках, где компании-поставщики, желающие заключить контракт, оставляют заявки. Заказчик определяет победителя и подписывает с ним договор. Закупка может проходить через проведение торгов или без них, но происходит в основном на конкурентной основе через конкурсы, аукционы, запросы котировок, запрос предложений. В рамках регулируемого сегмента определенные категории заказчиков обязаны проводить закупки в соответствии с требованиями, определяемыми законодательством (см. ниже). Сегмент регулируемых закупок включает в себя:

- **Закупки по 44-ФЗ** - государственные и муниципальные закупки, где заказчиками выступают органы власти, бюджетные учреждения и госкорпорации. Данные закупки подразумевают обязательную публикацию детальной информации (планы-графики закупок, извещения о проведении закупок, протоколы определения поставщиков, условия проектов контрактов и пр.) в ЕИС. После размещения закупки в ЕИС заказчик выбирает в системе аккредитованную федеральную электронную площадку для дальнейшего проведения тендерных процедур. Перечень площадок определен в соответствии с Распоряжением №1447-р и включает 8 федеральных площадок (см. стр. 40 отчета Кэпт)
- **Закупки по 223-ФЗ** - закупки отдельных видов юридических лиц (компании с государственным участием, естественные монополии и пр.). 223-ФЗ устанавливает общие принципы закупочной деятельности таких компаний, при этом заказчики вправе самостоятельно разрабатывать положения о закупках.
- В рамках 44-ФЗ и 223-ФЗ также выделяются **ЗМО**. К ним относятся закупки по 44-ФЗ с НМЦ до 600 тыс. руб., а также закупки по 223-ФЗ до 100 тыс. руб. (если выручка заказчика менее 5 млрд руб. в год) и до 500 тыс. руб. (если выручка заказчика больше 5 млрд руб. в год). Заказчики вправе проводить закупки в упрощенной форме – без обязательных

конкурентных процедур. При этом ЗМО не могут превышать 10% от совокупного объема закупок заказчика.

- **Закупки по 615-ПП** - закупки в рамках оказания услуг/работ по капитальному ремонту общего имущества в многоквартирных домах. Заказчиками выступают фонды капитального ремонта. Процедуры проводятся в электронной форме на федеральных электронных площадках.
- **Имущественные торги** - формализованные и конкурентные процедуры, связанные с продажей (приватизацией), арендой государственного и муниципального имущества, реализацией имущества должников, продажей прав пользования участком недр и пр.

К сегменту нерегулируемых (коммерческих) закупок относятся закупки коммерческих компаний, проводимые на основе норм Гражданского кодекса РФ и внутренних корпоративных положений. Процедуры характеризуются гибкостью и направлены на повышение операционной эффективности. Формат проведения коммерческих процедур не регулируется законодательством, они могут проводиться на федеральных электронных площадках, независимых электронных площадках и экзотических (корпоративных) площадках, а также маркетплейсах (см. стр. 32 отчета Кэпт).

В тесной связи с рынком электронных закупок и выступая его естественной надстройкой, **развиваются рынки специализированных решений для автоматизации закупок и сопутствующих сервисов для электронных закупок.** Эти решения обеспечивают управление полным циклом закупочной деятельности (от планирования до исполнения контракта и аналитики), агрегируя данные с различных торговых площадок и трансформируя их из потока транзакций в стратегический инструмент для бизнеса.

Объем рынка электронных закупок в мире

В рамках общемировых тенденций, связанных с процессами цифровизации, а также повышением прозрачности в деятельности государственных органов, государственных и коммерческих компаний, происходило постепенное изменение процессов проведения закупок и их перевода в электронный формат.

Развитие электронных закупок в мире в регулируемом и нерегулируемом (коммерческом) сегментах происходило под влиянием различных факторов, в результате чего в разных странах сформирована индивидуальная цифровая инфраструктура проведения электронных закупок. При этом рынки разных стран демонстрируют общие черты: **в регулируемом сегменте** представлены **электронные платформы для проведения закупок,** в то время как **в нерегулируемом сегменте** электронные закупки происходят в двух разных бизнес-моделях:

- 1) при помощи **специализированного программного обеспечения (ПО) и сервисов,** интегрированных в бизнес заказчика,
- 2) и независимых **B2B-маркетплейсов.**

В регулируемом сегменте ключевым драйвером развития электронных закупок как в развитых, так и в развивающихся странах, стало вступление в силу законодательства, регламентирующего обязательное проведение закупок в электронном формате. Благодаря этому **доля электронных закупок** от общего объема регулируемых закупок **составляет более 80%-90% как в развитых (США, Германия, Великобритания), так и в развивающихся странах (Китай, Индия, Бразилия),** что соответствует уровню проникновения электронных закупок в России. При этом в большинстве стран существуют минимальные пороги для обязательного проведения торгов в электронном формате (детальнее см. ниже).

Подход к централизации закупок на уровне стран может отличаться: такие страны как США, Германия и Китай имеют централизованную платформу для проведения федеральных закупок и при этом на уровне регионов и субъектов могут существовать локальные платформы для закупок региональных и муниципальных органов власти. Другие страны, такие как Великобритания, Бразилия и Индия, обладают единой площадкой для проведения всех государственных закупок, которая контролируется государственными структурами (правительства и федеральные агентства):

- **США.** На федеральном уровне регулируемые закупки определяются Federal Acquisition Regulation (FAR) (Федерал аквизишн регулэйшн, «Федеральные правила закупок» (ФАР)) §5.101(a)(1) (2018 г., 2022 г.). Для всех федеральных закупок от 25 тыс. долларов и выше информация о контракте должна публиковаться, и процедура должна проводиться в электронном формате, прежде всего через федеральные электронные сервисы. Основная платформа SAM.gov, у штатов есть свои отдельные законы и системы. Таким образом, большинство регулируемых закупок проводится в электронном формате.
- **Великобритания.** В законе Public Contracts Regulations (Паблик контрактс регулэйшэнс, «Правила публичных контрактов») (2015 г.) закреплены требования к электронному проведению процедур для контрактов выше установленных пороговых значений (от 139 тыс. фунтов для центральных органов и от 213 тыс. фунтов для других заказчиков по товарам и услугам). Для таких закупок публикация извещения, предоставление документации и подача заявок должны осуществляться онлайн через государственные порталы Find a Tender (Файнд э тендер, «Найди тендер» и Contracts Finder (Контрактс файндер, «Поисковик контрактов»).
- **Германия.** Регулируемые закупки подпадают под действие Директивы 2014/24/EU о публичных закупках и национальных законов Gesetz gegen Wettbewerbsbeschränkungen (Гезетц гиген Веттбевербсбешренкунген, «Закон о защите конкуренции») и Vergabeverordnung (Фергабеферорднунг, «Положение о проведении торгов»), «Закон о защите конкуренции») (2016 г.). Для всех тендеров, превышающих общеевропейские пороги (140 тыс. евро для федеральных заказчиков и 215 тыс. евро для региональных и муниципальных заказчиков по товарам и услугам), использование электронных процедур является обязательным. Электронные торги проходят на нескольких платформах, например, Deutsches Vergabeportal (Дойчес Фергабепортал, «Немецкий портал закупок») для федерального уровня, а объявления публикуются на общенациональные порталы, и на европейском портале Tenders Electronic Daily (Тендерс электроник дэйли, «Электронные тендеры ежедневно»).
- **Индия.** Основные правила для регулируемых закупок закреплены в General Financial Rules (Дженерал файнэншал рулз, «Основные финансовые правила) 2017, которые ввели обязательное использование площадки Government e-Marketplace (GeM) (Гавэрнмент э-маркетплейс, «Правительственный электронный маркетплейс» (GeM)) для закупки стандартных товаров и услуг за счет бюджетных средств. Для мелких покупок до 25 тыс. рупий допускается прямая онлайн-покупка на GeM, для промежуточных сумм используются сравнение котировок и электронные запросы, а для больших сумм – полноценные электронные конкурсы и аукционы. Тендеры публикуются Central Public Procurement Portal (СРРР) (Сэнтрал паблик прокьюрмэнт портал, «Центральный портал государственных закупок», (ЦППП)). За счет GeM и СРРР почти все регулируемые закупки проходят онлайн, а уровень проникновения e-procurement (и-прокьюрмент) в регулируемых закупках близок к 100%.
- **Бразилия.** Система государственных закупок регулируется законом № 14.133 (2021 г.), который устанавливает приоритетное, а по многим видам контрактов обязательное использование электронных форм процедур. Для закупки товаров и услуг применяется электронный аукцион и другие электронные процедуры, которые проводятся через федеральную платформу ComprasNet (Компрас нэт, «Закупки Нэт»), а информация о контрактах и тендерах также публикуется через национальный портал Portal Nacional de Contratações Públicas (Портал насионал де контратасау публикас, «Национальный портал государственных закупок»). Проведение государственных закупок на электронных платформах становится стандартом, поэтому большая часть федеральных и значительная доля региональных закупок осуществляется в электронном формате.
- **Китай.** Регулируемые закупки в КНР определяются Законом о государственных закупках, принятом в 2002 году и существенно обновленным в 2014 году. Большинство открытых тендеров и аукционов, включенные в каталоги централизованных закупок, проводятся в электронном формате, за исключением секретных закупок, связанных с национальной

безопасностью, военных поставок и конфиденциальной информации. Закупки центральных органов публикуются и осуществляются через площадку Центральной правительственной сети закупок, а на уровне провинций и городов работают региональные системы. Таким образом, проведение закупок в электронной форме является стандартом для государственных закупок в Китае.

- **Россия.** Правовая основа электронных регулируемых закупок задается Законом № 44-ФЗ и Законом № 223-ФЗ. Для большинства конкурентных процедур по 44-ФЗ и 223-ФЗ установлено обязательное использование ЕИС, при этом процедуры по 44-ФЗ проводятся на нескольких аккредитованных электронных торговых площадках (РТС-тендер, Сбербанк-АСТ, Росэлторг и др.) (подробнее см. Обзор российского рынка электронных закупок).

В целом, дальнейший потенциал **развития рынка регулируемых электронных закупок** в приведенных выше развитых и развивающихся странах, как и в России, относится к **цифровизации закупок малого объема**, так как большая часть закупок уже проводится в электронной форме.

В сегменте коммерческих закупок развитие электронного формата происходило в результате как появления спроса на повышение прозрачности и операционной эффективности со стороны крупнейших компаний, так и формирования предложения со стороны разработчиков и провайдеров программного обеспечения (специализированные SRM-системы, модули закупок в системах класса ERP и т.д.) и развития маркетплейсов.

Исторически **цифровизация закупок** в мире развивалась вследствие появления специализированных решений для управления закупками и внедрения сквозных SRM-систем, а также модулей по управлению закупками в рамках ERP-систем. Дальнейшее развитие данных решений привело к созданию на их основе собственных порталов крупных игроков для объявления закупок и проведения конкурентных процедур. Таким образом, компании повышали операционную эффективность и прозрачность процессов при проведении закупок, а вендоры ПО и поставщики сервисов формировали базу поставщиков.

При этом в мировой практике отсутствует единый подход к оценке рынка электронных закупок, его границ и сегментов, а его структура существенно отличается от российского рынка, который исторически развивался в результате проникновения коммерческих закупок на независимые электронные площадки, а не интеграции внутренних SRM-решений. Сопоставимым критерием для сравнения российского и международных рынков является проникновение специализированного ПО для управления закупками в деятельность коммерческих компаний.

Проникновение использования специализированного ПО и сервисов для цифровизации закупок находится на **относительно высоком уровне**: согласно опросу PwC (1000 респондентов малого, среднего и крупного бизнеса) доля компаний, использующих специализированное ПО и сервисы для закупок, в Европе составила 41%, в Азии 39%, в Северной и Латинской Америке – 38%.

Цифровизация процесса закупок в России и мире, %

Доля компаний, использующих специализированное ПО и сервисы для закупок, %, 2024 г.



Рисунок 3. Доля компаний, использующих специализированное ПО и сервисы для закупок, %
Примечание. Данные по регионам приведены на основании опроса, проведенного PwC среди 1000 представителей малого, среднего и крупного бизнеса. Данные по России приведены на основании статистической отчетности Росстата, сдаваемой средним и крупным бизнесом на ежегодной основе

Источник: PwC Global Procurement Survey (Пу Уай Си Глобал Прокьюрмент Сервэй), 2024; Росстат, 2024 г.

По мере увеличения количества поставщиков и закупщиков, использующих специализированные решения, на глобальном рынке **были запущены облачные сервисы** (например, SAP Ariba и Coupa BSM (Купа БиЭсЭм), позволяющие поставщикам и закупщикам **иметь доступ ко всем существующим закупкам на рынке**. При этом в дополнение к сервису закупок и базе поставщиков данные решения также позволяют проводить проверку контрагентов, осуществлять документооборот, отслеживать статус выполнения каждой закупки, проводить аналитику и т.д.

Крупнейшими компаниями, предлагающими решения по автоматизации закупок, являются **SAP, Coupa, Oracle (Оракл), Jaggaer (Джаггер), Synertrade (Синертрейд), Proactis (Проактис), Mercado Eletrônico (Меркадо Электронико), GEP (Джи-И-Пи), Ivalua (Ивалюа)**. Большинство из них **представлены глобально**, предлагая свои продукты по разным странам мира и следуя за своими клиентами на новые рынки, в то время как **Mercado Eletrônico специализируется**, в первую очередь, на **рынке Латинской Америки** и является примером локального игрока, конкурирующего с международными компаниями.

Одновременно с развитием специализированного программного обеспечения и сервисов для проведения электронных закупок, **формировался рынок B2B-маркетплейсов**. Развитие рынка B2B-маркетплейсов происходило как глобально, так и на отдельных рынках: за счет выхода в данный сегмент B2C-игроков (Amazon (Амазон), Alibaba (Алибаба), JD.com (ДжейДи.ком)), перехода в онлайн-формат компаний с историческим B2B-фокусом (например, разработкой каталогов продукции и цен, таких как ThomasNet (ТомасНет), Mercateo (Меркатео, Wer liefert was (Вэр лиферт вас), IndiaMart (ИндиаМарт), Applegate (Эшплегейт)), и появления cross-border платформ (Made-in-China.com (Мэйд-ин-Чайна.ком), Globy (Глоуби), Global Sources (Глоубал Сорсез).

При этом большинство B2B-маркетплейсов представляют собой доски объявлений без полноценной тендерной модели.

Таблица 1. Уровень проникновения B2B-маркетплейсов в ВВП по странам мира, %

Проникновение B2B-маркетплейсов в ВВП

Уровень проникновения коммерческих электронных закупок в ВВП, %



Источник: отчет Кэпт

Важно отметить, что исторически потребителями специализированного ПО и сервисов являлся крупный и средний бизнес, который проводил через электронные платформы как регулярные стандартизированные закупки, так и уникальные крупные закупки, для которых поставщики разрабатывали персонализированное предложение. B2B-маркетплейсы, в свою очередь, исторически больше работали с малым бизнесом, предлагая возможность упростить и цифровизировать стандартизированные закупки. На текущий момент B2B-маркетплейсы и специализированное ПО и сервисы конкурируют между собой за потребителя в сегменте регулярных и стандартизированных закупок. При этом они дополняют друг друга с точки зрения общего рынка электронных закупок, так как часть клиентов и типов закупок компаний не могут быть осуществлены на обеих платформах.

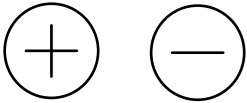
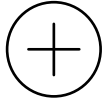
На глобальном рынке в прогнозном периоде в нерегулируемом сегменте сохраняются перспективы роста за счет увеличения использования специализированных сервисов для закупок, а также развития и расширения ассортимента B2B-маркетплейсов.

Обзор российского рынка электронных закупок

Рынок электронных закупок, развивается под влиянием общих факторов, воздействующих на закупки в целом (макроэкономика, развитие отраслей, генерирующих закупки), так и факторов, специфичных для развития электронных закупок (цифровизация, государственное регулирование, развитие существующих и появление новых платформенных решений для цифровизации закупок, повышающих прозрачность процесса).

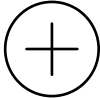
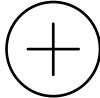
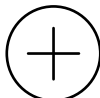
Факторы, влияющие на рынок закупок в целом:

Фактор	Описание фактора	Влияние на рынок закупок в целом
Макроэкономика	Согласно прогнозам, в 2026 году макроэкономические показатели будут развиваться под влиянием разнонаправленных факторов. С одной стороны, ожидается снижение инфляционных показателей, а также прогнозируется постепенное снижение ключевой ставки Банка России, что будет стимулировать развитие инвестиционной активности. С другой стороны, уровень ключевой ставки все еще	

	<p>останется высоким (среднегодовая ставка составит 13%-15% согласно оценкам Банка России), что будет обладать сдерживающим эффектом, особенно в первом полугодии. Сокращение темпов роста бизнеса будет стимулировать компании к поиску путей оптимизации расходов, в том числе при помощи использования тендерных механизмов и электронных площадок. В среднесрочной перспективе 2027-2028 гг. ожидается полноценное возвращение тенденции экономики к устойчивому росту, включая рост ВВП в номинальном выражении более чем на 8% согласно прогнозам Минэкономразвития, что сформирует благоприятную макроэкономическую ситуацию для роста рынков электронных закупок и сервисов автоматизации закупок, повысит предсказуемость планирования и доступность финансирования для реализации проектов по цифровизации закупок.</p>	
<p>Развитие отраслей потребления</p>	<p>Рост закупок обеспечивается повышением спроса в регулируемом и нерегулируемом сегментах закупок. В регулируемом сегменте основное влияние оказывает увеличение расходов консолидированного бюджета, которые будут расти на 5,8% в год в 2025-2028 гг. (согласно данным Счетной Палаты Российской Федерации). В дополнение к прямым государственным расходам, влияние на рынок закупок оказывают утвержденные многолетние инвестиционные программы крупнейших компаний с государственным участием (Газпром, РЖД, предприятия ОПК и пр.), создающие предсказуемый среднесрочный спрос на оборудование, работы и услуги, который будет реализован через закупки по 223-ФЗ. В сегменте нерегулируемых закупок рост спроса на электронные закупки напрямую связан не только с цифровизацией компаний, но расширением деловой активности игроков, уже использующих данные инструменты. Согласно оценке Кэпт, в прогнозном периоде до 2030 г. ожидается увеличение расходов коммерческих компаний (с оборотом более 500 млн руб. в год) на закупки в среднем на 11,2% в год до 2030 г.</p>	

Специфические факторы, влияющие на развитие электронных закупок:

Фактор	Описание фактора	Влияние на рынок электронных закупок

<p>Цифровизация</p>	<p>Цифровая трансформация выступает ключевым драйвером роста рынка электронных закупок, ускоряя переход в онлайн как регулируемых, так и нерегулируемых процедур. Уровень цифровизации страны подтверждается значительными инвестициями: внутренние затраты на цифровую экономику в 2023 году составили 3,2% ВВП, а по индексу развития электронного правительства Организации Объединенных Наций Россия с показателем 0,85 в 2024 году устойчиво входит в группу стран с очень высоким уровнем развития. Высокие позиции в международных рейтингах и объем внутренних инвестиций свидетельствуют о системной цифровой зрелости страны. Это формирует прочную основу для дальнейшего роста и углубления цифровизации в сфере закупок.</p>	
<p>Государственное регулирование</p>	<p>Государственное регулирование оказывает влияние как на рынок регулируемых, так и нерегулируемых закупок. Для регулируемого сегмента закупок законодательство напрямую создает обязательный цифровой контур и формирует независимые сегменты рынка (44-ФЗ, 223-ФЗ, 615-ПП и др.). При этом отдельных сегментах, в частности в области ЗМО, продолжается уточнение регулирования, что влияет на увеличение объема закупок, проводящихся онлайн (см. стр. 31 отчета Кэпт). В то же время цифровизация нерегулируемых закупок ускоряется за счет косвенного влияния отраслевого регулирования. Обязательное внедрение цифровых стандартов в смежных отраслях (таких как Электронные перевозочные документы (ЭПД), система «Честный знак» и пр.) углубляет цифровизацию основных процессов компаний, что, в свою очередь, формирует технологическую готовность бизнеса и создает инфраструктурную основу для автоматизации закупочной деятельности и интеграции с электронными площадками.</p>	
<p>Развитие платформенных решений</p>	<p>Расширение числа платформ и усиление конкуренции между ними удешевляет и упрощает цифровизацию для бизнеса, а также повышает прозрачность закупок. Появление специализированных и более простых решений с прозрачным процессом, таких как B2B-маркетплейсы, модульные системы для автоматизации, в рамках которых возможно приобретение отдельных блоков, особенно снижает порог входа для малого и среднего бизнеса. В результате, удешевление и демократизация технологий делают переход на электронные закупки экономически возможным для бизнеса любого масштаба.</p>	

Согласно исследованию Кэпт, в 2020-2025 гг. объем электронных закупок в стоимостном выражении в среднем рос на 11,1% в год и к 2025 г. превысил 53 трлн руб. При этом по итогам 2025 г. доля сегмента регулируемых закупок оценивается в 43%, в то время как на сегмент нерегулируемых закупок пришлось 57% рынка.

Данные по регулируемым закупкам являются более прозрачными, чем по нерегулируемым, так как в соответствии с законодательством все закупки за исключением части закрытых торгов и ЗМО публикуются в открытом доступе в ЕИС. При этом данные по нерегулируемому сегменту, согласно исследованию Кэпт, оценивались на основании экспертных оценок и аналитических расчетов.

Важно отметить, что по итогам 2022 г. часть регулируемых закупок перестала публиковаться, поэтому произошло перераспределение долей в публикуемой статистике (см. стр. 28 отчета Кэпт).

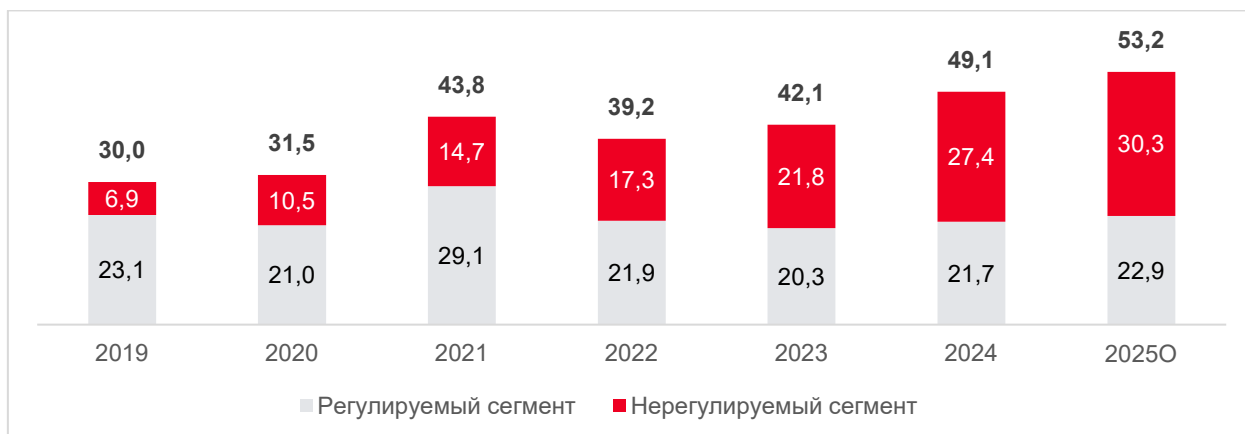


Рисунок 4. Динамика рынка электронных закупок в России, 2020–2025 гг., трлн руб.

Источник: ЕИС, отчет Кэпт

Объем сегмента регулируемых электронных закупок и прогноз его развития до 2030 г.

Сегмент регулируемых закупок состоит из 5 подсегментов: закупки по 44-ФЗ, закупки по 223-ФЗ, ЗМО в рамках 44-ФЗ и 223-ФЗ (ЗМО), закупки по 615-ПП и имущественные торги. Совокупный объем сегмента оценивается в 2025 г. в 22,9 трлн руб., из которых более 90% приходится на закупки по 44-ФЗ и 223-ФЗ.

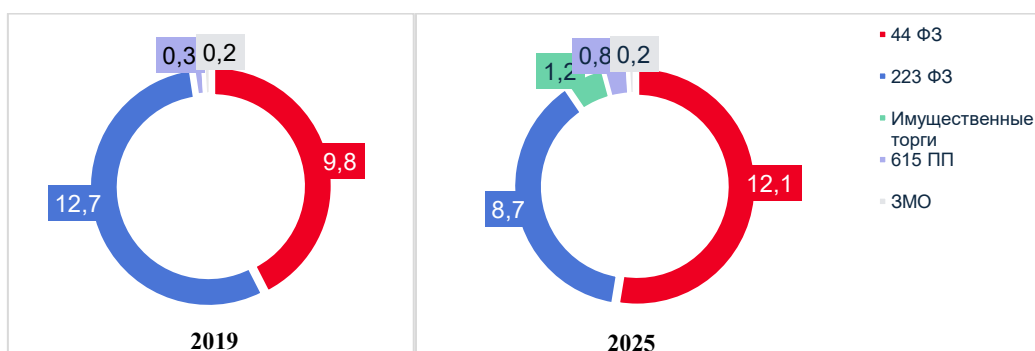


Рисунок 5. Структура сегмента регулируемых закупок в России, 2019, 2025 гг., трлн руб.¹¹

Источник: ЕИС, отчет Кэпт

¹¹ Данные по 2019 г. не учитывают объем имущественных торгов в связи с отсутствием доступной статистики

Закупки по 44-ФЗ

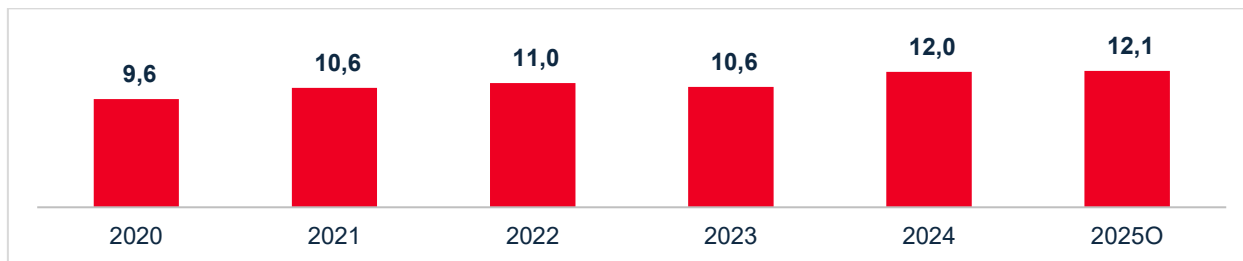


Рисунок 6. Динамика сегмента электронных закупок по 44-ФЗ в России, 2020–2025 гг., трлн руб.

Источник: ЕИС, отчет Кэпт

Наибольший объем регулируемых электронных закупок в 2025 г. приходился на закупки по 44-ФЗ. Согласно исследованию Кэпт, в 2020-2025 гг. **объем электронных закупок по 44-ФЗ в стоимостном выражении в среднем рос на 4,7% в год и к 2025 г. достиг 12,1 трлн руб.** При этом в 2024 г. по 44-ФЗ было проведено 2 509 тыс. процедур.

Ключевым фактором снижения закупок по 44-ФЗ в 2020 году была пандемия COVID-19, ставшая причиной снижения расходов государства в отраслях, кроме медицины. Снижение в 2023 г. стало результатом санкций и неопределенности рынка в 2022 г., вызвавшие логистические проблемы с поставками и изменения в бюджетной политике государства.

В 2023-2024 гг. рынок адаптировался к новым условиям, произошла переориентация на локальных поставщиков и дружественные страны и объем закупок по 44-ФЗ вырос на 12,6% за год.

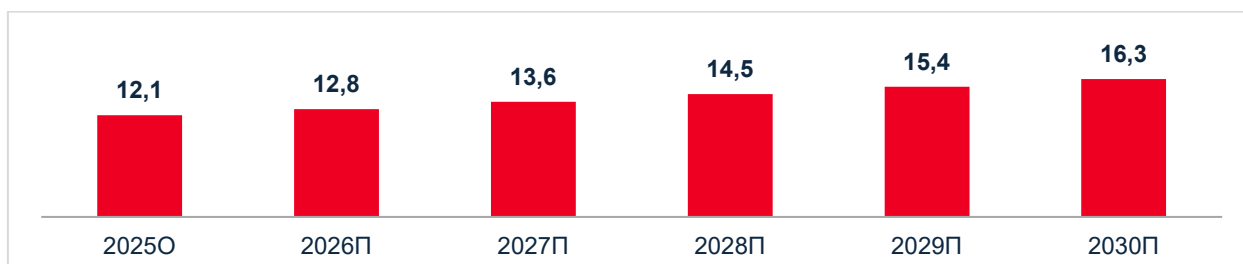


Рисунок 7. Динамика сегмента электронных закупок по 44-ФЗ в России, 2025–2030 гг., трлн руб.

Источник: отчет Кэпт

Согласно исследованию Кэпт, в прогнозном периоде **2025-2030 гг. объем электронных закупок по 44-ФЗ в стоимостном выражении будет расти в среднем на 6,2% в год и к 2030 г. достигнет 16,3 трлн руб.**

Ключевыми факторами роста сегмента закупок по 44-ФЗ являются следующие:

- Увеличение расходов консолидированного бюджета со стороны государства, частью которого являются регулируемые закупки
- Совокупный рост экономики России, что косвенным образом влияет на доходную и, следовательно, расходную часть консолидированного бюджета.

Закупки по 223-ФЗ

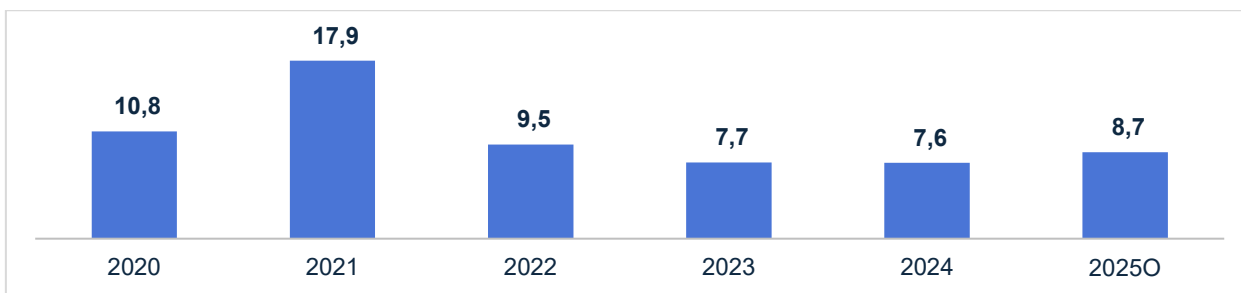


Рисунок 8. Динамика сегмента электронных закупок по 223-ФЗ в России, 2020–2025 гг., трлн руб.

Источник: ЕИС, отчет Кэпт

Согласно исследованию Кэпт, объем электронных закупок по 223-ФЗ в историческом периоде в стоимостном выражении в среднем сокращался в год на 4,2% и составил 8,7 трлн руб. в 2025 г.

Ключевым факторам снижения объема закупок по 223-ФЗ в 2022-2023 гг. помимо общего влияния экономической и политической ситуации на рынок (уход иностранных поставщиков и пр.), в марте 2022 г. вступило в действие 301-ПП, согласно которому заказчики, попавшие под санкции, не могут публично размещать свои закупки в ЕИС, при этом компании продолжают проводить закупки на тех же площадках, что и ранее, но в закрытом формате.

Динамика объемов электронных закупок по 223-ФЗ в большей степени демонстрирует не реальное сокращение закупок госкомпаний, а изменения подхода к отражению публичной статистики. Так согласно оценке Минфин России, объем электронных закупок по 223-ФЗ в 2024 году составлял на 14,5 трлн руб. больше, чем показывает публичная статистика ЕИС.

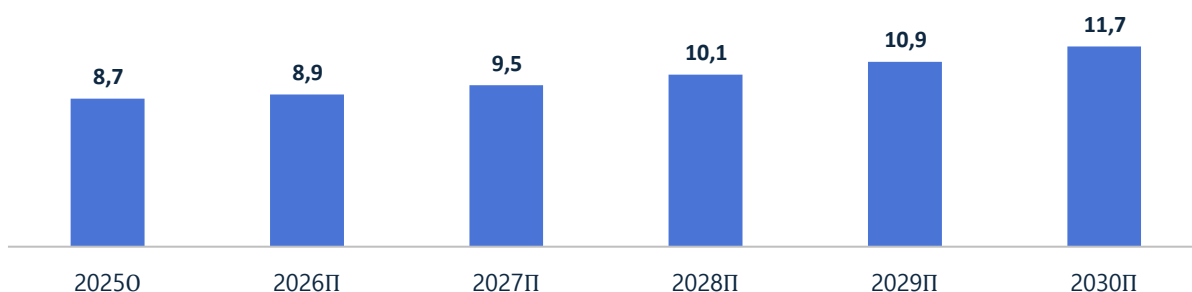


Рисунок 9. Динамика сегмента электронных закупок по 223-ФЗ в России, 2025–2030 гг., трлн руб.

Источник: отчет Кэпт

Динамика закупок по 223-ФЗ будет зависеть от возвращения закрытых закупок в публичную плоскость. Согласно исследованию Кэпт, в сценарии, не предполагающем «открытия закупок», объем электронных закупок по 223-ФЗ в прогнозном периоде в стоимостном выражении будет расти в среднем на 6,2% в год и к 2030 г. достигнет 11,7 трлн руб.

В то же время существует сценарий развития рынка, предполагающий смягчение геополитической обстановки, при котором ожидается постепенное «открытие» части закупок по 223-ФЗ и их возврат в публичное поле. В рамках данного сценария публично раскрытый объем закупок по 223-ФЗ будет постепенно восстанавливаться до исторических значений г.

Ключевыми драйверами роста закупок по 223-ФЗ в прогнозном периоде являются:

- Инвестиционные программы государственных компаний, определяющих основную часть спроса на товары, работы и услуги. Так инвестиционная программа РЖД на 2025-2030 гг. составляет около 8 трлн руб., в то время как ежегодные инвестиционные программы Газпрома достигают 1,5-2 трлн руб.
- Реализация крупных инфраструктурных проектов (такие как: «Арктик СПГ 2», «Восток Ойл», «Сила Сибири — 2» и др.), в рамках которых предполагается привлечение как частного бизнеса, так и компаний с государственным участием

Имущественные торги

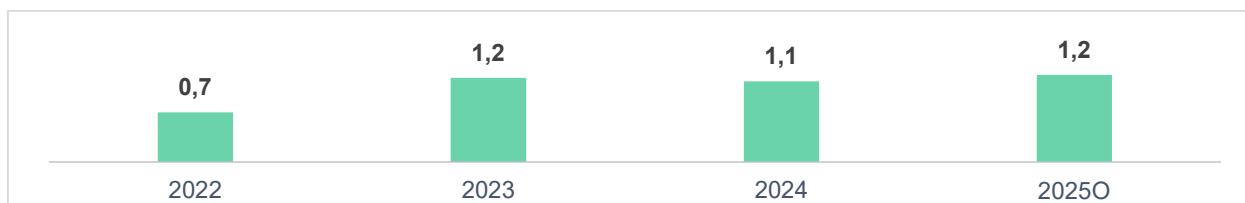


Рисунок 10. Динамика сегмента электронных имущественных торгов в России, 2022–2025 гг., трлн руб.

Источник: ГИС, отчет Кэпт

Публичная статистика по торгам государственным и муниципальным имуществом носит ограниченный характер: агрегированные и верифицированные данные представлены только с момента запуска специализированного раздела в ГИС «Торги» в 2022 году. В связи с этим ниже отражена динамика только с 2022 г.

Согласно исследованию Кэпт, в **2022-2025 гг. объем электронных имущественных торгов в среднем рос на 20,7% в год и достиг 1,2 трлн. руб.** При этом количество процедур, проведенных по имущественным торгам, составило 288 тыс. в 2024 г.

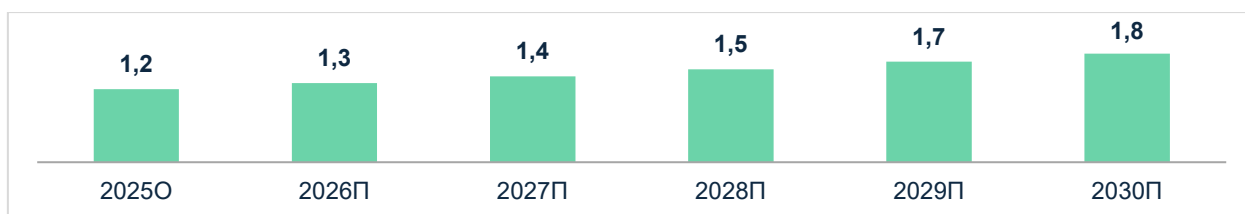


Рисунок 11. Динамика сегмента электронных имущественных торгов в России, 2025–2030 гг., трлн руб.

Источник: отчет Кэпт

Согласно исследованию Кэпт, **объем электронных имущественных торгов в 2025-2030 гг. будет расти в среднем на 8,3% в год и к 2030 г. достигнет 1,8 трлн руб.**

Основными факторами роста имущественных торгов в прогнозном периоде будет являться расширение предложения со стороны государственных и частных игроков по реализации имущества, что увеличит совокупный объем торгов:

- Расширение государственных и корпоративных программ реализации имущества,
- Активная политика по оптимизации использования государственного имущества (302-ПП, подразумевающая модернизацию системы учета госимущества и др.) и пр.

Закупки по 615-ПП

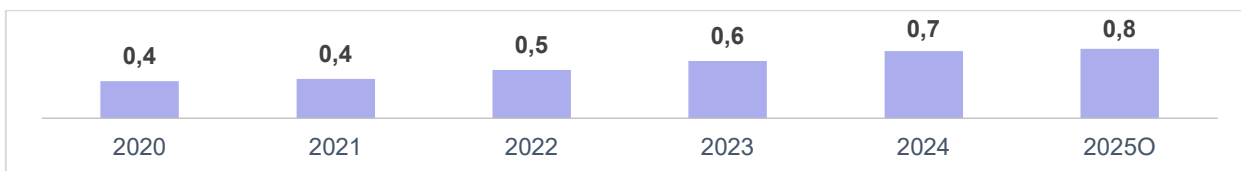


Рисунок 12. Динамика сегмента электронных закупок по 615-ПП в России, 2020–2025 гг., трлн руб.

Источник: ЕИС, отчет Кэпт

Согласно исследованию Кэпт, в 2020–2025 гг. объем электронных закупок по 615-ПП в среднем рос на 13,4% в год и достиг 0,8 трлн. руб. в 2025 г. При этом количество процедур, проведенных по 615-ПП, составило 39 тыс. в 2024 г.

Устойчивый рост электронных закупок по 615-ПП связан с постепенным увеличением охвата процедур, регламентированных 615-ПП и увеличение объемов выделяемых средств на капитальный ремонт инфраструктуры.

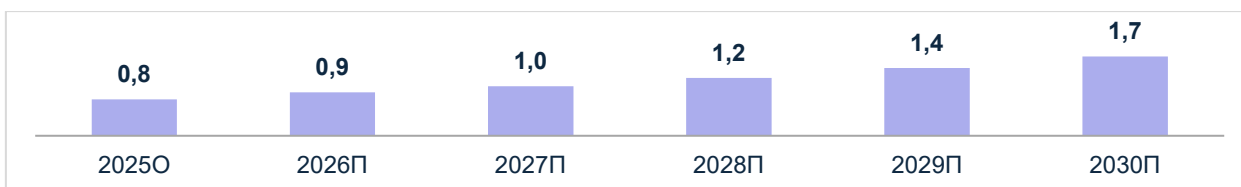


Рисунок 13. Динамика сегмента электронных закупок по 615-ПП в России, 2025–2030 гг., трлн руб.

Источник: отчет Кэпт

Согласно исследованию Кэпт объем электронных закупок по 615-ПП в стоимостном выражении, согласно прогнозу, будет расти в среднем на 16,9% в год и к 2030 г. достигнет 1,7 трлн руб.

Увеличение электронных закупок по 615-ПП в прогнозном периоде, как и в историческом периоде будет зависеть от ряда факторов, включая следующие:

- Долгосрочная государственная программа капитального ремонта и включения в программу новых регионов и объектов.
- Финансирование федерального проекта «Модернизация коммунального хозяйства», часть средств из которого выделяется на проведение капитального ремонта, до 2028 г. будет увеличиваться в среднем на 25,5% в год
- Региональные программы по проведению капитального ремонта.

Закупки малого объема

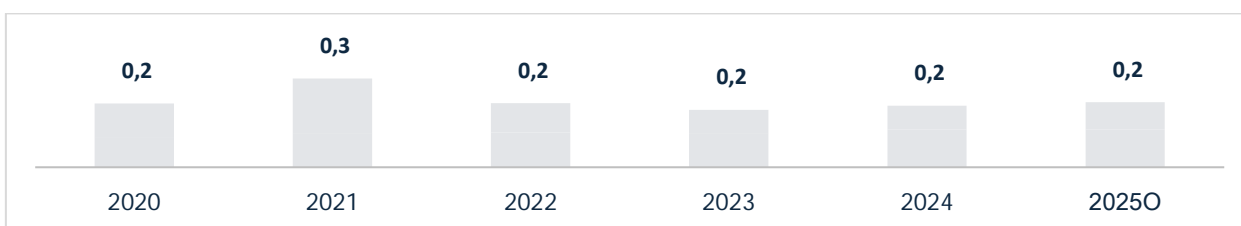


Рисунок 14. Динамика сегмента электронных ЗМО в России, 2020–2025 гг., трлн руб.

Источник: отчет Кэпт

Согласно исследованию Кэпт, совокупный объем электронных ЗМО в рамках 44-ФЗ и 223-ФЗ в 2025 г. оценивается в 0,2 трлн руб.

Сегмент электронных ЗМО формируется под влиянием эволюции законодательства и цифровизации закупочной системы России. Первоначально ЗМО проводились преимущественно вне электронных площадок, как упрощенный механизм для оперативного приобретения товаров и услуг. Регуляторные изменения стимулируют постепенный перевод ЗМО в электронный формат для повышения прозрачности, контроля и конкуренции.

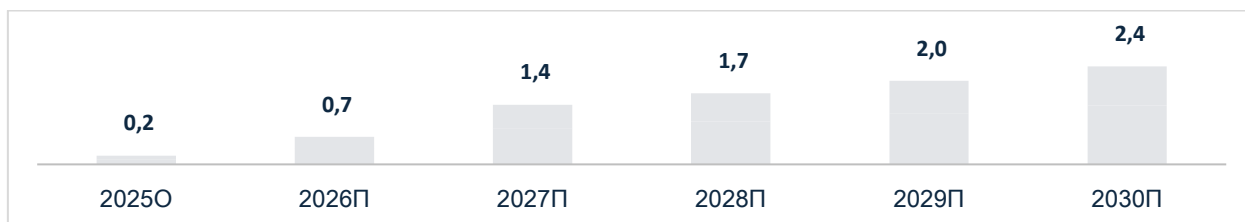


Рисунок 15. Динамика сегмента электронные ЗМО в России, 2025–2030 гг., трлн руб.

Источник: отчет Кэпт

Согласно исследованию Кэпт, в 2025-2030 гг. объем электронных ЗМО (44-ФЗ и 223-ФЗ) в стоимостном выражении будет расти в среднем на 62,4% в год и к 2030 г. достигнет 2.4 трлн руб. Увеличение объемов электронных ЗМО будет обеспечено как общим ростом закупок по 44-ФЗ и 223-ФЗ, так и ростом проникновения цифровизации в сегмент ЗМО.

Ключевым драйвером роста электронных ЗМО является масштабная реформа регулирования. Основная цель реформы — перевести все ЗМО в обязательный электронный формат и унифицировать процедуры их проведения, сделав их максимально прозрачными и эффективными. Согласно распоряжению Правительства РФ от 26 июня 2024 г. № 1636-р, планируется, что к 2027 г. все ЗМО будут проходить в электронной форме. Для реализации этой цели подготовлены законопроекты о поправках в 44-ФЗ и 484-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд».

Ожидается, что в результате к 2030 г. проникновение ЗМО в сегмент закупок по 44-ФЗ и 223-ФЗ составит около 8%.

Объем сегмента нерегулируемых электронных закупок и прогноз его развития до 2030 г.

Закупки коммерческих компаний могут проводиться при помощи различных инструментов в зависимости от подхода, выбранного компанией:

- **Оффлайн-закупки.** Основной способ проведения закупок в России на текущий момент. Он предполагает прямое обращение к потенциальным поставщикам с запросом коммерческих предложений, основываясь на предыдущем опыте взаимодействия или информации, доступной публично.
- **Закупки в электронной форме:**
 - **Закупки на независимых площадках.** Данный подход подразумевает размещение извещения о проведении закупки на электронных площадках, в котором могут принять участие все поставщики, зарегистрированные на площадке. Данный подход позволяет привлечь максимальное количество поставщиков, что потенциально может оптимизировать цену проводимой закупки.
 - **Закупки через кэптивный портал.** Компании могут создавать собственные порталы на сайте в виде электронных торговых площадок и корпоративных интернет-магазинов или используя функционал SRM-систем (см. стр. 36 отчета

Кэпт). В таком случае проводятся закупки, в которых могут принять участие ранее одобренные поставщики

- **Закупки на B2B маркетплейсах.** Механизм проведения закупок на B2B маркетплейсах схож с B2C маркетплейсами, позволяя закупщику выбрать наиболее подходящее предложение из опубликованных на маркетплейсе. При этом тип продукции, продаваемой на таких площадках, ограничен и предполагает, в первую очередь, возможность проведения небольших стандартизированных закупок.

Сегмент нерегулируемых электронных закупок, представленный в исследовании Кэпт и раскрываемый ниже, учитывает электронные закупки на кэптивных и независимых площадках и включает в себя совокупный объем закупок, проводимых коммерческими компаниями при помощи цифровых инструментов, включая:

- внутренние решения, такие как проведение закупок на собственных (кэптивных) платформах (например, кэптивная электронная площадка, КИМ)
- независимые платформы (например, независимые коммерческие электронные площадки, B2B маркетплейсы).

Вследствие того, что коммерческие компании не обязаны публично раскрывать проведенные закупки, для определения объема и прогноза рынка, согласно отчету Кэпт, использовался подход, состоящий из оценки трех компонентов:

- **Совокупный объем выручки** коммерческих компаний с выручкой более 0,5 млрд рублей в год на основании публичной доступной отчетности с сегментацией в разрезе отраслей и размера выручки компаний и их прогноз темпов роста до 2030 г.
- **Соотношение закупок к выручке** в разрезе отраслей и размера выручки компаний и его прогноз до 2030 г. Так как в зависимости от специфики отрасли закупки отличаются масштабностью и периодичностью, разные отрасли имеют собственный темп роста до 2030 г., который оказывает непосредственное влияние на рост производимых закупок.
- Доля закупок, проходящих через электронные площадки (как независимые, так и кэптивные площадки, включая корпоративные интернет-магазины) - **проникновение электронной формы закупок.**

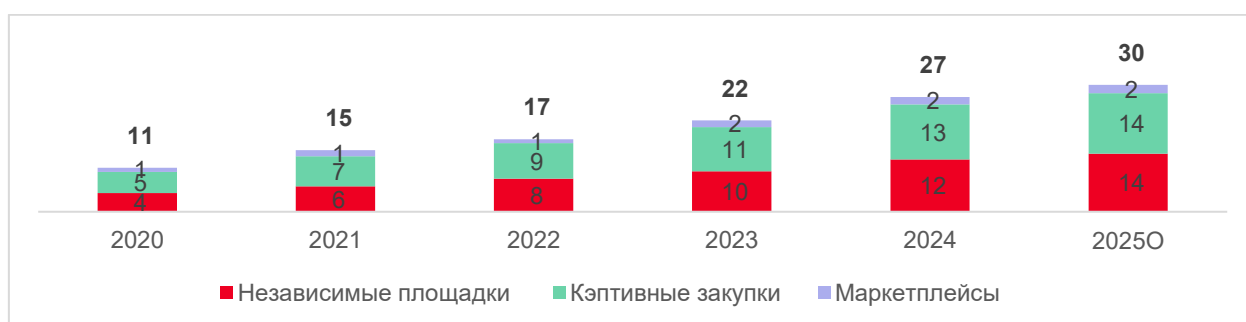


Рисунок 16. Динамика рынка нерегулируемых электронных закупок в России, 2020–2025 гг., трлн руб.

Источник: отчет Кэпт

Частью рынка электронных коммерческих закупок являются закупки на кэптивных площадках – собственных площадках и досках объявлений компаний, в рамках которых закупщики контролируют весь процесс проведения закупки. Доступ к кэптивным площадкам, как правило, ограничен текущими контрагентами закупщика и утвержденными поставщиками.

Основными причинами выбора кэптивной площадки выступают:

- Усиление контроля над процессом проведения закупки;

- Защита коммерческой тайны (ограниченный доступ к условиям закупок, техническим требованиям);
- Упрощенная интеграция с ERP- и SRM-системами компании (синхронизация бюджетов, складских остатков, плановых потребностей).

Основными недостатками экзотических площадок являются существенные затраты на разработку и поддержание ИТ-инфраструктуры, необходимой для функционирования площадок, а также доступ к ограниченному числу поставщиков. Таким образом, экзотические площадки распространены, в первую очередь, среди крупных компаний, обладающих достаточными ресурсами и компетенциями для их разработки и поддержания.

Согласно исследованию Кэпт, в **2020-2025 гг. сегмент нерегулируемых электронных закупок в стоимостном выражении продемонстрировал позитивную динамику в среднем на 23,6% в год и к 2025 г. достиг 30,3 трлн руб., увеличившись в 2,9 раз, при этом уровень проникновения электронного формата в закупки в целом вырос с 22,2% до 25,1%.**

С точки зрения структуры рынка крупнейшим сегментом в 2025 г. являлся сегмент закупок на экзотических площадках, на которых приходилось 47,7% рынка (14,4 трлн руб.), в то время как на независимые площадки составляли 45,8% (13,9 трлн руб.), а оставшиеся 6,6% (2,0 трлн руб.) приходились на B2B-маркетплейсы.

Ключевым фактором развития сегмента нерегулируемых закупок являлось увеличение объема закупок со стороны компаний, которые уже использовали цифровые инструменты, а также рост проникновения со стороны игроков, ранее не использовавших подобные решения.

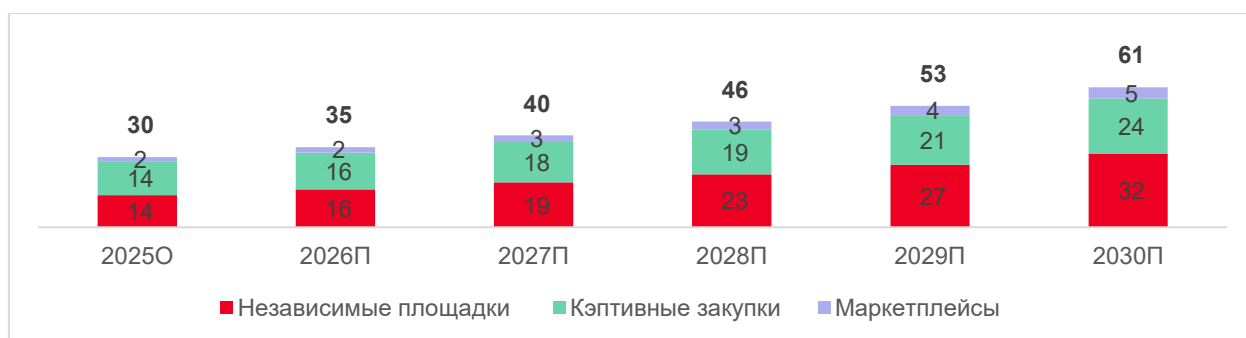


Рисунок 17. Динамика нерегулируемых электронных закупок в России, 2025–2030 гг., трлн руб.

Источник: отчет Кэпт

Согласно исследованию Кэпт, в прогнозном периоде 2025-2030 гг. объем электронных нерегулируемых закупок в стоимостном выражении **будет расти со среднегодовым темпом роста 14,8% и к 2030 г. достигнет 60,6 трлн руб.** С точки зрения структуры рынка вырастет доля независимых электронных площадок и B2B-маркетплейсов до 52,6% и 8,1% соответственно за счет развития предложения со стороны площадок и маркетплейсов, а также фокуса закупщиков на повышении эффективности процессов. **Проникновение электронных закупок** в общем объеме закупок коммерческих компаний увеличится с **25,1% в 2025 г. до 29,4% в 2030 г.** При этом проникновение будет расти как за счет роста выручки компаний и, следовательно, общего числа закупок, так и внедрения цифровых решений и перехода на электронные площадки компаний, которые раньше их не использовали.

Крупный бизнес на текущий момент уже обладает высокой степенью цифровизации и будет влиять на рост рынка по мере увеличения общего объема закупок. В то же время **компании меньшего размера** будут постепенно интегрировать специализированные решения для повышения операционной эффективности и прозрачности закупочных процессов и **станут драйвером роста проникновения электронных закупок.**

Сведения об основных конкурентах эмитента (группы эмитента)

На рынке электронных закупок представлены игроки, специализирующиеся на одном из сегментов (регулируемых или нерегулируемых закупках), а также платформы, предлагающие решения в обоих сегментах рынка. При этом помимо конкуренции с другими электронными торговыми площадками компании также могут конкурировать с другими решениями, позволяющими цифровизировать закупки, особенно в сегменте нерегулируемых закупок.

В целом, среди существующих игроков на рынке можно выделить несколько типов игроков:

- **Федеральные электронные площадки** : аккредитованные государством площадки для проведения обязательных процедур закупок в соответствии с 44-ФЗ, 223-ФЗ и для имущественных торгов: ZakazRF (АГЗРТ), электронная торговая площадка (ЭТП) «РАД», Росэлторг, Сбербанк-АСТ, РТС-тендер, ЭТП Газпромбанк, ЭТП НЭП (ЭТС), ЭТП ТЭК-Торг.
- **Специализированные электронные:** площадки, созданные для проведения закупок в конкретных отраслях или по определенным правилам (например, для закупок по 615-ПП в сфере капитального ремонта).
- **Коммерческие независимые электронные площадки:** универсальные платформы частных операторов, открытые для всех коммерческих компаний и предлагающие широкий спектр процедур закупок для сегмента нерегулируемых закупок.
- **Кэптивныe электронные площадки:** платформы, созданные крупными корпоративными заказчиками для проведения закупок в интересах ограниченного круга аффилированных структур. Такие площадки используются преимущественно в сегменте нерегулируемых закупок и ориентированы на поддержку корпоративных стандартов закупок.
- **В2В-маркетплейсы:** цифровые платформы, агрегирующие предложения большого числа поставщиков и предоставляющие заказчикам единое окно для поиска, сравнения и заказа товаров и услуг.
- **КИМы:** собственные электронные площадки компаний-заказчиков, где поставщики размещают каталоги товаров/услуг, а закупщики выбирают предложения по ценам, рейтингу и условиям без сложных торгов и предназначенные для закупок мелкооптового характера.

Конкуренция в сегменте регулируемых закупок (44-ФЗ, 223-ФЗ и пр.)

Конкуренция в этом сегменте определяется двумя основными критериями:

- 1) **Правовой статус площадки.** Проведение закупок по 44-ФЗ, включая ЗМО, возможно исключительно на 8 аккредитованных электронных площадках, перечень которых утвержден Распоряжением №1447-р. Для остальных сегментов регулируемых закупок (223-ФЗ, включая ЗМО, 615-ПП, имущественные торги) законодательных требований к выбору определенных площадок не установлено, действуют лишь общие технические условия (наличие ЭЦП, требуемый уровень защиты информации). В закупках по 223-ФЗ, включая ЗМО, 615-ПП, имущественных торгах наличие статуса федеральной площадки и опыт проведения закупок по 44-ФЗ повышает доверие заказчика к площадке и служит гарантией надежности, технологической отлаженности и соответствия высоким стандартам безопасности.
- 2) **База заказчиков и поставщиков.** Ключевым конкурентным преимуществом в сегменте является база активных заказчиков и поставщиков. Для заказчика платформа со значительным числом поставщиков увеличивает конкурентность процедуры закупки, что повышает вероятность выбора подходящего поставщика и напрямую влияет на снижение

итоговой цены контракта. Для поставщика широкий пул заказчиков открывает доступ к потоку заказов, включая крупные и стратегические контракты. При этом тарифы площадок для закупок по 44-ФЗ едины и регулируются государством, а в остальных сегментах различия в тарифных сетках, как правило, не носят принципиального характера для заказчика при выборе платформы.

Для заказчиков важно также не только иметь техническую возможность проведения регулируемых закупок, но и доступ к различным дополнительным сервисам, таких как техподдержка, обучение сотрудников и пр.

Таким образом, конкуренция на рынке электронных регулируемых закупок в основном происходит между ограниченным числом федеральных электронных площадок за привлечение и удержание максимально широкой базы участников. При этом отдельные федеральные площадки, такие как РТС-Тендер (является компанией Группы), входят в группу компаний, предлагающих комплексные решения для проведения закупок как в регулируемых, так и в нерегулируемых сегментах рынка. Другие игроки также организуют отдельные секции для проведения коммерческих торгов в рамках федеральной площадки и могут рассматривать развитие данного направления деятельности как одну из потенциальных областей для роста бизнеса.

Критерий (по состоянию на 2024 г.)		Федеральные электронные площадки				Независимые электронные площадки			
		В2В-РТС	Сбер АСТ	Росэлторг	ТЭК-Торг	ЭТП ГПБ	ТендерПро	Bidzaar	Фабрикант
Количество поставщиков по 44-ФЗ		94 053	73 020	64 473	27 035	21 016	н/д	н/д	н/д
Кол-во закупщиков	44-ФЗ	42 461	30 655	20 991	8 047	6 998	н/д	н/д	н/д
	223-ФЗ	10 851	3 030	3 091	1 309	2 599	н/д	н/д	н/д
	Коммерческие закупки ¹²	2 305	199	664	285	601	413	941	162
Кол-во процедур	44-ФЗ	940 878	524 075	503 120	153 004	98 958	н/д	н/д	н/д
	223-ФЗ	252 458	53 410	93 306	28 484	46 501	н/д	н/д	н/д
	Имущественные торги	109 357	79 352	61 350	3 239	2 941	н/д	н/д	7 136
	615-ПП	25 209	5 079	8 633	14	90	н/д	н/д	271
Доля на рынке по кол-ву процедур	44-ФЗ	38%	21%	20%	6%	4%	н/д	н/д	н/д
	223-ФЗ	40%	8%	15%	5%	7%	н/д	н/д	н/д
	Имущественные торги	38%	28%	21%	1%	1%	н/д	н/д	2%
	615-ПП	64%	13%	22%	0,04%	0,2%	н/д	н/д	1%

¹² Только коммерческие заказчики без учета коммерческих процедур госкомпаний

	Коммерческие закупки	41%	1%	4%	12%	10%	18%	9%	2%
Сервисы	SRM/ERP	Да	Нет	Нет	Нет	Да	Нет	Да	Нет
	КИМ	Да	Нет	Да	Нет	Нет	Нет	Нет	Нет
	НСИ	Да	Нет	Нет	Да	Да	Да	Нет	Нет
	Финансовые сервисы	Да	Да	Да	Да	Да	Нет	Да	Да

Таблица 2. Сравнение федеральных и коммерческих электронных площадок

Источник: ЕИС, Seldon (Сэлдон), сайты компаний, отчет Кэпт

Площадки РТС-Тендер (B2B-РТС), Сбербанк-АСТ и Росэлторг имеют наибольшую базу активных поставщиков по 44 -ФЗ (более 50 тыс.) и активных заказчиков по 44-ФЗ и 223-ФЗ.

Доли рынка по количеству процедур:

- **44-ФЗ.** На топ-3 площадки, к которым относятся РТС-Тендер, Росэлторг и Сбербанк-АСТ, приходится 79% всех закупочных процедур.
- **223-ФЗ.** Рынок является более фрагментированным: на топ-3 электронных площадок приходится 63% закупочных процедур, при этом B2B-РТС лидирует с существенным отрывом.
- **Имущественные торги.** Концентрация в сегменте имущественных торгов повторяет общий тренд рынка регулируемых закупок: 87% процедур приходится на три ключевые площадки — B2B-РТС, Сбербанк-АСТ и Росэлторг.
- **615-ПП.** 99% процедур сосредоточены на трех крупнейших площадках, при этом B2B-РТС занимает лидирующую позицию (64%).
- **ЗМО.** В сегменте ЗМО B2B-РТС занимает 66% рынка в стоимостном выражении¹³.
- **Коммерческие процедуры.** B2B-РТС является крупнейшей площадкой в коммерческом сегменте, на которую приходится 41% процедур. На долю ТендерПро приходится 18% процедур, при этом имея более мелкую долю закупочных процедур по 44-ФЗ и 223-ФЗ, площадки ТЭК-Торг и ЭТП ГПБ активно проводят коммерческие процедуры (12% и 10% рынка соответственно).

Конкуренция в сегменте нерегулируемых закупок

В сегменте нерегулируемых закупок конкурентная среда отличается большим разнообразием. Ключевым конкурентным преимуществом в нерегулируемом сегменте так же, как и в регулируемом, остается база активных заказчиков и поставщиков, которая дает возможность заказчикам наиболее выгодно проводить тендерные процедуры, а поставщикам обеспечивает спрос на их услуги.

Также для сравнения площадок заказчики используют следующие критерии:

- **Гибкость.** Что обусловлено возможностью площадки оперативно подстраиваться под нужды клиента и формировать закупки любого сценария.
- **Техническая поддержка и сервис.** В силу схожести предоставляемых услуг одним из ключевых факторов конкурентного преимущества становится техническая поддержка и уровень сервиса как для поставщиков, так и для закупщиков
- **Предоставление дополнительных сервисов.** Наличие возможности предоставить дополнительные сервисы в виде логистических цепочек, настройки платежа, помощь с документацией позволяют площадкам повысить лояльность со стороны клиентов.

На рынке нерегулируемых закупок существуют разные бизнес-модели:

- **Независимые компании (независимые электронные площадки, B2B-маркетплейсы).** Электронные площадки представляют собой универсальный инструмент для проведения закупок любого масштаба — от мелких транзакций до крупных тендеров. В то же время, B2B-маркетплейсы специализируются преимущественно на стандартизированных закупках товаров повседневного спроса (MRO-товары). При этом, согласно исследованию Strategy Partners, среди маркетплейсов также выделяют различные категории игроков: классические

¹³ Доля и лидирующая позиция B2B-РТС в сегменте ЗМО указана по денежному объему процедур в соответствии с данными Компании.

маркетплейсы для B2B-продаж, универсальные B2B-маркетплейсы и отраслевые B2B-маркетплейсы.

- **Кэптивные решения (кэптивные электронные площадки, КИМы, сервисы автоматизации закупок).** Крупные холдинги (при помощи отраслевых игроков рынка, таких как Агора, Алтимета и т.д.) разрабатывают собственные (кэптивные) платформы для внутренних и проверенных поставщиков. Их преимущество — полный контроль над площадкой, бесшовная интеграция с ERP и безопасность. Недостатками данной модели являются высокие затраты и ограниченный доступ к рыночной базе поставщиков. Согласно оценкам Кэпт, инвестиции в создание кэптивных закупочных платформ характерны в первую очередь для компаний с годовой выручкой более 50 млрд рублей, где масштаб операций позволяет амортизировать высокие первоначальные затраты. При этом игроки также могут рассматривать интеграцию различных сервисов для автоматизации закупок (SRM, отдельные модули в ERP и т.д.) в качестве альтернативы для создания собственных площадок.

Таким образом, независимые электронные площадки конкурируют с альтернативными решениями для цифровизации закупок, включая как разработку собственных решений, так и интеграцию отдельных независимых систем (SRM, ERP и т.д. – см. стр. 40 отчета Кэпт). При этом выбор одного из видов решений зависит от потребителя, его стратегии развития и имеющихся ресурсов. Для игроков, предполагающих использование независимых электронных площадок для проведения нерегулируемых закупок, существуют 4 ключевых платформы для торгов: B2B-Center (B2B-PTC), ТендерПро, Bidzaar и Фабрикант.

Дополнительным конкурентным преимуществом для компаний является возможность предоставления дополнительных сервисов, включая сервисы, интегрирующиеся с электронными площадками, а также позволяющие оптимизировать внутренние процессы, повышая их операционную эффективность. Среди крупнейших площадок, согласно информации, раскрываемой игроками, отдельные сервисы предлагают все площадки, при этом полный перечень решений предлагает только B2B-PTC в рамках интеграции с системой B2B Altis (см. стр. 43 отчета Кэпт).

Объем российских рынков специализированных решений для автоматизации закупок и сопутствующих сервисов для электронных закупок, прогноз их развития до 2030 г.

Как и в мировой практике в России сформированы **рынки специализированных решений для автоматизации закупок (SRM-системы) и сопутствующих сервисов для электронных закупок.** В отличие от рынка электронных закупок, данные рынки нельзя разделить на регулируемый и нерегулируемый сегменты, так как одни и те же провайдеры специализированного ПО и сервисов оказывают услуги как коммерческим компаниям, так и государственным игрокам. Таким образом, **данные рынки являются комплиментарными по отношению к рынку электронных закупок** и включают в себя совокупный объем выручки **нескольких видов решений, предлагаемых существующими игроками на рынке.**

- 1) **SRM-системы.** Специализированное программное обеспечение для комплексного управления закупками и поставщиками. Особенности данного продукта являются модули и функции, направленные только на автоматизацию закупочного процесса (каталоги, тендеры, оценка и пр.).
- 2) **Прочие сопутствующие сервисы.** Решения, которые напрямую не выступают агрегаторами для автоматизации закупок, но в то же время являются неотъемлемой частью процесса закупок как в электронном, так и неэлектронном виде. Наиболее крупными сервисами являются следующие: услуги проверки контрагентов, услуги по НСИ, услуги по разработке КИМ и т.д. При этом они могут использоваться как поставщиками, так и заказчиками, а также могут предлагаться потребителям не только в качестве отдельных продуктов, но также и в составе других комплексных сервисов.

К смежным рыночным сегментам, не входящим в сегмент рынка автоматизации закупок, относятся ERP-системы. Данные системы используются для цифровизации и управления ресурсами организации, включая финансы, складские запасы, производство и закупки. Отдельные модули ERP-систем могут быть использованы компаниями для управления закупками и закупочными процессами. При этом в связи с тем, что модуль является одним из элементов всей ERP-системы, то сложно оценить его стоимость и объем затрат компаний на приобретение модулей закупок в рамках ERP-систем. Помимо этого, согласно исследованию Кэпт, часть компаний, интегрирующих ERP-системы с модулями закупок, для цифровизации и автоматизации закупочного процесса интегрируют специализированные SRM-системы, которые позволяют более гибко реализовать запросы пользователей

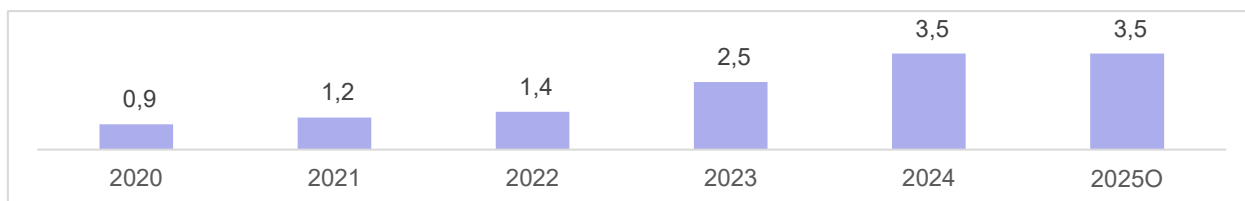


Рисунок 18. Динамика сегмента SRM-решений в России, 2020–2025 гг., млрд руб.

Источник: отчет Кэпт

Рынок специализированных решений для автоматизации закупок (SRM-систем) в 2020-2025 гг. рос, в среднем на 30,6% в год и в 2025 г. достиг 3,5 млрд руб. Ключевым фактором роста являлся уход иностранных SRM-решений, а также развитие предложения со стороны российских разработчиков. При этом наибольший рост как в относительном, так и в абсолютном выражении, был зафиксирован в 2023-2024 годах: это связано с уходом с российского рынка зарубежных поставщиков решений (SAP и Oracle) в 2022 г. и появлением качественных российских аналогов. В 2022-2023 гг. наблюдался дефицит предложения на рынке в связи с резко увеличившимся спросом на решения для автоматизации закупок.

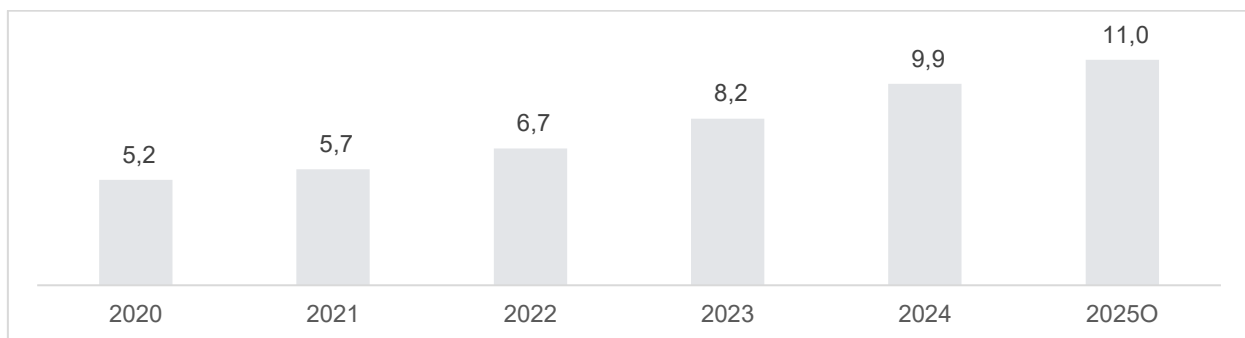


Рисунок 19. Динамика сегмента сопутствующих сервисов в России, 2020–2025 гг., млрд руб.

Источник: отчет Кэпт

Согласно исследованию Кэпт, в 2020-2025 гг. рынок сопутствующих сервисов для автоматизации закупок в стоимостном выражении продемонстрировал позитивную динамику в среднем на 16,5% в год и к 2025 г. достиг 11 млрд руб. Несмотря на то, что данные услуги связаны с динамикой рынка автоматизации закупок в целом, согласно оценкам Кэпт, в среднесрочной и долгосрочной перспективе возможно постепенная интеграция независимых сопутствующих сервисов в существующие SRM-системы, что будет соответствовать международному опыту, в рамках которого данные услуги предоставляются в составе комплексных SRM-систем.

Развитие данных рынков происходило как под влиянием факторов, аналогичных рынку электронных закупок (макроэкономика, цифровизация, см. стр. 47-48 отчета Кэпт), так и специфических драйверов:

- 1) **Масштабное внедрение технологичных решений для оптимизации процессов закупки.** При развитии ИИ и цифровизации в целом компании все чаще рассматривают пути упрощения рутинных операционных процессов при помощи внедрения специализированных программ.
- 2) **Импортозамещение.** В результате ухода множества иностранных решений российский рынок сервисов для автоматизации активно развивает локальные предложения.

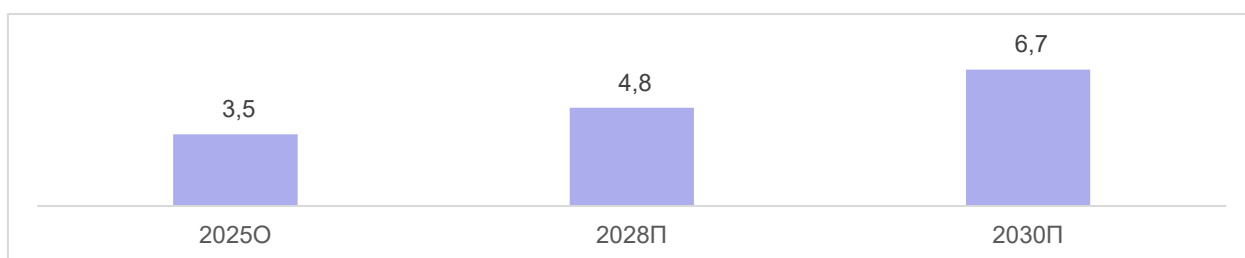


Рисунок 20. Динамика сегмента SRM-решений в России, 2025–2030 гг., млрд руб.

Источник: отчет Кэпт

Согласно исследованию Кэпт, в прогнозируемом периоде 2025-2030 гг. объем рынка специализированных решений для автоматизации закупок (SRM-систем) будет расти со среднегодовым темпом роста 13,8%. Совокупный объем российского рынка к 2030 г. достигнет 6,7 млрд руб. за счет роста инвестиций не только со стороны крупного бизнеса, но также и со стороны МСП.

В целом, рынок обладает большим потенциалом для дальнейшего роста: согласно данным Росстата только 29,3% компаний среднего и крупного бизнеса в 2024 г. использовали специализированное программное обеспечение для управления закупками, что существенно ниже мировых показателей (см. стр. 44 отчета Кэпт). Таким образом, исходя из текущего количества компаний с оборотом свыше 5 млрд руб., которые могут дополнительно внедрять решения и сервисы для автоматизации закупок, потенциальный совокупный спрос на такое ПО по состоянию на 2024 г. составляет более 150 млрд руб.

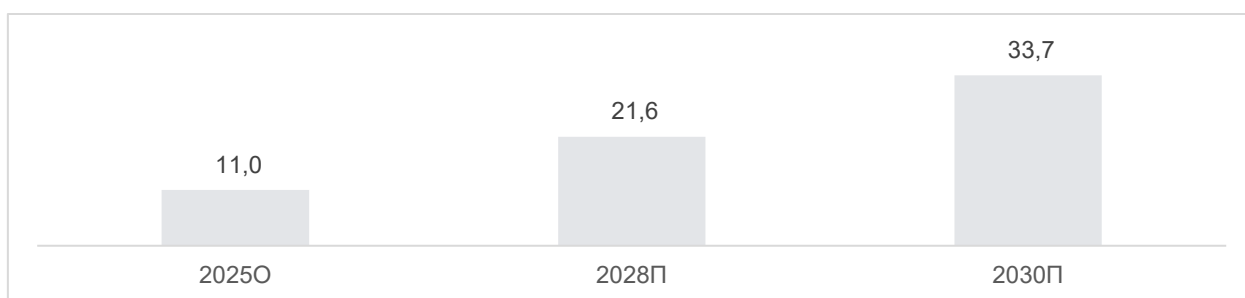


Рисунок 21. Динамика сегмента сопутствующих сервисов в России, 2025–2030 гг., млрд руб.

Источник: отчет Кэпт

Темп роста сопутствующих сервисов электронных закупок зависит от динамики развития предложения со стороны электронных площадок и не связан напрямую с рынком SRM. Существующие услуги будут развиваться за счет увеличения спроса со стороны МСП, а также постепенного повышения цен, что приведет к росту рынка около 12% в прогнозируемом периоде. При этом развитие новых сервисов, которые могут быть интегрированы игроками и будут предлагаться

как закупщикам, так и поставщикам, к 2030 г. создадут дополнительный объем рынка в 14,2 млрд руб. Синергетический эффект за счет предложения комплексного экосистемного продукта для поставщиков и заказчиков позволит совокупному рынку сопутствующих сервисов достигнуть 33,7 млрд руб. (CAGR 2025-2030 25%)

Прогнозная динамика рынков специализированных решений для автоматизации закупок и сопутствующих сервисов для электронных закупок будет обусловлена следующими факторами:

- Развитие цифровой экономики, введение обязательных цифровых стандартов в различных отраслях и, как следствие, общее повышение цифровой зрелости компаний;
- Уход иностранных вендоров и государственная политика импортозамещения, в частности, запрет на закупку зарубежного ПО при наличии российских аналогов (Постановление Правительства № 1875-ПП);
- Вовлечение малого и среднего бизнеса: вместо развертывания комплексных SRM-систем они смогут внедрять отдельные функциональные блоки (например, тендеры, управление контрактами и пр.), что снижает порог входа для малого и среднего бизнеса и повышает гибкость;
- Активное внедрение ИИ привлекает внимание большего количества компаний, заинтересованных в цифровизации бизнес-процессов;
- Развитие low-code (лоу код, «низкий код») платформ, которое способствует переходу от рынка от сложных и дорогих в поддержке закупочных систем к гибким, адаптивным и быстро эволюционирующим цифровым платформам.

Конкуренция на рынке специализированных решений и сервисов для автоматизации закупок

Конкуренция на рынке специализированных решений и сервисов для автоматизации закупок происходит, преимущественно, между компаниями, предлагающими схожие решения, что зависит от изначальной потребности заказчика.

- 1) **SRM-системы.** Внедрение полноценной SRM-системы рассматривается заказчиками в качестве возможности сквозной автоматизации закупочного процесса. Такие проекты могут состоять из отдельных этапов и модулей, но изначально предполагают интеграцию решения провайдера со всеми внутренними системами заказчика, включая ERP. Крупнейшими игроками на данном рынке являются: B2B-PTC, Naumen (Наумен), Фогсофт и пр.
- 2) **Наличие сопутствующих сервисов,** необходимых при автоматизации закупок, может являться дополнительным конкурентным преимуществом при выборе закупщиком партнера по автоматизации закупок, включая электронные площадки. Они выполняют инфраструктурную роль, обеспечивая согласованность данных во всех связанных системах, но при этом не обеспечивают автоматизацию самих закупочных процедур.

Дополнительно к SRM-системам, конкуренцию в области автоматизации закупок могут составлять ERP-системы с интегрированным модулем закупок (например, решения от 1С). При этом данный тип решений, как правило, является менее гибким и содержит больше ограничений в сравнении с SRM-системами.

Согласно отчету Кэпт, ключевыми конкурентными факторами для выбора того или иного решения являются следующие:

- Соответствие требованиям заказчика с точки зрения функционального наполнения и возможностей,
- Возможность интеграции с существующими системами,
- Стоимость услуг
- Возможность предоставления расширенной технической поддержки, включенной в стоимость работ,
- Возможность дальнейшей доработки и подключения дополнительных модулей к системе,

- Использование «low-code» решений для персонализации ПО под нужды заказчика,

Также внедрение продуктов на основе ИИ может стать одним из определяющих факторов потребительского выбора в среднесрочной перспективе. Наиболее актуальными областями для внедрения ИИ в закупочном процессе являются:

- Оценка и отбор поставщиков
- Автоматизация рутинных операций при заключении сделки
- Проверка документации поставщика и соответствие нормативам и пр.

Общая оценка результатов деятельности эмитента (группы эмитента) в данной отрасли. Возможное влияние сложившихся в отрасли тенденций (благоприятных и неблагоприятных) на основные операционные и (или) финансовые показатели деятельности группы эмитента в данной отрасли. Оценка соответствия результатов деятельности группы эмитента тенденциям развития отрасли. Причины, обосновывающие полученные результаты деятельности группы эмитента:

Информация приведена в секциях «Сведения об основных конкурентах эмитента (группы эмитента)» и «Сильные стороны эмитента (группы эмитента) в сравнении с конкурентами» раздела 2.6 Проспекта. По мнению Эмитента, Группа является одним из лидеров рынка автоматизации электронных закупок и продаж во всех регулируемых и коммерческих сегментах. По мнению Эмитента, ведущие позиции Группы на упомянутом рынке стали возможными благодаря наличию у нее ряда конкурентных преимуществ, информация о которых приведена в секции «Сильные стороны эмитента (группы эмитента) в сравнении с конкурентами» раздела 2.6 Проспекта.

Сопоставляются сильные и слабые стороны эмитента (группы эмитента) в сравнении с ними:

Сильные стороны Группы в сравнении с конкурентами

1. Лидер рынка автоматизации электронных закупок и продаж с обширным и постоянно растущим набором продуктов и решений

Безоговорочное лидерство в регулируемых закупках и коммерческих закупках на электронных площадках со значительным потенциалом увеличения доли

Группа является крупнейшей российской цифровой платформой для автоматизации полного цикла закупок и продаж, обеспечившей проведение процедур в объеме свыше 8 трлн руб. в 2024 году (~4 % ВВП России).

Согласно отчету Кэпт, по итогам 2024 г. Группа является лидером во всех ключевых сегментах регулируемых закупок по количеству проведенных процедур со значительным опережением ближайших конкурентов:

- 38% — в сегменте закупок для государственных и муниципальных заказчиков по «44-ФЗ»;
- 40% — в сегменте закупок компаний с государственным участием по «223-ФЗ»;
- 64% — в сегменте закупок в сфере капремонта по «615-ПП»;
- 66% — в сегменте ЗМО в денежном выражении;
- 38% — в сегменте имущественных торгов.

Также, по данным Кэпт, по итогам 2024 г. Группа является безоговорочным лидером на рынке коммерческих закупок на электронных площадках по количеству проведенных процедур среди коммерческих заказчиков, занимая долю 41%, что существенно превосходит долю ближайшего конкурента Группы. Указанный разрыв отражает глубину технологической экосистемы Группы, а также высокую степень ее проникновения в корпоративный сегмент.

Во всех сегментах целевого рынка Группа демонстрирует опережающие позиции по отношению

к ближайшим конкурентам, что подтверждает устойчивость ее положения на рынке электронных закупок.

Лидерство Группы обеспечивается рядом конкурентных преимуществ, включая:

- масштабную базу заказчиков и поставщиков;
- федеральный охват, присутствие в более 80 регионах, более 370 чел. команды поддержки и продаж, позволяющей лично поддерживать клиентов;
- одновременное присутствие как в регулируемых, так и в коммерческих закупках позволяет предлагать клиентам более широкий сервис и выбор;
- разнообразие сценариев закупки, которые можно реализовать на платформах Группы, обеспечивающее выполнение норм применимого законодательства;
- глубокое понимание клиента и соответствие бизнес-процессам заказчиков;
- высокий уровень клиентского сервиса, помогающий клиентам пользоваться возможностями платформ в полной мере и избегать рисков нарушения применимого законодательства;
- также наиболее широкий по сравнению с российскими аналогами набор закупочных сервисов и решений, обладающих подтвержденной ценностью для клиентов и обеспечивающих устойчивость и непрерывность закупочных процессов.

Группа располагает наиболее обширным портфелем из более чем 40 технологических решений и сервисов в сфере автоматизации закупочной деятельности, охватывающим электронные торговые платформы, системы управления закупками (S2P¹⁴), модули нормативно-справочной информации, корпоративные каталоги, сервисы управления исполнением контрактов, инструменты для поставщиков, а также вспомогательные логистические и аналитические решения. Такой охват обеспечивает комплексную цифровизацию закупочных процессов государственных и коммерческих заказчиков и формирование единой интегрированной среды управления закупочной деятельностью.

Одним из ключевых элементов продуктовой линейки является B2B Altis — облачная платформа, одно из технологических решений Группы, которое представляет собой сквозную систему автоматизации закупок. В конце 2024 года Минцифры РФ признало B2B Altis полноценной альтернативой американского сервиса SAP Ariba. B2B Altis обеспечивает централизованное управление потребностями, каталогами и поставщиками, проведение и цифровизацию закупочных процедур, контроль исполнения контрактов и аналитическую поддержку закупочной деятельности, а также интеграцию с ERP¹⁵-системами заказчиков.

2. Масштабный и фундаментально привлекательный целевой рынок регулируемых и коммерческих закупок с кратным потенциалом роста в коммерческом сегменте

Масштабный и фундаментально привлекательный целевой рынок, формирующий почти пятую часть ВВП страны

Сильной стороной Группы является ее присутствие на масштабном и фундаментально привлекательном целевом рынке, составляющем значимую долю экономической активности страны и включающем как регулируемые закупки, так и коммерческие закупки, проводимые через электронные торговые платформы. Согласно данным Кэпт, совокупный объем данного рынка составляет порядка 34 трлн руб. по итогам 2024 г., что отражает его системообразующую роль в экономике страны.

¹⁴ S2P («Source-to-pay») – сквозной процесс управления закупками, охватывающий этапы от выбора поставщика до оплаты и закрытия обязательств

¹⁵ ERP («Enterprise Resource Planning») – класс информационных систем, предназначенных для комплексного управления основными бизнес-процессами организации, включая финансы, закупки, производство и учет.

Рынок электронных закупок характеризуется высокими структурными барьерами входа, включая значительные инвестиционные барьеры, обусловленные высокими капитальными и операционными затратами на разработку, поддержку и продвижение цифровых платформ; регуляторные ограничения, в рамках которых проведение процедур в сегменте регулируемых закупок допускается исключительно на ограниченном числе федеральных электронных площадок, закрепленных в законодательстве; конкурентные барьеры, связанные с формированием спроса на комплексные решения для автоматизации закупок, где масштаб клиентской базы и выраженный сетевой эффект существенно повышают порог смены платформы; а также технологические барьеры, предполагающие необходимость обеспечения высокого уровня надежности и производительности систем и соответствия отраслевым и регуляторным стандартам информационной безопасности, включая требования ФСТЭК и ISO 27001.

Устойчиво растущий рынок регулируемых закупок

По данным Кэпт, регулируемый сегмент является наиболее значимой частью адресуемого рынка Группы и формирует около 63% его совокупного объема по итогам 2024 г.

Согласно данным Кэпт, регулируемый рынок закупок демонстрировал устойчивый рост в 2023–2025 гг. Так, его совокупный объем увеличился с 20,3 трлн руб. в 2023 г. до ожидаемых 22,9 трлн руб. по итогам 2025 г., что соответствует среднегодовому темпу роста около 6,3%. Наибольший вклад в рост рынка внесли закупки по 44-ФЗ, объем которых увеличился до 12,1 трлн руб. в 2025 г.

Согласно оценкам Кэпт, рынок регулируемых закупок будет демонстрировать устойчивый рост в период с 2025 по 2030 гг. Совокупный объем рынка увеличится с 22,9 трлн руб. в 2025 г. до 33,9 трлн руб. в 2030 г., что соответствует среднегодовому темпу роста в 8,1%. Основной вклад в рост рынка обеспечат сегменты 44-ФЗ и 223-ФЗ со среднегодовым темпом роста около 6,2%. Более высокие темпы роста ожидаются в сегменте 615-ПП, который может расти со среднегодовым темпом роста в 16,9% в 2025-2030 гг. В сегменте имущественных торгов ожидается умеренный рост объемов с 1,2 трлн руб. до 1,8 трлн руб.

В связи с тем, что в настоящий момент большинство ЗМО происходит вне электронных площадок (и даже не в электронном виде), озвучены регуляторные изменения (Концепция развития ЗМО) в виде перевода ЗМО также в электронный формат. В этой связи наиболее динамичный рост прогнозируется в сегменте ЗМО, где рынок может вырасти более чем в 11 раз к 2030 г.

Ключевыми факторами, обуславливающими динамику роста ключевых для Группы сегментов рынка регулируемых закупок, согласно исследованию Кэпт, станут:

- **Рост государственных расходов.** Согласно отраслевому отчету Кэпт, объем консолидированного бюджета РФ увеличится с 63,0 трлн руб. в 2023 г. до 81 трлн руб. в 2025 г., что соответствует среднегодовому темпу роста около 13%. На горизонте 2025–2028 гг. ожидается дальнейшее расширение расходов до 95,6 трлн руб., что предполагает сохранение положительной динамики со среднегодовым темпом около 6%. Рост государственных расходов традиционно оказывает прямое влияние на объем закупок по 44-ФЗ и 223-ФЗ, формируя стабильную базу спроса на электронные закупочные процедуры.
- **Регуляторные изменения в сегменте ЗМО.** Значительная доля ЗМО, ранее осуществлявшихся через электронную почту или внутренние информационные системы заказчиков, станет обязательной к проведению в электронном формате. По оценкам Кэпт, результатом данной реформы станет существенный рост цифрового проникновения ЗМО. Постепенная «оцифровка» ранее недоступного для электронных площадок объема формирует один из ключевых драйверов быстрого расширения сегмента ЗМО и обуславливает высокий прогнозируемый среднегодовой темп его роста.
- **Реализация крупных инфраструктурных закупок.** Запланированное увеличение

государственных инвестиций в инфраструктурные проекты, капитальный ремонт, модернизацию объектов социальной сферы и коммунальной инфраструктуры обеспечивает дополнительный рост закупочной активности в сегментах 44-ФЗ, 223-ФЗ и 615-ПП.

- **Вектор на импортозамещение.** Уход иностранных поставщиков и ужесточение требований к применению продукции российского происхождения стимулируют расширение закупок отечественных товаров и решений, особенно в сегментах промышленной, инженерной и технологической продукции. Импортозамещение ведет к увеличению количества процедур, связанных с выбором новых поставщиков, тестированием альтернативных решений и перераспределением закупочной активности в пользу локальных рынков, что способствует дополнительному росту регулируемых сегментов.

Кратный потенциал рынка коммерческих закупок

Дополнительной сильной стороной Группы является ее сильное присутствие на рынке коммерческих закупок, который формирует около 38% адресуемого рынка Группы. Согласно данным Кэпт, сегмент коммерческих закупок через электронные площадки демонстрировал высокие темпы роста в период 2023–2025 гг., увеличиваясь со среднегодовым темпом около 20%.

Согласно отчету Кэпт, рынок коммерческих закупок, проводимых на электронных торговых платформах, обладает значительным потенциалом дальнейшего проникновения в закупочную деятельность российских компаний. В прогнозный период объем коммерческих закупок на электронных площадках увеличится с 13,9 трлн руб. в 2025 г. до 31,9 трлн руб. в 2030 г., что соответствует среднегодовому темпу роста около 18%, превышающему темпы роста сегмента регулируемых закупок. Более высокая динамика обусловлена ожидаемым увеличением уровня проникновения электронных закупок в закупочную деятельность российских компаний с 24% в 2024 г. до 29% к 2030 г. Рост проникновения закупок в закупочную деятельность связано с рядом следующих факторов:

- **Фокус на оптимизацию расходов.** Корпоративные заказчики усиливают требования к контролю затрат и прозрачности выбора поставщиков, что стимулирует переход к систематическому использованию конкурентных процедур на электронных площадках. Электронный формат позволяет формировать более широкий пул участников, снижать стоимость контрактов за счет конкуренции и обеспечивать документально подтверждаемую экономию;
- **Усиление цифровизации.** Российские компании последовательно переходят к построению сквозных цифровых процессов — от заявки до исполнения контракта. Это предполагает интеграцию электронных площадок с внутренними ИТ-системами, автоматизацию согласований, аналитический контроль и снижение операционной нагрузки, что повышает привлекательность проведения закупок в электронном формате;
- **Рост зрелости бизнеса.** Российский бизнес демонстрирует рост цифровой зрелости, расширяя применение электронных инструментов в своей закупочной деятельности. Все большее число заказчиков использует электронные площадки как удобный и стандартизированный канал проведения закупок, что способствует увеличению общего объема коммерческих процедур, переводимых в электронную форму.
- **Рост общего объема расходов.** По мере увеличения инвестиционной активности и расширения операционных бюджетов компаний возрастает и общий объем закупок, значительная часть которых постепенно переводится в электронный формат. Рост корпоративных расходов создает дополнительную базу для увеличения числа процедур, проводимых на электронных площадках, и способствует дальнейшему расширению коммерческого сегмента.

3. Доказанная бизнес-модель, основанная на собственной ИТ-платформе корпоративного масштаба

Эффективная бизнес-модель, в основе которой лежит сочетание внешнего и внутреннего сетевого эффекта, основанного на активной конверсии заказчиков и поставщиков

Сильной стороной Группы является эффективно выстроенная бизнес-модель, которая опирается на сочетание внешнего и внутреннего сетевых эффектов, обеспечивающих устойчивый рост числа участников закупок и объемов проводимых процедур.



Рисунок 22. Внешний сетевой эффект

Источник: Данные Группы

Внешний сетевой эффект формируется за счет крупнейшей и устойчиво растущей базы заказчиков, привлекающей на платформу все большее число поставщиков, что приводит к увеличению количества закупочных процедур и расширению предложения как в регулируемом, так и в коммерческом сегментах. В 2023-2025 г. количество заказчиков на платформах Группы увеличилось на 5%, что усиливает формирование спроса на закупки. Рост спроса привел к росту процедур, объявленных заказчиками, на 4%, что привлекло квалифицированных поставщиков: за тот же период их число увеличилось на 9%. Это увеличивает конкуренцию и повышает эффективность закупок. Увеличивающийся пул поставщиков, в свою очередь, способствует дальнейшему росту числа заказчиков и процедур. Это формирует самоподдерживающийся цикл развития цифровой платформы Группы, сравнимый по логике с моделями маркетплейсов, и обеспечивает рост выручки от электронных площадок Группы, которая увеличилась в 2025 г. на 31% относительно 2023 г.

Внутренний сетевой эффект базируется на клиентоцентричной модели развития Группы. Значительная часть поставщиков, участвующих в регулируемых закупках, проходит дальнейшую конверсию в коммерческий сегмент, где Группа предлагает им участие в нерегулируемых закупках. На основе анализа профилей и поведения поставщиков формируются рекомендации и механизмы их вовлечения в новые категории закупок. В перспективе часть поставщиков может становиться заказчиками коммерческих закупок, что расширяет глубину использования цифровой платформы Группы. Согласно стратегическим планам Группы, коэффициент конверсии поставщиков в заказчиков способен достигнуть более 10% к 2030 г.

Мощная ИТ-платформа уровня «industrial grade» собственной разработки

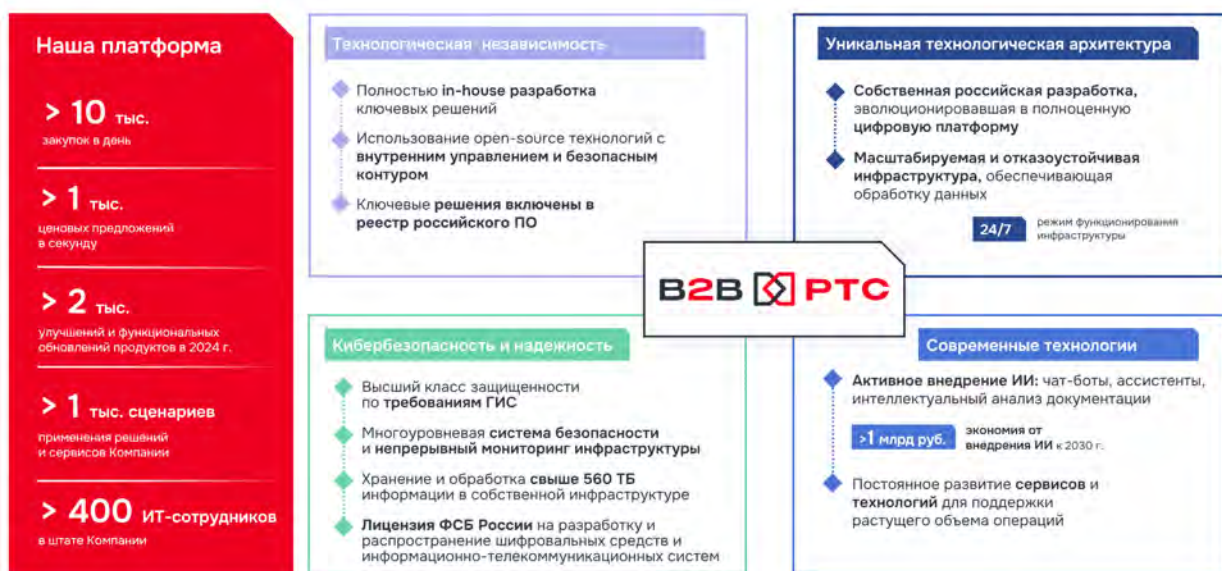


Рисунок 23. Мощная ИТ-платформа собственной разработки

Источник: Данные Группы

Основой операционной эффективности Группы является собственная технологическая платформа уровня «industrial grade»¹⁶, разработанная высококвалифицированными специалистами с учетом современных требований к масштабируемости, надежности и информационной безопасности, а также с учетом операционных особенностей деятельности Группы. Платформа обеспечивает обработку существенных объемов транзакционной нагрузки: она поддерживает проведение свыше 10 тыс. закупочных процедур в день. Согласно регуляторным требованиям платформа должна быть способна обрабатывать более 1 тыс. ценовых предложений в секунду (высоконагруженные системы уровня биржи), что позволяет обеспечивать стабильное функционирование сервисов даже в периоды пикового спроса.

Ключевыми компонентами технологической платформы являются:

- **Технологическая независимость.** Ключевые решения являются собственной разработкой Группы, что отражается в отсутствии критической зависимости от иностранных решений. В основе платформы лежат технологии с открытым исходным кодом, которые эффективно дополняются внутренним управлением и защищенным контуром развертывания. Все ключевые продукты Группы включены в реестр российского программного обеспечения, что подтверждает их соответствие требованиям локализации и технологической независимости.
- **Уникальная технологическая архитектура.** Ядро платформы представляет собой собственную российскую разработку, последовательно эволюционировавшую в полноценную цифровую платформу, способную обеспечивать функционирование закупочных процессов в масштабах всей России. Архитектура построена на масштабируемой и отказоустойчивой инфраструктуре, что обеспечивает стабильную работу сервисов 24/7, рост производственных мощностей и возможность обработки большого объема данных в пиковые периоды нагрузки.
- **Кибербезопасность и надежность.** Платформа соответствует высшему классу защищенности, установленному для федеральных торговых площадок, и функционирует на основе эшелонированной системы информационной безопасности, включающей непрерывный мониторинг инфраструктуры. В контуре Группы хранится и

¹⁶ Под данным термином понимается промышленный уровень надежности и масштабируемости, обеспечивающий устойчивую работу систем при высоких нагрузках, непрерывность бизнес-процессов и соответствие повышенным требованиям к отказоустойчивости и информационной безопасности.

обрабатывается более 560 ТБ данных, включая юридически значимую информацию и большие массивы транзакционных данных, что требует поддержания повышенных стандартов защиты и устойчивости.

- **Современные технологии.** Платформа развивается с акцентом на использование современных технологических подходов и инструментов, включая активное внедрение технологий искусственного интеллекта. Среди применяемых решений — чат-боты и ассистенты для поддержки пользователей, системы интеллектуального анализа закупочной документации.

Прозрачная модель монетизации продуктовой линейки

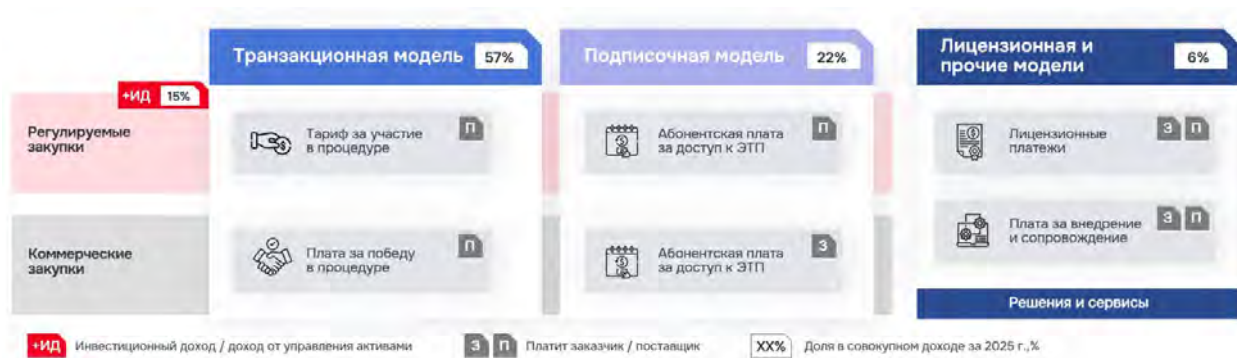


Рисунок 24. Модель монетизации продуктовой линейки

Источник: Данные Группы

Монетизация продуктовой линейки Группы осуществляется по одной из трех прозрачных и понятных для рынка моделей:

- **Транзакционная модель** является ключевым источником выручки и формирует около 57% совокупного дохода Группы по итогам 2025 г.;
- **Подписочная модель** обеспечивает около 22% дохода;
- **Лицензионная и прочие модели** — около 6% также по итогам 2025 г.

Доходы берутся как с поставщиков, так и закупщиков в зависимости от регулирования и сегмента.

Оставшаяся часть доходов, около 15% в 2025 г., представлена инвестиционным доходом от управления свободными денежными средствами (в тч средствами клиентов для обеспечения возможности участия в закупках).

Текущий эффективный уровень *take rate*¹⁷ Группы составляет около 0,1%, что отражает комфортный уровень тарифной нагрузки для участников рынка и создает предпосылки для дальнейшего расширения использования цифровых закупочных решений как в регулируемом, так и в коммерческом сегментах.

Команда продаж по всей стране с выстроенной моделью клиентской поддержки

¹⁷ Take rate («тэйк рейт») - эффективный средний уровень комиссии Группы, рассчитанный как отношение выручки от ЭТП к объему торгов на платформе по итогам 2024 г. по данным Группы



Рисунок 25. Федеральный охват сети офисов, филиалов и представительств

Источник: Данные Группы

Развитая команда продаж и клиентской поддержки является важным элементом операционной модели Группы. Группа представлена на федеральном уровне и осуществляет взаимодействие с клиентами по всей территории Российской Федерации через развитую региональную сеть, включающую 5 филиалов, 26 отделений и подразделений. Такая структура обеспечивает покрытие более 80 регионов Российской Федерации и позволяет эффективно сопровождать клиентов на всех этапах взаимодействия с платформой. Группа также имеет представительство в г. Минск что позволяет осуществлять поддержку заказчиков и поставщиков в Республике Беларусь.

Общая численность сотрудников, задействованных в функциях продаж и клиентской поддержки, превышает 370 человек, включая специалистов отдела продаж и контакт-центра, что обеспечивает масштабируемую модель обслуживания как государственных, так и коммерческих заказчиков. Контакт-центр клиентской поддержки компании расположен вблизи географического центра Российской Федерации на территории г. Барнаул (Алтайский Край), что также позволяет осуществлять клиентскую поддержку 24 часа в сутки и 7 дней в неделю.

4. Уникальный финансовый профиль – комбинация уверенного роста, выдающейся рентабельности, отсутствия долгового финансирования и высокого потенциала дивидендных выплат

Уверенные и предсказуемые темпы роста доходов

Группа демонстрирует устойчивый и предсказуемый рост совокупного дохода – он рос с СГТР в 19% на протяжении 2023–2025 гг. и по итогам 2025 г. совокупный доход Группы достиг 9,4 млрд руб., отражая последовательное увеличение доходов за весь рассматриваемый период за счет расширения базы заказчиков и поставщиков, увеличения количества проводимых процедур и роста транзакционной активности в сегментах регулируемых и коммерческих закупок. Структура совокупного дохода включает выручку от организации закупок на электронных торговых платформах и решений и сервисов для закупочной деятельности, которая выросла с 6,0 млрд руб. в 2023 г. до 7,9 млрд руб. в 2025 г., а также доход от управления свободными денежными средствами, увеличившийся с 0,6 млрд руб. в 2023 г. до 1,4 млрд руб. в 2025 г.

Высокий уровень рентабельности бизнеса и отсутствие долгового финансирования

Группа характеризуется устойчиво высоким уровнем рентабельности и сильным балансом, не требующим привлечения долгового финансирования для обеспечения операционной деятельности и реализации стратегических инициатив. В 2023-2025 гг. показатель EBITDA рос

с СГТР в 21% и достиг 4,9 млрд руб. по итогам 2025 г. Рентабельность по EBITDA остается на стабильно высоком уровне — 52-54% в 2024-2025 гг., по сравнению с 51% в 2023 г.

Показатель чистой прибыли также демонстрирует устойчивый рост. По итогам 2025 г. чистая прибыль составила 3,7 млрд руб., по сравнению с 3,5 млрд руб. в 2024 г. и 2,4 млрд руб. в 2023 г., что соответствует среднегодовому темпу роста около 26% и рентабельности на уровне 40% по итогам 2025 г.

Группа сформировала привлекательную дивидендную политику, опирающуюся на упомянутые выше устойчивые темпы роста бизнеса, высокий уровень рентабельности и эффективную финансовую модель, не требующую привлечения долгового финансирования. Согласно параметрам дивидендной политики Группа стремится выплачивать дивиденды в размере не менее 50% чистой прибыли четыре раза в год. Общий объем дивидендов, выплаченных за 2023–2025 гг., составил 7,0 млрд руб., (73% от чистой прибыли по МСФО за 2023-2025 гг.) что подтверждает способность Группы генерировать значительный денежный поток для акционеров.

5. Опытная команда менеджмента при поддержке знакового акционера

Опытная команда менеджмента и совет директоров

Корпоративное управление Группы основано на четко выстроенной системе принятия решений и опирается на опытную управленческую команду. Ключевые руководители Группы обладают значительным отраслевым и управленческим опытом, при этом у большинства из них стаж работы в Компании превышает 10 лет, что обеспечивает преемственность управления и устойчивость операционной модели.

Группа также имеет поддержку стратегического акционера – *, что усиливает финансовую устойчивость и способствует дальнейшему развитию бизнеса. Планируется выстраивание системы корпоративного управления в соответствии с лучшими практиками – структура Совета директоров будет предполагать наличие 9 членов, 2 из которых будут являться независимыми, председателем Комитета по аудиту при Совете директоров (далее – «**Комитет по аудиту**») планируется назначить независимого директора.

Примечание: * -

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Слабыми сторонами Группы являются:

- Существенная часть операционной активности Группы сосредоточена на российском рынке электронных закупок. Ограниченная географическая диверсификация бизнеса повышает чувствительность Группы к макроэкономическим условиям, бюджетной политике и динамике деловой активности в Российской Федерации
- Группа функционирует в условиях высокой технологической сложности и повышенных требований к надежности и информационной безопасности. Сбои в работе ИТ-инфраструктуры, инциденты информационной безопасности или несоответствие отраслевым и регуляторным стандартам могут привести к репутационным рискам и дополнительным затратам.
- Деятельность Группы в сегменте регулируемых закупок в значительной степени зависит от действующего нормативно-правового регулирования. Изменения законодательства, требований регуляторов или условий допуска электронных площадок к проведению закупочных процедур могут оказать влияние на объем операций и финансовые результаты Группы.

Информация, приведенная в данном разделе, содержит в себе прогнозные заявления, которые могут измениться в зависимости от существенных условий ведения бизнеса и внешних факторов, в том числе перечисленных в п. 2.8 Проспекта.

2.7 Сведения о перспективах развития эмитента

Описание стратегии дальнейшего развития Группы:

Абсолютное лидерство на целевом рынке, доступ к наиболее широкой базе заказчиков и поставщиков, а также доказанная бизнес-модель, основанная на собственной технологической платформе корпоративного масштаба, формируют прочную основу для дальнейшего масштабирования бизнеса Группы.

Доказанная временем стратегия развития Группы, встроенная в ДНК, направлена не только на укрепление и сохранение позиции № 1 на рынке регулируемых и коммерческих закупок, но и на последовательное развитие рынка электронных закупок за счет расширения применения закупок на электронных площадках, повышения эффективности и прозрачности закупочной деятельности и вовлечения новых участников рынка. Долгосрочная стратегия Группы базируется на следующих ключевых направлениях:

Повышение знаний о цифровизации закупок

Являясь многолетним лидером рынка, Группа системно занимается развитием экспертизы и повышением осведомленности участников рынка о возможностях цифровизации закупок. В рамках этой деятельности Группа активно продвигает лучшие практики отрасли, реализует образовательные инициативы, участвует в профильных обзорах и аналитических исследованиях, организует и поддерживает отраслевые мероприятия, а также проводит собственные исследования закупочной деятельности.

Группа планирует и далее активно масштабировать данное направление, а выход на публичный рынок может стать дополнительным драйвером повышения прозрачности и доверия к рынку электронных закупок, что будет способствовать росту интереса к цифровым инструментам закупок, расширению круга участников рынка и ускорению внедрения цифровых решений как в регулируемом, так и в коммерческом сегментах.

Формирование регуляторной среды

Формирование сбалансированной и стимулирующей развитие отрасли регуляторной среды является одним из ключевых аспектов стратегии Группы. В рамках реализации корпоративной стратегии Компания и ее дочерние общества принимают системное и активное участие в профильной регуляторной и экспертной работе, взаимодействуя с органами государственной власти и профессиональным сообществом.

Группа участвует в деятельности экспертных и рабочих групп при ключевых органах государственной власти, включая Министерство финансов Российской Федерации, Министерство экономического развития Российской Федерации, Федеральную антимонопольную службу, Минцифры РФ, а также профильные комитеты Государственной Думы и Совета Федерации, в рамках которых вырабатываются предложения по совершенствованию законодательства и отраслевой политики. Дополнительно Группа участвует в процедурах публичных консультаций и общественных обсуждений проектов нормативных правовых актов, направляя официальные заключения и предложения по их доработке.

Такой подход позволяет Группе не только своевременно учитывать изменения регуляторной среды в своей деятельности, но и принимать непосредственное участие в ее формировании, способствуя созданию прозрачных, предсказуемых и благоприятных условий для развития рынка электронных закупок в Российской Федерации.

Реализация указанных инициатив, по мнению Группы, вносит вклад в устойчивое развитие рынка регулируемых и коммерческих закупок, который, согласно оценкам Кэпт, в 2025–2030 гг. будет

расти со среднегодовым темпом около 12%, создавая дополнительные возможности для долгосрочного роста бизнеса Группы.

Углубление и расширение клиентской базы

Стратегия Группы предусматривает последовательное расширение и углубление клиентской базы как со стороны заказчиков, так и со стороны поставщиков. Ключевым элементом данного направления является развитие клиентоцентричного подхода на основе единого Client ID, обеспечивающего сквозную идентификацию клиентов и интеграцию всех точек взаимодействия с продуктами и сервисами Группы.

Дополнительно, Группа видит, что использование единого Client ID позволяет формировать целостное представление о потребностях клиентов, повышать качество обслуживания и эффективность кросс-продаж, а также выстраивать персонализированные сценарии взаимодействия. Дополнительным драйвером роста является комплексная работа по конвертации поставщиков в заказчиков и заказчиков в поставщиков, что усиливает сетевые эффекты платформы и способствует увеличению объемов операций в регулируемом и коммерческом сегментах.

Группа считает достижимым рост выручки от регулируемой и коммерческой электронной торговой площадки более чем в два раза к 2030 г. за счет расширения и углубления клиентской базы, усиления сетевых эффектов и повышения эффективности монетизации клиентских взаимодействий.

Комплексное развитие решений и сервисов

Стратегия Группы предусматривает комплексное развитие продуктовой линейки, направленное на масштабирование существующих решений и сервисов для закупок и продаж, а также на создание новых продуктов и сервисов для широкого круга участников закупочного процесса. Практика разработки новых продуктов и доработки текущего портфеля Группы ориентирована на решение конкретных прикладных задач клиентов. Приоритет отдается развитию решений, обеспечивающих сквозную автоматизацию закупочной деятельности, расширение функциональности электронных торговых платформ и повышение глубины интеграции продуктов в операционные процессы заказчиков и поставщиков.

Важным элементом продуктовой стратегии является активное использование новых цифровых технологий, включая технологии искусственного интеллекта, как для повышения эффективности собственной операционной деятельности, так и для расширения функциональных возможностей решений и сервисов для клиентов. В рамках данного направления Группа планирует реализацию ИИ-решений для поставщиков, включая внедрение интеллектуальных ассистентов, предназначенных для упрощения подготовки заявок для участия в закупочных процедурах, а также для консультирования по требованиям закупочной документации и применимым нормативно-правовым актам. В настоящее время Группа уже применяет ИИ в текущей деятельности, в том числе для автоматизации проверки юридических документов, формирования маркетингового контента, внедрения ИИ-ассистентов и оптимизации внутренних бизнес-процессов. Одновременно Группа последовательно развивает внутреннюю экспертизу в области ИИ: проводится регулярное обучение и тестирование сотрудников, формируется единое понимание возможностей и ограничений технологий, а также планируется внедрение ключевых показателей эффективности, отражающих уровень использования ИИ в операционной деятельности сотрудников на всех уровнях организации.

Ключевым элементом продуктовой стратегии является системный и клиентоориентированный подход к выявлению потребностей пользователей при разработке новых продуктов и сервисов. Компания применяет комплексную модель продуктовых исследований, сочетающую анализ пользовательского опыта, конкурентной среды и лучших международных практик. В структуре Компании функционирует специализированный отдел UX-исследователей, осуществляющий постоянный сбор и анализ обратной связи от пользователей на основе глубинных интервью и массовых опросов. При разработке новых продуктов создаются прототипы решений, которые проходят предварительное тестирование с участием клиентов, что позволяет учитывать ключевые

замечания и предложения на ранних этапах и снижать риски при масштабировании продуктов. Дополнительно Группа системно анализирует международный опыт и продуктовые подходы ведущих глобальных игроков в сфере электронных закупок, включая SAP Ariba и Coupa, путем изучения их функциональности и пользовательских сценариев.

Группа намерена развивать новые финансовые сервисы совместно с банками-партнерами, включая проработку специализированных кредитных продуктов, направленных на стимулирование использования цифровых закупочных решений клиентами, ранее не осуществлявшими закупки в цифровом формате. Также Группа планирует разработку аналитических сервисов для поставщиков на основе накопленных данных, позволяющих анализировать сегменты рынка, отрасли и профильных заказчиков и повышать эффективность коммерческой деятельности поставщиков на платформах Группы.

В рамках реализации продуктовой стратегии Группа считает достижимым более чем пятикратное увеличение выручки от решений и сервисов к 2030 г. за счет расширения функциональности платформ, углубления автоматизации закупочных процессов и роста прикладной ценности цифровых продуктов для клиентов.

Использование новых технологий, в т.ч. искусственного интеллекта (ИИ), для повышения эффективности операционной деятельности, а также для расширения решений и сервисов для клиентов.

Группа уже использует ИИ в текущей работе (проверка юридических документов, формирование контента маркетинга, ИИ-ассистенты и т.п.), и планомерно повышает знания об ИИ среди сотрудников, проводится обучение, тестирования, планируется введение ключевых показателей эффективности (КПЭ) по использованию ИИ в операционной деятельности всех сотрудников на любых уровнях.

2.8 Сведения о рисках, связанных с эмитентом и приобретением ценных бумаг

Информация, раскрываемая в настоящем пункте, объективно и достоверно описывает риски, относящиеся к Группе Эмитента и приобретению Акций, с указанием возможных последствий реализации каждого из описанных рисков с учетом специфики деятельности Группы Эмитента.

Перечень рисков, приведенных в настоящем пункте, отражает точку зрения и собственные оценки Эмитента и в силу этого не является исчерпывающим и единственно возможным, при этом потенциальные инвесторы, прежде чем принимать инвестиционное решение, должны сформировать собственное мнение, не опираясь исключительно на факторы, описанные в настоящем пункте.

Негативное влияние на финансово-хозяйственную деятельность и финансовое положение Эмитента и его Группы могут оказывать следующие риски:

1. отраслевые риски;
2. страновые и региональные риски;
3. финансовые риски;
4. правовые риски;
5. риск потери деловой репутации (репутационный риск);
6. стратегический риск;
7. риски, связанные с деятельностью Группы;
8. риски, связанные с приобретением Акций.

В случае реализации любого из описанных рисков Эмитент примет меры для минимизации их последствий. Конкретные действия будут зависеть от характера и масштабов возникшей ситуации, поскольку заранее определить все возможные сценарии невозможно из-за высокой степени неопределенности. Параметры проводимых мероприятий будут зависеть от особенностей создавшейся ситуации в каждом конкретном случае. Эмитент не может гарантировать, что действия, направленные на преодоление возникших негативных изменений, приведут к существенному изменению ситуации, при этом Эмитент приложит все усилия для сведения каких-либо негативных изменений к минимуму.

Группа осуществляет несущественную долю деятельности на внешнем рынке, в этой связи риски на внешних рынках (за пределами РФ) несущественны, поэтому вся информация в настоящем пункте относится к деятельности Группы на рынке Российской Федерации.

При наличии политики управления рисками, утвержденной эмитентом в качестве отдельного документа, указываются сведения о таком документе и описываются основные положения политики в области управления рисками:

До получения Обществом публичного статуса Эмитент планирует обеспечить интеграцию системы управления рисками и системы внутреннего контроля («СУРиВК») в бизнес – процессы Эмитента в целях формирования единой СУРиВК и ее реализации на всех уровнях организационной структуры Эмитента. СУРиВК будет предусматривать порядок выявления, оценки и мониторинга рисков, распределения обязанностей между соответствующими должностными лицами и органами Общества, а также реализации мероприятий по управлению рисками.

Эмитент планирует утвердить следующую цель СУРиВК: обеспечение снижения неопределенности в отношении достижения целей деятельности Общества, определенных на всех уровнях управления Обществом, в том числе его стратегией, путем развития и поддержания организационной структуры, процессов и ресурсов, направленных на выявление, оценку, управление и мониторинг рисков.

Эмитент планирует утвердить следующие задачи СУРиВК до получения публичного статуса:

- Развитие риск-ориентированной корпоративной культуры. Исполнительные органы и менеджмент Общества обеспечивают распространение знаний и навыков в области управления рисками, вовлечение работников в процесс управления рисками, а также возможность эффективного обмена информацией в рамках СУРиВК.
- Достижение оптимального соотношения между предпочтительным риском (риск-аппетитом) и стратегией развития Общества в целом. Общество оценивает предпочтительный риск (риск-аппетит) на этапе выбора из стратегических альтернатив при постановке целей, отвечающих выбранной стратегии, а также при разработке механизмов управления соответствующими рисками.
- Совершенствование процесса принятия решений по реагированию на возникающие риски. Процесс управления рисками определяет, какой метод реагирования на риск в Обществе предпочтителен: уклонение (отказ) от риска, снижение риска, перенос (перераспределение/передача) риска или принятие риска. СУРиВК обеспечивает экономическую эффективность мероприятий по управлению рисками и внутреннему контролю. Снижение рисков осуществляется исходя из экономической целесообразности.
- Сокращение числа непредвиденных событий и убытков в хозяйственной деятельности Общества. Для этих целей необходимо расширять возможности по выявлению потенциальных событий и установлению соответствующих мер, сокращая число таких событий и связанных с ними затрат и убытков.

- Своевременное выявление рисков Общества.
- Предотвращение реализации рисков и снижение их последствий до приемлемого уровня.
- Информирование исполнительных органов и членов Совета директоров Общества по вопросам управления рисками.
- Мониторинг влияния рисков на финансовую устойчивость, достижение стратегических и операционных целей, и на репутацию Общества.
- Поддержание в актуальном состоянии локальных нормативных актов Общества в области управления рисками
- Эффективность и полнота внутреннего контроля.

Развитие и функционирование СУРиВК в Обществе планируется осуществлять на основе единых принципов, которые будут приниматься и соблюдаться органами управления и работниками Общества на всех уровнях их управления:

- Управление рисками является неотъемлемой частью всех бизнес-процессов Общества и входит в сферу ответственности соответствующих работников.
- Непрерывность и комплексность: функционирование СУРиВК является непрерывным, постоянно функционирующим процессом, который начинается при разработке стратегии Общества и затрагивает всю деятельность Общества.
- Ориентация на цели: функционирование СУРиВК способствует достижению целей, установленных в документах стратегического и тактического планирования.
- Интеграция в управление: СУРиВК является неотъемлемой частью системы принятия решений в Обществе на всех уровнях управления. СУРиВК содействует обоснованному принятию решений с учётом анализа всей имеющейся информации о вероятности и последствиях принимаемых решений и возможных альтернативах данным решениям.
- Формирование и сохранение (защита) стоимости Общества: СУРиВК содействует достижению целей Общества, повышению производительности, обеспечению здоровья и безопасности работников Общества, безопасности деятельности Общества, соблюдению правовых и нормативных требований, повышению качества обслуживания (клиентоориентированность), эффективности операций, управления и репутации.
- Баланс между рисками и доходностью: СУРиВК способствует достижению оптимального баланса между рисками и доходностью для Общества в целом с учетом требований законодательства, положений внутренних документов и уставов Общества, в том числе предусматривает, что при проведении операций и сделок, связанных с повышенным риском потери капитала и инвестиций, необходимо исходить из разумной степени риска и соответствия уровня принимаемого риска установленному уровню Предпочтительного риска (риск-аппетита).
- Неопределенность: Неопределенность является неотъемлемой частью принимаемых в Обществе решений. СУРиВК позволяет систематизировать информацию об источниках неопределенности (факторах рисков) и содействовать её снижению.
- Системность: функционирование СУРиВК основывается на системном подходе, позволяющем обеспечивать своевременную и качественную идентификацию, оценку рисков и выполнение контрольных процедур, формализованных во внутренних документах Общества. Систематическое, регулярное, последовательное управление всеми типами

рисков осуществляется по всем ключевым областям деятельности, на всех уровнях управления Обществом.

- Качество информации: функционирование СУРиВК основывается исключительно на качественной, своевременной, проверенной и подтвержденной информации. СУРиВК основывается на информации таких источников, как исторические данные, опыт, обратная связь заинтересованных лиц, наблюдения, аналитические материалы, прогнозные данные и экспертные оценки. Вместе с тем, при принятии решений необходимо учитывать ограничения и допущения источников данных или используемых методов моделирования и оценки рисков и возможную субъективность мнения экспертов, на котором основывается оценка рисков.
- Заинтересованность и лидерство: органы управления и руководители Общества обеспечивают распространение в Обществе знаний и навыков в области управления рисками, способствуют развитию корпоративной культуры соблюдения принципов СУРиВК и принятия решений с учетом рисков. Надлежащее и своевременное вовлечение заинтересованных сторон и, в частности, лиц, принимающих решения, в процессы СУРиВК на всех уровнях управления Общества обеспечивает надлежащий уровень развития СУРиВК и соответствие её требованиям внутренней и внешней среды.
- Закрепление ответственности за управление рисками: за управление рисками в пределах, закрепленных за ним полномочий и функций, отвечает Владелец риска. Работники Общества отвечают за соблюдение установленных в Обществе процедур, норм и мероприятий по управлению рисками.
- Эффективность: СУРиВК основывается на принципе эффективности (результативности и экономности) осуществления процессов управления рисками, а именно: необходимости достижения установленных целей Общества с использованием наименьшего объема ресурсов (экономности) и (или) достижения наилучшего результата деятельности Общества с использованием установленного объема ресурсов (результативности).
- Кросс-функциональное взаимодействие: процессы управления рисками, затрагивающие несколько направлений деятельности (бизнес-процессов) либо деятельность нескольких структурных подразделений основывается на коллегиальных решениях, принимаемых совместно на основании информации, имеющейся у различных структурных подразделений, с учетом мнений всех заинтересованных сторон.
- Разумная уверенность: участниками СУРиВК прилагаются все возможные усилия и задействуются возможные ресурсы для достижения поставленных целей Общества, однако СУРиВК не может гарантировать полного достижения Обществом целей, а также выявления и снижения абсолютно всех рисков.
- Адаптивность: СУРиВК функционирует с учётом условий и факторов внешней и внутренней среды. В связи с тем, что цели Общества могут подвергаться изменениям, цели, задачи и принципы СУРиВК должны пересматриваться на предмет их актуальности и соответствия уровню развития СУРиВК не реже одного раза в 5 (пять) лет.
- Динамичность: Управление рисками является динамичным и реагирующим на изменения процессом. Под влиянием изменяющихся факторов внутренней или внешней среды осуществляется непрерывный мониторинг рисков, изменение оценки существующих рисков, своевременная идентификация новых рисков, их анализ и оценка.
- Постоянное улучшение: Общество осуществляет постоянный мониторинг функционирования СУРиВК, по результатам которого разрабатывает меры, направленные

на совершенствование и развитие СУРиВК, культуры соблюдения принципов СУРиВК и принятия решений с учётом рисков.

- К компонентам СУРиВК планируется отнести:
- Корпоративное управление и культура: Органы управления Общества призваны формировать поведенческую среду, демонстрировать приверженность основным ценностям Общества, подходам к управлению рисками при принятии решений, осуществлять надзорные функции за управлением рисками.
- Стратегия и постановка целей: При определении стратегии и постановке целей деятельности Общества Совет директоров Общества учитывает внешние и внутренние факторы, которые могут повлечь за собой риски, а Предпочтительный риск (риск-аппетит) устанавливается Советом директоров Общества во взаимосвязи со стратегией Общества и отдельными направлениями (проектами) Общества.
- Эффективность деятельности: Общество выявляет, оценивает и проводит анализ рисков, которые могут повлиять на его способность реализовывать свою стратегию и достигать поставленных целей путем анализа портфеля и профилей рисков, приоритизации рисков по уровню их возможного влияния (существенности) с учетом установленного Предпочтительного риска (риск-аппетита) и выбора стратегии/метода управления риском на основе проведенной работы.
- Анализ и пересмотр: Общество проводит анализ практики управления рисками для оценки того, насколько она способствует реализации стратегии Общества и достижению поставленных целей, а также для определения направлений совершенствования СУРиВК.
- Информация, коммуникация и отчетность: Для результативного управления рисками Общество получает информацию как из внешних, так и из внутренних источников, в том числе настолько, насколько это возможно, используя ресурсы своих информационных систем для организации, обеспечения, осуществления управления рисками, и на основе полученной информации осуществляет подготовку отчетности о рисках, культуре и эффективности деятельности Общества и выносит ее на рассмотрение и утверждение Советом директоров Общества, а также доводит ее до всех заинтересованных сторон. Также Общество использует полученную информацию для прогнозирования ситуаций, которые могут помешать реализации стратегии и достижению целей Общества.

2.8.1 Отраслевые риски

Риски, характерные для отрасли, в которой эмитент (группа эмитента) осуществляет основную финансово-хозяйственную деятельность. Описывается влияние возможного ухудшения ситуации в отрасли на деятельность эмитента (группы эмитента) и исполнение обязательств по его ценным бумагам. Приводятся наиболее значимые, по мнению эмитента, возможные изменения в отрасли (отдельно на рынке Российской Федерации и рынках за пределами Российской Федерации):

Основная деятельность Группы осуществляется на территории Российской Федерации. Кроме того, Группа развивает отдельные проекты за пределами России, включая сотрудничество с организациями в Республике Беларусь и Республике Казахстан. Сотрудничество с республиками на момент утверждения проспекта ограничивается лицензионными соглашениями и договорами технического обслуживания.

Эмитент приводит сведения о рисках с учетом специфики своей деятельности, которая заключается в работе на рынках регулируемых и нерегулируемых (коммерческих) закупок. Эмитент предоставляет технологическую инфраструктуру для осуществления закупок в электронной форме,

обеспечивая участникам рынка возможность взаимодействия в рамках закупочных процедур. Деятельность Группы охватывает не только доступ к электронной площадке и ее сервисам, но и развитие функционала, позволяющего автоматизировать ключевые этапы закупочного процесса — от подготовки и планирования до заключения и исполнения контрактов, включая аналитическую и контрольную составляющие.

Риск усиления конкуренции на рынке электронных закупок:

По данным Кэпт на 2024 год, доля Группы в сегменте регулируемых закупок составляет около 38%, а в сегменте коммерческих закупок — около 41%. Ключевыми конкурентами в регулируемом сегменте выступают операторы федеральных электронных площадок Акционерное общество «Агентство по государственному заказу Республики Татарстан», Акционерное общество «Единая электронная торговая площадка», Акционерное общество «Российский аукционный дом», Акционерное общество «ТЭК – Торг», Акционерное общество «Электронные торговые системы», Акционерное общество «Сбербанк - Автоматизированная система торгов», Общество с ограниченной ответственностью «Электронная торговая площадка ГПБ». Ключевыми конкурентами в коммерческом сегменте являются как некоторые операторы федеральных площадок, например, Акционерное общество «Единая электронная торговая площадка», Акционерное общество «ТЭК – Торг», Общество с ограниченной ответственностью «Электронная торговая площадка ГПБ», Акционерное общество «Электронные торговые системы», так и ряд независимых коммерческих электронных площадок, включая ООО «ТендерПро», ООО «Бидзаар». Дополнительным фактором риска является возможность усиления конкуренции со стороны ИТ-компаний, маркетплейсов и банков, обладающих собственными клиентскими экосистемами. Вход на рынок затруднен высокими барьерами: значительными инвестициями в инфраструктуру, необходимостью поддержания высоких требований по информационной безопасности для ГИС, а также интеграцией с ERP-системами крупных заказчиков.

Эмитент считает, что основная конкуренция возникает по таким параметрам, как ценообразование, спектр предлагаемых решений и качество обслуживания клиентов, при этом наиболее важным фактором, влияющим на конкуренцию на рынке, является широкая база поставщиков и заказчиков, география предоставления услуг, что позволяет заказчику осуществлять закупки максимально эффективно, а поставщику выбирать среди обширного списка подходящих заказов.

Нынешние и потенциальные конкуренты Группы могут быть в состоянии предложить продукты и услуги по более низким ценам, расширенный функционал или обеспечить лучшее обслуживание клиентов, что может привести к оттоку клиентов и оказать негативное влияние на бизнес Группы. Конкуренты Группы также могут быстрее реагировать на новые или появляющиеся технологии и изменения в потребностях клиентов и выделять больше ресурсов на разработку, продвижение и продажи. Усиление конкуренции может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние и перспективы Группы.

В ответ на данный риск Эмитент постоянно собирает и анализирует обратную связь от клиентов, что позволяет своевременно реагировать на изменения на рынке электронных площадок и ИТ-решений и поддерживать конкурентные преимущества. Тем не менее отсутствуют гарантии, что доход за счет таких отношений с клиентами сохранится или продолжит расти. Клиенты могут расторгнуть свои отношения с Группой или принять решение не продлевать контракты с компаниями Группы.

Конкурентные риски для Группы связаны как с появлением новых участников рынка, так и с возможным формированием стратегических альянсов между существующими конкурентами, включая объединение с заказчиками или поставщиками. Такие альянсы могут усилить конкурентные позиции отдельных игроков и привести к перераспределению долей рынка.

В последние годы наблюдается снижение числа иностранных участников на российском рынке регулируемых и коммерческих электронных закупок. Вместе с тем нельзя исключать возвращение

или расширение присутствия иностранных компаний, в том числе в случае смягчения требований к использованию отечественного программного обеспечения в государственном или корпоративном сегменте. Несмотря на то, что разработка конкурентоспособных закупочных платформ требует значительных инвестиций и времени, выход новых игроков на рынок может оказать негативное влияние на позиции Группы.

Успех Группы зависит от ее способности адаптировать, расширять и развивать электронные площадки и связанные цифровые решения в ответ на изменения технологий, требований регулирования и предпочтений клиентов на рынке закупок, а также действий конкурентов. Недостаточно быстрая адаптация к таким изменениям может привести к снижению конкурентоспособности, оттоку части клиентов и, как следствие, негативно сказаться на финансовых результатах Группы.

Если Группа не сможет эффективно конкурировать в результате любого из вышеперечисленных факторов, она может потерять долю рынка и/или не сможет поддерживать или увеличивать свою выручку, что может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы, финансовое состояние, результаты деятельности и ее перспективы.

Группа применяет следующие меры по минимизации указанного риска:

- проводит непрерывный анализ рыночных трендов и современных технологий для актуализации предложения, регулярный конкурентный анализ ниши, где представлены собственные продукты Группы, актуализирует таблицы функционального сравнения продуктов, проводит регулярные семинары для сотрудников по анализу решений конкурентов;
- осуществляет постоянный сбор обратной связи, включая глубинные интервью, для доработки существующих и разработки новых продуктов и сервисов в соответствии с пожеланиями клиентов;
- стремится улучшать ценностное предложение путем повышения качества и увеличения количества продуктов и сервисов на одного клиента;
- расширяет мультипродуктовый портфель Группы для максимального закрытия потребностей клиентов;
- Группа также проводит регулярное обучение клиентов по использованию продуктов и решений, входящих в продуктовый портфель Группы.

Вместе с тем отсутствуют гарантии того, что предпринимаемые меры полностью нивелируют данный риск, и Группа будет оставаться способной предоставлять конкурентоспособное предложение.

Риск замедления темпов цифровизации закупок и сохранения части закупочной деятельности в офлайн-формате

Электронной коммерции в сегменте B2G и B2B в полной мере присущи традиционные предпринимательские риски и, вместе с тем, специфические риски, проистекающие из самих технологий электронной коммерции. В частности, существует риск замедления темпов цифровизации закупок и сохранения части закупочной деятельности в офлайн-формате, что может ограничить потенциальный рост рынка и, соответственно, ограничить возможности Эмитента.

В соответствии с обозначенным риском Группа:

- развивает продуктовую линейку с расчетом на охват широкого спектра заказчиков и поставщиков, в который входят государственные и муниципальные органы, бюджетные

организации, компаний с государственным участием и частный бизнес разного размера, представляющий большую часть отраслей экономики России; постоянно расширяет продуктовый портфель для охвата разных потребностей заказчиков и поставщиков;

- осуществляет образовательную деятельность среди действующих и потенциальных заказчиков и поставщиков по продвижению инструментов закупок и продаж в цифровом пространстве;
- использует опыт и компетенции сотрудников для предвосхищения и реагирования на возникающие изменения на рынке.

Однако нет никакой гарантии в том, что предпринимаемые меры полностью исключат описанный риск, и ситуация на рынке может затруднить для Группы ведение бизнеса на указанном рынке.

Нарушение требований информационной безопасности:

Нарушение требований информационной безопасности может привести к возникновению существенных обязательств, нанесению материального ущерба и репутации Группы.

Сфера основной деятельности компаний Группы (обеспечение закупок в электронной форме) предусматривает обработку сведений конфиденциального характера физических и юридических лиц (персональные данные, коммерческая тайна, служебная тайна), требования о защите которых установлены законами Российской Федерации.

Основными рисками информационной безопасности компаний Группы как операторов электронных площадок и операторов персональных данных являются:

- риск нарушения конфиденциальности информации (угрозы несанкционированного копирования, неправомерного распространения);
- риск нарушения целостности информации (угрозы несанкционированного уничтожения, изменения);
- риск нарушения доступности (угрозы несанкционированное блокирования) информации.

Указанные риски возникают из-за наличия уязвимостей информационных систем и/или сервисов электронной коммерции, эксплуатация которых с некоторой вероятностью может привести к реализации угроз безопасности информации, нанесению ущерба интересам Группы (дополнительным расходам, потерям клиентской базы, нарушению бизнес-процессов).

Источниками угроз являются внешние и внутренние нарушители, обладающие:

- средними возможностями по реализации угроз;
- высокими возможностями по реализации угроз.

Для отдельных компаний Группы также существуют риски применения санкций со стороны регуляторов и контролирующих органов в связи с возможными нарушениями требований законов и нормативных актов в области защиты информации. В частности, к таким рискам относятся административные санкции к компаниям Группы, вплоть до приостановления деятельности, за нарушения законодательства о защите информации, в том числе персональных данных.

Такие нарушения могут быть следствием недостатков в полноте и качестве реализации требуемых мер защиты информации и/или ограниченных возможностей по выделению необходимых человеческих и материальных ресурсов для обеспечения заданного уровня защищенности информационных систем Группы или реализации регуляторных требований.

Третья сторона (внешний нарушитель) или недобросовестный сотрудник (внутренний нарушитель) могут обойти меры защиты, «взломать» или иным образом скомпрометировать информационные системы, с использованием которых осуществляется обработка информации.

Сотрудники могут попытаться скопировать информацию о клиентах или коммерческую тайну до ухода из компании Группы для использования в конкурирующем бизнесе, что может привести к потере бизнеса Группой.

С развитием новых информационных технологий, в том числе технологий ИИ, появляются новые угрозы безопасности информации, вероятность реализации которых создает новые риски для Группы.

Главными целями информационной безопасности компаний Группы являются:

- поддержание соответствия уровня защищенности информационных активов применимым требованиями законодательства Российской Федерации, руководящих и методических документов исполнительных органов власти, рекомендаций международных стандартов в области защиты информации;
- обеспечение непрерывности основных бизнес-процессов и минимизация возможного ущерба от нарушений конфиденциальности, целостности и доступности информации, обрабатываемой в информационных системах компаний Группы.

Руководство Группы осознает важность построения эффективной системы менеджмента информационной безопасности на основе рекомендаций национальных и международных стандартов в области информационной безопасности, выделяет необходимые ресурсы для ее поддержки и совершенствования, обеспечивает мероприятия, направленные на повышение уровня заинтересованности и компетенции сотрудников по вопросам информационной безопасности.

Компании Группы намерены и будут выполнять свои обязательства перед клиентами, контрагентами и своими сотрудниками в вопросах обеспечения безопасности и конфиденциальности информации, в том числе, – персональных данных.

Для минимизации данного риска Группа:

- регулярно проводит обучение персонала правилам информационной безопасности, включая работу с конфиденциальными данными и использование защищенных каналов передачи информации,
- проводит регулярные проверки информационных систем, включая тестирование на проникновение, на предмет их уязвимости,
- осуществляет своевременное обновление политик безопасности в соответствии с актуальными угрозами и требованиями регуляторов,
- использует современные принципы управления доступом и внедряет процедуры реагирования на инциденты и обеспечению непрерывности бизнес-процессов.

В целях выполнения требований законодательства о защите информации и реализации собственных законных бизнес-интересов компании Группы реализуют систему правовых, организационных и технических мер или обеспечивают их принятие для защиты информации, составляющей сведения конфиденциального характера (коммерческая тайна, персональные данные), от неправомерного или случайного доступа к ним, уничтожения, изменения, блокирования, копирования, предоставления, распространения, а также от иных неправомерных действий.

Тем не менее, Группа не может гарантировать, что перечисленные меры в полной мере не позволят реализоваться названным рискам.

Риски, связанные с нарушением требований к сбору, обработке, передаче и защите конфиденциальных данных

Группа при взаимодействии с контрагентами обрабатывает значительный объем конфиденциальных данных и, соответственно, вынуждена выстраивать систему внутреннего контроля за соблюдением нормативно-правовых актов и условий соглашений, определяющих порядок сбора, обработки, передачи и защиты данных.

Существенные изменения законодательства в сфере защиты конфиденциальной информации могут привести к тому, что Группа не успеет своевременно адаптировать внутреннюю систему, процессы и документацию к новым нормам. В результате возможны нарушения требований законодательства и условий соглашений с контрагентами.

Для снижения указанных рисков Группа регулярно проводит проверки соблюдения режима конфиденциальности как в рамках функционирования системы управления информационной безопасностью, так и по запросам контрагентов или регулирующих органов.

Риски, связанные с использованием OpenSource

В процессе своей деятельности, в том числе в рамках разработки своих продуктов, Группа использует ПО класса OpenSource. При использовании интеллектуальной собственности, распространяемой на основе Open Source, проводится анализ условий и правомерность использования в составе продуктов Группы. Группа планирует продолжать использовать активы с такими лицензиями в будущем. Однако Эмитент не исключает того, что условия Open Source могут измениться в неблагоприятную для Группы сторону, в том числе в связи с ограничением доступа к ним российских разработчиков, а также того, что отдельные продукты класса OpenSource могут содержать уязвимости, влияющие на состояние информационной безопасности.

Группа регулярно анализирует риски, связанные с использованием таких продуктов, проводит мониторинг наличия уязвимостей используемого ПО, а также проводит последовательные политику замены подобного ПО на ПО российского производства в случае реализации обозначенных выше рисков.

Невыполнение регламентированных процессов может привести к снижению эффективности деятельности Группы

Основная деятельность Группы подчинена регламентам, инструкциям и правилам, соблюдение которых является одной из причин успешной и эффективной деятельности Группы. Реализация внутренних документов является обязательной на каждом из этапов создания продуктов и оказания услуг. При этом Эмитент не может гарантировать абсолютное выполнение регламентированных процедур, например, в случае недоведения до работников информации о таких процедурах или отсутствия контроля за их выполнением. Эмитент оценивает вероятность наступления этих факторов риска как высокую.

Снижение эффективности и производительности Группы может привести к потере клиентов или задержке в получении услуг и как следствие к снижению доходов, любое из которых может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы, ее финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы. В связи с этим Группа пересматривает регламенты и процедуры и их доступность для сотрудников.

Риски, связанные с исправностью оборудования:

Риски технического характера, такие как технические проблемы с хостингом, сервером, сбои в компонентной и программной базе, в электропитании, сбой линий связи, выход из строя электросетевого и иного оборудования, техники и иные технические сбои, могут привести к сбоям в работе информационной базы данных, недоступности интернет-ресурса для пользователей, невозможности оформления заказов, нарушению сроков обработки обращений от покупателей, недоверию клиентов к ресурсу, что повлечет финансовые и репутационные потери.

Группа осуществляет постоянный мониторинг состояния оборудования и обеспечивает его нахождение в исправном состоянии, однако не может гарантировать, что предпринимаемые меры полностью исключают описанный риск.

Риск необходимости адаптации цифровых решений и услуг к изменению технологий и потребительских предпочтений:

В сегменте коммерческих закупок клиенты предъявляют повышенные требования к кастомизации решений, интеграции с ERP- и SRM-системами и скорости обработки транзакций. Недостаточно быстрая адаптация сервисов может привести к оттоку клиентов и снижению конкурентоспособности. Ключевым риском является недоступность платформы в момент проведения процедур: даже кратковременный сбой может повлечь репутационные и финансовые последствия, несмотря на наличие у Группы резервных дата-центров, систем балансировки нагрузки и SLA с клиентами.

В отличие от классических ИТ-провайдеров, Группа не является универсальным поставщиком ИТ-услуг и не работает как подрядчик под заказ. Изменения в отрасли электронных закупок и автоматизации происходят поступательно и в меньшей степени подвержены хаотичным технологическим сдвигам, характерным для массового B2B-ПО. Потребности клиентов формируются исходя из функциональных задач закупок и чаще касаются расширения возможностей, интеграций и повышения уровня автоматизации, чем радикальной смены технологий.

Группа предпринимает ряд мер в рамках данного риска, в том числе:

- непрерывно собирает и анализирует информацию о потребительских предпочтениях;
- проводит мониторинг лучших практик как на российском рынке, так и на рынках других стран;
- адаптирует предложение продуктов и услуг, используя клиентоцентричный подход.

Однако Группа не может гарантировать, что данные меры смогут в полной мере воспрепятствовать реализации риска. Недостаточная скорость адаптации к изменениям потребностей клиентов или запоздавшая доработка сервисов могут привести к потере части клиентов, снижению объемов закупок и негативно сказаться на финансовых результатах Группы. При этом Группа ориентируется преимущественно на собственную разработку и развитие уже существующих решений, а сделки M&A не являются критическим элементом ее стратегии.

Неспособность своевременно реагировать на запросы заказчиков и поставщиков может ограничить конкурентоспособность Группы и негативно повлиять на ее бизнес, финансовое положение и перспективы.

Недостаток квалифицированной рабочей силы, перегрев рынка ИТ-специалистов РФ, невозможность вовремя расширить штат сотрудников для заполнения новых вакансий:

На рынке высоко востребованы ИТ-специалисты – аналитики, разработчики, тестировщики, специалисты по внедрению и сопровождению программного обеспечения. Требуется много времени для подготовки квалифицированных ИТ-кадров. Специалистов с требуемым профилем

подготовки на рынке очень мало, у участников рынка нет возможности быстро набрать специалистов, готовых сразу приступить к работе в производственных командах.

В связи с этими тенденциями Эмитент ожидает дальнейший рост заработной платы квалифицированного персонала. Если Группе не удастся компенсировать данные расходы за счет увеличения выручки от основных продуктов или сократить рост расходов на заработную плату за счет повышения операционной эффективности, это может оказать существенное негативное влияние на прибыль Группы.

Реализация данного риска может привести к следующим последствиям:

- Снижение качества продукта: в условиях недостатка квалифицированных специалистов, Группа Эмитента может столкнуться с проблемами при разработке и поддержке продуктов и услуг. Это может привести к снижению качества, увеличению количества ошибок и уязвимостей в программном обеспечении.
- Увеличение сроков разработки: нехватка специалистов может замедлить процесс разработки, так как будет сложно найти подходящих специалистов для выполнения определенных задач.
- Увеличение стоимости разработки: в результате недостатка специалистов на рынке, Группе может быть сложно найти и нанять высококвалифицированных профессионалов, что приведет к увеличению стоимости разработки.
- Риск потери конкурентоспособности: отсутствие квалифицированных кадров может снизить способность Группы Эмитента разрабатывать и предлагать инновационные продукты на рынке. В результате это может привести к потере конкурентоспособности и доли рынка.
- Сложность в расширении и развитии: в случае возникновения новых проектов или расширения Группы Эмитента, недостаток специалистов может затруднить или даже сделать невозможным своевременное расширение штата сотрудников.
- Риск утечки кадров: в условиях дефицита специалистов, Группа Эмитента может столкнуться с проблемой удержания талантливых сотрудников, которые могут быть переманены конкурентами.

Рост конкуренции за квалифицированные кадры сопровождается устойчивым повышением уровня заработной платы специалистов. При невозможности компенсировать данные расходы ростом цен или повышением операционной эффективности прибыльность Группы может снизиться. Кроме того, недостаток специалистов способен замедлить процесс разработки и негативно повлиять на качество предоставляемых продуктов и услуг.

Меры противодействия, применяемые Группой:

- непрерывный анализ рынка труда и внедрение неденежных и стимулирующих способов мотивации сотрудников;
- разработка и внедрение специальных мотивационных программ для ключевых сотрудников, часть менеджмента на дату утверждения проспекта уже является акционерами компании;
- регулярная работа руководителей с ключевым персоналом.

Риски, связанные с возможным изменением цен на основные виды сырья, товаров, работ, услуг, используемых Группой в своей деятельности и их влияние на деятельность Группы и исполнение обязательств по ценным бумагам Эмитента:

Эмитент не осуществляет производственную деятельность, в связи с чем не имеет существенной зависимости от цен на сырье, товары (комплектующие), работы, услуги и т.д., необходимые для изготовления и реализации собственной продукции. Эмитент осуществляет расходы, необходимые для поддержания технической работы платформы, оказания дополнительных услуг, необходимых для продвижения услуг на российский рынок, обеспечения бизнес-процессов кадровыми ресурсами. Изменение цен на используемые виды сырья, товаров, работ, услуг не повлияет на конкурентоспособность Эмитента и Группы. Таким образом, по мнению Эмитента, риски, связанные с изменением цен, не окажут существенного негативного влияния на деятельность Эмитента (Группы) и исполнение обязательств по ценным бумагам Эмитента.

Риски, связанные с ценообразованием Эмитента как поставщика собственных услуг, могут негативно повлиять на успех Эмитента, результаты и перспективы его деятельности. Как было указано выше, деятельность Группы осуществляется на высококонкурентном рынке. Сам факт увеличения ценовой конкуренции, а также способность Группы эффективно конкурировать влияет на возможность сохранения доли, занимаемой на рынке, поддержания и увеличения прибыли.

К мерам по управлению указанным риском можно отнести следующее:

- мониторинг утилизации собственных ИТ-ресурсов (аппаратные ресурсы, используемое ПО и сервисы), закупка которых происходит на основании ежегодной оценки целесообразности продления контрактов или заключения новых;
- изучение и анализ эластичности спроса по цене и ежегодная индексация цен с учетом инфляции и рыночной конъюнктуры.

Однако данные меры могут не предотвратить реализацию данных рисков, что может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы.

Риски, связанные с возможным изменением цен на товары, работы и (или) услуги Группы, и их влияние на деятельность Группы и исполнение обязательств по ценным бумагам Эмитента:

Риски ошибочного ценового предложения для целевой аудитории могут привести к снижению объема закупочных процедур, снижению лояльности клиентов.

Услуги и сервисы Группы (не касается тарифов по регулируемым закупкам) позиционируются в ценовом сегменте выше среднего по рынку, что отражает их комплексность, функциональность и уровень клиентского сервиса.

Рост цен на услуги Группы может быть обусловлен увеличением расходов на персонал, инфляцией, необходимостью инвестиций в развитие цифровой инфраструктуры и поддержание высокого качества обслуживания. В отдельных случаях государственные органы или отраслевые регуляторы могут вводить ограничения на рост тарифов, что создает риск дополнительного регулирования ценообразования в будущем.

Существенное и необоснованное повышение цен на услуги Группы может повлечь снижение спроса и оказать негативное влияние на финансовые результаты. Вместе с тем Эмитент полагает, что в случае умеренного повышения цен, связанного с объективными рыночными факторами, позиции Группы на рынке не ухудшатся, поскольку такие изменения, как правило, затрагивают всех участников отрасли.

В рамках противодействия данному риску Группа:

- выстраивает эффективные коммуникации с клиентами, позволяющие строить долгосрочную стратегию сотрудничества,

- применяет индивидуальный подход к каждому клиенту и совместное пилотирование проектов, выстраивая прямые коммуникации с клиентами (ключевыми лицами, ответственными за принятие решений),
- разрабатывает дополнительные способы по удержанию клиентов.

При этом Группа рассчитывает, что сохраняемое качество услуг и развитая экосистема цифровых сервисов будут поддерживать лояльность клиентов даже при возможном росте цен. Существенное отклонение цен от рыночного уровня, чего Эмитент не ожидает, могло бы оказать негативное влияние на спрос и финансовые показатели Группы, однако в настоящий момент риск оценивается как ограниченный.

Риски, связанные с использованием новых технологий

Группа активно внедряет новые технологии, в том числе технологии искусственного интеллекта, в процессы разработки своих программных продуктов.

Некорректная работа технологий ИИ может быть вызвана недостатками, связанными с некачественным обучением машинных моделей, сбоями алгоритмов, ограничениями технического или организационного характера.

В отдельных случаях это может привести к нарушению производственных процессов, нарушению конфиденциальности и непрерывности деятельности.

Для снижения указанных рисков Группа перед внедрением новых технологий в производственный процесс проводит углубленное изучение таких технологий, всестороннее тестирование и обязательный контроль результатов полученных с использованием новых технологий со стороны соответствующих подразделений.

Группа может оказаться не в состоянии найти новых поставщиков или укрепить отношения с текущими поставщиками.

Группа сотрудничает с большим количеством поставщиков, и соглашения компаний Группы с ними, как правило, могут быть расторгнуты по инициативе одной из сторон в соответствии с применимым законодательством и условиями, предусмотренными соглашениями с такими поставщиками. Если Группа не сможет поддерживать существующие или устанавливать новые отношения с поставщиками на коммерчески приемлемых для Группы условиях (в том числе, находить новых поставщиков в целях импортозамещения отдельных видов реализуемых Группой сервисов и услуг), Группа может столкнуться с риском невозможности поддержания широкого ассортимента предлагаемых сервисов и услуг, что может оказать негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и результаты деятельности Группы.

Перебои в работе ИТ-инфраструктуры Группы, повлекшие простой информационных систем и сервисов Группы, могут негативно повлиять на бизнес Группы, ее финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы развития.

Риск обесценения нематериальных активов:

На балансе Эмитента присутствуют нематериальные активы. Соответственно, их потенциальное обесценение может оказать негативное влияние на рентабельность по чистой прибыли и финансовые результаты Группы.

По состоянию на 31 декабря 2025 года нематериальные активы составляли в совокупности 5,2% всех консолидированных активов Группы. Эмитент оценивает возможность обесценения нематериальных активов не реже одного раза в год, а также при возникновении обстоятельств или

изменений, указывающих на невозможность взыскания их остаточной стоимости. В будущем Группа может быть вынуждена отражать обесценение нематериальных активов.

К обстоятельствам, при которых может возникнуть необходимость отражения обесценения нематериальных активов, относятся: ухудшение фактических результатов по сравнению с прогнозными показателями, неблагоприятные отраслевые или макроэкономические тенденции, а также рост ставок дисконтирования на фоне повышения странового риска.

Следует учитывать, что отражение обесценения не приводит к немедленному денежному оттоку, однако оно способно оказать негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Эмитента. При анализе обесценения активов Группа принимает во внимание актуальную макроэкономическую ситуацию.

Инвестиционные риски:

Электронной коммерции присущи инвестиционные риски. Значительные инвестиции в развитие дополнительных услуг и сервисов (инфраструктуру, персонал, маркетинг и т.д.) могут повлечь за собой операционные убытки. Замедление темпов инвестирования может привести к временному улучшению операционных показателей Группы и увеличению ее инвестиционной привлекательности с точки зрения прибыли и выручки, но в долгосрочной перспективе, с точки зрения роста, отсутствие ряда услуг может привести к снижению привлекательности Группы.

Маркетинговые риски:

Маркетинговые риски могут возникнуть в случае неверного позиционирования услуг, недостаточной актуальности предложения или ошибочной оценки потребностей целевой аудитории. Это может привести к снижению клиентской лояльности, уменьшению объемов закупок через электронные площадки Группы, неэффективным расходам на маркетинг и негативным отзывам, что, в свою очередь, способно оказать отрицательное влияние на показатели деятельности Группы.

Риски существенного роста расходов на маркетинг не являются значительными, поскольку расходы на маркетинг занимают небольшую долю в структуре затрат и не оказывают критического влияния на финансовые результаты. Группа выстраивает управление взаимоотношениями с заказчиками и поставщиками через сочетание персональной работы менеджеров и целевых инструментов продвижения (лендинги, онлайн- и офлайн-мероприятия, рекламные кампании и др.).

2.8.2 Страновые и региональные риски

Описываются риски, связанные с политической и экономической ситуацией, военными конфликтами, введением чрезвычайного положения и забастовками, а также географическими особенностями в государстве (государствах) и административно-территориальных единицах государства (государств), в которых зарегистрирован (зарегистрированы) в качестве налогоплательщика и (или) осуществляет (осуществляют) финансово-хозяйственную деятельность эмитент (подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение):

Страновые риски:

Основная финансово-хозяйственная деятельность Группы осуществляется в Российской Федерации. Соответственно, к Группе применимы основные страновые и региональные риски деятельности в Российской Федерации. При этом, на экономические условия осуществления бизнеса в Российской Федерации оказывают влияние также и многие глобальные социальные, политические, экономические факторы, в том числе новые тенденции в мировой экономике к протекционизму и росту пошлин и тарифов.

Относительная нестабильность российской экономики может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы Группы:

За последние три десятилетия российская экономика испытывала и продолжает испытывать в то или иное время влияние различных факторов, связанных с неустойчивыми темпами развития, такими как:

- волатильность валового внутреннего продукта (ВВП), его значительные спады или существенное замедление темпов роста по сравнению с другими развитыми странами;
- внешнеполитические факторы;
- последствия международных санкций;
- существенное изменение процентных ставок;
- снижение реального располагаемого дохода населения;
- высокая зависимость российской экономики и государственного бюджета от цен и объемов экспорта сырьевых товаров;
- высокая волатильность курса рубля.

Поскольку Россия добывает и экспортирует значительный объем сырой нефти, природного газа и других сырьевых товаров, российская экономика может быть уязвима к колебаниям цен на нефть и газ, а также на другие сырьевые товары, цены на которые демонстрировали высокий уровень волатильности в последние несколько лет. Санкции, введенные Соединенными Штатами Америки, Европейским Союзом и рядом других стран, и наднациональными институтами, могут оказать негативное влияние на российскую экономику. Нет никаких гарантий того, что какие-либо меры, принятые Правительством Российской Федерации для смягчения негативного эффекта санкций, приведут к устойчивому росту российской экономики в долгосрочном периоде. Существенное ухудшение экономического положения или долгосрочное отсутствие позитивных изменений в Российской Федерации может оказать неблагоприятное воздействие на бизнес Группы.

Центр обработки данных Группы и все резервные центры (с собственным оборудованием) расположены на территории России, и соответственно, в процессе ведения бизнеса Группа в значительной степени зависит от российской интернет-инфраструктуры. На операционную деятельность Группы также могут негативно влиять перебои электроснабжения или другие события, затрагивающие места нахождения центров обработки данных Группы и резервных центров. Кроме того, если происходят какие-либо системные сбои ввиду каких-либо задержек передачи данных по сети «Интернет», операционных сбоев или любых других проблем в передаче данных в России в целом, это также может негативно повлиять на бизнес Группы и ее операционные результаты. Введение любого рода ограничений государственными органами Российской Федерации в отношении центров обработки данных, резервных центров и дата-центров, используемых Группой, может оказать негативное влияние на бизнес Группы, ее финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы развития. Технологическая инфраструктура Группы, хранение данных и другие услуги также зависят от крупных российских телекоммуникационных компаний, поставщиков услуг центров обработки данных и поставщиков иного рода информационной инфраструктуры. В случае перебоев в работе, неработоспособности или возникновения других проблем Группа может не получить доступ к сопоставимым альтернативным сетям или услугам за короткий промежуток времени. Любой серьезный сбой доступа к сети Интернет или в работе сети Интернет в целом может оказать негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и результаты деятельности Группы.

В 2022 г. негативные факторы отразились на внутреннем рынке, в том числе сокращением платежеспособного спроса и рецессией в экономике. По данным Росстата, реальный ВВП России в 2022 г. снизился на 2,1%. Экономические риски существенно возросли. Однако, уже начиная со второго полугодия 2023 г., российская экономика вернулась на траекторию роста. По данным Росстата, по итогам 2023 года рост ВВП России составил 3,6% (причем в четвертом квартале 2023 г. рост ВВП составил 5,1%, а в декабре 2023 г. - 4,6%), что свидетельствует об адаптации российской экономики к текущим вызовам. Экономические риски вернулись к приемлемому уровню. Рост экономики оказался самый высокий за последнее десятилетие. Согласно уточненной в апреле 2025 года оценке Росстата, рост ВВП России за 2024 год составил 4,3%. В 2023 г. наблюдалось последовательное улучшение других макроэкономических показателей: рост инвестиций в основной капитал составил 9,8% после подъема, по уточненной оценке, на 6,7% в 2022 г., уровень безработицы снизился до 3,2%, что является самым низким показателем с 1992 г. На этом фоне рост реальной заработной платы, то есть с учетом инфляции, составил рекордные за пять лет 7,8%, а реальные располагаемые доходы населения увеличились на 5,4%. Отмечается рост прибыли предприятий, а также организаций финансового сектора, что говорит об устойчивости банковской системы.

Увеличение процентных ставок может негативно повлиять на остатки средств клиентов на счетах Группы, что в свою очередь может оказать отрицательное влияние на доход Группы от использования этих средств. В то же время продолжительный период высоких ставок способен негативно отразиться на экономической активности клиентов Группы и привести к снижению ее выручки.

Спад в мировой или российской экономике может оказать существенное негативное влияние на деятельность Группы как оператора электронной площадки. В условиях снижения экономической активности предприятия и государственные заказчики могут сокращать закупочные бюджеты, откладывать проведение новых процедур закупок или уменьшать их объемы. Соответственно, снижается количество торгов, проводимых через электронные площадки Группы, что напрямую влияет на уровень получаемых комиссий и сопутствующих доходов.

Кроме того, неблагоприятные экономические условия могут привести к снижению активности со стороны поставщиков, участвующих в закупках, что также отражается на динамике оборотов на электронных площадках. Существующие клиенты могут уменьшить объем закупок по действующим контрактам, отказаться от продления договоров или расторгнуть их досрочно.

Экономические спады нередко сопровождаются удлинением платежных циклов, ростом затрат на взыскание задолженности и увеличением числа дефолтов со стороны контрагентов. Все это может оказать отрицательное влияние на выручку Группы, ее финансовые результаты и способность реализовывать стратегические инициативы.

Возможные военные конфликты, санкции со стороны других государств, введение чрезвычайного положения, военного положения, режима контртеррористической операции, могут негативно сказаться на деятельности Группы:

В 2022-2025 гг. в мире наблюдалось существенное увеличение конфликтного потенциала с переходом отдельных конфликтов в «горячую» фазу. Учитывая проведение Россией специальной военной операции на территории Украины, а также обострение очагов напряженности по периметру страны, введение военного положения, режима чрезвычайной ситуации, режима контртеррористической операции на отдельных территориях, можно констатировать, что риски, связанные с участием Российской Федерации в военных конфликтах, уже частично реализовались в 2022-2025 гг. и по-прежнему остаются значительными. Помимо политических и экономических последствий, риски, связанные с военными конфликтами, непосредственно влияют на кадровый потенциал участников рынка (риск мобилизации влечет увеличение текучести персонала, потерю

узкоспециализированных специалистов), приводят к нарушению операционной деятельности, приостановке/увеличению сроков реализации контрактов.

Эмитент, учитывая данные риски в своей деятельности, определяет группы риска по кадрам и осуществляет подготовку кадрового резерва на случай наступления риска.

Эмитент не может полностью исключить возможность введения чрезвычайного или военного положения на территории конкретных регионов и на территории всей Российской Федерации.

В состав Российской Федерации входят регионы, характеризующиеся повышенной опасностью различных стихийных бедствий, удаленностью месторасположения, труднодоступностью, неразвитым транспортным сообщением и даже малообжитые и малоосвоенные регионы или заброшенные районы. В связи с этим в целом для России существуют значительные риски, связанные с географическими особенностями страны. Риски, связанные с географическими особенностями страны, на текущий момент не являются значительными.

Начиная с 2014 года, Соединенные Штаты Америки, Европейский Союз, Великобритания и некоторые другие страны, и наднациональные институты вводили и постепенно ужесточали экономические санкции в отношении Российской Федерации, российских граждан, юридических лиц и секторов российской экономики. Введение санкций повлекло за собой увеличение экономической неопределенности, в том числе большую волатильность на рынках капитала, возросшую волатильность курса российского рубля, сокращение объема иностранных и внутренних прямых инвестиций, а также существенное снижение доступности источников долгового и акционерного финансирования. Оценить последствия введенных и возможных дополнительных санкций в долгосрочной перспективе представляется затруднительным. Рост геополитической напряженности в связи с продолжающейся ситуацией вокруг Украины также привел к росту неопределенности в условиях ведения бизнеса в России, увеличению рисков дополнительных санкций и общим снижением интереса иностранных инвесторов к российскому рынку.

Группа также может оказаться подверженной санкционным рискам. Ситуация с санкциями является сложной, непредсказуемой и изменчивой. Введение санкций в отношении российских компаний и физических лиц, секторальных санкций, усиление внимания со стороны зарубежных контрагентов, изменения в длительных режимах санкций – все эти факторы могут существенно повлиять на экономическую ситуацию в стране в целом и негативно повлиять на деятельность Группы.

Эмитент не может полностью исключить риски, связанные с возможным введением чрезвычайного и/или военного положения в отдельных регионах, на территории которых он ведет свой бизнес, и в России в целом. В целом ИТ-игроки и их сотрудники имеют определенные государственные преференции в силу своей значимости для обеспечения непрерывности и бесперебойности функционирования ИТ-инфраструктуры государственных, частных и квазигосударственных институтов. Вместе с тем, такие события, как мобилизация, могут оказывать негативное влияние на бизнес Группы, т.к. Группа существенным образом зависит от кадрового потенциала.

Любой из вышеперечисленных факторов по отдельности или в совокупности может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы Группы.

В случае возникновения одного или нескольких из перечисленных выше рисков Группа предпримет все возможные меры для минимизации негативных последствий. Однако необходимо отметить, что предварительная разработка адекватных соответствующим событиям мер затруднена неопределенностью развития ситуации и параметры проводимых мероприятий будут в большей степени зависеть от особенностей создавшейся ситуации в каждом конкретном случае.

Риски, связанные с внутривнутриполитической ситуацией в Российской Федерации, могут оказывать влияние на результаты деятельности Группы:

Политическая ситуация в Российской Федерации характеризуется достаточно высоким уровнем стабильности. Стабильность политического курса является важной предпосылкой для осуществления предпринимательской деятельности в любой стране. Вместе с тем, Эмитент не может гарантировать, что стабильность политического курса будет сохраняться неограниченное время. Данный риск находится вне зоны контроля Эмитента.

Деятельность Группы осуществляется преимущественно на территории Российской Федерации. Экономика Российской Федерации проявляет некоторые характерные особенности, присущие развивающимся рынкам. Правовая, налоговая и административная системы подвержены частым изменениям и допускают различные толкования. Экономика страны особенно чувствительна к изменениям цен на нефть и газ. В связи с тем, что подавляющий процент выручки Группы (более 99%) получен от клиентов из РФ, риски иных регионов незначительны и анализ таких рисков не приводится.

Политические разногласия, а также международные санкции, введенные в отношении ряда российских компаний и физических лиц, негативным образом отражались на экономической ситуации в России.

Руководство Группы полагает, что предприняты все надлежащие меры по поддержанию экономической устойчивости Группы в текущих условиях.

Данные тенденции могут оказать в будущем существенное влияние на результаты деятельности и финансовое положение Группы, и в настоящее время сложно предположить, каким именно будет это влияние. Будущая экономическая ситуация и нормативно-правовая база и их влияние на результаты деятельности Группы могут отличаться от текущих ожиданий руководства.

Кроме того, такие факторы как снижение реальных доходов населения в России, сокращение ликвидности и рентабельности компаний, а также рост случаев банкротств юридических и физических лиц могут повлиять на способность контрагентов Группы погашать задолженность перед Группой.

Региональные риски:

Оценка регионального риска основывается, в частности, на таких факторах, как диверсифицированная экономика каждого из регионов России, положительные показатели бюджета и низкая долговая нагрузка, а также близость к зоне боевых действий.

Эмитент оценивает политическую и экономическую ситуацию в регионах присутствия Группы в среднесрочной перспективе как прогнозируемую.

Группа преимущественно осуществляет свою деятельность на территории Российской Федерации в более чем 80 регионах с различным уровнем социального и экономического развития, в связи с чем нельзя полностью исключить возможность возникновения в ней локальных экономических, социальных и политических конфликтов, в том числе с применением военной силы. Законотворческая и правоприменительная деятельность органов власти и региональных отделений федеральных органов власти может влиять на финансовое положение и результаты деятельности Группы. Группа не может повлиять на снижение данного риска.

Бизнес Группы в значительной степени зависит от производительности и надежности российской ИТ-инфраструктуры, доступности пропускной способности и серверов к сетям связи, а также от способности поддерживать на стабильном уровне производительность, надежность и доступность ИТ-оборудования. Нехватка инфраструктурных мощностей в России для поддержания работы серверов и иного оборудования может негативно сказаться на развитии бизнеса Группы.

Поскольку большая часть центров и физического оборудования Группы расположена в Москве и в городе Барнаул, Группа в значительной степени зависит от российской ИТ-инфраструктуры и на ее

деятельность могут негативно повлиять сбои в работе электросети, стихийные бедствия или другие события, затрагивающие город Москву, Московскую область, и Алтайский край. Аналогичным образом, если произойдут перебои в работе системы из-за задержек, сбоев, стихийных бедствий или любых других проблем с инфраструктурой в России в целом, это окажет существенное негативное влияние на наш бизнес и результаты деятельности в зависимости от продолжительности и серьезности проблемы.

Значительные сбои в доступе к электричеству или в ИТ-инфраструктуре в целом, упомянутые выше, могут нанести существенный ущерб бизнесу, перспективам, финансовому состоянию и результатам деятельности Группы.

Повреждение или нарушение работы информационных технологических систем Группы может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты и перспективы деятельности Группы.

Способность Группы разрабатывать ИТ-решения, реализовывать продукты и услуги клиентам в значительной степени зависит от бесперебойной работы ее ИТ-систем. Несмотря на то, что Группа применяет обширные меры по обеспечению непрерывности бизнеса, существуют внешние факторы, находящиеся за пределами зоны контроля Группы, в т.ч. риск повреждения энергетической системы региона или страны в результате техногенных или природных катастроф, сбоев глобальной информационной сети (Интернет), юридических или финансовых проблем третьих лиц, предоставляющих инфраструктурные услуги Группе и т.д. Повреждение или нарушение ИТ-инфраструктуры может оказать негативное влияние на бизнес, операционные и финансовые результаты, потенциал развития Группы.

Обеспечение непрерывности ведения бизнеса является основной обязанностью внутренней ИТ-службы. В качестве мер обеспечения непрерывности применяются технологии георезервирования, активного и пассивного мониторинга систем хранения и анализа логов, а также политика резервирования и восстановления с таргетированием ключевых параметров восстановления. В рамках внутренних процессов осуществляется выявление потребностей бизнеса и контроль за циклом жизни информационных систем. В Группе приняты современные подходы к администрированию систем, гарантирующие сохранение целостности и консистентности инфраструктуры в разнообразных сценариях, в том числе катастрофических. Команда осуществляет поддержку и реакцию на инциденты в режиме 24/7 за счет распределения сотрудников по часовым поясам.

В случае возникновения рисков, связанных с политической, экономической и социальной ситуацией в России, а также рисков, связанных с колебаниями мировой экономики, Группа предпримет все возможные меры по ограничению их негативного влияния.

В целом, необходимо отметить, что указанные риски находятся вне контроля Группы и не признаны значимыми для Группы, предварительная разработка адекватных соответствующим событиям мер затруднена неопределенностью развития ситуации и параметры проводимых мероприятий будут в большей степени зависеть от особенностей создавшейся ситуации в каждом конкретном случае.

2.8.3 Финансовые риски

Описываются риски, связанные с влиянием изменения процентных ставок, валютного курса, инфляции на финансовое положение эмитента (группы эмитента), в том числе на ликвидность, источники финансирования, ключевые финансовые показатели. Указываются предполагаемые действия эмитента на случай отрицательного влияния изменения процентных ставок, валютного курса, инфляции

Риск изменения процентных ставок:

В настоящий момент у Группы отсутствуют долговые привлечение, и необходимость привлечения в дальнейшем оценивается как низкая. Соответственно, риски, связанные с ростом стоимости заимствований, в настоящий момент не являются релевантными. Тем не менее в случае, если в будущем Группа будет привлекать внешнее заемное финансирование, повышение процентных ставок будет негативно сказываться на его доступности и, соответственно, на финансовом положении Группы, в том числе ликвидности, источниках финансирования и ключевых финансовых показателях.

Одновременно изменение процентных ставок оказывает влияние на доходность размещения денежных средств Группы и остатков средств на счетах клиентов. Эмитент в процессе обычной хозяйственной деятельности размещает часть таких средств не только во вклады (депозиты), но и в инструменты денежного рынка, а также ценные бумаги с наивысшей степенью надежности. Это создает дополнительные незначительные риски, включая снижение стоимости и ликвидности таких бумаг, а также риск дефолта их эмитента (для депозитов аналогичный риск связан с возможным дефолтом банка). Кроме того, снижение процентных ставок может привести к уменьшению доходов Группы от данного вида деятельности, что, в свою очередь, способно оказать негативное влияние на ее финансовые результаты.

При этом, продолжительный период высоких процентных ставок может ограничить инвестиционную активность заказчиков, особенно в коммерческом сегменте, что способно снижать спрос на услуги Группы. Вместе с тем высокая стоимость заимствований стимулирует оптимизацию издержек и переход на электронные закупочные решения, что создает как риски, так и новые возможности для бизнеса Эмитента.

Также следует учитывать, что процентный риск может оказывать косвенное влияние на деятельность Группы, поскольку некоторые потребители продукции и услуг Группы используют заемное финансирование своей деятельности. Таким образом, удорожание заимствований может негативно сказываться на способности потребителей поддерживать собственные бюджеты, в том числе осуществлять те или иные закупки, или в части ИТ-инфраструктуры. В случае снижения способности потребителей продукции и услуг Группы производить соответствующие расходы Группа может оказаться не в состоянии выполнять собственные планы и ожидания в отношении выручки в будущем. Косвенное влияние процентного риска на «покупательскую способность» потребителей носит макроэкономический характер, в этой связи данный риск трудно прогнозировать, трудно им управлять и трудно определить параметры мероприятий, направленных на уменьшение негативного влияния данного риска на деятельность Группы. На данном этапе можно лишь предположить такие инструменты противодействия косвенному влиянию процентного риска, как гибкая ценовая политика и изменения условий платежа.

Валютный риск:

Группа осуществляет основную хозяйственную деятельность на территории Российской Федерации, Группа не имеет финансовых вложений, номинированных в иностранной валюте на момент составления Проспекта, расчеты и поступления Группы производятся на 99% в российских рублях. В этой связи риски, связанные с колебаниями валютных курсов, в настоящее время не оказывают значительного влияния на финансовое положение Группы, в том числе на ликвидность, источники финансирования и результаты финансово-хозяйственной деятельности Группы. В то же время валютные риски (девальвация или укрепление курса рубля) могут негативно повлиять на финансовое состояние потребителей продукции и услуг Группы, снижая их доходы и бюджеты. В случае расширения географии деятельности и продаж продукции и услуг Группы на ее деятельность могут оказывать влияние риски колебаний валютных курсов в отношении валют, обращающихся на территориях, на которые Группа будет производить свою экспансию. В данный момент данные риски не являются актуальными.

Риск снижения ликвидности:

Риск снижения ликвидности – это риск того, что Группа не сможет выполнить свои финансовые обязательства в момент наступления срока их погашения. По состоянию на 31.12.2025 средства клиентов и прочие финансовые обязательства Группы составляют 6,3 млрд руб. При этом на балансе Группы отражены денежные средства, их эквиваленты и ликвидные финансовые активы в размере 7,2 млрд руб. В связи с этим необходимость привлечения долговых обязательств в будущем оценивается как низкая.

При этом Группа имеет большой объем клиентских средств на счетах, которые фактически являются средствами до востребования, таким образом Группе необходимо управление рисками ликвидности.

Подход Группы к управлению ликвидностью заключается в том, чтобы обеспечить постоянное наличие достаточного объема ликвидных средств для своевременного исполнения обязательств (как в обычных условиях, так и в нестандартных ситуациях), избегая неприемлемых убытков и репутационного ущерба. Контроль осуществляется посредством планирования текущей ликвидности: подготавливаются бюджеты движения денежных средств, включая годовые бюджеты, проводится анализ сроков платежей по финансовым активам и прогнозируемых потоков от операционной деятельности.

Все средства в основном размещаются в высоколиквидные и низкорисковые финансовые инструменты, включая инструменты денежного рынка, облигации эмитентов с высшим рейтингом надежности, что отражено в консолидированной финансовой отчетности по МСФО. Снижение доступности или доходности таких инструментов может оказывать влияние на показатели ликвидности и финансовые результаты Группы.

Риск роста инфляции:

Так как ценные бумаги Эмитента номинированы в национальной валюте (рублях), дивидендные выплаты опосредованно подвержены влиянию инфляции. Изменение покупательной способности рубля может оказать влияние на реальную дивидендную доходность по ценным бумагам Эмитента и их привлекательность для инвесторов.

При этом для всей экономики Российской Федерации высокие значения инфляции могут иметь негативное влияние, что может сказаться на деятельности Группы вследствие падения спроса. Кроме того, Группа проводит политику индексации зарплат работников. Это в свою очередь увеличивает расходы, что может отразиться на ценах на продукты и услуги Группы.

Указывается, каким образом инфляция может сказаться на выплатах по ценным бумагам эмитента, приводятся критические, по мнению эмитента, значения инфляции, а также предполагаемые действия эмитента по уменьшению указанного риска:

Критические, по мнению Эмитента, значения инфляции, которые могут повлиять на выплаты по ценным бумагам Эмитента, – 30% годовых. В случае существенного изменения инфляции Группа планирует соответствующим образом скорректировать политику по снижению затрат. Однако следует учитывать, что часть риска не может быть полностью нивелирована, поскольку указанные риски в большей степени находятся не под контролем Группы, а зависят от общеэкономической ситуации в стране. Высокие значения инфляции могут иметь негативное влияние на всю экономику России, что окажет влияние и на деятельности Группы в виде падения спроса на услуги Группы. В случае значительного снижения спроса на ее услуги, Группа может пойти на существенное сокращение затрат и снижение инвестиций в новые проекты.

Указывается, какие из показателей консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности), бухгалтерской (финансовой) отчетности эмитента наиболее подвержены изменению в результате влияния финансовых рисков, указанных в настоящем пункте, в том числе указываются вероятность их возникновения и характер изменений в отчетности

Риск	Вероятность их возникновения	Характер изменений в отчетности
Риск изменения процентных ставок	Средняя	Ввиду отсутствия существенной долговой нагрузки и отрицательного чистого долга изменение процентных ставок влияет напрямую в большей степени на Совокупный доход группы (ввиду изменения размера средств клиентов и инвестиционного дохода на свободные денежные средства. Также изменение процентных ставок может влиять на общий спрос со стороны клиентов Группы
Валютный риск	Низкая	Более 99% взаиморасчетов Группа проводит в рублях, поэтому валютные риски носят маловероятный характер. Кредитный портфель Группы полностью номинирован в рублях на момент составления Проспекта. При этом расходы на приобретение основных средств представлены в основном расходами на приобретение оборудования для хранения и обработки данных, динамика цен на которое косвенно зависит от изменения валютного курса
Риск ликвидности	Низкая	В связи с наличием существенного объема Средств клиентов, Группа управляет ликвидностью таким образом, чтобы обеспечить постоянное наличие достаточного объема ликвидных средств для своевременного исполнения обязательств (как в обычных условиях, так и в нестандартных ситуациях), избегая неприемлемых убытков и репутационного ущерба. По этой причине Эмитент оценивает риск ликвидности как маловероятный
Риск роста инфляции	Низкая	В случае существенного роста инфляции данные расходы могут возрасти, что будет учитываться в стоимости продуктов Группы и повлияет на выручку, операционные расходы и финансовый результат Группы.

2.8.4 Правовые риски

Описываются правовые риски, связанные с деятельностью эмитента (группы эмитента), в том числе риски, связанные с текущими судебными процессами, в которых участвует эмитент (подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение):

Риски, связанные с текущими судебными процессами, в которых участвует эмитент (подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение):

На дату утверждения Проспекта Эмитент и подконтрольные Эмитенту организации не участвуют в судебных процессах, имеющих существенное значение для финансового положения Эмитента и подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение. В этой связи риски, связанные с текущими судебными процессами, отсутствуют.

Риски, связанные с изменением валютного законодательства:

При ведении хозяйственной деятельности Эмитент и компании Группы эмитента выстраивают договорные отношения преимущественно с резидентами РФ, расчеты с которыми номинированы в

российских рублях. С учетом изложенного Эмитент оценивает риски, связанные с изменением валютного законодательства как незначительные.

Вместе с тем инвесторы могут сталкиваться с индивидуальными рисками при необходимости конвертации в иностранные валюты дивидендов, получаемых от Эмитента.

Риски, связанные с изменением законодательства о налогах и сборах:

Правовое регулирование налоговых отношений осуществляется в соответствии с Налоговым кодексом РФ, а также рядом законов, регулирующих различные налоги и сборы, устанавливаемые на федеральном уровне, уровне субъекта РФ, местном уровне. При этом законодательство о налогах и сборах нередко содержит нечеткие формулировки и/или пробелы в регулировании отдельных вопросов.

Кроме того, ФНС России и Минфин России выпускают разъяснения по вопросам налогового законодательства, которые нередко представляют собой противоположные позиции по одному и тому же вопросу. Указанные разъяснения, а также судебная практика по налоговым спорам существуют по ограниченному кругу вопросов, подвержены периодическим изменениям, характеризуются непоследовательностью толкования.

Как следствие изложенного, существует риск оспаривания со стороны налоговых органов корректности применения налогового законодательства и доначисления Эмитенту и/или компаниям Группы сумм налогов, применения штрафов, суммы которых могут оказаться значительными. Такие условия создают трудности при планировании налоговых расходов и могут оказать неблагоприятное воздействие на результаты деятельности Группы.

В соответствии с изменениями, внесенными Федеральным законом от 31.07.2020 № 265-ФЗ «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса РФ», с начала 2021 года российские разработчики электроники и программного обеспечения получили возможность уплачивать налог на прибыль в размере 3% вместо 20%, на период с 2022 по 2024 годы ставка была снижена и составила 0% (п. 3 ст. 1 Федерального закона от 14.07.2022 № 321-ФЗ «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса РФ»). Кроме того, была снижена ставка страховых взносов с 14% до 7,6%, при достижении предельной величины – ставка по страховым взносам 0%.

С 1 января 2025 года налоговая ставка налога на прибыль изменилась и выросла до 5% вместо 25% для IT-компаний. (2025-2030 годы). Ставка налога на прибыль для IT-компаний в 5% будет действовать до 2030 года. В течение 2025 года применялся единый пониженный тариф страховых взносов в размере 7,6 процента свыше единой предельной величины базы для исчисления страховых взносов и единый пониженный тариф страховых взносов в размере 7,6% в пределах установленной единой предельной величины базы для исчисления страховых взносов.

Начиная с 2026 года применяется единый пониженный тариф страховых взносов в размере 7,6% свыше единой предельной величины базы для исчисления страховых взносов и единый пониженный тариф страховых взносов в размере 15,0% в пределах установленной единой предельной величины базы для исчисления страховых взносов.

Эмитент оценивает степень влияния на бизнес новых законодательных инициатив, изменений в правоприменительной практике, связанных с налоговыми спорами, проводит своевременные оценки влияния возможных изменений в налоговом законодательстве на показатели своей деятельности.

Аналогичным образом повышение ставок налогов на дивиденды или рост стоимости ценных бумаг может существенным образом негативно отражаться на доходности от инвестиций в ценные бумаги Эмитента.

В случае наступления соответствующих событий Группа может понести дополнительные расходы или не достичь ожидаемого уровня прибыли за счет увеличения налоговой нагрузки, что может в свою очередь сказаться на общих результатах финансово-хозяйственной деятельности Группы и исполнении обязательств, в том числе по ценным бумагам.

Для минимизации рисков, связанных с изменением законодательства о налогах и сборах, компании Группы корректируют при необходимости бизнес-процессы, проводят актуализацию существующих типовых форм договоров, вносят изменения в учетные политики. Эмитент оценивает степень влияния на бизнес новых законодательных инициатив, изменений в правоприменительной практике, связанных с налоговыми спорами, проводит своевременные оценки влияния возможных изменений в налоговом законодательстве на показатели своей деятельности.

В настоящее время Эмитент оценивает влияние на деятельность Группы рисков, связанных с изменением налогового законодательства на внешних рынках, как малозначительное, поскольку ведет свою деятельность в основном на территории РФ. Однако следует учитывать, что в случае привлечения финансирования на внешних рынках и увеличении количества операций с нерезидентами Группа будет в большей степени подвержена рискам изменения налогового законодательства иностранных государств. Эмитент считает, что наличие на текущий момент большого перечня международных соглашений об избежании двойного налогообложения позволит минимизировать возможное негативное влияние от изменения иностранного налогового законодательства.

Риски, связанные с изменением правил таможенного контроля и таможенных пошлин:

Группа не осуществляет внешнеэкономическую деятельность, подлежащую регулированию нормами таможенного законодательства. В связи с чем Эмитент считает, что изменение таможенного законодательства не отразится существенным образом на деятельности Группы. В связи с отсутствием экспортных сделок, попадающих под таможенное регулирование, риски, связанные с изменением правил таможенного контроля и пошлин, отсутствуют. Деятельность Группы осуществляется преимущественно на территории Российской Федерации.

В связи с тем, что подавляющий процент выручки Группы (более 99%) получен от клиентов из РФ, риски иных регионов несущественны и анализ таких правовых рисков не приводится.

Риски, связанные с изменением требований по лицензированию основной деятельности эмитента (подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение), а также лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

Основная деятельность Эмитента и подконтрольных ему организаций не подлежит лицензированию. Вместе с тем в связи с требованиями безопасности ФСТЭК России и ФСБ России определенными компаниями Группы получены лицензии на деятельность по технической защите конфиденциальной информации, а также деятельность по распространению шифровальных (криптографических) средств, выполнению работ, оказанию услуг в области шифрования информации, техническому обслуживанию шифровальных (криптографических) средств.

Изменение требований в области лицензирования, в том числе введение новых или ужесточение действующих, вероятно увеличит регуляторную нагрузку и приведет к дополнительным затратам на поддержание имеющихся лицензий, необходимости оформления новых разрешительных документов, а также к возможному приостановлению, прекращению или аннулированию лицензий.

Риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с финансово-хозяйственной деятельностью эмитента (группы эмитента), которые могут негативно сказаться на результатах его (ее) финансово-хозяйственной деятельности, а также на

результатах текущих судебных процессов, в которых участвует эмитент (подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение):

Риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с деятельностью Группы, которые могут негативно сказаться на результатах деятельности Эмитента и/или компаний Группы, Эмитент оценивает как незначительные. Эмитент внимательно изучает изменения судебной практики, связанной с его деятельностью, с целью оперативного учета данных изменений в деятельности Эмитента и его Группы. Эмитент предпринимает все возможные действия, направленные на уменьшение риска неверного применения правовых норм, в частности организует повышение квалификации сотрудников подразделений компании; при необходимости прибегает к услугам консультантов.

Иные правовые риски, связанные с деятельностью Группы Эмитента:

Риск изменений законодательства в сфере закупок:

Деятельность Группы в значительной степени зависит от регулирования государственных закупок, включая 44-ФЗ, 223-ФЗ, Постановление № 615-П и другие нормативные акты. Любые изменения федеральных законов и подзаконных актов, регулирующих проведение закупок, могут оказать существенное влияние на операционную модель и финансовые результаты Группы.

К числу таких изменений относятся: изменение тарифов и порядка расчета вознаграждения электронных площадок, введение новых требований к функционированию электронных площадок, пересмотр процедур допуска участников к закупкам, упрощение или усложнение процедур проведения торгов, а также изменение требований к объему или форме раскрываемой информации, смягчение регулирования.

Подобные изменения способны привести к дополнительным издержкам Группы, необходимости модификации бизнес-процессов и ИТ-инфраструктуры, а также к снижению привлекательности услуг Группы для клиентов. В случае введения ограничений или новых обязательных требований операционные расходы Группы могут существенно возрасти, что окажет негативное влияние на рентабельность и перспективы развития.

Таким образом, риск изменений законодательства в сфере закупок может оказать прямое и существенное воздействие на бизнес, финансовое положение и результаты деятельности Группы.

Риски, связанные с изменением законодательства в сфере персональных данных:

Правовое регулирование, определяющее порядок сбора, обработки, передачи и защиты данных, получаемых от заказчиков, партнеров и работников, регулируется целым рядом российских нормативно-правовых актов. Основу российского регулирования составляет Федеральный закон от 27.07.2006 № 152-ФЗ «О персональных данных», требования которого соблюдает Группа. Однако существует вероятность, что их интерпретация и применение изменятся таким образом, что это войдет в противоречие со сложившейся на сегодняшний день практикой. Если это произойдет, на Группу могут быть наложены штрафные санкции или могут быть выданы предписания, требующие внесения изменений в бизнес-процессы Группы, что, в свою очередь, может оказать существенное негативное воздействие на бизнес, финансовое положение и результаты деятельности Группы.

За последние два года в России стали чаще обсуждаться массовые случаи незаконного распространения персональных данных со стороны агрегаторов и маркетплейсов и как следствие привлечение их к ответственности. Возрастающее внимание общественности к данным вопросам может привести к повышению требований, а также усилению санкций за их нарушение. Компания уделяет большое внимание информационной безопасности своих решений, участвуя в регулярных

пентестах¹⁸ и обеспечивая незамедлительное исправление большей части возможных угроз до их обнаружения.

Недостатки российской правовой системы и российского законодательства в некоторых случаях создают неблагоприятную среду для коммерческой деятельности и могут негативно отразиться на деятельности Группы.

Иные риски, связанные с деятельностью Группы, Эмитент в обозримой перспективе считает незначительными. Группа Эмитента строит свою деятельность на основе строгого соответствия законодательству, отслеживает и своевременно реагирует на изменения в них, а также стремится к конструктивному диалогу с регулирующими органами в вопросах правоприменительной практики.

Риски, связанные с ведением деятельности на рынках за пределами Российской Федерации:

Правовые риски описываются только для внутреннего рынка, поскольку Эмитент (Группа) не осуществляет деятельности на внешнем рынке.

Риски, связанные с принадлежностью исключительных прав

Ряд ПО Группы относится к служебным произведениям, поскольку они созданы работниками той или иной подконтрольной Эмитенту организации, например, ПО «Электронная площадка для государственных и муниципальных закупок» и ПО «Единая торговая платформа» (ООО «РТС-тендер»), «B2B Altis» и ПО «ЭТП ETS-Tender» (АО «ЦРЭ»), ПО «Salestech» и ПО «БУСТ» (АО «ОТС»). При этом не стоит исключать возможности возникновения споров на предмет принадлежности исключительных прав. Признание исключительных прав на ПО за работниками может привести к утрате возможности коммерциализации ПО в случае, если автор-правообладатель предъявит требование о запрете использования ПО и пресечении соответствующих действий в будущем, а также взысканию автором-правообладателем ПО убытков за их неправомерное использование или компенсации на основании ст. 1301 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Для снижения данного риска Группа имплементирует в своей деятельности договорную схему для надлежащего оформления отношений с авторами ПО. Группа также разработает правовую позицию в случае предъявления претензий со стороны работников.

2.8.5 Риск потери деловой репутации (репутационный риск)

Риск, связанный с формированием негативного представления о финансовой устойчивости, финансовом положении эмитента (группы эмитента), качестве производимых товаров (работ, услуг) или характере деятельности в целом:

Репутационный риск заключается в возможности возникновения у Группы убытков в результате сокращения потребления услуг Группы вследствие формирования негативного представления о финансовой устойчивости, финансовом положении, о качестве оказываемых услуг или характере деятельности в целом.

В случае неспособности Группы обеспечить бесперебойное и стабильное функционирование электронных площадок клиенты могут потерять доверие к ее сервисам и начать использовать альтернативные решения. Возникновение значительного количества сбоев в работе площадки, задержек в обработке заявок или нарушений в доступе к торгам может привести к снижению удовлетворенности и лояльности клиентов, а также к уменьшению числа новых участников закупок.

¹⁸ Пентест (от англ. penetration test — тестирование на проникновение) — это контролируемая симуляция атаки на информационную систему (сеть, приложение, инфраструктуру) для выявления уязвимостей.

Эмитент считает, что бренд и репутация Группы являются важными активами, которые помогают отличать ее продукты, решения и услуги от предложений конкурентов, позволяют Эмитенту поддерживать прочные отношения с клиентами, а также способствуют его усилиям по найму и удержанию высококвалифицированных сотрудников. Однако репутации Группы потенциально может быть нанесен материальный ущерб в результате таких событий как неправомерные действия или нарушения требований со стороны сотрудников Группы, споры с клиентами, нарушения в техническом функционале продукции, в том числе в части кибербезопасности, или перебои в обслуживании, недостатки внутреннего контроля, ошибки или предполагаемые недостатки в продуктах и услугах, проверки органов государственной власти или судебные разбирательства.

Некорректное освещение деятельности Группы, формирование негативного представления о финансовой устойчивости, финансовом положении Группы, качестве разрабатываемого программного обеспечения и оказываемых услуг может негативно сказаться на операционной деятельности Группы и ее финансовых результатах.

Негативное освещение Эмитента, Группы, менеджмента и (или) акционеров в средствах массовой информации или социальных сетях сможет оказать существенное негативное влияние на их репутацию, независимо от того, насколько правдива данная информация.

Иногда в прессе или социальных сетях появляются спекулятивные сообщения, содержащие утверждения о преступном поведении или коррупции со стороны компаний или должностных лиц, финансовой устойчивости эмитентов и других факторах, которые потенциально могли бы негативно влиять на финансовые или операционные показатели, независимо от того, имеют ли эти утверждения под собой какую-либо основу.

Группа активно участвует в формировании окружающего его российского информационного пространства. В связи с этим Группа активно управляет своим социально-медийным имиджем, стремится к открытым коммуникациям с заинтересованными сторонами и активно управляет собственным новостным контентом, участвует в различных конференциях и презентациях для популяризации своей продукции и услуг.

В рамках сохранения репутации и работы над правильным имиджем Группа в целом и Эмитент в частности повышают качество и уровень корпоративного управления, совершенствуют ценовую политику, развивают этическое поведение и компетентность персонала.

В целях минимизации репутационного риска Группа обеспечивает высокое качество работы электронной торговой платформы, включая ее бесперебойное функционирование, способность обрабатывать значительный объем запросов, соответствие современным требованиям кибербезопасности. Дополнительно организована система оперативной поддержки пользователей, направленная на сохранение лояльности и доверия клиентов. Также в Группе проводится постоянная работа над улучшением качества выпускаемых программных продуктов, обеспечивается заинтересованное взаимодействие с каждым клиентом, оказывается своевременная поддержка в решении задач, ведется работа с лояльностью и доверием клиентов.

Группа несет ответственность и репутационные риски в связи с участием третьих лиц в процессе предоставления определенных услуг своим клиентам. Время от времени Группа привлекает ресурсы проверенных внешних партнеров для предоставления определенных услуг своим клиентам. Группа может иметь ограниченные возможности по контролю за действиями таких третьих лиц.

2.8.6 Стратегический риск

Риски, связанные с принятием ошибочных решений, определяющих стратегию деятельности и развития эмитента (группы эмитента) (стратегическое управление), в том числе риски, возникающие вследствие неучета или недостаточного учета возможных опасностей, которые

могут угрожать деятельности эмитента (группы эмитента), неправильного или недостаточно обоснованного определения перспективных направлений деятельности, в которых эмитент (группа эмитента) может достичь преимущества перед конкурентами, отсутствия или обеспечения в неполном объеме необходимых ресурсов (финансовых, материально-технических, трудовых) и организационных мер (управленческих решений), которые должны обеспечить достижение стратегических целей деятельности эмитента (группы эмитента):

Группа не может гарантировать успешное управление ожидаемым ростом и ограничение расходов, и, как следствие, поддержание рентабельности бизнеса:

Будущий успех Группы будет частично зависеть от ее способности управлять и успешно реализовывать запланированный рост, сохраняя при этом свою корпоративную культуру и эффективную операционную деятельность. Способность Группы эффективно управлять своим ростом подвержена ряду рисков, в том числе:

- снижение или рост ниже ожидаемого количества электронных закупок, вызванные разными причинами (в том числе макроэкономическими);
- вызовы в области кибербезопасности;
- неспособность наращивать клиентскую базу, в том числе за счет перевода поставщиков в заказчики;
- неспособность разрабатывать и успешно продавать услуги и решения, отвечающие быстро изменяющимся технологическим трендам, отраслевым стандартам и требованиям клиентов;
- трудности в подборе, обучении и удержании специалистов по продажам, обладающих необходимыми техническими знаниями, квалифицированных технологических специалистов и других сотрудников, обладающих навыками, необходимыми для поддержки роста бизнеса Группы;
- проблемы, связанные с поддержанием внутреннего контроля в растущем бизнесе;
- потеря ключевых работников в руководстве Группы;
- проблемы, связанные с сохранением культуры, ценностей и рабочей среды Группы, ориентированной на производительность.

Соответственно, по мере роста Группы могут возникнуть дополнительные требования к команде высшего руководства, вспомогательным функциям, включая бухгалтерию, продажи и маркетинг, а также к другим ресурсам. Если Группа не сможет эффективно управлять своим ростом, это может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты и перспективы деятельности Группы.

Рост Группы зависит от высшего руководства и Совета директоров:

Будущий успех Группы в значительной степени зависит от продолжения работы и эффективности команды высшего руководства, которая обладает значительными знаниями отрасли Группы и опытом работы. Отсутствуют гарантии того, что текущие ключевые фигуры высшего руководства продолжат свою работу в Группе и не расторгнут существующие соглашения. Кроме того, Группа может столкнуться с трудностями при привлечении новых членов высшего руководства с надлежащей квалификацией.

В результате выхода одного или нескольких людей из состава высшего руководства или в случае невозможности нанять дополнительных руководителей может быть нарушена деятельность Группы или ограничена ее способность реализовывать свои стратегические инициативы, что, в свою

очередь, может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы, а также на рыночную стоимость акций Эмитента.

В то же время минимизацией данного риска является тот факт, что часть высшего руководства уже является акционерами Эмитента. Помимо этого, на момент утверждения Проспекта Эмитент занимается разработкой и внедрением специальных мотивационных программ для ключевых сотрудников.

Рост Группы зависит от способности нанимать и удерживать квалифицированный персонал:

Успешная реализация стратегии Группы зависит от способности продолжать привлекать, обучать, мотивировать и удерживать квалифицированный персонал, особенно ИТ-специалистов, а также сотрудников продаж, обеспечивающих взаимодействие с клиентами и расширение клиентской базы. Нехватка квалифицированного и мотивированного персонала может негативно сказаться на развитии и росте Группы. Любая потеря квалифицированного персонала, высокая текучесть кадров или постоянные трудности с закрытием вакансий подходящими кандидатами могут оказать существенное негативное влияние на способность Группы эффективно конкурировать в своей деятельности.

Любая деятельность по слиянию и поглощению может оказаться неудачной, потребовать значительных ресурсов или привести к значительным непредвиденным потерям, затратам или обязательствам:

В рамках своей бизнес-стратегии Группа намерена осуществлять стратегические приобретения компаний с целью расширения своей продуктовой экосистемы и усиления текущих компетенций.

Подобные приобретения сопряжены с многочисленными рисками, которые варьируются в зависимости от их масштаба и характера. Определение подходящих целей для приобретения часто может быть затруднено, и Группа может оказаться не в состоянии осуществить такие приобретения на выгодных условиях. В частности, Группа может оказаться не способной установить достаточный контроль за деятельностью приобретенной компании, в результате чего она лишится возможности определять ключевые решения, в том числе принимать решения о распределении прибыли. При приобретении компаний Группа может быть вынуждена соблюдать баланс интересов между Группой и основателями таких компаний, которые участвовали в разработке приобретаемых продуктов, в результате чего интеграция в Группу может не стать успешной.

Также сделки по приобретению компаний не всегда могут в конечном итоге помочь в достижении стратегических целей Группы. Иногда даже тщательный анализ объектов приобретения может не выявить всех существенных проблем, необходимых для точной оценки затрат или потенциальных непредвиденных убытков в связи с конкретной сделкой. Группа может понести непредвиденные расходы или издержки, включая расходы на обесценение активов после приобретения актива, расходы, связанные с ликвидацией дублирующих функций, судебными разбирательствами, и другие обязательства. Кроме того, Группа может столкнуться с трудностями при интеграции бизнесов приобретаемых компаний, в том числе при интеграции со своими технологическими системами и при применении собственных процессов внутреннего контроля. Существует также риск того, что Группа может столкнуться с проблемами при интеграции персонала из приобретенных компаний в свою корпоративную культуру.

Эмитент не может гарантировать реализации всех ожидаемых результатов, в том числе синергии которых он добивается при приобретениях, в ожидаемом объеме или в ожидаемые сроки.

Реализация любого из вышеуказанных рисков может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты и перспективы деятельности Группы

Для минимизации данного риска при определении стратегии Группы исследуются возможные сценарии развития макроэкономической ситуации в мире и Российской Федерации, определяются и анализируются ключевые тренды, которые, как ожидается, будут оказывать значимое влияние на развитие отрасли в России и в мире.

2.8.7 Риски, связанные с деятельностью эмитента

Риски, свойственные исключительно эмитенту (группе эмитента), в том числе риски, связанные с:

отсутствием возможности продлить действие лицензий эмитента (подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение) на ведение определенного вида деятельности либо на использование объектов, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

Основная деятельность Эмитента не подлежит лицензированию. Некоторые виды деятельности, осуществляемые подконтрольными компаниями Группы, подлежат лицензированию, а некоторые продукты Группы – сертификации. Так, лицензированию подлежит деятельность, предусматривающая работу со сведениями, составляющими государственную тайну РФ, разработку и производство средств защиты конфиденциальной информации, а также деятельность по защите конфиденциальной информации. На сегодняшний день Группа обладает всеми необходимыми лицензиями для осуществления указанных видов деятельности.

Прекращение или приостановление действия указанных лицензий может привести к следующим рискам для Группы:

- невозможность осуществления деятельности уполномоченного оператора по государственным закупкам (применительно к РТС-тендер);
- невозможность осуществления деятельности образовательной организации (применительно к РТС-Академии); и
- риск утраты ключевых клиентов (для всех площадок группы), для которых эти лицензии имеют существенное значение ввиду предъявления жестких требований к информационной безопасности.

Риски, связанные с отсутствием возможности продлить действие лицензий Эмитента, а также подконтрольным Эмитенту организациям, имеющим существенное для него значение, оцениваются как минимальные.

возможной ответственностью эмитента (подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение) по обязательствам третьих лиц, в том числе подконтрольных эмитенту:

Риски, связанные с возможной ответственностью Эмитента и подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, по обязательствам третьих лиц, в том числе подконтрольных Эмитенту, незначительны.

В соответствии с Гражданским Кодексом РФ в случаях, когда Эмитент дает своей подконтрольной организации, имеющей для него существенное значение, обязательные для нее указания, в том числе по договору с ней, Эмитент будет солидарно с такой подконтрольной организацией отвечать по сделкам, заключенным последней во исполнение таких указаний.

Существует также риск субсидиарной ответственности Эмитента по долгам подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, в случае несостоятельности (банкротства) какой-либо из подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, по вине Эмитента. Кроме того, участники (акционеры) подконтрольных

Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, вправе требовать возмещения Эмитентом убытков, причиненных по его вине такому обществу.

Эмитент оценивает вероятность реализации данных рисков как несущественную, ввиду высокого качества управления со стороны Эмитента и финансового качества подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение.

возможностью потери потребителей, на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки от продажи товаров (работ, услуг) эмитента (группы эмитента):

Группа не имеет потребителей, на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки от продажи продукции, поэтому данный риск отсутствует.

реализацией информационных угроз, в том числе обусловленных недостатком (уязвимостью) применяемых информационных технологий:

Бизнес Группы в значительной степени зависит от производительности и надежности российской ИТ-инфраструктуры, доступности пропускной способности и серверов к сетям, а также от способности поддерживать на стабильном уровне производительность, надежность и доступность ИТ-оборудования. Нехватка инфраструктурных мощностей в России для поддержания работы серверов и иного оборудования может негативно сказаться на развитии бизнеса Группы.

Значительные сбои в доступе к электричеству или в ИТ-инфраструктуре в целом, упомянутые выше, могут нанести существенный ущерб бизнесу, перспективам, финансовому состоянию и результатам деятельности Группы

Группа уделяет существенное внимание защите информации и использует передовые методы обеспечения информационной безопасности, защищающие от различного вида угроз, характерных для информационных систем Группы, в том числе за счет регулярного тестирования и совершенствования применяемых информационных технологий. Проводится постоянный мониторинг инцидентов нарушения информационной безопасности и повышение осведомленности персонала в вопросах информационной безопасности. В соответствии с требованиями законодательства Группа обеспечивает выполнение требований к классу защищенности информации не ниже 1 класса. В Группе действует политика информационной безопасности, направленная на предотвращение неправомерного доступа к конфиденциальной информации. Также в организации внедрены организационные и технические меры по защите информации, направленные на минимизацию вероятности осуществления несанкционированного доступа к критической информации.

Для снижения угрозы информационной безопасности, в результате которой станет раскрыта конфиденциальная информация, Группа внедряет систему менеджмента информационной безопасности, внедряет и администрирует средства защиты информации, проводит работы по выявлению инцидентов ИБ и реагированию на них.

Риск угрозы информационной безопасности, включая угрозу раскрытия конфиденциальности безопасности, является значимым для Группы. На текущий момент в компании действует многоуровневая система обеспечения информационной безопасности, включающая внедрение и администрирование средств защиты информации, регулярный мониторинг и выявление инцидентов, работу со сторонними вендорами по защите от DDoS-атак, контроль уязвимостей и обновлений, а также поддержание сегментированной архитектуры с изоляцией отдельных компонентов. Реализация этих мер позволяет минимизировать вероятность несанкционированного доступа к данным и снизить последствия возможных инцидентов.

негативным воздействием производственно-хозяйственной деятельности эмитента (подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение) на окружающую среду:

Эмитент рассматривает данные риски как незначительные, так как не осуществляет производственной деятельности, в том числе с экологически опасными веществами.

воздействием на производственно-хозяйственную деятельность эмитента (подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение) стихийных сил природы, в том числе землетрясений, наводнений, бурь, эпидемий:

Существенные стихийные бедствия (землетрясение, пожар, наводнение, отключение электроэнергии) могут оказать неблагоприятное влияние на деятельность Группы. Однако значимость риска наступления таких событий несущественная.

Объекты Группы уязвимы для повреждений из-за человеческой ошибки, преднамеренных злонамеренных действий, пандемий, землетрясений, ураганов, наводнений, пожаров, войн, террористических атак, потерь электроэнергии, отказа оборудования, сбоя телекоммуникаций и подобных событий. Возникновение стихийного бедствия, отключение электроэнергии, террористический акт, вандализм или другие неправомерные действия решение третьего лица закрыть объект без надлежащего уведомления, или другие непредвиденные проблемы могут привести к длительным перебоям в предоставлении продуктов Группы. Возникновение любого из вышеупомянутых событий может повредить системы и оборудование или привести к их полному отказу.

2.8.8 Риски кредитных организаций

Не применимо, так как Эмитент не является кредитной организацией.

2.8.9 Риски, связанные с приобретением ценных бумаг эмитента

Описываются иные риски (при их наличии), связанные со спецификой ценных бумаг эмитента, в отношении которых осуществляется регистрация проспекта ценных бумаг. В их числе могут описываться риски, связанные с особенностями формирования денежного потока, направляемого эмитентом на осуществление выплат по облигациям, риски, связанные с реализацией проекта, финансирование которого осуществляется путем размещения ценных бумаг

Ценные бумаги, в отношении которых составлен Проспект, не имеют специфики, присущей сложным финансовым инструментам (структурным облигациям, ипотечным облигациям и т.п.). Риски, связанные с приобретением ценных бумаг Эмитента, в отношении которых осуществляется регистрация Проспекта, вытекают из рисков, описанных выше в настоящем Проспекте.

Риски ликвидности и волатильности

Ожидается, что акции Эмитента получат листинг и будут допущены к торгам на Московской Бирже. Тем не менее активность вторичных торгов может быть ограничена. Наличие активного ликвидного рынка, как правило, приводит к меньшей ценовой волатильности и к более эффективному исполнению заявок инвесторов на покупку или продажу. Если активный ликвидный рынок обращения для Акции так и не возникнет, цена Акции может отличаться большей волатильностью, и могут возникнуть трудности с выполнением заявок по покупке или продаже Акции.

Цена, по которой торгуются Акции, может значительно меняться под воздействием множества факторов, некоторые из которых никак не связаны с Эмитентом или с его операционными и финансовыми показателями, в том числе:

- ситуация на российском и международном финансовых рынках;
- ситуация в российской и глобальной экономиках;
- макроэкономические условия в отрасли Группы;

- различия в операционных результатах, а также их несоответствие публично объявленным ожиданиям Эмитента, аналитиков по акциям и других участников рынка ценных бумаг;
- разнообразие инструментов, предоставляемых фондовым рынком;
- различия с национальным и отраслевым темпами роста;
- публикация аналитических отчетов и исследований о секторе, Группе или конкурентах Группы; финансовые и операционные показатели конкурентов Группы;
- изменения в государственном законодательстве или нормативных актах и т.д.

Котировки Акций в процессе обращения ценных бумаг могут быть существенно ниже, чем цены, которые сложатся в начале их обращения на биржевых торгах и в иное время.

Если аналитики по Акциям или отраслевые аналитики опубликуют неточное или неблагоприятное исследование о бизнесе Группы, цена и объем торгов Акциями могут снизиться.

Объем торгов и цена Акций на вторичном рынке частично зависят от исследований и отчетов, которые публикуют аналитики по Акциям или отраслевые аналитики об Эмитенте и его бизнесе. Эмитент не может контролировать этих аналитиков, а аналитики, публикующие отчеты об Эмитенте, могут иметь относительно небольшой опыт анализа Эмитента или сектора, что может повлиять на их способность точно прогнозировать операционные и финансовые показатели Эмитента, что повышает вероятность того, что Эмитент может не оправдать их ожиданий и прогнозов. Если не найдется аналитиков, которые будут обеспечивать аналитическое покрытие Акций, это может негативно сказаться на цене Акций. Если один или несколько аналитиков, анализирующих Акции, изменят рекомендацию по Акциям, опубликуют неверный или неблагоприятный отчет об Эмитенте, прекратят предоставлять аналитическое покрытие по Акциям или не будут регулярно публиковать отчеты об Эмитенте, спрос на Акции может снизиться, что может привести к снижению цены или объемов торгов Акциями.

Акции могут потерять листинг на Московской Бирже или уровень листинга может быть понижен:

Эмитент намерен получить листинг на Московской Бирже. Для поддержания уровня листинга Акций на Московской Бирже Эмитент будет обязан соблюдать требования листинга, включая, среди прочего, соблюдение российского законодательства о ценных бумагах и нормативных актов Банка России, а также определенные требования к корпоративному управлению, объему торгов на вторичном рынке, доли и стоимости акций в свободном обращении.

Существенное нарушение правил и требований листинга может стать основанием для понижения уровня листинга или делистинга Акций. Такое понижение или делистинг может оказать негативное влияние на ликвидность и цену Акций.

Также после подачи заявления о включении акций в список ценных бумаг, допущенных к торгам на Бирже, Эмитент будет подчиняться специальным правилам, касающимся использования инсайдерской информации и манипулирования рынком, правилам российского законодательства о ценных бумагах, включая требования к отчетности и раскрытию информации. Существенное нарушение этих правил также может стать основанием для исключения Акций из списка ценных бумаг, допущенных к биржевым торгам.

Будущие продажи Акций могут повлиять на их рыночную цену:

В случае листинга Акций на Московской Бирже Эмитент может проводить размещение Акций или инструментов, конвертируемых в Акции, а существующие акционеры могут продавать крупные пакеты Акций на публичном рынке. Эмитент может прибегнуть к таким новым выпускам, а

акционеры – к продажам для финансирования своего органического роста, приобретений или по другим причинам. Последующие предложения Акций могут также приводить к размытию долей существующих акционеров. Как следствие, подобные размещения или продажи могут оказать неблагоприятное влияние на цену Акций на вторичных торгах.

Эмитент может принять решение не выплачивать дивиденды в будущем:

Любое будущее решение об объявлении и выплате дивидендов будет зависеть от применимого законодательства и коммерческих соображений (включая, помимо прочего, применимые нормативные акты, ограничения, результаты деятельности Эмитента, финансовое состояние, потребности в денежных средствах, договорные ограничения, а также будущие проекты и планы Эмитента). Несмотря на то, что Совет директоров Эмитента планирует утвердить дивидендную политику, Эмитент не может дать никаких гарантий того, что он выплатит какие-либо дивиденды в будущем, так как рекомендация по выплате дивидендов и их количеству остается на усмотрение Совета директоров, которая впоследствии должна быть одобрена Общим собранием акционеров Эмитента. Если по какой-либо причине Эмитент примет решение не выплачивать дивиденды, в будущем это может негативно сказаться на цене, по которой будут торговаться Акции на вторичном рынке.

Выплата дивидендов (в случае их объявления) по Акциям и доход в виде материальной выгоды от приобретения Акций ниже справедливой рыночной стоимости могут облагаться налогом:

Выплата дивидендов по Акциям и финансовый результат от купли-продажи Акций подлежат налогообложению в соответствии с Налоговым кодексом РФ. При определенных обстоятельствах налогооблагаемый доход в форме так называемой материальной выгоды может возникнуть у акционеров, если Акции приобретены по цене ниже рыночной стоимости. Инвесторам следует проконсультироваться со своими собственными налоговыми консультантами относительно налоговых последствий получения дивидендного дохода и дохода по операциям с Акциями, а также материальной выгоды в отношении Акций.

Цели Группы, а также допущения и суждения, лежащие в основе публикуемых Эмитентом финансовых прогнозов и других прогнозных показателей эффективности, могут оказаться неточными, и в результате Группа может оказаться не способной успешно оправдать заявленные ожидания или достичь запланированных финансовых результатов:

Информация, касающаяся перспектив Группы и любых прогнозных показателей эффективности, содержащаяся в настоящем Проспекте, представляет собой только оценки Эмитента. Такие оценки и убеждения отражают ряд допущений, любое из которых может не подтвердиться по причине как известных, так и непредвиденных рисков, неопределенностей и других важных факторов. Любые прогнозы, допущения и оценки, содержащиеся в Проспекте, несут в себе неотъемлемую степень неопределенности и могут не учитывать все факторы, имеющие значение. Если допущения, на которых основаны оценочные данные, окажутся неточными, это может приводить к более низким, чем ожидалось, темпам роста или менее благоприятному положению Группы на рынке, что, в свою очередь, может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы в будущем.

2.8.10 Иные риски, которые являются существенными для эмитента

Указываются сведения об иных рисках, являющихся, по мнению эмитента, существенными для эмитента (группы эмитента) и не указанных ранее в настоящем пункте:

Группа не может гарантировать окупаемость средств, потраченных на исследования и разработку новых продуктов:

Данный риск возникает в том случае, если Группа не сможет обеспечить необходимый возврат от инвестиций после понесенных временных и денежных затрат на исследования и разработки. Существует риск того, что Группа не сможет своевременно или успешно предвидеть и адаптироваться к меняющимся технологиям, требованиям клиентов или динамическому ландшафту угроз. Как следствие это может негативно повлиять на бизнес, перспективы, финансовое состояние и результаты деятельности Группы.

РАЗДЕЛ 3. СВЕДЕНИЯ О ЛИЦАХ, ВХОДЯЩИХ В СОСТАВ ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ ЭМИТЕНТА, СВЕДЕНИЯ ОБ ОРГАНИЗАЦИИ В ЭМИТЕНТЕ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ, КОНТРОЛЯ ЗА ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ, ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ И ВНУТРЕННЕГО АУДИТА, А ТАКЖЕ СВЕДЕНИЯ О РАБОТНИКАХ ЭМИТЕНТА

3.1 Информация о лицах, входящих в состав органов управления эмитента

В соответствии с Уставом Эмитента органами управления Эмитента являются:

- Общее собрание акционеров;
- Совет директоров;
- Единоличный исполнительный орган – Генеральный директор

Состав Совета директоров Эмитента: *

Примечание: * -

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Информация о единоличном исполнительном органе эмитента:

ФИО: Толчеев Кирилл Владимирович

Год рождения: 1973

Сведения об уровне образования, о квалификации и (или) специальности: высшее, материаловедение в машиностроении

Все должности, которые лицо занимает или занимало в эмитенте и в органах управления других организаций за три последних завершённых отчётных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности):

Период (года)		Наименование организации	Должность
с	по		
*	*	*	*
06.2021	02.2022	ООО «РТС-тендер»	Член Совета директоров
03.2022	05.2023	ООО «РТС-тендер»	Управляющий директор (основное место работы)
04.2022	09.2023	ООО «ГетФинанс»	Член Совета директоров
06.2022	06.2023	АО «Березка»	Член Совета директоров

10.2022	настоящее время	АО «B2B-PTC»	Генеральный директор (совместительство)
06.2023	настоящее время	АО «ЦРЭ»	Управляющий директор (основное место работы)
*	*	*	*

Примечание: *

- Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Доля участия лица в уставном (складочном) капитале эмитента, являющегося коммерческой организацией: 4,2%

Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций эмитента: 4,2%

Количество акций эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: не применимо, так как Эмитентом не выпускались иные ценные бумаги, за исключением акций

Доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение: не применимо, так как лицо не владеет долей в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной эмитенту организации и количество акций подконтрольной эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: не применимо, так как Эмитентом не выпускались иные ценные бумаги, за исключением акций

Характер родственных связей с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: указанных родственных связей не имеет

Сведения о привлечении к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: не привлекался к административной или уголовной ответственности

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных Федеральным законом «О несостоятельности (банкротстве)»: указанных должностей не занимал

*

Примечание: * -

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

3.2 Сведения о политике эмитента в области вознаграждения и (или) компенсации расходов, а также о размере вознаграждения и (или) компенсации расходов по каждому органу управления эмитента

Приводятся основные положения политики в области вознаграждения и (или) компенсации расходов членов органов управления эмитента:

Политика в области вознаграждения и (или) компенсации расходов членов органов управления Эмитента на дату утверждения Проспекта ценных бумаг отсутствует

По каждому из органов управления эмитента (за исключением физического лица, занимающего должность (осуществляющего функции) единоличного исполнительного органа эмитента, если только таким лицом не является управляющий) описываются с указанием размера все виды вознаграждения, включая заработную плату членов органов управления эмитента, являющихся (являвшихся) его работниками, в том числе работающих (работавших) по совместительству, премии, вознаграждения, отдельно выплаченные за участие в работе органа управления, иные виды вознаграждения, которые были выплачены эмитентом в течение последнего завершенного отчетного года, а также за последний завершенный отчетный период, а также описываются с указанием размера расходы, связанные с исполнением функций членов органов управления эмитента, компенсированные эмитентом в течение последнего завершенного отчетного года, а также за последний завершенный отчетный период: вознаграждения и компенсации членам Совету директоров Эмитента за последний завершенный отчетный год и за последний завершенный отчетный период не выплачивались, так как Совет директоров был впервые сформирован в Эмитенте 26.01.2026. Коллегиальный исполнительный орган не предусмотрен Уставом Эмитента.

Сведения о принятых органами управления эмитента решениях и (или) существующих соглашениях относительно размера вознаграждения, подлежащего выплате, и (или) размера таких расходов, подлежащих компенсации: на дату утверждения Проспекта соглашения относительно размера вознаграждения и компенсации расходов, подлежащих выплате или компенсации, отсутствуют

В случае если эмитентом является акционерный инвестиционный фонд, описываются также с указанием размера вознаграждения управляющей компании, осуществляющей доверительное управление активами такого фонда, специализированного депозитария, регистратора, оценщика и аудитора такого фонда, а также все виды расходов, связанных с управлением акционерным инвестиционным фондом, в том числе с содержанием имущества, принадлежащего акционерному инвестиционному фонду, и совершением сделок с указанным имуществом, которые были выплачены эмитентом в течение последнего завершенного отчетного года, а также за последний завершенный отчетный период. Дополнительно указываются сведения о принятых органами управления акционерного инвестиционного фонда решениях и (или) существующих соглашениях относительно размера вознаграждения, подлежащего выплате: не применимо, Эмитент не является акционерным инвестиционным фондом

3.3 Сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита

Описание организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита в соответствии с

уставом (учредительным документом) эмитента, внутренними документами эмитента и решениями уполномоченных органов управления эмитента

Сведения о наличии комитета по аудиту совета директоров, его функциях, персональном и количественном составе:

В Обществе создан Комитет по аудиту.

Комитет по аудиту сформирован решением Совета директоров от 19 февраля 2026 года (протокол № 2 от 19 февраля 2026 года).

Положение о Комитете по аудиту утверждено указанным решением Совета директоров.

Основными функциями Комитета по аудиту являются:

- контроль за обеспечением полноты, точности и достоверности финансовой отчетности Общества;
- контроль за надежностью и эффективностью функционирования системы управления рисками и внутреннего контроля;
- обеспечение независимости и объективности осуществления функций внутреннего и внешнего аудита;
- рассмотрение иных вопросов по инициативе любого из членов Комитета по аудиту, связанных с целями и задачами деятельности Комитета по аудиту.

Количественный состав Комитета по аудиту составляет 3 (три) человека.

В состав Комитета по аудиту по состоянию на дату утверждения проспекта входят члены Совета директоров Эмитента:*

Председателем Комитета по аудиту избран*.

Примечание: * -

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Сведения о наличии отдельного структурного подразделения (подразделений) по управлению рисками и (или) внутреннему контролю, а также задач и функциях указанного структурного подразделения (подразделений):

В Обществе не предусмотрено отдельное структурное подразделение по управлению рисками и (или) внутреннему контролю. В Эмитенте планируется обеспечить интеграцию системы управления рисками и системы внутреннего контроля в бизнес – процессы Эмитента в целях формирования единой СУРиВК и ее реализации на всех уровнях организационной структуры Эмитента до получения Эмитентом публичного статуса.

Сведения о наличии структурного подразделения (должностного лица), ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, а также задач и функциях указанного структурного подразделения (должностного лица):

В Обществе создано структурное подразделение, ответственное за организацию и осуществление внутреннего аудита (далее — «Служба внутреннего аудита», «Служба»).

Указанное структурное подразделение создано решением Совета директоров от 19 февраля 2026 года (протокол № 2 от 19 февраля 2026 года). Положение о Службе внутреннего аудита утверждено указанным решением Совета директоров.

Основная функция Службы заключается в проведении аудиторских проверок подразделений и направлений деятельности Общества в целях предоставления независимой оценки процессов корпоративного управления, СУРиВК.

К функциям внутреннего аудита относятся:

- 1) оценка корпоративного управления и предоставление рекомендаций по его совершенствованию;
- 2) оценка надежности и эффективности СУРиВК и предоставление рекомендаций по ее совершенствованию;
- 3) проведение контроля за выполнением ответственными подразделениями мер, принятых по результатам проведенного аудита;
- 4) проверка процессов и процедур внутреннего контроля;
- 5) оценка экономической целесообразности и эффективности совершаемых операций и сделок;
- 6) проверка надежности функционирования системы внутреннего контроля за использованием автоматизированных информационных систем, включая контроль целостности баз данных и их защиты от несанкционированного доступа и/или использования, с учетом мер, принятых на случай нестандартных и чрезвычайных ситуаций в соответствии с планом действий, направленных на обеспечение непрерывности деятельности и/или восстановление деятельности в случае возникновения нестандартных и чрезвычайных ситуаций;
- 7) проверка и тестирование достоверности, полноты и своевременности бухгалтерского учета и отчетности, а также надежности (включая достоверность, полноту и своевременность) сбора и предоставления информации и отчетности;
- 8) содействие исполнительным органам Общества и работникам Общества в разработке и мониторинге исполнения корректирующих мероприятий;
- 9) координация деятельности с внешним аудитором Общества, а также лицами, оказывающими услуги по консультированию в области управления рисками, внутреннего контроля и корпоративного управления Обществу;
- 10) подготовка и предоставление Совету директоров и исполнительным органам Общества отчетов по результатам аудиторских проверок (в том числе включающих информацию о существенных рисках, недостатках, результатах и эффективности выполнения корректирующих мероприятий, результатах оценки фактического состояния, надежности и эффективности СУРиВК и корпоративного управления);
- 11) помощь менеджменту Общества в построении эффективных СУРиВК и корпоративного управления – путем предоставления консультаций, рекомендаций и заключений по результатам проведения аудиторских проверок, и иной практической помощи, носящей рекомендательный характер;
- 12) проверка соблюдения членами исполнительных органов Общества и его работниками положений действующего законодательства Российской Федерации и внутренних политик

Общества, касающихся инсайдерской информации и борьбы с коррупцией, соблюдения требований Кодекса этики Общества (в случае их принятия);

13) разработка и поддержание в актуальном состоянии собственных нормативных и методологических документов Службы, которые утверждаются Руководителем Службы, в том числе касающихся порядка проведения аудита, оказания консультационных услуг и предоставления информации по запросам третьих лиц;

14) проверка иных любых процессов, направлений и процедур в рамках деятельности общества.

Основными задачами Службы являются:

1) содействие исполнительным органам и работникам Общества в разработке и мониторинге исполнения процедур и мероприятий по совершенствованию СУРиВК, корпоративному управлению Обществом;

2) аудит бизнес-процессов, совершаемых структурными подразделениями работниками Общества для достижения основных целей Общества;

3) подготовка и предоставление Совету директоров (Комитету по аудиту) отчетов по результатам деятельности Службы, которые, в том числе, включают информацию о существенных рисках, недостатках, результатах и эффективности выполнения мероприятий по устранению выявленных недостатков, результатах выполнения плана деятельности внутреннего аудита, результатах оценки фактического состояния, надежности и эффективности СУРиВК и корпоративного управления;

4) проверка соблюдения Генеральным директором и работниками Общества положений действующего законодательства Российской Федерации и внутренних политик Общества, касающихся инсайдерской информации и борьбы с коррупцией;

5) взаимодействие с Советом директоров, комитетами Совета директоров и аудиторской организацией Общества;

6) предоставление рекомендаций Обществу, органам управления и должностным лицам на основе информации, полученной в ходе проведения внутренних аудиторских проверок;

7) анализ полноты, достоверности, своевременности бухгалтерского учета и отчетности (а также надежности сбора и предоставления информации и отчетности), позволяющей получать информацию о деятельности Общества и связанных с ней рисках;

8) контроль обеспечения сохранности активов (имущества) Общества;

9) определение и анализ нарушений (рисков, ошибок, недостатков) (наступивших и потенциальных), выявленных в ходе аудиторских проверок и вынесение предложений по принятию своевременных и эффективных решений, направленных на устранение данных нарушений (рисков, ошибок, недостатков);

10) предоставление рекомендаций по совершенствованию ключевых процессов и повышению их эффективности в целях достижения поставленных перед Обществом стратегических целей и задач, выполнения бизнес-планов, финансовых и иных показателей деятельности Общества;

11) предоставление консультаций в построении эффективных СУРиВК и корпоративного управления в Обществе (при предоставлении консультаций работник Службы не должен принимать на себя обязанности менеджмента Общества по принятию решений и внедрению рекомендаций);

12) осуществление мониторинга выполнения в Обществе планов мероприятий по устранению недостатков и совершенствованию СУРиВК, а также корпоративного управления по результатам проведенных внутренних аудиторских проверок;

13) взаимодействие с внешним аудитором Общества.

Сведения о наличии и компетенции ревизионной комиссии (ревизора) эмитента: создание ревизионной комиссии или ревизора не предусмотрено Уставом Эмитента.

Сведения о политике Эмитента в области управления рисками, внутреннего контроля и внутреннего аудита, а также о наличии внутреннего документа Эмитента, устанавливающего правила по предотвращению неправомерного использования конфиденциальной и инсайдерской информации:

На дату утверждения Проспекта у Эмитента отсутствует политика в области управления рисками, внутреннего контроля, а также документы, устанавливающие правила по предотвращению неправомерного использования конфиденциальной и инсайдерской информации. Соответствующие документы будут утверждены Эмитентом до получения Эмитентом публичного статуса.

Положение о Службе внутреннего аудита утверждено решением Совета директоров от 19 февраля 2026 года (протокол № 2 от 19 февраля 2026 года).

3.4 Информация о лицах, ответственных в эмитенте за организацию и осуществление управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита

В случае наличия в эмитенте ревизионной комиссии (ревизора) раскрывается информация о персональном составе ревизионной комиссии (ревизоре) эмитента с указанием по каждому члену ревизионной комиссии (ревизору) следующих сведений: ревизионная комиссия (ревизор) отсутствует

В случае наличия в эмитенте отдельного структурного подразделения (подразделений) по управлению рисками и (или) внутреннему контролю, информация указывается в отношении руководителя такого структурного подразделения (такого должностного лица) эмитента: на дату утверждения Проспекта отдельное структурное подразделение (подразделения) Эмитента по управлению рисками и (или) внутреннему контролю не сформировано

В случае наличия в эмитенте отдельного структурного подразделения (должностного лица), ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, информация, предусмотренная настоящим пунктом, указывается в отношении руководителя такого структурного подразделения (такого должностного лица) эмитента: на дату утверждения проспекта у Эмитента сформировано отдельное структурное подразделение, ответственное за организацию и осуществление внутреннего аудита и назначен его руководитель

Сведения о руководителе структурного подразделения Эмитента, ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита:

Руководитель службы внутреннего аудита:

Фамилия, имя, отчество: Доронин Илья Владимирович

Года рождения: 1990

Сведения об уровне образования, о квалификации и (или) специальности: Высшее, менеджер по специальности государственное и муниципальное управление

Все должности, которые руководитель структурного подразделения, ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, занимал или занимает в эмитенте и в органах управления других организаций за три последних завершённых отчётных года, а также за период с даты начала текущего года до даты утверждения проспекта ценных бумаг, в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности):

Период (года)		Наименование организации	Должность
с	по		
02.02.2026	Текущее время	ПАО «B2B-PTC»	Руководитель службы внутреннего аудита

Доля участия руководителя структурного подразделения эмитента, ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, в уставном (складочном) капитале эмитента: 0%

Доля принадлежащих руководителю структурного подразделения эмитента, ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, обыкновенных акций эмитента и количества акций эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены руководителем структурного подразделения, ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: не применимо, так как Эмитентом не выпускались иные ценные бумаги, за исключением акций

Доли участия руководителя структурного подразделения эмитента, ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, в уставном (складочном) капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для эмитента существенное значение: не применимо, так как лицо не владеет долей в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение

Доля принадлежащих руководителю структурного подразделения эмитента, ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, обыкновенных акций подконтрольных эмитенту акционерных обществ, имеющих для эмитента существенное значение, и количество акций указанных акционерных обществ каждой категории (типа), которые могут быть приобретены руководителем структурного подразделения, ответственным за управление рисками и внутренний контроль, в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: не применимо, так как лицо не владеет долей в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение

Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) между руководителем структурного подразделения эмитента, ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, и членами совета директоров (наблюдательного совета) эмитента, членами коллегиального исполнительного органа эмитента, лицом, занимающим должность (осуществляющим функции) единоличного исполнительного органа эмитента: указанных родственных связей не имеется

Сведения о привлечении руководителя структурного подразделения эмитента, ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за

преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: не привлекался к административной или уголовной ответственности

Сведения о занятии руководителем структурного подразделения эмитента, ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)»: указанных должностей не занимал

3.5 Сведения о любых обязательствах эмитента перед работниками эмитента и работниками подконтрольных эмитенту организаций, касающихся возможности их участия в уставном капитале эмитента

На дату утверждения Проспекта ценных бумаг отсутствуют соглашения или обязательства Эмитента, или подконтрольных Эмитенту организаций, касающиеся возможности участия работников Эмитента и работников подконтрольных Эмитенту организаций в его уставном капитале. Работникам Эмитента или подконтрольных ему организации опционы Эмитента не предоставлялись. В случае заключения таких соглашений или возникновения обязательств Эмитента, касающиеся возможности участия работников Эмитента подконтрольных организаций в его уставном капитале, информация об этом будет раскрыта в соответствии с законодательством Российской Федерации, в том числе их общий объем, а также совокупное количество обыкновенных акций Эмитента, которая может быть приобретена работниками.

РАЗДЕЛ 4. СВЕДЕНИЯ ОБ АКЦИОНЕРАХ (УЧАСТНИКАХ, ЧЛЕНАХ) ЭМИТЕНТА

4.1 Сведения об общем количестве акционеров (участников, членов) эмитента

Общее количество лиц с ненулевыми остатками на лицевых счетах, зарегистрированных в реестре акционеров эмитента на дату утверждения проспекта ценных бумаг: 21 – физические лица, 6 – юридические лица

В случае если в состав лиц, зарегистрированных в реестре акционеров эмитента, входят номинальные держатели акций эмитента, дополнительно указывается общее количество номинальных держателей акций эмитента с ненулевыми остатками на лицевых счетах: 0

Общее количество лиц, включенных в составленный последним список лиц, имевших (имеющих) право на участие в общем собрании акционеров эмитента: 27

Категории (типы) акций эмитента, владельцы которых подлежали включению в такой список: обыкновенные акции

Дата, на которую в таком списке указывались лица, имеющие право осуществлять права по акциям эмитента: 18.02.2026

Информация о количестве акций, приобретенных и (или) выкупленных эмитентом, и (или) поступивших в его распоряжение, на дату окончания отчетного периода, отдельно по каждой категории (типу) акций: 0

Информация о количестве акций эмитента, принадлежащих подконтрольным им организациям, отдельно по каждой категории (типу) акций: 0

4.2 Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента или лицах, имеющих право распоряжаться голосами, приходящимися на голосующие акции (доли), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента

Информация в настоящем пункте указывается в отношении лиц, имеющих право распоряжаться не менее чем 5 процентами голосов, приходящихся на голосующие акции, составляющие уставный капитал эмитента, а в случае невозможности указания информации в отношении лиц, имеющих право распоряжаться не менее чем 5 процентами голосов, приходящихся на голосующие акции, составляющие уставный эмитента - в отношении акционеров эмитента, владеющих не менее чем 5 процентами его обыкновенных акций:

Информация о лицах, имеющих право распоряжаться не менее чем 5 процентами голосов, приходящихся на голосующие акции, составляющие уставный капитал эмитента:*

Примечание: * -

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

4.3 Сведения о доле участия Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале эмитента, наличии специального права («золотой акции»)

Доли участия Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале Эмитента, наличие специального права («золотой акции»): отсутствуют.

РАЗДЕЛ 5. ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СВЕДЕНИЯ ОБ ЭМИТЕНТЕ И О РАЗМЕЩЕННЫХ ИМ ЦЕННЫХ БУМАГАХ

5.1 Подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение

- (1) **Полное фирменное наименование:** Общество с ограниченной ответственностью «РТС-тендер»

Сокращенное фирменное наименование: ООО «РТС-тендер»

ИНН: 7710357167

ОГРН: 1027739521666

Место нахождения: город Москва

Вид контроля, под которым находится организация, в отношении которой эмитент является контролирующим лицом (прямой контроль, косвенный контроль): прямой контроль

Признак осуществления эмитентом контроля над организацией, в отношении которой он является контролирующим лицом: право прямо распоряжаться в силу участия в подконтрольной организации более 50 процентами голосов в высшем органе управления подконтрольной Эмитенту организации

Размер доли участия эмитента в уставном (складочном) капитале подконтрольной эмитенту организации: 100%

Размер доли, количество, общая номинальная стоимость обыкновенных акций подконтрольной организации, принадлежащих эмитенту (в случае, когда подконтрольная организация является акционерным обществом): не применимо

Размер доли подконтрольной организации в уставном капитале эмитента: 0%

Размер доли обыкновенных акций эмитента, принадлежащих подконтрольной организации (в случае, когда эмитент является акционерным обществом): 0%

Описание основного вида деятельности подконтрольной эмитенту организации: разработка компьютерного программного обеспечения

Персональный состав совета директоров (наблюдательного совета) подконтрольной эмитенту организации: Совет директоров данной подконтрольной Эмитенту организации не избран (не сформирован)

Персональный состав коллегиального исполнительного органа (правления, дирекции) подконтрольной эмитенту организации: создание коллегиального исполнительного органа не предусмотрено учредительными документами данной подконтрольной Эмитенту организации.

Лицо, занимающее должность (осуществляющее функции) единоличного исполнительного органа подконтрольной эмитенту организации:

№ пп	Фамилия, имя, отчество	Доля лица в уставном капитале Эмитента	Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций Эмитента
1	Лищенко Владимир Николаевич	1,0495%	1,0495%

(2) **Полное фирменное наименование:** Общество с ограниченной ответственностью «РТС-Академия»

Сокращенное фирменное наименование: ООО «РТС-Академия»

ИНН: 9718036602

ОГРН: 5167746354111

Место нахождения: Российская Федерация, г. Москва

Вид контроля, под которым находится организация, в отношении которой эмитент является контролирующим лицом (прямой контроль, косвенный контроль): прямой контроль

Признак осуществления эмитентом контроля над организацией, в отношении которой он является контролирующим лицом: право прямо распоряжаться в силу участия в подконтрольной организации более 50 процентами голосов в высшем органе управления подконтрольной Эмитенту организации

Размер доли участия эмитента в уставном (складочном) капитале подконтрольной эмитенту организации: 100%

Размер доли, количество, общая номинальная стоимость обыкновенных акций подконтрольной организации, принадлежащих эмитенту (в случае, когда подконтрольная организация является акционерным обществом): не применимо

Размер доли подконтрольной организации в уставном капитале эмитента: 0%

Размер доли обыкновенных акций эмитента, принадлежащих подконтрольной организации (в случае, когда эмитент является акционерным обществом): 0%

Описание основного вида деятельности подконтрольной эмитенту организации: разработка компьютерного программного обеспечения

Персональный состав совета директоров (наблюдательного совета) подконтрольной эмитенту организации: Совет директоров данной подконтрольной Эмитенту организации не избран (не сформирован)

Персональный состав коллегиального исполнительного органа (правления, дирекции) подконтрольной эмитенту организации: создание коллегиального исполнительного органа не предусмотрено учредительными документами данной подконтрольной Эмитенту организации

Лицо, занимающее должность (осуществляющее функции) единоличного исполнительного органа подконтрольной эмитенту организации:

№ пп	Фамилия, имя, отчество	Доля лица в уставном капитале Эмитента	Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций Эмитента
1	Толкачев Роман Александрович	1,0495%	1,0495%

(3) **Полное фирменное наименование:** Акционерное общество «Центр развития экономики»

Сокращенное фирменное наименование: АО «ЦРЭ»

ИНН: 5034031535

ОГРН: 1075034003967

Место нахождения: Российская Федерация, Московская область, г. Орехово-Зуево

Вид контроля, под которым находится организация, в отношении которой эмитент является контролирующим лицом (прямой контроль, косвенный контроль): косвенный контроль

Признак осуществления эмитентом контроля над организацией, в отношении которой он является контролирующим лицом: право косвенно (через подконтрольных ему лиц) распоряжаться в силу участия в подконтрольной организации более 50 процентами голосов в высшем органе управления подконтрольной Эмитенту организации

Размер доли участия эмитента в уставном (складочном) капитале подконтрольной эмитенту организации, а в случае, когда подконтрольная организация является акционерным обществом, - также размер доли, количество, общая номинальная стоимость обыкновенных акций подконтрольной организации, принадлежащих эмитенту: 0%

Последовательно все подконтрольные эмитенту организации (цепочка организаций, находящихся под прямым или косвенным контролем эмитента), через которых эмитент осуществляет косвенный контроль над организацией, в отношении которой он является контролирующим лицом: Эмитент владеет в ООО «РТС-тендер» (общество с ограниченной ответственностью «РТС-тендер», г. Москва, ИНН 7710357167, ОГРН 1027739521666) 100% доли. ООО «РТС-тендер» владеет в АО «ЦРЭ» (акционерное общество «Центр развития экономики», Московская область, г.о. Орехово-Зуевский, г. Орехово-Зуево, ИНН 5034031535, ОГРН 1075034003967) 100% доли

Размер доли подконтрольной организации в уставном капитале эмитента: 0%

Размер доли обыкновенных акций эмитента, принадлежащих подконтрольной организации (в случае, когда эмитент является акционерным обществом): 0%

Описание основного вида деятельности подконтрольной эмитенту организации: разработка компьютерного программного обеспечения

Персональный состав совета директоров (наблюдательного совета) подконтрольной эмитенту организации: Совет директоров данной подконтрольной Эмитенту организации не избран (не сформирован)

Персональный состав коллегиального исполнительного органа (правления, дирекции) подконтрольной эмитенту организации: создание коллегиального исполнительного органа не предусмотрено учредительными документами данной подконтрольной Эмитенту организации

Лицо, занимающее должность (осуществляющее функции) единоличного исполнительного органа подконтрольной эмитенту организации:

№ пп	Фамилия, имя, отчество	Доля лица в уставном капитале Эмитента	Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций Эмитента
1	Громкова Ольга Васильевна	0%	0%

(4) Полное фирменное наименование: Акционерное общество «ОТС»

Сокращенное фирменное наименование: АО «ОТС»

ИНН: 7708699893

ОГРН: 1097746252548

Место нахождения: г. Москва

Вид контроля, под которым находится организация, в отношении которой эмитент является контролирующим лицом (прямой контроль, косвенный контроль): косвенный контроль

Признак осуществления эмитентом контроля над организацией, в отношении которой он является контролирующим лицом: право косвенно (через подконтрольное лицо) распоряжаться в силу участия в подконтрольной организации более 50 процентами голосов в высшем органе управления подконтрольной Эмитенту организации

Размер доли участия эмитента в уставном (складочном) капитале подконтрольной эмитенту организации, а в случае, когда подконтрольная организация является акционерным обществом, - также размер доли, количество, общая номинальная стоимость обыкновенных акций подконтрольной организации, принадлежащих эмитенту: 0%

Последовательно все подконтрольные эмитенту организации (цепочка организаций, находящихся под прямым или косвенным контролем эмитента), через которых эмитент осуществляет косвенный контроль над организацией, в отношении которой он является контролирующим лицом: Эмитент владеет в ООО «РТС-тендер» (общество с ограниченной ответственностью «РТС-тендер», г. Москва, ИНН 7710357167, ОГРН 1027739521666) 100% доли. ООО «РТС-тендер» владеет в АО «ОТС» (акционерное общество «ОТС», г. Москва, ИНН 7708699893, ОГРН 1097746252548) 100% доли

Размер доли подконтрольной организации в уставном капитале эмитента: 0%

Размер доли обыкновенных акций эмитента, принадлежащих подконтрольной организации (в случае, когда эмитент является акционерным обществом): 0%

Описание основного вида деятельности подконтрольной эмитенту организации: разработка компьютерного программного обеспечения

Персональный состав совета директоров (наблюдательного совета) подконтрольной эмитенту организации: Совет директоров данной подконтрольной Эмитенту организации не избран (не сформирован)

Персональный состав коллегиального исполнительного органа (правления, дирекции) подконтрольной эмитенту организации: создание коллегиального исполнительного органа не предусмотрено учредительными документами данной подконтрольной Эмитенту организации

Лицо, занимающее должность (осуществляющее функции) единоличного исполнительного органа подконтрольной эмитенту организации:

№ пп	Фамилия, имя, отчество	Доля лица в уставном капитале Эмитента	Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций Эмитента
1	Патрунин Денис Александрович	0%	0%

(5) **Полное фирменное наименование:** Общество с ограниченной ответственностью «Облачная логистика»

Сокращенное фирменное наименование: ООО «Облачная логистика»

ИНН: 7725320554

ОГРН: 1167746569847

Место нахождения: Ярославская область, г.о. город Ярославль, г. Ярославль

Вид контроля, под которым находится организация, в отношении которой эмитент является контролирующим лицом (прямой контроль, косвенный контроль): косвенный контроль

Признак осуществления эмитентом контроля над организацией, в отношении которой он является контролирующим лицом: право косвенно (через подконтрольное лицо) распоряжаться в силу участия в подконтрольной организации более 50 процентами голосов в высшем органе управления подконтрольной Эмитенту организации

Размер доли участия эмитента в уставном (складочном) капитале подконтрольной эмитенту организации: 0%

Размер доли, количество, общая номинальная стоимость обыкновенных акций подконтрольной организации, принадлежащих эмитенту (в случае, когда подконтрольная организация является акционерным обществом): не применимо

Последовательно все подконтрольные эмитенту организации (цепочка организаций, находящихся под прямым или косвенным контролем эмитента), через которых эмитент осуществляет косвенный контроль над организацией, в отношении которой он является контролирующим лицом: Эмитент владеет в ООО «РТС-тендер» (общество с ограниченной ответственностью «РТС-тендер», г. Москва, ИНН 7710357167, ОГРН 1027739521666) 100% доли. ООО «РТС-тендер» владеет в АО «ЦРЭ» (акционерное общество «Центр развития экономики», Московская область, г.о. Орехово-Зуевский, г. Орехово-Зуево, ИНН 5034031535, ОГРН 1075034003967) 100% доли. АО «ЦРЭ» владеет в ООО «Облачная логистика» (общество с ограниченной ответственностью «Облачная логистика», Ярославская область, г.о. Ярославль, г. Ярославль., ИНН 7725320554, ОГРН 1167746569847) 51% доли

Размер доли подконтрольной организации в уставном капитале эмитента: 0%

Размер доли обыкновенных акций эмитента, принадлежащих подконтрольной организации (в случае, когда эмитент является акционерным обществом): 0%

Описание основного вида деятельности подконтрольной эмитенту организации: разработка компьютерного программного обеспечения

Персональный состав совета директоров (наблюдательного совета) подконтрольной эмитенту организации: создание Совета директоров не предусмотрено учредительными документами данной подконтрольной Эмитенту организации

Персональный состав коллегиального исполнительного органа (правления, дирекции) подконтрольной эмитенту организации: создание коллегиального исполнительного органа не предусмотрено учредительными документами данной подконтрольной Эмитенту организации

Лицо, занимающее должность (осуществляющее функции) единоличного исполнительного органа подконтрольной эмитенту организации:

№ пп	Фамилия, имя, отчество	Доля лица в уставном капитале Эмитента	Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций Эмитента
1	Смирнов Виктор Викторович	0.099%	0.099%

5.2 Сведения о рейтингах эмитента

Сведения о присвоении эмитенту и (или) ценным бумагам эмитента рейтинга (рейтингов):

Эмитенту и его ценным бумагам рейтинги не присваивались

5.3 Дополнительные сведения о деятельности эмитентов, являющихся специализированными обществами

Не применимо, так как Эмитент не является специализированным обществом

5.4 Сведения о каждой категории (типе) акций эмитента

Категория акций: обыкновенные

Номинальная стоимость каждой акции: 0,01 (одна сотая) рубля

Количество акций, находящихся в обращении (количество акций, которые размещены и не являются погашенными): 178 770 100 (сто семьдесят восемь миллионов семьсот семьдесят тысяч сто) штук

Количество дополнительных акций, которые могут быть размещены или находятся в процессе размещения (количество акций дополнительного выпуска, государственная регистрация которого осуществлена, но в отношении которого не осуществлена государственная регистрация отчета об итогах дополнительного выпуска или не представлено уведомление об итогах дополнительного выпуска в случае, если в соответствии с Федеральным законом «О рынке ценных бумаг» от 22.04.1996 № 39-ФЗ государственная регистрация отчета об итогах дополнительного выпуска акций не осуществляется): 0 штук

Количество объявленных акций: 198 230 000 (сто девяносто восемь миллионов двести тридцать тысяч)¹⁹ штук

Количество акций, приобретенных и (или) выкупленных эмитентом, и (или) поступивших в распоряжение (находящихся на балансе) эмитента: 0 штук

Количество дополнительных акций, которые могут быть размещены в результате конвертации размещенных ценных бумаг, конвертируемых в акции, или в результате исполнения обязательств по опционам эмитента: 0 штук

Регистрационный номер выпуска акций эмитента и дата его регистрации: 1-01-00001-G от 10.01.2020

Дополнительные выпуски акций эмитента, в отношении которых Банком России не принято решение об аннулировании их индивидуального кода: 1-01-00001-G-004D от 29.12.2025

¹⁹ Количество объявленных Акции Эмитента указано с учетом дополнительного выпуска с регистрационным номером 1-01-00001-G-004D от 29.12.2025

Права, предоставляемые акциями их владельцам: в соответствии с пунктом 2 статьи 31 Закона об АО акционер – владелец обыкновенных акций Эмитента имеет право:

- участвовать в общем собрании акционеров с правом голоса по всем вопросам его компетенции;
- получать дивиденды пропорционально количеству принадлежащих ему акций;
- получать в случае ликвидации общества часть имущества, оставшуюся после расчетов с кредиторами, или его стоимость в порядке, предусмотренном законодательством Российской Федерации и Уставом Эмитента

Привилегированные акции не размещались

Иные сведения об акциях, указываемые эмитентом по собственному усмотрению: Эмитент не указывает иные сведения об Акциях

5.5 Сведения об объявленных и выплаченных дивидендах по акциям эмитента

Сведения в отношении дивидендов, решение о выплате (объявлении) которых принято в течение трех последних завершённых отчетных лет (в течение всего срока с даты государственной регистрации Эмитента, если Эмитент осуществляет свою деятельность менее трех лет), а также в течение последнего завершённого отчетного периода до даты утверждения проспекта ценных бумаг:

№ п/п	Наименование показателя	Отчетные периоды, за которые (по результатам которых) выплачиваются (выплачивались) объявленные дивиденды		
		2 кв. 2025	3 кв. 2025	4 кв. 2025
1	2	3	4	5
1.	Категория (тип) акций: обыкновенные			
2.	I. Сведения об объявленных дивидендах			
3.	Размер объявленных дивидендов в расчете на одну акцию, руб.	-	7,04	-
4.	Размер объявленных дивидендов в совокупности по всем акциям данной категории (типа), руб.	-	1 246 080 704	-
5.	Доля объявленных дивидендов в чистой прибыли отчетного периода, за который (по результатам которого) выплачиваются	-	-	-

	(выплачивались) объявленные дивиденды:			
5.1.	по данным консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности), %	-	-	-
5.2.	по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности, %		35,3	-
6.	Источник выплаты объявленных дивидендов (чистая прибыль отчетного периода, нераспределенная чистая прибыль прошлых лет, специальный фонд)	-	Нераспределенная прибыль по итогам 2024 г., нераспределенная прибыль по итогам 9 мес. 2025 г.	-
7.	Орган управления эмитента, принявший решение об объявлении дивидендов, дата принятия такого решения, дата составления и номер протокола собрания (заседания) органа управления эмитента, на котором принято такое решение	-	Общее собрание акционеров, 26.11.2025 (протокол внеочередного общего собрания акционеров № 29 от 27.11.2025)	-
8.	Дата, на которую определяются (определялись) лица, имеющие (имевшие) право на получение дивидендов	-	07.12.2025	-
9.	Срок (дата) выплаты объявленных дивидендов	-	09.12.2025	-
10.	Иные сведения об объявленных	-	-	-

	дивидендах, указываемые эмитентом собственному усмотрению по			
13.	II. Сведения о выплаченных дивидендах			
14.	Общий размер выплаченных дивидендов по акциям данной категории (типа), руб.	-	1 246 080 704	-
15.	Доля выплаченных дивидендов в общем размере объявленных дивидендов по акциям данной категории (типа), %	-	100	-
16.	Причины невыплаты объявленных дивидендов в случае, если объявленные дивиденды не выплачены или выплачены эмитентом не в полном объеме	-	-	-
17.	Иные сведения о выплаченных дивидендах, указываемые эмитентом собственному усмотрению по	-	-	-

№ п/п	Наименование показателя	Отчетные периоды, за которые (по результатам которых) выплачиваются (выплачивались) объявленные дивиденды		
		2 кв. 2024	3 кв. 2024	4 кв. 2024
1	2	3	4	5
1.	Категория (тип) акций: обыкновенные			
2.	I. Сведения об объявленных дивидендах			

3.	Размер объявленных дивидендов в расчете на одну акцию, руб.	47 400	44 900	102 000
4.	Размер объявленных дивидендов в совокупности по всем акциям данной категории (типа), руб.	948 000 000	898 000 000	2 040 000 000
5.	Доля объявленных дивидендов в чистой прибыли отчетного периода, за который (по результатам которого) выплачиваются (выплачивались) объявленные дивиденды:	-	-	-
5.1.	по данным консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности), %	-	-	-
5.2.	по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности, %	81,8	42,6	67,9
6.	Источник выплаты объявленных дивидендов (чистая прибыль отчетного периода, нераспределенная чистая прибыль прошлых лет, специальный фонд)	прибыль по итогам полугодия 2024 г.	часть нераспределенной прибыли прошлых лет и часть прибыли, по итогам 9 месяцев 2024 г.	прибыль по итогам 2024 г.
7.	Орган управления эмитента, принявший решение об объявлении дивидендов, дата принятия такого решения, дата составления и номер протокола собрания	Общее собрание акционеров, 16.09.2024 (протокол внеочередного общего собрания акционеров	Общее собрание акционеров, 06.12.2024 (протокол внеочередного общего собрания акционеров № 24 от 06.12.2024)	Общее собрание акционеров, 17.03.2025 (протокол годового общего собрания акционеров № 25 от 17.03.2025)

	(заседания) органа управления эмитента, на котором принято такое решение	№ 21 от 16.09.2024)		
8.	Дата, на которую определяются (определялись) лица, имеющие (имевшие) право на получение дивидендов	27.09.2024	17.12.2024	28.03.2025
9.	Срок (дата) выплаты объявленных дивидендов	16.09.2024	06.12.2024	31.03.2025
10.	Иные сведения об объявленных дивидендах, указываемые эмитентом по собственному усмотрению	-	-	-
13.	II. Сведения о выплаченных дивидендах			
14.	Общий размер выплаченных дивидендов по акциям данной категории (типа), руб.	948 000 000	898 000 000	2 040 000 000
15.	Доля выплаченных дивидендов в общем размере объявленных дивидендов по акциям данной категории (типа), %	100	100	100
16.	Причины невыплаты объявленных дивидендов в случае, если объявленные дивиденды не выплачены или выплачены эмитентом не в полном объеме	-	-	-
17.	Иные сведения о выплаченных дивидендах,	-	-	-

	указываемые эмитентом собственному усмотрению	по			
--	--	----	--	--	--

№ п/ п	Наименование показателя	Отчетные периоды, за которые (по результатам которых) выплачиваются (выплачивались) объявленные дивиденды			
		2 кв. 2023 г.	3 кв. 2023 г.	4 кв. 2023 г.	1 кв. 2024 г.
1	2	3	4	5	6
1.	Категория (тип) акций: обыкновенные				
2.	I. Сведения об объявленных дивидендах				
3.	Размер объявленных дивидендов в расчете на одну акцию, руб.	-	5 100	1. 47 300 2. 40 800	-
4.	Размер объявленных дивидендов в совокупности по всем акциям данной категории (типа), руб.	-	102 000 000	1. 946 000 000 2. 816 000 000	-
5.	Доля объявленных дивидендов в чистой прибыли отчетного периода, за который (по результатам которого) выплачиваются (выплачивались) объявленные дивиденды:	-	-	-	-
6.	по данным консолидированно й финансовой отчетности (финансовой отчетности), %	-	-	-	-
7.	по данным бухгалтерской	-	4,2	62,3	-

	(финансовой) отчетности, %				
8.	Источник выплаты объявленных дивидендов (чистая прибыль отчетного периода, нераспределенная чистая прибыль прошлых лет, специальный фонд)	-	прибыль по итогам 9 месяцев 2023 г.	1. часть нераспределенной прибыли по итогам 2023 г. 2. часть нераспределенной прибыли по итогам 2023 г.	-
9.	Орган управления эмитента, принявший решение об объявлении дивидендов, дата принятия такого решения, дата составления и номер протокола собрания (заседания) органа управления эмитента, на котором принято такое решение	-	Общее собрание акционеров, 01.12.2023 (протокол внеочередного общего собрания акционеров № 15 от 01.12.2023)	1) Общее собрание акционеров, 01.03.2024 (протокол годового общего собрания акционеров № 17 от 01.03.2024); 2) Общее собрание акционеров, 22.05.2024 (протокол внеочередного общего собрания акционеров № 18 от 22.05.2024)	-
10.	Дата, на которую определяются (определялись) лица, имеющие (имевшие) право на получение дивидендов	-	12.12.2024	1. 12.03.2024 2. 02.06.2024	-
11.	Срок (дата) выплаты объявленных дивидендов	-	13.12.2023	01.03.2024 22.05.2024	-
12.	Иные сведения об объявленных дивидендах, указываемые эмитентом по собственному усмотрению	-	-	-	-

13.	II. Сведения о выплаченных дивидендах				
14.	Общий размер выплаченных дивидендов по акциям данной категории (типа), руб.	-	102 000 000	1. 946 000 000 2. 816 000 000	-
15.	Доля выплаченных дивидендов в общем размере объявленных дивидендов по акциям данной категории (типа), %	-	100	100	-
16.	Причины невыплаты объявленных дивидендов в случае, если объявленные дивиденды не выплачены или выплачены эмитентом не в полном объеме	-	-	-	-
17.	Иные сведения о выплаченных дивидендах, указываемые эмитентом по собственному усмотрению	-	-	-	-

В 2025 году Эмитент объявил и выплатил дивиденды на сумму 1 246 081 тыс. руб. (7,04 руб. на Акцию). В 2024 году Эмитент объявил и выплатил дивиденды на сумму 3 608 000 тыс. руб. (180 400 руб. на одну Акцию). В 2023 году Эмитент объявил и выплатил дивиденды на сумму 102 000 тыс. руб. (5 100 руб. на Акцию).

5.6 Сведения о выпусках ценных бумаг, за исключением акций

5.6.1 Сведения о выпусках, все ценные бумаги которых погашены

Эмитент не выпускал ценные бумаги, за исключением акций.

5.6.2 Сведения о выпусках, ценные бумаги которых не являются погашенными

Эмитент не выпускал ценные бумаги, за исключением акций.

5.7 Сведения о неисполнении эмитентом обязательств по ценным бумагам, за исключением акций

Эмитент не выпускал ценные бумаги, за исключением акций.

5.8 Сведения о регистраторе, осуществляющем ведение реестра владельцев акций эмитента

Полное фирменное наименование: Акционерное общество «Независимая регистраторская компания Р.О.С.Т.»

Сокращенное фирменное наименование: АО «НРК-Р.О.С.Т.»

ИНН: 7726030449

ОГРН: 1027739216757

Данные о лицензии на осуществление деятельности по ведению реестра владельцев ценных бумаг:

Номер: № 045-13976-000001

Дата выдачи: 03.12.2002

Дата окончания действия: без ограничения срока действия

Наименование органа, выдавшего лицензию: Банк России

Дата, с которой регистратор осуществляет ведение реестра владельцев ценных бумаг акционерного общества: 23.01.2020

Иные сведения о ведении реестра владельцев ценных бумаг эмитента, указываемые Эмитентом по собственному усмотрению: отсутствуют

5.9 Информация об аудиторе эмитента

- (1) **Полное фирменное наименование:** Общество с ограниченной ответственностью «Б1-АУДИТ»

Сокращенное фирменное наименование: ООО «Б1-АУДИТ»

ИНН: 7709383532

ОГРН: 1027739707203

Место нахождения: Российская Федерация, г. Москва

Адрес: 115035, Российская Федерация, г. Москва, Садовническая наб., д. 77, стр. 1

Отчетный год (годы) и (или) иной отчетный период (периоды) из числа последних трех завершаемых отчетных лет и текущего года, за который (за которые) аудитором проводилась проверка отчетности эмитента: 2023, 2024, 2025 г.

Вид отчетности эмитента, в отношении которой аудитором проводилась независимая проверка:

- Консолидированная финансовая отчетность, составленная в соответствии с МСФО, за 2023 г.;

- Консолидированная финансовая отчетность, составленная в соответствии с МСФО, за 2024 г.;
- Консолидированная финансовая отчетность, составленная в соответствии с МСФО, за 2025 г.

Сопутствующие аудиту и прочие связанные с аудиторской деятельностью услуги в течение последних трех завершённых отчетных лет и текущего года аудитором: в указанном периоде сопутствующие аудиту и прочие связанные с аудиторской деятельностью услуги не оказывались

Факторы, которые могут оказать влияние на независимость аудитора, в том числе сведения о наличии существенных интересов (взаимоотношений), связывающих с эмитентом (членами органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента) аудитора эмитента, членов органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудитора, а также участников аудиторской группы, определяемой в соответствии с Международным стандартом контроля качества 1 «Контроль качества в аудиторских организациях, проводящих аудит и обзорные проверки финансовой отчетности, а также выполняющих прочие задания, обеспечивающие уверенность, и задания по оказанию сопутствующих услуг», введенным в действие на территории Российской Федерации приказом Министерства финансов Российской Федерации от 9 января 2019 № 2н «О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации и о признании утратившими силу некоторых приказов Министерства финансов Российской Федерации», зарегистрированным Министерством юстиции Российской Федерации 31 января 2019 года № 53639:

наличие долей участия аудитора (лиц, занимающих должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) в уставном капитале Эмитента	нет
предоставление заемных средств аудитору (лицам, занимающим должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации)	нет
наличие тесных деловых взаимоотношений (участие в продвижении услуг Эмитента, участие в совместной предпринимательской деятельности и т.д.), а также родственных связей	нет
сведения о лицах, занимающих должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, которые одновременно занимают должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации	нет

Меры, предпринятые эмитентом и аудитором эмитента для снижения влияния факторов, которые могут оказать влияние на независимость аудитора: информация о мерах не приводится, поскольку факторы, которые могли оказать влияние на независимость аудиторской организации, отсутствуют

Фактический размер вознаграждения, выплаченного эмитентом и подконтрольными эмитенту организациями, имеющими для него существенное значение, указанному аудитору за аудит (проверку), в том числе обязательный, консолидированной финансовой отчетности эмитента за последний завершённый отчетный год, и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг: фактический размер вознаграждения, выплаченного Эмитентом аудиторской организации за 2025 год, составляет 9 625 тыс. руб.

Размер вознаграждения за оказанные аудитором эмитента услуги, выплата которого отложена или просрочена эмитентом, с отдельным указанием отложенного или

просроченного вознаграждения за аудит (проверку), в том числе обязательный, отчетности эмитента и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг: отсроченных и просроченных выплат нет

В отношении аудитора эмитента, который проводил проверку консолидированной финансовой отчетности эмитента, дополнительно раскрывается фактический размер вознаграждения, выплаченного эмитентом и подконтрольными эмитенту организациями, имеющими для него существенное значение, указанному аудитору за аудит (проверку), в том числе обязательный, консолидированной финансовой отчетности эмитента за последний заверченный отчетный год, и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг: фактический размер вознаграждения, выплаченного аудиторской организации за 2025 год Эмитентом и подконтрольными Эмитенту организациями, имеющими для Эмитента существенное значение, составляет 9 625 тыс. руб.

Порядок выбора аудитора эмитента:

Процедура конкурса, связанного с выбором аудитора эмитента, и его основные условия: на момент утверждения проспекта процедура конкурса, связанного с выбором аудиторской организации Эмитента, и его основные условия, отсутствуют

Процедура выдвижения кандидатуры аудитора эмитента для утверждения общим собранием акционеров (участников, членов) эмитента, в том числе орган управления эмитента, принимающий решение о выдвижении кандидатуры аудитора эмитента: для проверки и подтверждения годовой финансовой отчетности Общества Общее собрание акционеров ежегодно назначает аудиторскую организацию Общества, не связанную (ого) имущественными интересами с Обществом или его акционерами

- (2) **Полное фирменное наименование:** Общество с ограниченной ответственностью «А2-Аудит»

Сокращенное фирменное наименование: ООО «А2-Аудит»

Идентификационный номер налогоплательщика (ИНН): 7736226779

Основной государственный регистрационный номер (ОГРН): 1027736007254

Место нахождения: Российская Федерация, г. Москва

Адрес: 111033, город Москва, Золоторожский пр-д, д. 4, э 1 квартира 32

Отчетный год (годы) и (или) иной отчетный период (периоды) из числа последних трех заверченных отчетных лет и текущего года, за который (за которые) аудитором проводилась проверка отчетности эмитента: 2023 г.

Вид отчетности эмитента, в отношении которой аудитором проводилась независимая проверка:

- Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность за период с 01 января по 31 декабря 2023 года;

- Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность за период с 01 января по 31 декабря 2024 года²⁰;

Сопутствующие аудиту и прочие связанные с аудиторской деятельностью услуги в течение последних трех завершённых отчетных лет и текущего года аудитором: в указанном периоде сопутствующие аудиту и прочие связанные с аудиторской деятельностью услуги не оказывались

Факторы, которые могут оказать влияние на независимость аудитора, в том числе сведения о наличии существенных интересов (взаимоотношений), связывающих с эмитентом (членами органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента) аудитора эмитента, членов органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудитора, а также участников аудиторской группы, определяемой в соответствии с Международным стандартом контроля качества 1 «Контроль качества в аудиторских организациях, проводящих аудит и обзорные проверки финансовой отчетности, а также выполняющих прочие задания, обеспечивающие уверенность, и задания по оказанию сопутствующих услуг», введенным в действие на территории Российской Федерации приказом Министерства финансов Российской Федерации от 9 января 2019 № 2н «О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации и о признании утратившими силу некоторых приказов Министерства финансов Российской Федерации», зарегистрированным Министерством юстиции Российской Федерации 31 января 2019 года № 53639:

наличие долей участия аудитора (лиц, занимающих должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) в уставном капитале Эмитента	нет
предоставление заемных средств аудитору (лицам, занимающим должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации)	нет
наличие тесных деловых взаимоотношений (участие в продвижении услуг Эмитента, участие в совместной предпринимательской деятельности и т.д.), а также родственных связей	нет
сведения о лицах, занимающих должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, которые одновременно занимают должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации	нет

Меры, предпринятые эмитентом и аудитором эмитента для снижения влияния факторов, которые могут оказать влияние на независимость аудитора: информация о мерах не приводится, поскольку факторы, которые могли оказать влияние на независимость аудиторской организации, отсутствуют

Фактический размер вознаграждения, выплаченного эмитентом и подконтрольными эмитенту организациями, имеющими для него существенное значение, указанному аудитору за аудит (проверку), в том числе обязательный, консолидированной финансовой отчетности эмитента за последний завершённый отчетный год, и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг: фактический размер вознаграждения, выплаченного Эмитентом аудиторской организации за 2025 год, составляет 140 тыс. руб.

²⁰ Поскольку данный аудитор не входит в перечень Аудиторов общественно значимых организаций на финансовом рынке Банка России (https://www.cbr.ru/finm_infrastructure/audit_fm/), Эмитентом была проведена дополнительная проверка годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности за период с 01 января по 31 декабря 2024 года

Размер вознаграждения за оказанные аудитором эмитента услуги, выплата которого отложена или просрочена эмитентом, с отдельным указанием отложенного или просроченного вознаграждения за аудит (проверку), в том числе обязательный, отчетности эмитента и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг: отсроченных и просроченных выплат нет

Порядок выбора аудитора эмитента:

Процедура конкурса, связанного с выбором аудитора эмитента, и его основные условия: на момент утверждения проспекта процедура конкурса, связанного с выбором аудиторской организации Эмитента, и его основные условия, отсутствуют

Процедура выдвижения кандидатуры аудитора эмитента для утверждения общим собранием акционеров (участников, членов) эмитента, в том числе орган управления эмитента, принимающий решение о выдвижении кандидатуры аудитора эмитента: для проверки и подтверждения годовой финансовой отчетности Общества Общее собрание акционеров ежегодно назначает аудиторскую организацию Общества, не связанную (ого) имущественными интересами с Обществом или его акционерами

- (3) **Полное фирменное наименование:** Общество с ограниченной ответственностью «РИАН-АУДИТ»

Сокращенное фирменное наименование: ООО «РИАН-АУДИТ»

Идентификационный номер налогоплательщика (ИНН): 7709426578

Основной государственный регистрационный номер (ОГРН): 1037709050664

Место нахождения: Российская Федерация, г. Москва

Адрес: 127642, Москва, пр-д Дежнева, д. 1, эт.10, пом.ХП оф. 421

Отчетный год (годы) и (или) иной отчетный период (периоды) из числа последних трех завершаемых отчетных лет и текущего года, за который (за которые) аудитором проводилась проверка отчетности эмитента: 2024, 2025 г.

Вид отчетности эмитента, в отношении которой аудитором проводилась независимая проверка:

- Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность за период с 01 января по 31 декабря 2024 года;
- Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность за период с 01 января по 31 декабря 2025 года.

Сопутствующие аудиту и прочие связанные с аудиторской деятельностью услуги в течение последних трех завершаемых отчетных лет и текущего года аудитором: в указанном периоде сопутствующие аудиту и прочие связанные с аудиторской деятельностью услуги не оказывались

Факторы, которые могут оказать влияние на независимость аудитора, в том числе сведения о наличии существенных интересов (взаимоотношений), связывающих с эмитентом (членами органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента) аудитора эмитента, членов органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудитора, а также участников аудиторской группы, определяемой в соответствии с Международным стандартом контроля качества 1 «Контроль качества в аудиторских организациях, проводящих аудит и обзорные проверки финансовой отчетности, а также выполняющих прочие задания, обеспечивающие уверенность, и задания

по оказанию сопутствующих услуг», введенным в действие на территории Российской Федерации приказом Министерства финансов Российской Федерации от 9 января 2019 № 2н «О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации и о признании утратившими силу некоторых приказов Министерства финансов Российской Федерации», зарегистрированным Министерством юстиции Российской Федерации 31 января 2019 года № 53639:

наличие долей участия аудитора (лиц, занимающих должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) в уставном капитале Эмитента	нет
предоставление заемных средств аудитору (лицам, занимающим должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации)	нет
наличие тесных деловых взаимоотношений (участие в продвижении услуг Эмитента, участие в совместной предпринимательской деятельности и т.д.), а также родственных связей	нет
сведения о лицах, занимающих должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, которые одновременно занимают должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации	нет

Меры, предпринятые эмитентом и аудитором эмитента для снижения влияния факторов, которые могут оказать влияние на независимость аудитора: информация о мерах не приводится, поскольку факторы, которые могли оказать влияние на независимость аудиторской организации, отсутствуют

Фактический размер вознаграждения, выплаченного эмитентом и подконтрольными эмитенту организациями, имеющими для него существенное значение, указанному аудитору за аудит (проверку), в том числе обязательный, консолидированной финансовой отчетности эмитента за последний заверченный отчетный год, и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг: фактический размер вознаграждения, выплаченного Эмитентом аудиторской организации за 2025 год, составляет 600 тыс. руб.

Размер вознаграждения за оказанные аудитором эмитента услуги, выплата которого отложена или просрочена эмитентом, с отдельным указанием отложенного или просроченного вознаграждения за аудит (проверку), в том числе обязательный, отчетности эмитента и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг: отсроченных и просроченных выплат нет

Порядок выбора аудитора эмитента:

Процедура конкурса, связанного с выбором аудитора эмитента, и его основные условия: на момент утверждения проспекта процедура конкурса, связанного с выбором аудиторской организацией Эмитента, и его основные условия, отсутствуют

Процедура выдвижения кандидатуры аудитора эмитента для утверждения общим собранием акционеров (участников, членов) эмитента, в том числе орган управления эмитента, принимающий решение о выдвижении кандидатуры аудитора эмитента: для проверки и подтверждения годовой финансовой отчетности Общества Общее собрание акционеров ежегодно назначает аудиторскую организацию Общества, не связанную (ого) имущественными интересами с Обществом или его акционерами

5.10 Иная информация об эмитенте

Иная информация о деятельности Эмитента, имеющая значение для принятия решения о приобретении ценных бумаг Эмитента, отсутствует

РАЗДЕЛ 6. КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ (ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ), БУХГАЛТЕРСКАЯ (ФИНАНСОВАЯ) ОТЧЕТНОСТЬ

6.1 Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность)

Состав консолидированной финансовой отчетности Эмитента, содержащейся в Приложениях 1-3 к настоящему Проспекту ценных бумаг:

Состав консолидированной финансовой отчетности, составленной в соответствии с МСФО, за 2023 год (версия, предоставленная в Банк России):

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Состав обобщенной консолидированной финансовой отчетности, составленной в соответствии с МСФО, за 2023 год (публикуемая версия):

- обобщенный консолидированный отчет о финансовом положении;
- обобщенный консолидированный отчет о совокупном доходе;
- обобщенный консолидированный отчет о движении денежных средств;
- обобщенный консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале;
- примечания к обобщенной консолидированной финансовой отчетности;
- аудиторское заключение независимого аудитора.

Состав консолидированной финансовой отчетности, составленной в соответствии с МСФО, за 2024 год (версия, предоставленная в Банк России):

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Состав обобщенной консолидированной финансовой отчетности, составленной в соответствии с МСФО, за 2024 год (публикуемая версия):

- обобщенный консолидированный отчет о финансовом положении;
- обобщенный консолидированный отчет о совокупном доходе;
- обобщенный консолидированный отчет о движении денежных средств;
- обобщенный консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале;
- примечания к обобщенной консолидированной финансовой отчетности;
- аудиторское заключение независимого аудитора.

Состав консолидированной финансовой отчетности, составленной в соответствии с МСФО, за 2025 год²¹ (версия, предоставленная в Банк России):

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Состав обобщенной консолидированной финансовой отчетности, составленной в соответствии с МСФО, за 2025 год (публикуемая версия):

- обобщенный консолидированный отчет о финансовом положении;
- обобщенный консолидированный отчет о совокупном доходе;
- обобщенный консолидированный отчет о движении денежных средств;
- обобщенный консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале;
- примечания к обобщенной консолидированной финансовой отчетности;
- аудиторское заключение независимого аудитора.

Вышеуказанная консолидированная финансовая отчетность Эмитента приведена в Приложениях 1, 2, 3 к Проспекту соответственно.

Промежуточная консолидированная финансовая отчетность в соответствии с МСФО не составлена, поскольку срок ее составления не истек. Последним завершенным отчетным периодом является 2025 год.

6.2 Бухгалтерская (финансовая) отчетность

Состав бухгалтерской (финансовой) отчетности Эмитента, содержащейся в Приложениях 4-6 к настоящему Проспекту ценных бумаг:

Состав годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности Эмитента за период с 01 января по 31 декабря 2023 года в соответствии с РСБУ:

- бухгалтерский баланс;
- отчет о финансовых результатах;
- отчет об изменениях капитала;
- отчет о движении денежных средств;
- пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах;
- пояснения к бухгалтерскому балансу;
- аудиторское заключение.

Состав годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности Эмитента за период с 01 января по 31 декабря 2024 года в соответствии с РСБУ:

²¹ П. 26 указанной отчетности содержит техническую ошибку в указании номинальной стоимости Акций. Ошибка будет исправлена Эмитентом в финансовой отчетности за следующий период.

- бухгалтерский баланс;
- отчет о финансовых результатах;
- отчет об изменениях капитала;
- отчет о движении денежных средств;
- пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах;
- пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах;
- аудиторское заключение.

Состав годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности Эмитента за период с 01 января по 31 декабря 2025 года в соответствии с РСБУ:

- бухгалтерская отчетность;
- бухгалтерский баланс;
- отчет о финансовых результатах;
- отчет об изменениях капитала;
- отчет о движении денежных средств;
- пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах;
- иная информация;
- аудиторское заключение.

Вышеуказанная бухгалтерская (финансовая) отчетность Эмитента приведена в Приложениях 4, 5, 6 к Проспекту соответственно.

РАЗДЕЛ 7. СВЕДЕНИЯ О ЦЕННЫХ БУМАГАХ, В ОТНОШЕНИИ КОТОРЫХ СОСТАВЛЕН ПРОСПЕКТ

7.1 Вид, категория (тип), иные идентификационные признаки ценных бумаг

Вид ценных бумаг: Акции

Категория ценных бумаг: обыкновенные

7.2 Указание на способ учета прав

Не применимо

7.3 Номинальная стоимость каждой ценной бумаги выпуска

Номинальная стоимость каждой акции: 0,01 рубль

7.4 Права владельца каждой ценной бумаги выпуска

7.4.1 Права владельца обыкновенных акций

Права владельцев эмиссионных ценных бумаг: в соответствии с пунктом 2 статьи 31 Закона об АО акционер – владелец обыкновенных акций Эмитента имеет право:

- участвовать в общем собрании акционеров с правом голоса по всем вопросам его компетенции;
- получать дивиденды пропорционально количеству принадлежащих им акций;
- получать в случае ликвидации общества часть имущества, оставшуюся после расчетов с кредиторами, или его стоимость в порядке, предусмотренном законодательством Российской Федерации и Уставом Эмитента.

7.4.2 Права владельца привилегированных акций

Не применимо, так как привилегированные акции Эмитента не размещаются

7.4.3 Права владельца облигаций

Не применимо, так как облигации Эмитента не размещаются

7.4.4 Права владельца опционов эмитента

Не применимо, так как опционы Эмитента не размещаются

7.4.5 Права владельца российских депозитарных расписок

Не применимо, так как депозитарные расписки Эмитента не размещаются

7.4.6 Дополнительные сведения о правах владельца конвертируемых ценных бумаг

Не применимо, так как размещаемые ценные бумаги не являются конвертируемыми

7.4.7 Дополнительные сведения о правах владельцев ценных бумаг, предназначенных для квалифицированных инвесторов

Не применимо, так как размещаемые ценные бумаги не являются ценными бумагами, предназначенными для квалифицированных инвесторов

7.5 Порядок и условия погашения и выплаты доходов по облигациям

Информация не указывается, так как Проспект составлен в отношении обыкновенных акций

7.6 Сведения о приобретении облигаций

Информация не указывается, так как Проспект составлен в отношении обыкновенных акций

7.7 Дополнительные сведения о зеленых облигациях, социальных облигациях, облигациях устойчивого развития, инфраструктурных облигациях, адаптационных облигациях, облигациях, связанных с целями устойчивого развития, облигациях климатического перехода

Информация не указывается, так как Проспект составлен в отношении обыкновенных акций

7.8 Сведения о представителе владельцев облигаций

Информация не указывается, так как Проспект составлен в отношении обыкновенных акций

7.9 Дополнительные сведения о российских депозитарных расписках

Информация не указывается, так как Проспект составлен в отношении обыкновенных акций

7.10 Иные сведения

Иные сведения о ценных бумагах, в отношении которых составлен проспект, отсутствуют

РАЗДЕЛ 8. УСЛОВИЯ РАЗМЕЩЕНИЯ ЦЕННЫХ БУМАГ

Сведения в настоящем разделе не указываются, так как Проспект составлен в отношении размещенных ценных бумаг (акций)

РАЗДЕЛ 9. СВЕДЕНИЯ О ЛИЦЕ, ПРЕДОСТАВЛЯЮЩЕМ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПО ОБЛИГАЦИЯМ ЭМИТЕНТА, А ТАКЖЕ ОБ УСЛОВИЯХ ТАКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Не применимо

**ПРИЛОЖЕНИЕ 1. Обобщенная консолидированная финансовая отчетность по
МСФО за 2023 год**

Аудиторское заключение
независимого аудитора
в отношении обобщенной консолидированной
финансовой отчетности
АО «Текса»
и его дочерних организаций
за 2023 год
Март 2026 г.

**Аудиторское заключение
независимого аудитора
в отношении обобщенной консолидированной
финансовой отчетности
АО «Текса»
и его дочерних организаций**

Содержание	Стр.
Аудиторское заключение независимого аудитора	3
Приложения	
Обобщенный консолидированный отчет о финансовом положении	5
Обобщенный консолидированный отчет о совокупном доходе	6
Обобщенный консолидированный отчет о движении денежных средств	7
Обобщенный консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале	8
Примечания к обобщенной консолидированной финансовой отчетности	
1. Сведения об организации	9
2. Существенные положения учетной политики	9
3. Переход на МСФО	18
4. Новые стандарты, разъяснения и поправки, принятые Группой	18
5. Существенные допущения и неопределенности в оценках	19
6. Объединения бизнесов	20
7. Расчеты и операции со связанными сторонами	23
8. Активы в форме права пользования	24
9. Гудвилл	24
10. Нематериальные активы	25
11. Инвестиции в совместное предприятие	26
12. Прочие финансовые и нефинансовые активы	26
13. Денежные средства и их эквиваленты	27
14. Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	27
15. Внеоборотные активы, классифицируемые как предназначенные для продажи	29
16. Капитал	30
17. Заемные средства	30
18. Обязательства по аренде	30
19. Прочие финансовые и нефинансовые обязательства	31
20. Выручка	31
21. Прочие операционные расходы	31
22. Налог на прибыль	32
23. Условные и договорные обязательства и операционные риски	34
24. Управление финансовыми рисками	35
25. Выбытие дочерней компании	39
26. События после отчетной даты	39



**НОВЫЕ ВЫЗОВЫ
НОВЫЕ РЕШЕНИЯ**

ООО «Б1 – Аудит»
Россия, 115035, Москва,
Садовническая наб., д. 75
Тел.: 8 800 500 9700
Факс: 8 800 500 9071
ОГРН: 1027739707203
ИНН: 7709383532
ОКПО: 59002827
КПП: 770501001

B1 – Audit LLC
75 Sadovnicheskaya Embankment
Moscow, 115035, Russia
Tel: +7 495 705 9700
+7 495 755 9700
Fax: +7 495 755 9701
www.b1.ru

Аудиторское заключение независимого аудитора

Акционерам и Совету директоров
АО «В2В-РТС»

Мнение

Прилагаемая обобщенная консолидированная финансовая отчетность, состоящая из обобщенного консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2023 г., обобщенного консолидированного отчета о совокупном доходе за 2023 год, обобщенного консолидированного отчета о движении денежных средств за 2023 год и обобщенного консолидированного отчета об изменениях в собственном капитале за 2023 год, а также соответствующих примечаний, составлена на основе проаудированной консолидированной финансовой отчетности АО «Текса» (далее – «Компания») и его дочерних организаций (далее – «Группа») за 2023 год, подготовленной в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО) (далее – «проаудированная консолидированная финансовая отчетность»).

По нашему мнению, прилагаемая обобщенная консолидированная финансовая отчетность согласуется во всех существенных отношениях с указанной проаудированной консолидированной финансовой отчетностью в соответствии с принципами, описанными в Примечании 2 «Существенные положения учетной политики».

Обобщенная консолидированная финансовая отчетность

В обобщенной консолидированной финансовой отчетности не содержится вся необходимая информация, подлежащая раскрытию в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО). Поэтому ознакомление с обобщенной консолидированной финансовой отчетностью и аудиторским заключением о такой обобщенной консолидированной финансовой отчетности не заменяет собой ознакомление с проаудированной консолидированной финансовой отчетностью и аудиторским заключением о такой консолидированной финансовой отчетности. Обобщенная консолидированная финансовая отчетность и проаудированная консолидированная финансовая отчетность не отражают влияния событий, произошедших после даты нашего заключения о проаудированной консолидированной финансовой отчетности.

Проаудированная консолидированная финансовая отчетность и наше заключение о данной отчетности

Мы выразили немодифицированное аудиторское мнение в отношении проаудированной консолидированной финансовой отчетности в нашем заключении от 24 января 2025 г. Данное заключение также включает сведения о ключевых вопросах аудита. Ключевые вопросы аудита – это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для нашего аудита финансовой отчетности за текущий период.



**НОВЫЕ ВЫЗОВЫ
НОВЫЕ РЕШЕНИЯ**

Прочие сведения

На основании решения внеочередного заседания общего собрания акционеров Компании от 19 сентября 2025 г. было принято решение о смене наименования с АО «Текса» на АО «B2B-PTC». Запись о регистрации изменений внесена в Единый государственный реестр юридических лиц 19 сентября 2025 г.

Ответственность руководства за обобщенную консолидированную финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку обобщенной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с принципами, описанными в Примечании 2 «Существенные положения учетной политики».

Ответственность аудитора

Наша ответственность заключается в выражении мнения о том, соответствует ли обобщенная консолидированная финансовая отчетность во всех существенных отношениях проаудированной консолидированной финансовой отчетности, на основе процедур, выполненных нами в соответствии с Международным стандартом аудита (МСА) 810 (пересмотренным) «Задания по предоставлению заключения об обобщенной финансовой отчетности».

Сорокин Андрей Владимирович,
действующий от имени Общества с ограниченной ответственностью «Б1 – Аудит»
на основании доверенности от 19 января 2026 г.,
руководитель аудита, по результатам которого составлено аудиторское заключение
(ОРНЗ 22006014805)

6 марта 2026 г.

Сведения об аудиторе

Наименование: Общество с ограниченной ответственностью «Б1 – Аудит»
Запись внесена в Единый государственный реестр юридических лиц 5 декабря 2002 г. и присвоен государственный регистрационный номер 1027739707203.
Местонахождение: 115035, Россия, г. Москва, Садовническая наб., д. 75.
Общество с ограниченной ответственностью «Б1 – Аудит» является членом Саморегулируемой организации аудиторов Ассоциация «Содружество» (СРО ААС). Общество с ограниченной ответственностью «Б1 – Аудит» включено в контрольный экземпляр реестра аудиторов и аудиторских организаций за основным регистрационным номером записи 12006020327.

Сведения об аудируемом лице

Наименование: АО «B2B-PTC» (до 19 сентября 2025 г. АО «Текса»)
Запись внесена в Единый государственный реестр юридических лиц 22 января 2020 г. и присвоен государственный регистрационный номер 1207700017381.
Местонахождение: 121151, Россия, г. Москва, вн.тер.г. муниципальный округ Дорогомилово, наб. Тараса Шевченко, д. 23А, помещ. 1/1/25.

**Обобщенный консолидированный отчет о финансовом положении
на 31 декабря 2023 года**

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

	Прим.	31 декабря 2023 г.	31 декабря 2022 г.	1 января 2022 г.
Активы				
Внеоборотные активы				
Основные средства		71 573	66 362	-
Гудвилл	9	2 625 564	2 625 564	-
Нематериальные активы	10	1 029 747	1 350 198	184 702
Активы в форме права пользования	8	192 493	301 260	50 749
Инвестиции в совместное предприятие		38 000	7 000	-
Займы выданные		-	40 445	-
Прочие внеоборотные активы		17 500	17 500	17 500
Итого внеоборотные активы		3 974 877	4 408 329	252 951
Оборотные активы				
Денежные средства и их эквиваленты	13	7 521 282	3 183 397	139 012
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	14	510 315	435 133	-
Займы выданные		98 065	19 529	100
Запасы		4 151	3 340	1 939
Налог на прибыль к возмещению		727	9 394	1 540
Прочие финансовые активы	12	286 990	80 303	3 717
Прочие нефинансовые активы	12	61 803	47 855	6 974
Итого оборотные активы		8 483 333	3 778 951	153 282
Активы выбывающей группы		-	79 080	-
Итого активы		12 458 210	8 266 360	406 233
Капитал				
Акционерный капитал	16	20	20	20
Нераспределенная прибыль / (накопленный убыток)		3 460 655	1 202 913	(506 907)
Капитал, приходящийся на акционеров Группы		3 460 675	1 202 933	(506 887)
Неконтролирующие доли участия		(7 033)	(7 476)	(6 242)
Итого капитал		3 453 642	1 195 457	(513 129)
Обязательства				
Долгосрочные обязательства				
Обязательства по аренде	18	93 238	194 596	33 804
Отложенные налоговые обязательства	22	25 687	32 935	-
Итого долгосрочные обязательства		118 925	227 531	33 804
Краткосрочные обязательства				
Заемные средства	17	-	-	452 450
Средства клиентов		7 594 601	5 543 202	346 327
Обязательства по аренде	18	106 829	102 813	16 945
Текущее обязательство по налогу на прибыль	22	70 436	47 501	-
Прочие финансовые обязательства	19	409 996	380 881	38 682
Прочие нефинансовые обязательства	19	703 781	761 188	31 154
Итого краткосрочные обязательства		8 885 643	6 835 585	885 558
Обязательства выбывающей группы		-	7 787	-
Итого обязательства		9 004 568	7 070 903	919 362
Итого обязательства и капитал		12 458 210	8 266 360	406 233

Утверждено 4 марта 2026 года:

Дмитрий Морозов

Финансовый директор,
действующий от имени Акционерного общества «В2В-ПТС»
на основании доверенности №6 от 19 февраля 2026 г.


Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью данной обобщенной консолидированной финансовой отчетности.

**Обобщенный консолидированный отчет о совокупном доходе
за 2023 год**

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

	<i>Прим.</i>	2023 год	2022 год
Выручка от оказания услуг	20	6 043 656	2 215 953
Расходы на вознаграждение работникам		(2 145 760)	(899 950)
Сопровождение программного обеспечения		(570 130)	(231 211)
Амортизация нематериальных активов, активов в форме права пользования и основных средств		(420 392)	(147 910)
Расходы на агентские услуги		(290 770)	(35 883)
Восстановление/(начисление) резерва по ожидаемым кредитным убыткам		3 085	(10 302)
Доходы/(расходы) от изменения справедливой стоимости облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток		19 991	(18 581)
Процентные доходы по эффективной процентной ставке		542 181	39 947
Прочие процентные доходы		34 048	5 405
Процентные расходы		(24 686)	(42 854)
Прибыль от выбытия дочерних компаний		4 704	301 336
Доля в прибыли совместного предприятия		8 000	-
Чистая прибыль от курсовых разниц		5 784	2 297
Прочие операционные доходы		100 315	111 872
Прочие операционные расходы	21	(428 771)	(157 459)
Прибыль до налогообложения		2 881 255	1 132 660
Расход по налогу на прибыль	22	(521 070)	(201 232)
Чистая прибыль за отчетный период по продолжающейся деятельности		2 360 185	931 428
Чистый убыток выбывающей группы		-	(1 433)
Чистая прибыль за отчетный период		2 360 185	929 995
Относящаяся к:			
акционерам Группы		2 359 742	931 229
неконтролирующим долям участия		443	(1 234)
Итого совокупный доход за период		2 360 185	929 995
Относящийся к:			
акционерам Группы		2 359 742	931 229
неконтролирующим долям участия		443	(1 234)

Утверждено 4 марта 2026 года:


Дмитрий Морозов
Финансовый директор,
действующий от имени Акционерного общества «В2В-РТС»
на основании доверенности №6 от 19 февраля 2026 г.

Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью данной обобщенной консолидированной финансовой отчетности.

Обобщенный консолидированный отчет о движении денежных средств за 2023 год

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

	Прим.	2023 год	2022 год
Денежные потоки от операционной деятельности			
Прибыль до налогообложения от продолжающейся деятельности		2 881 255	1 131 227
Прибыль до налогообложения выходящей группы		-	1 433
Корректировки:			
Амортизация нематериальных активов, активов в форме прав пользования и основных средств		420 392	147 910
Убыток от списания нематериальных активов	21	65 122	-
(Восстановление)/начисление резерва под обесценение торговой дебиторской задолженности и займов выданных		(3 085)	10 302
Доля в прибыли совместного предприятия		(8 000)	-
Прибыль по курсовым разницам, нетто		(57 494)	(43 057)
(Доходы)/расходы от изменения справедливой стоимости облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток	14	(19 991)	18 581
Процентные доходы по эффективной процентной ставке		(8 223)	(1 950)
Прочие процентные доходы	14	(34 048)	(5 405)
Процентные расходы		24 686	42 854
Прибыль от выбытия дочерних компаний		(4 704)	(301 336)
Прочие неденежные операционные (доходы)/расходы		(13)	980
Итого потоки денежных средств от операционной деятельности до изменения оборотного капитала		3 255 897	1 001 539
Уменьшение прочих финансовых и нефинансовых активов (Увеличение)/уменьшение запасов		35 443	43 154
		(811)	1 444
Увеличение средств клиентов		2 051 417	1 116 623
Увеличение/(уменьшение) прочих финансовых и нефинансовых обязательств		(34 651)	(104 317)
Итого потоки денежных средств, полученные от операционной деятельности		5 307 295	2 058 443
Проценты уплаченные		(24 686)	(53 280)
Налог на прибыль уплаченный		(496 716)	(99 353)
Итого чистые потоки денежных средств, полученные от операционной деятельности		4 785 893	1 905 810
Денежные потоки от инвестиционной деятельности			
Приобретение основных средств		(36 030)	(33 506)
Приобретение нематериальных активов		(20 490)	(202)
Предоплата за приобретение финансовых вложений	12	(225 250)	-
Займы выданные		(57 050)	(573)
Погашение займов выданных		18 896	2 665
Приобретение компаний под общим контролем, за вычетом денежных средств		-	(287 874)
Продажа компаний группы, за вычетом денежных средств		30 000	127 539
Продажа ассоциированной компании		7 000	-
Проценты полученные		39 801	8 063
Чистая сумма денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности		(243 123)	(183 888)
Денежные потоки от финансовой деятельности			
Поступление заемных средств	17	-	1 790 000
Погашение заемных средств	17	-	(438 000)
Погашение обязательств по аренде	18	(102 885)	(29 537)
Дивиденды, выплаченные акционерам Компании	16	(102 000)	-
Чистая сумма денежных средств, (использованных в) / полученных от финансовой деятельности		(204 885)	1 322 463
Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов		4 337 885	3 044 385
Денежные средства и их эквиваленты на начало года		3 183 397	139 012
Денежные средства и их эквиваленты на конец года		7 521 282	3 183 397

Утверждено 4 марта 2026 года:

Дмитрий Морозов
Финансовый директор,
действующий от имени Акционерного общества «В2В-ПТС»
на основании доверенности №6 от 19 февраля 2026 г.

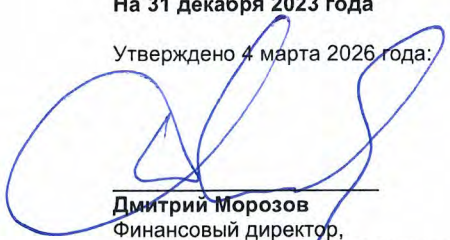
Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью данной обобщенной консолидированной финансовой отчетности.

**Обобщенный консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале
за 2023 год**

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

	<i>Капитал, причитающийся акционерам Компании</i>				<i>Итого</i>
	<i>Акционерный капитал</i>	<i>Нераспределенная прибыль / накопленный (убыток)</i>	<i>Итого капитал, приходящийся на акционеров Группы</i>	<i>Неконтролирующие доли участия</i>	
<i>Прим.</i>					
На 1 января 2022 года	20	(506 907)	(506 887)	(6 242)	(513 129)
Прибыль/(убыток) за период	-	931 229	931 229	(1 234)	929 995
Итого совокупный доход за период	-	931 229	931 229	(1 234)	929 995
Приобретение дочерних компаний под общим контролем	-	778 591	778 591	-	778 591
На 31 декабря 2022 года	20	1 202 913	1 202 933	(7 476)	1 195 457
На 1 января 2023 года	20	1 202 913	1 202 933	(7 476)	1 195 457
Прибыль за период	-	2 359 742	2 359 742	443	2 360 185
Итого совокупный доход за период	-	2 359 742	2 359 742	443	2 360 185
Выплаченные дивиденды	16	(102 000)	(102 000)	-	(102 000)
На 31 декабря 2023 года	20	3 460 655	3 460 675	(7 033)	3 453 642

Утверждено 4 марта 2026 года:


Дмитрий Морозов
 Финансовый директор,
 действующий от имени Акционерного общества «В2В-РТС»
 на основании доверенности №6 от 19 февраля 2026 г.

Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью данной обобщенной консолидированной финансовой отчетности.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

1. Сведения об организации

АО «Текса» (далее – «Компания») и его дочерние организации (далее – совместно именуемые «Группа») специализируются на разработке и предоставлении государственным и коммерческим клиентам технологий по автоматизации закупочного процесса, в том числе электронных площадок для проведения закупок и торгов в цифровом формате (<https://www.rts-tender.ru>, <https://www.b2b-center.ru/app/> и <https://otc.ru/>) на территории Российской Федерации и стран СНГ.

Стороны, обладающие конечным контролем над Группой, на 31 декабря 2023 года и 31 декабря 2022 года отсутствуют. Компания АО «Текса» (далее – «Компания») зарегистрирована 22 января 2020 года в Российской Федерации. Зарегистрированный офис Компании расположен по адресу: 121151, г. Москва, наб. Тараса Шевченко, д. 23а, помещение 1/1/25.

2. Существенные положения учетной политики

2.1 Основа подготовки отчетности

Данная обобщенная консолидированная финансовая отчетность Группы составлена на основе проаудированной финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее – «МСФО») по состоянию на 31 декабря 2023 года и за год, закончившийся на указанную дату путем копирования из нее без каких-либо изменений:

- ▶ консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2023 года;
- ▶ консолидированного отчета о совокупном доходе за 2023 год;
- ▶ консолидированного отчета о движении денежных средств за 2023 год;
- ▶ консолидированного отчета об изменениях в собственном капитале за 2023 год.

Проаудированная финансовая отчетность является первой консолидированной финансовой отчетностью Компании, которая была подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее – «МСФО»), выпущенными Советом по МСФО, и разъяснениями, выпущенными Комитетом по разъяснениям международной отчетности (далее – «КРМФО»).

Примечания к обобщенной консолидированной финансовой отчетности за 2023 год содержат информацию, позволяющую пользователям обобщенной консолидированной финансовой отчетности получить представление о характере деятельности Компании, и не раскрывают информацию согласно Постановлению Правительства РФ от 13 сентября 2023 года № 1490 «Об особенностях раскрытия консолидированной финансовой отчетности» и Постановлению Правительства РФ от 4 июля 2023 года № 1102 «Об особенностях раскрытия и предоставления информации, подлежащей раскрытию и предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг», а именно исключена следующая информация:

- ▶ Информация о сделках эмитента, его контролирующих лиц, подконтрольных ему лиц, включая информацию о том, что такие сделки не совершались.
- ▶ Информация о банковских группах, банковских холдингах, холдингах и ассоциациях, в которые входит эмитент, а также их членах.
- ▶ Информация об аффилированных лицах эмитента, включая основания аффилированности и долю принадлежащих им акций эмитента.

Обобщенная консолидированная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с принципом оценки по первоначальной (исторической) стоимости, если иное не указано в учетной политике и примечаниях к обобщенной консолидированной финансовой отчетности.

Основные принципы учетной политики, использованные при подготовке настоящей обобщенной консолидированной финансовой отчетности, изложены ниже. Эти принципы применялись последовательно во всех представленных отчетных периодах.

Компания ведет бухгалтерский учет и составляет бухгалтерскую отчетность в соответствии с Федеральным законом о бухгалтерском учете и Положением о бухгалтерском учете и отчетности в Российской Федерации. Принципы бухгалтерского учета и процедуры подготовки финансовой отчетности компаний Группы могут существенно отличаться от принятых в МСФО. Соответственно, такая финансовая информация была скорректирована для достоверного представления консолидированной финансовой отчетности в соответствии с требованиями МСФО.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

2. Существенные положения учетной политики (продолжение)

2.2 Непрерывность деятельности

Обобщенная консолидированная финансовая отчетность была подготовлена на основе принципа непрерывности деятельности и способности продолжать деятельность в обозримом будущем.

При оценке способности продолжать свою деятельность в будущем Группа учитывала свое финансовое положение, ожидаемые результаты коммерческой деятельности в будущем, возмещаемость дебиторской задолженности и прочих активов, а также другие риски, которым подвержена Группа.

Руководство предпринимает все необходимые меры для поддержки устойчивого развития Группы и полагает, что применение допущения о непрерывности деятельности при составлении обобщенной консолидированной финансовой отчетности является правомерным.

2.3 Дочерние и ассоциированные организации

Обобщенная консолидированная финансовая отчетность включает консолидируемые дочерние организации, ассоциированные организации и совместные предприятия Группы.

Объединения бизнесов, находящиеся под общим контролем

Операции по приобретению организаций, находящихся под общим контролем, учитываются с применением метода объединения интересов, при котором:

- ▶ Консолидация осуществляется перспективно (т.е. с даты фактического приобретения дочерней компании).
- ▶ Активы и обязательства приобретаемой компании отражаются по их балансовой стоимости, которая включалась в консолидированную финансовую отчетность организации, осуществляющей контроль как над приобретающей, так и над приобретаемой компанией.
- ▶ В результате объединения бизнесов новый гудвилл не признается (признается только тот гудвилл, который отражался в консолидированной финансовой отчетности организации, осуществляющей контроль как над приобретающей, так и над приобретаемой компанией). Разница между переданным возмещением и приобретенными чистыми активами отражается в составе нераспределенной прибыли Группы.
- ▶ В обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе отражаются результаты деятельности объединенных сторон после даты консолидации.

Ассоциированные организации и совместные предприятия

Инвестиции в ассоциированные организации и совместные предприятия учитываются по методу долевого участия.

Балансовая стоимость инвестиций в ассоциированные организации и совместные предприятия увеличивается или уменьшается за счет признания доли инвестора в прибыли или убытке, в прочем совокупном доходе объекта инвестиций после даты приобретения. Кроме того, если произошло изменение, признанное непосредственно в капитале ассоциированной организации и совместного предприятия, Группа признает свою долю в данном изменении в составе прибыли или убытка, или, когда это применимо, в составе капитала.

Начисление/восстановление убытка от обесценения инвестиции в ассоциированные организации и совместные предприятия отражается в составе операционных расходов обобщенного консолидированного отчета о совокупном доходе.

2.4 Операции в иностранной валюте

Обобщенная консолидированная финансовая отчетность Группы представлена в российских рублях (далее – «руб.»), которые также являются функциональной валютой материнской компании. Функциональной валютой российских действующих дочерних организаций является российский рубль.

Показатели сделок, выраженные в иностранной валюте, пересчитаны в функциональную валюту по курсу на дату совершения сделки. Прибыли или убытки, возникающие на дату расчетов по этим сделкам, а также на отчетную дату в результате пересчета в рубли денежных активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте, по официальному обменному курсу на конец года отражаются в прибыли или убытке как финансовые доходы и расходы. Пересчет валюты по обменным курсам на конец года не используется в отношении неденежных статей.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

2. Существенные положения учетной политики (продолжение)

2.4 Операции в иностранной валюте (продолжение)

Официальный курс обмена доллара США к руб., установленный Центральным Банком Российской Федерации (далее – «ЦБ РФ»), составлял:

	31 декабря 2023 г.	31 декабря 2022 г.	1 января 2022 г.
Обменный курс на конец периода	89,69	70,34	74,29
Средний обменный курс за год, закончившийся	85,25	68,55	73,65

2.5 Гудвилл

Весь гудвилл, отраженный в настоящей обобщенной консолидированной финансовой отчетности, образовался в результате сделки по объединению бизнесов под общим контролем (в сумме, которая отражалась в консолидированной финансовой отчетности предшествующего владельца). С момента объединения бизнесов под общим контролем гудвилл подлежит тестированию на обесценение.

Для оценки обесценения гудвилл распределяется между единицами, генерирующими денежные средства (далее – «ЕГДС»), которые не должны по своему размеру превышать операционный сегмент в соответствии с МСФО (IFRS) 8 «Операционные сегменты». Если возмещаемая стоимость ЕГДС оказывается ниже ее балансовой стоимости, убыток от обесценения сначала уменьшает балансовую стоимость гудвилла данной ЕГДС, а затем остальных активов ЕГДС пропорционально балансовой стоимости каждого актива. Убытки от обесценения гудвилла признаются непосредственно в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе. Убыток от обесценения гудвилла не восстанавливается в последующих периодах.

Если гудвилл относится на ЕГДС, и часть этой единицы выбывает, гудвилл, относящийся к выбывающей деятельности, включается в балансовую стоимость этой деятельности при определении прибыли или убытка от ее выбытия. В этих обстоятельствах выбывший гудвилл оценивается на основе соотношения стоимости выбывшей деятельности и стоимости оставшейся части ЕГДС.

2.6 Нематериальные активы

Нематериальные активы учитываются по стоимости приобретения за вычетом накопленной амортизации и накопленного убытка от обесценения.

Нематериальные активы Группы кроме гудвилла, имеют определенные сроки полезного использования. Нематериальные активы Группы включают клиентские базы и лицензии на программное обеспечение, приобретенные в 2022 году в результате объединения бизнеса под общим контролем.

Амортизация нематериальных активов начисляется линейным методом в течение оценочного срока полезного использования и включается в состав статьи «Амортизация нематериальных активов, активов в форме права пользования и основных средств» в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе.

Сроки полезного использования клиентских баз составляют от 3 до 7 лет, лицензий на программное обеспечение от 2 до 10 лет.

2.7 Основные средства

Основные средства отражаются по исторической стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения. Стоимость объекта основных средств признается в качестве актива, если существует вероятность получения организацией будущих экономических выгод, связанных с объектом, и стоимость объекта поддается надежной оценке.

Затраты на ремонт и техническое обслуживание основных средств отражаются по мере их возникновения.

Амортизация основным средств начисляется линейным методом в течение оценочного срока полезного использования и включается в состав статьи «Амортизация нематериальных активов, активов в форме права пользования и основных средств» в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе.

Сроки полезного использования основных средств составляют от 2 до 5 лет.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

2. Существенные положения учетной политики (продолжение)

2.8 Обесценение нефинансовых активов

Основные средства и нематериальные активы, подлежащие амортизации, тестируются на предмет обесценения в тех случаях, когда имеют место какие-либо события или изменения обстоятельств, которые свидетельствуют о том, что их балансовая стоимость не может быть возмещена. Убыток от обесценения признается в размере превышения балансовой стоимости актива над его возмещаемой стоимостью. Возмещаемая стоимость представляет собой справедливую стоимость актива за вычетом затрат на выбытие или ценность его использования, в зависимости от того, какая из этих сумм выше. Для определения величины обесценения активы объединяются в наименьшие идентифицируемые группы активов, которые генерируют приток денежных средств, в значительной степени независимый от притока денежных средств от других активов или групп активов. Обесценение нефинансовых активов (кроме гудвилла), отраженное в прошлые периоды, анализируется с точки зрения возможного восстановления на каждую отчетную дату.

2.9 Аренда

В момент заключения договора Группа оценивает, являются ли договор в целом или его отдельные компоненты договором аренды, исходя из того, передается ли по этому договору право контролировать использование идентифицируемого актива в течение определенного периода времени в обмен на возмещение.

Активы в форме права пользования оцениваются по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и убытков от обесценения и корректируются на любую переоценку обязательств по аренде.

Первоначальная стоимость актива в форме права пользования включает в себя величину первоначальной оценки обязательства по аренде, скорректированную на арендные платежи, осуществленные до или на дату начала аренды, и первоначальные прямые затраты.

Амортизация активов в форме права пользования начисляется линейным методом в течение наименьшего из двух сроков: срока аренды или срока полезного использования активов.

Группа арендует офисные помещения и транспортные средства. Срок аренды обычно составляет от 2 до 3 лет, с возможностью продления договора аренды после этой даты.

Обязательство по аренде первоначально оценивается по приведенной стоимости арендных платежей, которые должны быть произведены в течение срока аренды. В качестве упрощения практического характера Группа учитывает каждый компонент аренды и соответствующие компоненты, не являющиеся аренды, в качестве одного компонента аренды.

При расчете приведенной стоимости арендных платежей Группа использует ставку привлечения дополнительных заемных средств – это ставка процента, по которой Группа могла бы привлечь на аналогичный срок и при аналогичном обеспечении заемные средства, необходимые для получения актива со стоимостью, аналогичной стоимости актива в форме права пользования в аналогичных экономических условиях.

После даты начала аренды сумма обязательств по аренде увеличивается на сумму начисленных процентов и уменьшается на сумму произведенных арендных платежей. Кроме того, балансовая стоимость обязательств по аренде переоценивается в случае модификации договора, в том числе изменения срока аренды, изменения по существу фиксированных платежей или изменения оценки базового актива.

Группа применяет освобождение от признания в отношении активов с низкой стоимостью и краткосрочной аренды к краткосрочным договорам аренды (т.е. к договорам, в которых на дату начала аренды предусмотренный срок аренды составляет не более 12 месяцев и которые не содержат опциона на покупку). Арендные платежи по краткосрочной аренде и аренде активов с низкой стоимостью равномерно на протяжении срока аренды и отражаются в составе строки «Прочие операционные расходы» обобщенного консолидированного отчета о совокупном доходе.

2.10 Выбывающие группы

Предназначенные для продажи выбывающие группы в целом оцениваются по наименьшей из двух величин: балансовой стоимости или справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие.

Активы и обязательства, непосредственно связанные с выбывающей группой и передаваемые при выбытии, подлежат реклассификации и отражаются в обобщенном консолидированном отчете о финансовом положении отдельной строкой в составе оборотных активов и краткосрочных обязательств.

Финансовый результат по прекращенной деятельности отражается в отдельной статье отчета о совокупном доходе.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

2. Существенные положения учетной политики (продолжение)

2.11 Денежные средства и их эквиваленты

Денежные средства и их эквиваленты включают денежные средства в кассе, средства на банковских счетах до востребования и другие краткосрочные высоколиквидные инвестиции с первоначальным сроком погашения не более трех месяцев, которые могут быть конвертированы в определенную сумму денежных средств и подвержены незначительному риску изменения стоимости.

2.12 Средства клиентов

В процессе осуществления деятельности клиенты размещают средства в обеспечение заявок или оплаты комиссии на небольшой срок на банковских счетах Группы.

Средства клиентов первоначально отражаются в сумме внесенных клиентами денежных средств, учитываются по амортизированной стоимости, однако в силу небольшой срочности проценты по ним не начисляются.

2.13 Налог на добавленную стоимость

Расходы и активы признаются за вычетом налога на добавленную стоимость (далее – «НДС»). Чистая сумма НДС, возмещаемого налоговым органом или уплачиваемого ему, включается в статью «Прочие нефинансовые активы» или «Прочие нефинансовые обязательства», отраженную в обобщенном консолидированном отчете о финансовом положении.

2.14 Обязательства по пенсионным выплатам и прочим вознаграждениям работникам

Группа не имеет дополнительных пенсионных программ, кроме участия в государственной пенсионной системе Российской Федерации, которая предусматривает расчет текущих взносов работодателя как процента от текущих общих выплат работникам. Эти расходы отражаются в отчетном периоде, к которому относится соответствующая заработная плата. Помимо этого, Группа не выплачивает существенных вознаграждений работникам по окончании трудовой деятельности.

2.15 Финансовые инструменты

В состав финансовых активов входят инвестиции в долговые ценные бумаги (облигации), торговая дебиторская задолженность, денежные средства и их эквиваленты, займы выданные.

На основании принятой бизнес-модели, долговые ценные бумаги и производные финансовые инструменты учитываются по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Все иные финансовые активы относятся к бизнес-модели для удержания и учитываются по амортизированной стоимости, поскольку проходят тест на характеристики денежных потоков.

Процентные доходы по облигациям, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток, отражаются в составе статьи «Прочие процентные доходы» в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе.

Процентные доходы по иным финансовым активам отражаются в составе статьи «Процентные доходы по эффективной процентной ставке» в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе.

Группа прекращает учитывать финансовые активы, когда истек срок действия предусмотренных договором прав на денежные потоки от этих активов, или она передала эти финансовые активы и передала практически все риски и выгоды, связанные с правом собственности на финансовый актив.

В состав финансовых обязательств входят средства клиентов (платежи, полученные от организаций для участия в электронных торгах), торговая и прочая кредиторская задолженность, заемные средства, которые учитываются по амортизированной стоимости.

Списание финансовых активов

Финансовые активы списываются либо частично, либо целиком, только когда Группа больше не ожидает возмещения их стоимости. Если сумма, подлежащая списанию, выше чем величина накопленного резерва под обесценение, то разница сначала учитывается как увеличение резерва, который затем применяется к валовой балансовой стоимости. Любые последующие восстановления относятся на расходы по кредитным убыткам. Списание относится к прекращению признания.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

2. Существенные положения учетной политики (продолжение)

2.15 Финансовые инструменты (продолжение)

Отсутствие обоснованных ожиданий по поводу возмещения стоимости финансовых активов подтверждается в том числе:

- ▶ неисполнением должником своих обязательств в течение периода не менее 3 лет до даты принятия решения о списании;
- ▶ подтверждением факта исключения дебитора из Единого государственного реестра юридических лиц;
- ▶ наличием у Группы обоснованных основания полагать, что издержки на проведение дальнейших действий по взысканию задолженности по финансовому активу, будут выше полученного в дальнейшем результата.

Группа прекращает признание финансовых обязательств только в случае их погашения, аннулирования или истечения срока требования по ним.

2.16 Обесценение финансовых активов

Группа анализирует необходимость начисления резервов под ожидаемые кредитные убытки по следующим финансовым активам, оцениваемым по амортизированной стоимости:

- ▶ займы выданные;
- ▶ торговая дебиторская задолженность;
- ▶ денежные средства и их эквиваленты;
- ▶ прочие финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости.

Если по состоянию на отчетную дату отсутствует значительное увеличение кредитного риска по финансовому инструменту с момента первоначального признания Группа оценивает резервы под убытки либо на основании ожидаемых кредитных убытков, обусловленных событиями, приводящими к дефолту в течение 12 месяцев после отчетной даты. Если по состоянию на отчетную дату кредитный риск по финансовому инструменту значительно увеличился с момента первоначального признания, то резерв под убытки оценивается в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок инструмента.

При оценке ожидаемых кредитных убытков и кредитного риска Группа рассматривает количественную и качественную информацию и проводит анализ, основанный на фактическом опыте кредитных убытков Группы, и учитывающий перспективную информацию. При этом, в случае непогашения задолженности более чем в течение 30 дней с отчетной даты подразумевается, что произошло значительное увеличение кредитного риска.

При значительном увеличении кредитного риска с момента первоначального признания или наличии признаков обесценения финансового актива, ожидаемые кредитные убытки по этому активу оцениваются на основе ожидаемых кредитных убытков за весь срок. Если впоследствии справедливая стоимость обесценившегося финансового актива, возрастает и данное увеличение можно объективно отнести к какому-либо событию, произошедшему после признания убытка от обесценения в составе прибыли или убытка за период, то списанная на убыток сумма восстанавливается, при этом восстанавливаемая сумма признается в составе прибыли или убытка за период.

Определение дефолта

В рамках управления внутренним кредитным риском Руководство Группы полагает, что если внутренняя или внешняя информация о дебиторе указывает на то, что он вряд ли погасит обязательства кредиторам (в том числе Группе) в полном объеме, то такие финансовые активы, как правило, не подлежат возмещению.

Независимо от вышеприведенного анализа, Группа считает, что дефолт произошел, когда финансовый актив просрочен более чем на 90 дней, если у Группы нет разумной и достоверной информации, демонстрирующей, что использование критерия дефолта, предусматривающего большую задержку платежа, является более уместным.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

2. Существенные положения учетной политики (продолжение)

2.17 Оценка справедливой стоимости

При оценке справедливой стоимости актива или обязательства Группа применяет, насколько это возможно, наблюдаемые рыночные данные. Оценки справедливой стоимости относятся к различным уровням иерархии справедливой стоимости в зависимости от исходных данных, используемых в рамках соответствующих методов оценки:

- ▶ Уровень 1: котируемые (нескорректированные) цены на идентичные активы и обязательства на активных рынках.
- ▶ Уровень 2: исходные данные, оказывающие существенное влияние на отражаемую в отчетности сумму справедливой стоимости, прямо или косвенно основываются на информации, наблюдаемой на рынке (непосредственно, например, цены, либо косвенно, т.е. определенные на основе цен).
- ▶ Уровень 3: исходные данные для активов и обязательств, которые не основаны на наблюдаемых рыночных данных (ненаблюдаемые исходные данные).

Если исходные данные, используемые для оценки справедливой стоимости актива или обязательства, могут быть отнесены к различным уровням иерархии справедливой стоимости, то оценка справедливой стоимости в целом относится к тому уровню иерархии, которому соответствуют исходные данные наиболее низкого уровня, являющиеся существенными для всей оценки. Группа признает переводы между уровнями иерархии справедливой стоимости на дату окончания отчетного периода, в течение которого данное изменение имело место. Справедливая стоимость определялась для целей оценки и (или) раскрытия информации с использованием указанных ниже методов. Допущения, использованные при определении справедливой стоимости, при необходимости раскрываются более подробно в примечаниях, относящихся к соответствующему активу или обязательству.

В случае активов и обязательств, которые признаются в обобщенной консолидированной финансовой отчетности на повторяющейся основе, Группа определяет необходимость их перевода между уровнями иерархии, повторно анализируя классификацию (на основании исходных данных самого низкого уровня, которые являются значительными для оценки справедливой стоимости в целом) на конец каждого отчетного периода.

а) Финансовые активы и обязательства, оцениваемые по амортизированной стоимости

Справедливая стоимость финансовых активов и обязательств, представленных выданными займами, торговой дебиторской задолженностью, денежными средствами и их эквивалентами, средствами клиентов, заемными средствами, торговой и прочей кредиторской задолженностью, а также обязательствами по аренде относится к уровню 3 иерархии справедливой стоимости и приблизительно соответствует их балансовой стоимости на отчетную дату в связи с их краткосрочным характером.

б) Финансовые инструменты, оцениваемые по справедливой стоимости

Справедливая стоимость долговых ценных бумаг, не имеющих котировок либо цен на открытом рынке, определяется при помощи моделей, которые в одних случаях включают исключительно данные, наблюдаемые на рынке, а в других – данные, как наблюдаемые, так и не наблюдаемые на рынке. Исходные данные, не наблюдаемые на рынке, включают допущения в отношении будущих финансовых показателей объекта инвестиций, характера его рисков, а также экономические допущения, касающиеся отрасли и географической юрисдикции, в которой объект инвестиций осуществляет свою деятельность.

Расчет справедливой стоимости долговых ценных бумаг с использованием исключительно наблюдаемых на рынке данных, предполагает расчет на базе модели дисконтированных денежных потоков с применением действующих процентных ставок на рынке заимствований для новых инструментов, предполагающих аналогичный кредитный риск и аналогичный срок погашения.

2.18 Акционерный капитал

Обыкновенные акции отражаются в составе капитала. Дополнительные затраты на оплату услуг третьим сторонам, непосредственно связанные с выпуском новых акций, за исключением случаев объединения бизнесов, отражаются в составе собственного капитала как уменьшение суммы, полученной от выпуска.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

2. Существенные положения учетной политики (продолжение)

2.19 Дивиденды

Дивиденды признаются как обязательства и вычитаются из суммы капитала в том периоде, в котором они были объявлены и одобрены. Информация о дивидендах раскрывается в обобщенной консолидированной финансовой отчетности, если они были рекомендованы до отчетной даты, а также рекомендованы или объявлены после отчетной даты, но до даты утверждения обобщенной консолидированной финансовой отчетности к выпуску.

2.20 Выручка от оказания услуг

Группа признает выручку, связанную с предоставлением услуг (предоставлением доступов к электронным площадкам для проведения закупок/торгов и/или участия в закупках/торгах), которая в основном включает в себя выручку по регулируемым закупкам и выручку по коммерческим закупкам, проводимым на электронных площадках, входящих в Группу.

Выручка по регулируемым закупкам представляет собой комиссионные вознаграждения за проведение закупок и торгов в электронном виде и/или предоставление доступов к электронной площадке, взимаемое с участников закупок/торгов, по направлениям, где в той или иной степени присутствует государственное регулирование соответствующих сфер закупок/торгов, в том числе:

- ▶ проведение закупок в соответствии с Федеральным законом «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18 июля 2011 года № 223-ФЗ (далее – «223-ФЗ»);
- ▶ проведение закупок в соответствии с Федеральным законом «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 5 апреля 2013 года № 44-ФЗ (далее – «44-ФЗ»);
- ▶ проведение закупок в соответствии с Постановлением Правительства Российской Федерации от 1 июля 2016 года № 615 «О порядке привлечения подрядных организаций для оказания услуг и (или) выполнения работ по капитальному ремонту общего имущества в многоквартирном доме, порядке осуществления закупок товаров, работ, услуг в целях выполнения функций специализированной некоммерческой организации, осуществляющей деятельность, направленную на обеспечение проведения капитального ремонта общего имущества в многоквартирных домах, закупки товаров (материалов и оборудования, в том числе высокотехнологичного оборудования), необходимых для оказания услуг и/или выполнения работ по капитальному ремонту общего имущества в многоквартирном доме, и реализации закупленных и не использованных на проведение капитального ремонта общего имущества в многоквартирном доме товаров (материалов и оборудования, в том числе высокотехнологичного оборудования)» (далее – «615-ПП РФ»);
- ▶ проведение закупок малого объема в рамках 44-ФЗ и 223-ФЗ;
- ▶ проведение имущественных торгов (торгов по законодательству о приватизации, об аренде государственного или муниципального имущества, земельных торгов, иное).

Выручка по регулируемым закупкам взимается в соответствии с тарифами, которые определены на сайте <https://www.rts-tender.ru>.

Выручка по коммерческим закупкам представляет собой комиссионное вознаграждение за предоставление доступов к электронной площадке для проведения закупок/торгов и/или участия в закупках/торгах, взимаемое с организаторов закупок/торгов и/или участников закупок/торгов в соответствии с тарифами, которые определены на сайте <https://www.b2b-center.ru/app/>.

Выручка по договорам с покупателями признается в момент перехода контроля над услугами к покупателю в сумме, отражающей вознаграждение, право на которое Группа ожидает получить в обмен на эти услуги:

- ▶ Комиссионные доходы в соответствии с 44-ФЗ, 223-ФЗ (для закупок с участием только субъектов малого и среднего предпринимательства (далее – «закупки МСП»)) признаются в момент заключения контракта по результатам проведения электронной процедуры, извещение об осуществлении которой размещено в единой информационной системе закупок либо приглашения принять участие в которой направлены после дня начала применения тарифов.
- ▶ Комиссионные доходы в соответствии с 615-ПП РФ признаются в момент заключения контракта по закупке.
- ▶ Комиссионные доходы по имущественным торгам организатором торгов / продавцом и признаются в момент заключения договора между участниками торгов.
- ▶ Комиссии, взимаемые за участие в закупках малого объема, признаются в момент заключения договора между продавцом и покупателем путем реализованного функционала электронного магазина.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

2. Существенные положения учетной политики (продолжение)

2.20 Выручка от оказания услуг (продолжение)

Комиссионные доходы по закупкам в соответствии с 223-ФЗ (кроме закупок МСП) и коммерческим закупкам, по которым действуют пакетные тарифы на 1 и 6 месяцев, начисляются в течение этого периода по мере выполнения Группой соответствующих обязательств по заключенным соглашениям.

Комиссионные доходы в виде абонентского обслуживания с продолжительностью доступа 3 или 12 месяцев, начисляются в течение этого периода по мере выполнения Группой соответствующих обязательств по заключенным соглашениям. По тарифам «Участие в одной процедуре» или «30 дней» выручка признается в момент оплаты тарифа.

Группа применяет непубличные тарифные акции для стимулирования клиентской активности и непрерывной оплаты тарифов. Например, при оплате годового тарифа клиенту открывается доступ в течение 15 месяцев, выручка по таким договорам признается также в течение 15 месяцев.

В Группе действует программа лояльности клиентов, основанная на системе накопления и использования бонусных баллов. Группа обычно признает обязательство в отношении накопленных баллов, которые, как ожидается, будут использованы клиентами.

Обязательство в отношении предоставления услуг клиенту считается выполненным, когда сделка или заказ признается выполненным, расчеты по договору урегулированы, депозитарная услуга оказана. Доход по операции признается в определенный момент времени, когда Группа выполняет свои обязательства по проведению операции и предоставлению услуги.

2.21 Сопровождение программного обеспечения

Группа использует программное обеспечение для работы электронных площадок. Группа привлекает подрядные организации для сопровождения работы программного обеспечения для бесперебойного функционирования электронных площадок, а также для доработки этого программного обеспечения в связи с изменениями законодательства или запросами клиентов. Доработки используемого программного обеспечения учитываются в составе расходов текущего периода.

2.22 Агентские услуги

Группа несет расходы на агентские услуги, связанные с привлечением покупателей, в том числе распространение рекламных и информационных материалов, консультирование клиентов по вопросам работы с электронными торговыми площадками и проведение обучающих мероприятий. Такие расходы учитываются в составе прибыли или убытка текущего периода.

2.23 Расходы на вознаграждение работникам

Начисления заработной платы, взносов в Социальный Фонд России, оплачиваемого ежегодного отпуска и отпуска по болезни и премий отражаются в том отчетном периоде, когда услуги, определяющие данные виды вознаграждения, были оказаны сотрудниками Группы.

Группа производит обязательные отчисления на государственное пенсионное обеспечение в Социальный фонд России (до 1 января 2023 года – Пенсионный фонд Российской Федерации). Данные суммы списываются на расходы в том периоде, когда работниками Группы были оказаны услуги, к которым относятся данные начисления.

2.24 Налог на прибыль

Сумма текущего налога рассчитывается исходя из предполагаемого налогооблагаемого годового дохода с использованием налоговых ставок, фактически действующих или, по сути, вступивших в силу на отчетную дату, включая корректировки по налогу на прибыль за предыдущие годы.

Исходя из положений законодательства, действующих или введенных в действие на отчетную дату, величина отложенного налога рассчитывается по налоговым ставкам, которые предположительно будут применяться к временным разницам на момент их восстановления.

Отложенные налоговые активы и обязательства отражаются свернуто, если они относятся к налогу на прибыль, взимаемому одним и тем же налоговым органом с одной и той же организации налогоплательщика.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

2. Существенные положения учетной политики (продолжение)

2.24 Налог на прибыль (продолжение)

Отложенный налоговый актив признается в той мере, в какой существует вероятность того, что в будущем будет получена налогооблагаемая прибыль, достаточная для реализации возникшей временной разницы. Величина отложенных налоговых активов пересматривается на каждую отчетную дату и уменьшается в той мере, в какой уже не существует вероятности того, что будет получена соответствующая выгода от их реализации.

2.25 Налог на сверхприбыль

4 августа 2023 года Президентом Российской Федерации был подписан Федеральный закон № 414-ФЗ «О налоге на сверхприбыль», вступающий в силу с 1 января 2024 года. В соответствии с положениями Федерального закона Группа является налогоплательщиком по налогу на сверхприбыль. Налог на сверхприбыль попадает в сферу применения МСФО (IAS) 12 «Налоги на прибыль», является текущим налогом на прибыль, и к нему применяются соответствующие положения учетной политики для текущего налога на прибыль, как описано выше.

Сумма обязательства и расхода Группы по налогу на сверхприбыль, рассчитанная по ставке 5%, составила 54 177 тыс. руб. В ноябре 2023 года Группа внесла обеспечительный платеж по налогу на сверхприбыль, который представлен в строке «Налог на прибыль уплаченный» в обобщенном консолидированном отчете о движении денежных средств.

3. Переход на МСФО

Группа впервые подготовила годовую обобщенную консолидированную финансовую отчетность в соответствии с МСФО по состоянию на 31 декабря 2023 года. 1 января 2022 года является датой перехода Группы на МСФО. Кроме некоторых исключений, МСФО (IFRS) 1 требует ретроспективного применения версии стандартов и разъяснений, действительных на конец отчетного периода, за который Группа впервые подготовила обобщенную консолидированную финансовую отчетность по МСФО. Соответствующая версия стандартов применялась при подготовке вступительного консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 1 января 2022 года и в течение последующих периодов до отчетной даты первой обобщенной консолидированной финансовой отчетности по МСФО.

Группа ранее не выпускала годовую обобщенную консолидированную финансовую отчетность в соответствии с Федеральным законом о бухгалтерском учете и Положением о бухгалтерском учете и отчетности в Российской Федерации. Бухгалтерская отчетность Компании, подготовленная в соответствии с российскими правилами учета, включала только активы, обязательства, капитал, а также доходы и расходы Компании. Для целей подготовки данной обобщенной консолидированной финансовой отчетности Группа консолидировала дочерние организации.

4. Новые стандарты, разъяснения и поправки, принятые Группой

Новые и измененные стандарты и разъяснения, принятые Группой

При составлении обобщенной консолидированной финансовой отчетности Группа применила все новые стандарты, разъяснения или поправки, которые распространяются на годовые отчетные периоды, начинающиеся с 1 января 2023 года.

Новые стандарты и разъяснения, еще не вступившие в силу

Ниже приводятся новые и измененные стандарты и разъяснения, опубликованные, но еще не вступившие в силу. Группа планирует применять эти новые и измененные стандарты и разъяснения в соответствующих случаях, когда они вступят в силу.

Поправки к МСФО (IFRS) 16 – «Обязательство по аренде в рамках операции продажи с обратной арендой» применяются к сделкам купли-продажи с обратной арендой, если передача актива квалифицируется как «продажа» в соответствии с МСФО (IFRS) 15, а арендные платежи включают переменные арендные платежи, которые не зависят от индекса или ставки и уточняют требования, которые продавец-арендатор использует при оценке обязательства по аренде, возникающего в результате операции продажи с обратной арендой, чтобы исключить признание продавцом-арендатором любых сумм прибыли или убытка, относящихся к праву пользования, которое сохраняется у продавца-арендатора.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

4. Новые стандарты, разъяснения и поправки, принятые Группой (продолжение)

Новые стандарты и разъяснения, еще не вступившие в силу (продолжение)

Поправки к МСФО (IAS) 1 – «Классификация обязательств как краткосрочных или долгосрочных» и «Долгосрочные обязательства с ковенантами» поясняют требования в отношении классификации обязательств как краткосрочных или долгосрочных. Поправки вступают в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2024 года или после этой даты, и применяются ретроспективно.

Поправки к МСФО (IAS) 7 и МСФО (IFRS) 7 – «Соглашения о финансировании поставщиков» описывают характеристики соглашений о финансировании поставщиков и содержат требования относительно раскрытия дополнительной информации о таких соглашениях; «Операции финансирования поставок (обратного факторинга)» направлены на повышение прозрачности операций факторинга кредиторской задолженности и их влияния на обязательства, денежные потоки и подверженность риску ликвидности организации. Поправки вступают в силу для годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2024 года или после этой даты.

Поправки к МСФО (IAS) 21 «Влияние изменений валютных курсов» – «Отсутствие конвертируемости валюты» содержат требования, которые призваны содействовать организациям при определении того, возможна ли конвертация одной валюты в другую валюту, а также текущего обменного курса, который следует использовать, когда конвертация не возможна. Поправки вступают в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2025 года или после этой даты.

Данные поправки к стандартам и разъяснения, как ожидается, не окажут значительного влияния на обобщенную консолидированную финансовую отчетность Группы и, следовательно, далее не рассматриваются.

5. Существенные допущения и неопределенности в оценках

В процессе применения положений учетной политики Группы руководство применяет суждения, оценки и допущения в отношении балансовой стоимости активов, которые не являются очевидными из других источников. Оценочные значения и лежащие в их основе допущения формируются исходя из прошлого опыта и прочих факторов, которые считаются уместными в конкретных обстоятельствах. Фактические результаты могут отличаться от данных оценок.

Оценки и связанные с ними допущения регулярно пересматриваются. Изменения в оценках отражаются в том периоде, в котором оценка была пересмотрена, если изменение влияет только на этот период, либо в том периоде, к которому относится изменение, и в будущих периодах, если изменение влияет как на текущий, так и на будущие периоды.

Основные источники неопределенности в оценках

Обесценение гудвилла и прочих нематериальных активов

Для анализа гудвилла на обесценение проводится оценка ценности от использования генерирующих единиц, к которым отнесен гудвилл. При расчете ценности от использования руководство оценивает будущие потоки денежных средств, которые ожидается получить от генерирующей единицы, и уместную ставку дисконтирования для расчета текущей стоимости. Убыток от обесценения признается, когда возмещаемая стоимость меньше ее балансовой стоимости. Группа оценивает следующие существенные допущения при расчете ценности от использования направлений, генерирующих денежные потоки, к которым отнесен гудвилл: будущие потоки денежных средств, которые ожидается получить от направлений, генерирующих денежные потоки; ставка дисконтирования для расчета текущей стоимости. Подробная информация о тестировании гудвилла на обесценение приведена в Прим. 9.

Сроки полезного использования нематериальных активов

Группа ежегодно проверяет срок полезного использования своих нематериальных активов. При определении срока полезного использования актива учитываются такие факторы как предполагаемое использование актива, его стандартный жизненный цикл, техническое и моральное устаревание, досрочное прекращение действия лицензий, техническая доступность актива до предполагаемой даты окончания использования актива и т.д.

Значительные суждения при определении срока аренды в договорах с опционом на продление

Руководство включает опционы на продление и на прекращение аренды в договоры, чтобы иметь возможность гибкого управления портфелем арендованных активов и обеспечить соответствие нуждам Группы при осуществлении своей деятельности.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

5. Существенные допущения и неопределенности в оценках (продолжение)

Основные источники неопределенности в оценках (продолжение)

Группа определяет срок аренды как не подлежащий досрочному прекращению период аренды вместе с периодами, в отношении которых предусмотрен опцион на продление аренды, если имеется достаточная уверенность в том, что он будет исполнен, или периодами, в отношении которых предусмотрен опцион на прекращение аренды, если имеется достаточная уверенность в том, что он не будет исполнен.

По некоторым договорам аренды у Группы имеется опцион на продление аренды активов на дополнительный срок 11 месяцев неограниченное количество раз. Группа применяет суждение, чтобы определить, имеется ли у нее достаточная уверенность в том, что она исполнит данный опцион на продление. При этом Группа учитывает все уместные факторы, приводящие к возникновению экономического стимула для исполнения опциона на продление аренды. После даты начала аренды Группа повторно оценивает срок аренды при возникновении значительного события либо изменения обстоятельств, которое подконтрольно Группе и влияет на ее способность исполнить (или не исполнить) опцион на продление аренды (например, изменение бизнес-стратегии).

Группа классифицирует денежные платежи по основной сумме обязательств по аренде в составе денежных потоков по финансовой деятельности и денежные платежи по процентной части обязательств по аренде в составе денежных потоков от операционной деятельности. Группа классифицирует авансы и обеспечительные депозиты, уплаченные по договорам аренды, по которым аренда еще не началась, в составе инвестиционной и операционной деятельности, соответственно.

6. Объединения бизнесов

Сделки под общим контролем

В августе 2022 года компания АО «Текса» приобрела 100% долю в уставном капитале ООО «РТС-тендер», став единственным участником ООО «РТС-тендер» и его дочерних компаний, в том числе АО «Центр развития экономики» и АО «ОТС»:

- ▶ ООО «РТС-тендер» – оператор универсальной федеральной электронной площадки для проведения всех современных видов закупок в электронной форме: госзакупки по 44-ФЗ, закупки госкомпаний по 223-ФЗ, коммерческие закупки, закупки малого объема, имущественные торги, закупки по 615-ПП.
- ▶ АО «Центр развития экономики» (B2B-Center) – оператор электронной площадки для закупок и продаж товаров и услуг коммерческих компаний. Площадка объединяет закупки различных отраслей экономики: металлургии, энергетики, нефтехимии, ритейла, агропромышленного комплекса и других; компания также является разработчиком ИТ решений по автоматизации всего закупочного цикла для крупных и средних компаний российского рынка.
- ▶ АО «ОТС» – оператор электронной торговой площадки OTC-tender, созданной в январе 2012 года для проведения закупок малого объема в соответствии с 44-ФЗ и 223-ФЗ, а также корпоративных закупок.

На момент сделки АО «Текса», Компания 1 (наименование скрыто для целей подготовки обобщенной консолидированной финансовой отчетности) и ООО «РТС-тендер» совместно с его дочерними компаниями находились под общим контролем одной организации.

В ноябре 2024 года акционерами Компании 1 и АО «Текса» было принято решение о реорганизации компаний путем присоединения Компании 1 к АО «Текса».

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

6. Объединения бизнесов (продолжение)

Сделки под общим контролем (продолжение)

Информация о балансовой стоимости активов и обязательств ООО «РТС-тендер» и его дочерних компаний на дату приобретения представлена ниже:

	<u>24 августа 2022 г.</u>
Активы	
Денежные средства и их эквиваленты	1 282 592
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	413 139
Инвестиции в ассоциированные организации	41 650
Активы в форме права пользования	344 652
Основные средства	61 362
Гудвилл	2 625 564
Нематериальные активы	1 440 743
Займы выданные	71 802
Налог на прибыль к возмещению	87 785
Торговая дебиторская задолженность	177 957
Прочие активы	17 500
Обязательства	
Обязательства по аренде	345 675
Средства клиентов	4 408 465
Отложенные налоговые обязательства	49 528
Прочие обязательства	1 229 687
Балансовая стоимость чистых активов	<u>531 391</u>
Денежные средства уплаченные	(1 553 000)
Урегулирование займа, полученного АО «Текса» от ООО «РТС-Тендер» до даты объединения бизнеса под общим контролем	1 795 457
Финансовый результат от приобретения, признанный в составе собственного капитала	<u>773 848</u>
Денежные средства уплаченные	(1 553 000)
Денежные средства, приобретенные вместе с дочерней компанией	1 282 592
Чистый отток денежных средств	<u><u>(270 408)</u></u>

Гудвилл в сумме 2 625 564 тыс. руб. признается в консолидированной финансовой отчетности Группы как результат объединения бизнеса под общим контролем, и представляет из себя превышение цены покупки указанных компаний над справедливой стоимостью их чистых активов в рамках сделок по приобретению бизнеса, осуществленных в прошлых периодах, и связан с ожиданиями контролирующего акционера по расширению и дальнейшему развитию бизнеса приобретаемых компаний, в том числе с учетом эффектов от предполагаемой синергии.

За период с даты приобретения до 31 декабря 2022 года доля ООО «РТС-тендер» и его дочерних компаний в выручке Группы составила 2 075 119 тыс. руб., а прибыли 623 775 тыс. руб.

В ноябре 2022 года в результате сделки под общим контролем Группа приобрела 100% долю в уставном капитале Компании 2 (наименование скрыто для целей подготовки обобщенной консолидированной финансовой отчетности).

На момент приобретения Группой бизнеса Компании 2 Группа и Компания 2 находились под общим контролем одной организации».

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

6. Объединения бизнесов (продолжение)**Сделки под общим контролем (продолжение)**

Информация о балансовой стоимости активов и обязательств Компании 2 на дату приобретения представлена ниже:

	7 ноября 2022 г.
Активы	
Денежные средства и их эквиваленты	10 824
Прочие активы	1 028
Обязательства	
Прочие обязательства	6 609
Балансовая стоимость чистых активов	5 243
Денежные средства уплаченные	(500)
Финансовый результат от приобретения, признанный в составе собственного капитала	4 743
Денежные средства уплаченные	(500)
Денежные средства, приобретенные вместе с дочерней компанией	10 824
Чистый приток денежных средств	10 324

За период с даты приобретения до 31 декабря 2022 года доля Компании 2 в выручке Группы составила 24 754 тыс. руб., а прибыли 20 096 тыс. руб.

Прочие приобретения

В ноябре 2022 года Группа приобрела 100% долю в уставном капитале Компании 3 (наименование скрыто для целей подготовки обобщенной консолидированной финансовой отчетности) с целью дальнейшей продажи 50% (с потерей контроля).

Информация о справедливой стоимости идентифицируемых активов и обязательств Компании 3 на дату приобретения представлена ниже:

	11 ноября 2022 г.
Активы	
Денежные средства и их эквиваленты	210
Инвестиции в совместное предприятие	45 319
Прочие активы	24
Обязательства	
Заемные средства	7 477
Справедливая стоимость идентифицированных чистых активов	38 076
Денежные средства уплаченные	(28 000)
Прощение долга	(10 076)
Прибыль от приобретения	-
Денежные средства уплаченные	(28 000)
Денежные средства, приобретенные вместе с дочерней компанией	210
Чистый отток денежных средств	(27 790)

Если бы приобретение всех дочерних компаний Группы произошло 1 января 2022 года, то выручка Группы за 2022 год составила бы 5 521 597 тыс. руб., а чистая прибыль за 2022 год составила бы 2 345 924 тыс. руб.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

7. Расчеты и операции со связанными сторонами

Связанные стороны включают материнскую компанию, акционеров, осуществляющих контроль над Группой, оказывающих существенное влияние на Группу, предприятия под контролем материнской компании, ассоциированную организацию, а также ключевой управленческий персонал и предприятия под его контролем. Компания и ее дочерние организации вступают в ходе обычной деятельности в различные сделки купли-продажи и оказания услуг со связанными сторонами. Операции между Компанией и ее дочерними организациями, являющимися связанными сторонами по отношению к Компании, исключаются при консолидации и не раскрываются в данном примечании.

Остатки по расчетам со связанными сторонами

Остатки по расчетам между Группой и связанными сторонами на 31 декабря 2023 года и 31 декабря 2022 года представлены в таблице ниже. По состоянию на 1 января 2022 году у Группы не было остатков по расчетам со связанными сторонами.

	<u>31 декабря 2023 г.</u>	<u>31 декабря 2022 г.</u>
Остатки по расчетам с материнской компанией		
Денежные средства и их эквиваленты	2 490 994	3 174 510
Депозиты до востребования	5 026 535	–
Производные финансовые активы	–	7 476
Дебиторская задолженность	1 075	2 150
Остатки по расчетам с совместным предприятием		
Займы выданные	74 151	–
Дебиторская задолженность	707	–
Остатки по расчетам с ключевым управленческим персоналом		
Займы выданные	23 299	57 814

Депозиты до востребования размещены по рыночной ставке, которая не пересчитывается в случае досрочного возврата депозита.

Операции по расчетам со связанными сторонами

Сделки между Группой и связанными сторонами представлены ниже:

	<u>2023 год</u>	<u>2022 год</u>
Операции с материнской компанией		
Реализация товаров и услуг	9 718	5 019
Приобретение товаров и услуг	(6 734)	(2 528)
Процентные доходы по эффективной процентной ставке	532 096	36 090
Остатки по расчетам с совместным предприятием		
Реализация товаров и услуг	10 030	2 758
Приобретение товаров и услуг	–	(631)
Процентные доходы по эффективной процентной ставке	11 728	–
Операции с ключевым управленческим персоналом		
Процентные доходы по эффективной процентной ставке	6 874	1 883

Вознаграждения ключевому управленческому персоналу

Вознаграждение ключевому управленческому персоналу состоит из ежемесячного оклада, премий по результатам достигнутых операционных результатов, выходных пособий и обязательных страховых взносов. Краткосрочные вознаграждения ключевому управленческому персоналу за 2023 год составили 286 373 тыс. руб. (2022 год: 128 418 тыс. руб.).

По состоянию на 31 декабря 2023 года сумма задолженности по вознаграждению ключевому управленческому персоналу составила 15 883 тыс. руб. На 31 декабря 2022 года и 1 января 2022 года у Группы не было задолженности по вознаграждению перед ключевым управленческим персоналом.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

8. Активы в форме права пользования

Группа арендует офисные помещения, которые классифицирует как активы в форме права пользования. Срок аренды обычно составляет от 2 до 3 лет, с возможностью продления договора аренды после этой даты.

	<i>Прим.</i>	2023 год	2022 год
Балансовая стоимость на 1 января		301 260	50 749
Приобретение компаний под общим контролем		-	344 652
Заключение новых договоров аренды или модификация существующих договоров		6 633	(2 832)
Снижение объема арендуемых площадей		-	(19 435)
Выбытие		(1 562)	-
Выбытие в результате продажи дочерней компанией	25	-	(46 895)
Амортизация		(113 838)	(24 979)
Балансовая стоимость на 31 декабря		192 493	301 260

Признано в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе:

	<i>Прим.</i>	2023 год	2022 год
Расходы по амортизации активов в форме права пользования		113 838	24 979
Расходы по краткосрочной аренде и аренде активов с низкой стоимостью		27 104	14 961
Процентные расходы по обязательствам по аренде	18	24 686	8 425

Признано в обобщенном консолидированном отчете о движении денежных средств:

	<i>Прим.</i>	2023 год	2022 год
Арендные платежи		102 885	29 537
Расходы по краткосрочной аренде и аренде активов с низкой стоимостью	18	27 104	14 961
Процентные платежи	18	24 686	8 425
Итого платежи		154 675	52 923

9. Гудвилл

Для целей тестирования на обесценение гудвилл, приобретенный в рамках объединения бизнеса под общим контролем, был распределен на ЕГДС «Регулируемые закупки» и ЕГДС «Коммерческие закупки».

	31 декабря 2023 г.	31 декабря 2022 г.
Регулируемые закупки	792 647	792 647
Коммерческие закупки	1 832 917	1 832 917
Итого гудвилл	2 625 564	2 625 564

Анализ на обесценение проводился на основе расчета ценности использования. На 31 декабря 2023 года и 31 декабря 2022 года величина ценности использования обеих ЕГДС превышала их балансовую стоимость с учетом гудвилла, в результате чего был сделан вывод об отсутствии обесценения на эти даты.

Расчет стоимости использования основан на прогнозе денежных потоков, определенном руководством на срок в 5 лет с учетом ожиданий по инфляции и планов по расширению бизнеса, а также оценке терминальной стоимости. Терминальная стоимость определена на основе экстраполяции денежных потоков за пределами горизонта в 5 лет.

Расчет терминальной стоимости (по прогнозу на 5 лет) осуществлялся на основании прогнозных значений руководства Группы по росту бизнеса.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

9. Гудвилл (продолжение)

На 31 декабря 2023 года в качестве ставки дисконтирования, применяемой к прогнозам движения денежных средств, использовалась стоимость собственного капитала в рублях, которая составила 19,7% (31 декабря 2022 года: 27,5%), которая была рассчитана на основе безрисковой ставки доходности, определенной исходя из доходности ОФЗ-2039 на соответствующую дату, скорректированной на бета-коэффициент с учетом премии за инвестирование в акции, актуальной на даты определения стоимости, а также премии за инвестирование в компанию с малой капитализацией. Указанные премии были определены на базе международных исследований и справочников.

По мнению руководства Группы, изменение ключевых допущений не приведет к такой ситуации, когда балансовая стоимость ЕГДС будет выше возмещаемой.

10. Нематериальные активы

Движение балансовой стоимости нематериальных активов за период представлено ниже:

	<i>Прим.</i>	<i>Лицензии</i>	<i>Клиентские базы</i>	<i>Итого</i>
Первоначальная стоимость				
На 1 января 2022 г.		265 580	–	265 580
Приобретение компаний под общим контролем	6	396 981	1 043 762	1 440 743
Выбытие в результате продажи дочерней компании	25	(265 580)	–	(265 580)
Поступления		202	–	202
На 31 декабря 2022 г.		397 183	1 043 762	1 440 945
На 1 января 2023 г.		397 183	1 043 762	1 440 945
Списание морально устаревших нематериальных активов	21	(102 180)	–	(102 180)
Поступления		20 490	–	20 490
На 31 декабря 2023 г.		315 493	1 043 762	1 359 255
Накопленная амортизация				
На 1 января 2022 г.		(80 878)	–	(80 878)
Выбытие в результате продажи дочерней компании	25	88 793	–	88 793
Амортизация		(37 368)	(61 294)	(98 662)
На 31 декабря 2022 г.		(29 453)	(61 294)	(90 747)
На 1 января 2023 г.		(29 453)	(61 294)	(90 747)
Списание морально устаревших нематериальных активов	21	37 058	–	37 058
Амортизация		(91 937)	(183 882)	(275 819)
На 31 декабря 2023 г.		(84 332)	(245 176)	(329 508)
Балансовая стоимость				
На 1 января 2022 г.		184 702	–	184 702
На 31 декабря 2022 г.		367 730	982 468	1 350 198
На 31 декабря 2023 г.		231 161	798 586	1 029 747

Нематериальные активы включают клиентские базы, полученные в результате приобретения дочерних компаний под общим контролем в 2022 году. На 31 декабря 2023 года балансовые стоимости клиентских баз, которые относятся к приобретенным дочерним компаниям, составили 326 674 тыс. руб. и 471 912 тыс. руб., соответственно. На 31 декабря 2022 года балансовые стоимости клиентских баз, которые относятся к приобретенным дочерним компаниям, составили 445 465 тыс. руб. и 537 004 тыс. руб., соответственно. На 31 декабря 2023 года оставшийся срок полезного использования клиентской базы 3 и 7 лет.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

10. Нематериальные активы (продолжение)

В рамках приобретения компаний под общим контролем Группой были получены лицензии на программное обеспечение, которые активно используются в рамках операционной деятельности Группы. Однако в декабре 2023 года Группой были выявлены признаки морального устаревания двух лицензий первоначальной стоимостью 102 180 тыс. руб., в связи с чем дальнейшее их использование предполагается невозможным, поэтому было принято решение об их списании. Балансовая стоимость списанных нематериальных активов составила 65 122 тыс. руб.

11. Инвестиции в совместное предприятие

В марте 2023 года Группа продала 50% долю в уставном капитале Компании 3 третьей стороне, потеряв контроль над компанией, и классифицировала ее в качестве совместного предприятия (Прим. 15).

С даты продажи по 31 декабря 2023 года доля Группы в прибыли Компании 3 составила 8 000 тыс. руб.

12. Прочие финансовые и нефинансовые активы

Прочие финансовые и нефинансовые активы были представлены следующим образом:

	31 декабря 2023 г.	31 декабря 2022 г.	1 января 2022 г.
Финансовые активы			
Авансы, выданные за приобретение финансовых активов	225 250	–	–
Торговая дебиторская задолженность	116 895	146 015	30 340
За вычетом резерва под кредитные убытки	(55 155)	(65 712)	(26 623)
Итого финансовые активы	286 990	80 303	3 717
Нефинансовые активы			
Авансы выданные	30 560	22 267	4 715
Прочие налоги к возмещению	6 317	1 426	186
НДС к возмещению	132	18	350
Прочая нефинансовая дебиторская задолженность	24 794	24 144	1 723
Итого нефинансовые активы	61 803	47 855	6 974

Авансы, выданные за приобретение финансовых активов, представляют собой предоплату за приобретение доли в уставном капитале в размере 13% в компании, занимающейся организацией биржевой торговли товарами.

Группа применяет упрощенный подход, предусмотренный в МСФО (IFRS) 9, к оценке ожидаемых кредитных убытков, при котором используется оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки за весь срок для всей торговой дебиторской задолженности.

Для оценки ожидаемых кредитных убытков торговая дебиторская задолженность была сгруппирована на основании количества дней просрочки платежа. По торговой дебиторской задолженности со сроком возникновения более 30 дней был начислен резерв по ожидаемым кредитным убыткам в размере 100% от суммы задолженности.

Ниже представлено движение резерва по ожидаемым кредитным убыткам по дебиторской задолженности, оцениваемого в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок:

	2023 год	2022 год
На 1 января	(65 712)	(26 623)
Начисление резерва	(39 506)	(26 876)
Приобретение компаний под общим контролем	–	(55 385)
Выбытие дочерних компаний	–	26 623
Восстановление резерва	43 549	16 549
Списание дебиторской задолженности	6 514	–
На 31 декабря	(55 155)	(65 712)

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

12. Прочие финансовые и нефинансовые активы (продолжение)

По состоянию на 31 декабря 2023 года, 31 декабря 2022 года и 1 января 2022 года объем обесцененной дебиторской задолженности являлся незначительным.

Изменение резерва по ожидаемым кредитным убыткам в 2023 году связано с появлением новой просроченной дебиторской задолженности, а также погашением старой просроченной дебиторской задолженности, кроме того, в течение 2023 года была списана просроченная задолженность за счет резерва. В 2022 году влияние на изменение резерва по ожидаемым кредитным убыткам также оказало приобретение компаний под общим контролем.

13. Денежные средства и их эквиваленты

Сумма денежных средств и их эквивалентов включает:

	<u>31 декабря 2023 г.</u>	<u>31 декабря 2022 г.</u>	<u>1 января 2022 г.</u>
Расчетные счета в банках	2 494 747	3 181 547	139 012
Депозиты до востребования	5 026 535	1 850	-
Итого денежные средства и их эквиваленты	<u>7 521 282</u>	<u>3 183 397</u>	<u>139 012</u>

Депозиты до востребования включают денежные средства на депозитных счетах с изначальным сроком погашения до трех месяцев. Проценты по депозитам начисляются по Ключевой ставке ЦБ РФ + 0,4%. Для целей обобщенного консолидированного отчета о движении денежных средств проценты по депозитам до востребования включаются в остатки на конец периода.

14. Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток

	<i>Валюта</i>	<i>Ставка купона</i>	<i>Дата погашения</i>	<i>Справедливая стоимость</i>	
				<u>31 декабря 2023 г.</u>	<u>31 декабря 2022 г.</u>
Еврооблигации	доллар США	5,95%	17.04.2025	-	219 462
Замещающие облигации, котируемые на Московской бирже	доллар США	5,95%	17.04.2025	309 494	-
Облигации, котируемые на Московской бирже	рубли	7,35%	28.05.2025	200 821	208 195
Облигации, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток				<u>510 315</u>	<u>427 657</u>
Валютные свопы с российскими банками				-	7 476
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток				<u>510 315</u>	<u>435 133</u>

Движение по облигациям, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток, представлено ниже:

	<i>Прим.</i>	<u>2023 год</u>	<u>2022 год</u>
Баланс на 1 января		427 657	-
Приобретение компаний под общим контролем	6	-	413 139
Начисление процентов по купону		34 048	5 405
Получение купонного дохода		(37 384)	(8 062)
Изменение справедливой стоимости		19 991	(18 581)
Курсовые разницы		66 003	35 756
Баланс на 31 декабря		<u>510 315</u>	<u>427 657</u>

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

14. Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток (продолжение)

В 2023 году курсовые разницы по облигациям, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток, номинированным в долларах США, в сумме 66 003 тыс. руб. (2022 год: 35 756 тыс. руб.) отражены в составе статьи «Чистая прибыль/(убыток) от курсовых разниц» обобщенного консолидированного отчета о совокупном доходе.

Для раскрытия информации о справедливой стоимости Группа определила уровень в иерархии источников справедливой стоимости.

	<i>Уровень</i>	31 декабря 2023 г.	31 декабря 2022 г.
Оценка справедливой стоимости облигаций с использованием:			
Котировок на активных рынках	Уровень 1	309 494	–
Значимых исходных данных, которые наблюдаются на рынке	Уровень 2	200 821	208 195
Значимых исходных данных, которые не наблюдаются на рынке	Уровень 3	–	219 462
		510 315	427 657

Доходы по облигациям уровня 3, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток, признанные в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе за 2023 год в сумме 111 291 тыс. руб., представлены доходами по статьям:

- ▶ «Прочие процентные доходы» в сумме 17 878 тыс. руб.;
- ▶ «Чистая прибыль/(убыток) от курсовых разниц» в сумме 66 003 тыс. руб.; и
- ▶ «Доходы/(расходы) от изменения справедливой стоимости облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток» в сумме 27 410 тыс. руб., в том числе реализованные доходы за 2023 год составили 24 069 тыс. руб., нереализованные доходы 87 222 тыс. руб.

В течение 2023 года по облигациям уровня 3, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток, был выплачен купонный доход в размере 21 258 тыс. руб.

Доходы по облигациям уровня 3, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток, признанные в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе за период с даты приобретения компаний под общим контролем по 31 декабря 2022 года в сумме 15 151 тыс. руб., представлены:

- ▶ доходом по статье «Чистая прибыль/(убыток) от курсовых разниц» в сумме 35 756 тыс. руб.; и
- ▶ расходом по статье «Доходы/(расходы) от изменения справедливой стоимости облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток» в сумме 20 605 тыс. руб., в том числе реализованные доходы за период с даты приобретения компаний под общим контролем по 31 декабря 2022 года составили ноль руб., нереализованные доходы 15 151 тыс. руб.

На 31 декабря 2022 года для еврооблигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, отражаемых на уровне 3 иерархии справедливой стоимости, использовались индикативные котировки по данным НФА Фиксинг. В случае отклонения индикативных котировок на +5% и -5% справедливая стоимость увеличилась/(уменьшилась) бы на 1 030 тыс. руб., соответственно.

В конце 2023 года был осуществлен обмен еврооблигаций, номинированных в долларах США с купонным доходом 5,95% годовых и сроком погашения 17 апреля 2025 года, на замещающие облигации с аналогичными условиями. Замещающие облигации Группа отразила на уровне 1 иерархии справедливой стоимости. Это обусловлено тем, что они являются активно торгуемыми, и значения справедливой стоимости впоследствии получены на основе котировок активного рынка.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

14. Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток (продолжение)

Информация о производных финансовых инструментах на 31 декабря 2023 года и 31 декабря 2022 года представлена ниже (на 1 января 2022 года производные финансовые инструменты отсутствовали):

	31 декабря 2023 г.			31 декабря 2022 г.		
	Условная сумма	Справедливая стоимость		Условная сумма	Справедливая стоимость	
		Актив	Обяза- тельство		Актив	Обяза- тельство
Валютные свопы с российскими банками	313 909	-	-	260 249	7 476	-
Итого производные финансовые активы	?	-	-	?	7 476	-

Производные финансовые активы относятся к уровню 2 иерархии справедливой стоимости.

15. Внеоборотные активы, классифицируемые как предназначенные для продажи

На 31 декабря 2022 года дочерняя компания была отражена как выбывающая группа, и классификация ее активов и обязательств в консолидированном отчете о финансовом положении была соответствующим образом изменена. Основные классы активов и обязательств Компании 3 на 31 декабря 2022 года представлены ниже:

	31 декабря 2022 г.
Активы	
Инвестиции в совместное предприятие	79 080
Обязательства	
Заемные средства	7 785
Чистые активы выбывающей группы	71 295

Чистый убыток за период с момента приобретения компании до 31 декабря 2022 года представлен процентными расходами по заемным средствам и составил 1 433 тыс. руб.

В марте 2023 года Группа продала 50% долю в уставном капитале Компании 3 потеряв контроль над компанией, и классифицировала ее в качестве совместного предприятия (Прим. 11).

Информация о выбывающих чистых активах и справедливой стоимости полученного возмещения представлена ниже:

	Дата выбытия
Полученные денежные средства	30 000
Признание доли инвестиции в совместное предприятие	30 000
Урегулирование ранее существовавших отношений (восстановление дебиторской задолженности)	16 000
Справедливая стоимость полученного возмещения	76 000
Чистые активы выбывающей группы	(71 296)
Прибыль от выбытия	4 704

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

16. Капитал**Акционерный капитал**

По состоянию на 1 января 2022 года акционерный капитал Компании состоял из 200 обыкновенных акций с номинальной стоимостью 100 руб. за акцию. В апреле 2022 года общим собранием акционеров было принято решение о дроблении акций, по которому 1 акция была конвертирована в 100 новых акций. Номинальная стоимость акции после дробления составила один рубль. Исходное количество акций после дробления составило 20 000 штук.

По состоянию на 31 декабря 2023 года и 31 декабря 2022 года акционерный капитал Компании состоял из 20 000 обыкновенных акций с номинальной стоимостью один рубль за акцию. Все выпущенные обыкновенные акции полностью оплачены.

Дивиденды

Все дивиденды объявляются и выплачиваются в российских рублях. Текущая дивидендная политика предусматривает определение суммы дивидендов Общим собранием акционеров Компании.

В декабре 2023 года Компания объявила и выплатила дивиденды за 9 месяцев 2023 года в сумме 102 000 тыс. руб. (5 100 руб. на одну акцию). В 2022 году Компания не объявляла и не выплачивала дивидендов.

17. Заемные средства

Группа не привлекала заемные средства в 2023 году. Движение по заемным средствам за 2022 год представлено ниже:

	<i>Прим.</i>	<u>2022 год</u>
Остаток на 1 января		452 450
Поступление		1 790 000
Приобретение компаний под общим контролем	6	(1 795 457)
Погашение		(438 000)
Начисление процентов		35 862
Погашение процентов		(44 855)
Остаток на 31 декабря		-

18. Обязательства по аренде

	<i>Прим.</i>	<u>2023 год</u>	<u>2022 год</u>
Баланс на 1 января		297 409	50 749
Приобретение компаний под общим контролем	6	-	345 675
Заклучение новых договоров аренды или модификация существующих		6 665	(2 818)
Снижение объема арендуемых площадей		-	(19 435)
Погашение обязательств по аренде		(102 885)	(29 537)
Проценты начисленные		24 686	8 425
Проценты уплаченные		(24 686)	(8 425)
Выбытие		(1 663)	-
Выбытие в результате продажи дочерней компании	25	-	(47 367)
Курсовые разницы		541	142
Баланс на 31 декабря		200 067	297 409

Анализ сроков погашения обязательств по аренде представлен в Прим. 24.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

19. Прочие финансовые и нефинансовые обязательства

	31 декабря 2023 г.	31 декабря 2022 г.	1 января 2022 г.
Финансовые обязательства			
Торговая кредиторская задолженность	204 851	172 568	20 310
Задолженность по вознаграждениям работникам	155 181	153 074	18 330
Прочая кредиторская задолженность	49 964	55 239	42
Итого финансовые обязательства	409 996	380 881	38 682
Нефинансовые обязательства			
Авансы полученные	330 776	301 075	828
НДС к уплате	278 070	247 431	19 405
Страховые взносы к уплате	79 679	207 840	10
Прочие налоги к уплате	8 148	638	10 461
Прочая нефинансовая кредиторская задолженность	7 108	4 204	450
Итого нефинансовые обязательства	703 781	761 188	31 154

Торговая и прочая кредиторская задолженность является беспроцентной и обычно погашается в течение 30 дней.

Группа ожидает, что выручка по авансам, полученным на 31 декабря 2023 года, в сумме 330 776 тыс. руб. будет признана в течение 2024 года.

20. Выручка

Информация по выручке Группы по договорам с покупателями представлена ниже:

	2023 год	2022 год
Комиссии за участие в торговых (электронных) процедурах, в т.ч.:	5 708 732	2 066 165
Регулируемые закупки:	4 265 902	1 494 585
<i>закупки по 223-ФЗ</i>	<i>1 653 252</i>	<i>610 873</i>
<i>закупки по 44-ФЗ</i>	<i>1 512 010</i>	<i>547 543</i>
<i>закупки малого объема</i>	<i>711 368</i>	<i>264 069</i>
торги по имуществу	305 518	51 249
закупки по 615-ПП РФ	83 754	20 851
Коммерческие закупки	1 442 830	571 580
Плата за сервисы и агентские комиссии	249 519	90 986
Прочая выручка	85 405	58 802
Итого выручка	6 043 656	2 215 953

Выручка, признанная в течение 2023 года, которая была включена в состав обязательств (авансов полученных) на 31 декабря 2022 года, составила 243 787 тыс. руб. (2022 год: ноль рублей).

В сравнительном периоде основная сумма выручки Группы была признана за сентябрь-декабрь 2022 года, с даты приобретения компаний под общим контролем (Прим. 6).

21. Прочие операционные расходы

	Прим.	2023 год	2022 год
Расходы от списания нематериальных активов	10	65 122	–
Расходы на рекламу		52 768	21 842
Транспортные расходы		36 457	8 526
Представительские расходы		31 131	10 058
Связь и интернет		28 182	13 472
Расходы по краткосрочной аренде и аренде активов с низкой стоимостью		27 104	14 961
Расходы на благотворительность		26 000	8 476
Материальные расходы		25 994	9 388
Профессиональные услуги		15 265	10 730
Расходы на услуги банков		10 851	3 684
Расходы на ремонт и техническое обслуживание офиса		7 491	2 925
Налоги		352	176
Прочие операционные расходы		102 054	53 221
Итого прочие операционные расходы		428 771	157 459

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

22. Налог на прибыль

Расход по налогу на прибыль, отраженный в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе, включает следующие компоненты:

	<u>2023 год</u>	<u>2022 год</u>
Текущий налог на прибыль	(528 318)	(217 825)
Отложенный налог, связанный с возникновением и реализацией временных разниц	7 248	16 593
Расход по налогу на прибыль	<u>(521 070)</u>	<u>(201 232)</u>

В 2023 году прибыль компании Группы облагалась по налоговой ставке в размере 0% (если деятельность организации осуществлялась в области информационных технологий), в иных случаях ставка налога на прибыль, применяемая к прибыли компаний Группы в 2023 году, составила 20% (в 2022 году: 20%).

Ставка налога на прибыль в отношении процентного (купонного) дохода по государственным облигациям, облигациям с ипотечным покрытием и отдельным иным долговым ценным бумагам в отчетном и сравнительном годах составляла 15%.

Дивиденды подлежат обложению российским налогом на прибыль по стандартной ставке 13%, которая при выполнении определенных условий может быть снижена до 0%.

Эффективная ставка налога на прибыль отличается от законодательно установленной ставки налогообложения прибыли. Ниже представлена свертка расхода по налогу на прибыль, рассчитанного по законодательно установленной ставке, с фактическим расходом по налогу на прибыль:

	<u>2023 год</u>	<u>2022 год</u>
Прибыль до налогообложения	2 881 255	1 132 660
Теоретические расходы по налогу на прибыль по законодательно установленной ставке налога 20%	(576 251)	(226 292)
Эффект прибыли, не облагаемой налогом	163 826	-
Купонный доход по ценным бумагам, облагаемый налогом по другим ставкам	809	270
Эффект доходов и расходов, не уменьшающих налогооблагаемую базу	(37 435)	(5 686)
Списание отложенных налогов в связи с переходом на льготную ставку	-	(9 267)
Продажа дочерней компании	941	60 267
Непризнанные временные разницы	(18 783)	(20 284)
Налог на сверхприбыль	(54 177)	-
Расход по налогу на прибыль	<u>(521 070)</u>	<u>(201 232)</u>

Суммы отложенных налоговых активов и обязательств рассчитываются в соответствии с налоговой ставкой, которая будет применяться при фактической реализации актива или расчета по обязательству в соответствии с законодательством, действующим на дату окончания соответствующего отчетного периода.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

22. Налог на прибыль (продолжение)

Различия между МСФО и налоговым законодательством Российской Федерации приводят к возникновению временных разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств в целях составления обобщенной консолидированной финансовой отчетности и их базой для расчета налога на прибыль. Налоговые последствия изменения этих временных разниц подробно представлены ниже.

	1 января 2023 г.	Восстановлено/ (отнесено) в составе прибыли или убытка	31 декабря 2023 г.	
Налоговый эффект временных разниц, уменьшающих налоговую базу				
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	3 862	(3 862)	–	
Дебиторская задолженность	24 215	(1 572)	22 643	
Кредиторская задолженность	28 081	(73)	28 008	
Отложенный налоговый актив	56 158	(5 507)	50 651	
Налоговый эффект налогооблагаемых временных разниц				
Нематериальные активы	(89 093)	23 758	(65 335)	
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	–	(11 003)	(11 003)	
Отложенное налоговое обязательство	(89 093)	12 755	(76 338)	
Чистое отложенное налоговое обязательство	(32 935)	7 248	(25 687)	
	1 января 2022 г.	Восстановлено/ (отнесено) в составе прибыли или убытка	Приобретение/ выбытие дочерних организаций под общим контролем	31 декабря 2022 г.
Налоговый эффект временных разниц, уменьшающих налоговую базу				
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	–	(5 265)	9 127	3 862
Дебиторская задолженность	–	24 215	–	24 215
Кредиторская задолженность	–	(10 278)	38 359	28 081
Отложенный налоговый актив	–	8 672	47 486	56 158
Налоговый эффект налогооблагаемых временных разниц				
Нематериальные активы	–	7 921	(97 014)	(89 093)
Отложенное налоговое обязательство	–	7 921	(97 014)	(89 093)
Чистое отложенное налоговое обязательство	–	16 593	(49 528)	(32 935)

Отложенные налоговые активы, которые не были признаны в обобщенном консолидированном отчете о финансовом положении, представлены в таблице ниже:

	31 декабря 2023 г.	31 декабря 2022 г.	1 января 2022 г.
Займы выданные	27 223	24 617	3 578
Дебиторская задолженность	1 868	3 244	–
Кредиторская задолженность	1 008	–	–
Накопленные убытки	34 843	18 298	–
Итого	64 942	46 159	3 578

Изменение непризнанных налоговых активов за 2022 год в сумме 22 297 тыс. руб. относится к приобретению дочерних компаний под общим контролем.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

22. Налог на прибыль (продолжение)

Налог на сверхприбыль

Отдельные компании Группы являются плательщиками налога на сверхприбыль. Группа воспользовалась возможностью снижения суммы налога за счет внесения обеспечительного платежа в 2023 году. В связи с этим в настоящей обобщенной консолидированной финансовой отчетности в составе расходов по текущему налогу на прибыль и в сумме задолженности по текущему налогу на прибыль отражена сумма к уплате налога на сверхприбыль в размере 54 177 тыс. руб.

Судебные разбирательства

У Группы имеются незначительные судебные разбирательства общего характера. По мнению руководства, данные разбирательства ни по отдельности, ни вместе не окажут существенного влияния на финансовое положение Группы.

Налоговое законодательство

Деятельность Группы осуществляется в Российской Федерации. Действующее российское налоговое и валютное законодательство характеризуется существенной долей неопределенности, допускает различные толкования, выборочное и непоследовательное применение и подвержено частым изменениям, затрагивающим предыдущие отчетные периоды.

Интерпретация руководством Группы данного законодательства применительно к операциям и деятельности Группы может быть оспорена соответствующими региональными или федеральными органами.

Последние тенденции в правоприменительной практике указывают на то, что налоговые органы и суды могут занимать жесткую позицию при интерпретации и применении данного законодательства, проведении налоговых проверок, в том числе при применении данного законодательства к финансовым сделкам, а также при применении положений, направленных на выявление операций, основной целью которых является неуплата (неполная уплата) суммы налога. Как следствие, в любой момент в будущем налоговые органы могут предъявить претензии по тем сделкам и методам учета Группы, по которым раньше они претензий не предъявляли. В результате соответствующие органы могут начислить значительные дополнительные налоги, пени и штрафы.

По общему правилу, выездные налоговые проверки (за исключением проверок по трансфертному ценообразованию), проводимые по решению налоговых органов Российской Федерации, могут охватывать три календарных года деятельности, непосредственно предшествовавшие году, когда было принято решение о проведении налоговой проверки. При определенных условиях проверке могут быть подвергнуты и более ранние периоды.

Действующее российское законодательство по трансфертному ценообразованию позволяет российским налоговым органам корректировать налоговую базу и доначислять суммы налога на прибыль и НДС в отношении контролируемых сделок, если цена, примененная в контролируемой сделке, отличается от рыночного уровня цен, и, если Группа не сможет доказать, что в контролируемых сделках использовались рыночные цены. Группа определяет свои налоговые обязательства, вытекающие из контролируемых сделок, на основе фактических цен сделок или путем корректировки фактических.

23. Условные и договорные обязательства и операционные риски

Экономическая среда, в которой Группа осуществляет свою деятельность

Группа работает в основном на территории Российской Федерации. В России продолжаются экономические реформы и развитие правовой, налоговой и административной инфраструктуры.

С конца февраля 2022 года иностранные государства и международные организации в отношении Российской Федерации и ряда российских физических лиц и организаций начали поэтапно вводить санкции – ограничительные политические и экономические меры. Санкции включают в себя масштабные ограничения для финансовой системы России (включая ЦБ РФ и крупнейшие банки), деятельности ряда российских компаний и отдельных отраслей экономики, а также персональные санкции против руководства страны и крупнейших предпринимателей.

С 25 февраля 2022 года ряд стран и международных образований, включая США, Канаду, ЕС, Великобританию, Южную Корею, Японию, Австралию и Новую Зеландию, ввели экономические санкции против материнской компании Группы.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

23. Условные и договорные обязательства и операционные риски (продолжение)

Экономическая среда, в которой Группа осуществляет свою деятельность (продолжение)

В ответ на указанные риски и санкции Правительство Российской Федерации и Банк России приняли комплекс стабилизационных мер для обеспечения макроэкономической устойчивости и стабильности экономики и финансовой системы Российской Федерации, в том числе временное введение запретов на ряд операций с нерезидентами и расчеты в долларах США и Евро, повышение ключевой ставки ЦБ РФ, введение обязательной продажи валютной выручки, временную приостановку биржевых торгов, ограничение раскрытия определенной статистической информации о макроэкономических показателях, а также финансовой и нефинансовой информации организаций.

Банк России в целях стабилизации экономической ситуации и снижения инфляционного давления на экономику неоднократно пересматривал в 2023 году величину ключевой ставки. Ключевая ставка ЦБ РФ на начало года составляла 7,5%, с 24 июля 2023 года ежемесячно увеличивалась вследствие ухудшения инфляционных ожиданий, на 31 декабря 2023 года ключевая ставка ЦБ РФ составляла 16%.

Руководство Группы не в состоянии предвидеть все возможные изменения, способные оказать влияние на российскую экономику, и соответственно, эффект на будущее финансовое положение Группы. Однако руководство Группы считает нужным отметить несколько важных факторов:

1. У Группы отсутствует кредитный портфель, на который может оказать негативное влияние изменение величины ключевой ставки, однако при этом Группа на постоянной основе размещает банковские депозиты по ключевой ставке ЦБ РФ + 0,4%, таким образом, в указанной ситуации Группа получает дополнительный доход от повышения ставки.
2. Основная часть клиентов компаний Группы – российские организации, таким образом компания не имеет риска потери клиентов и выручки, а имеет достаточный уровень стабильности даже в сложившейся ситуации.
3. Российская IT-отрасль получила государственную поддержку на фоне сложившейся в стране экономической ситуации, например, такие как ставка 0% по налогу на прибыль.

Руководство Группы полагает, что оно предприняло и продолжает предпринимать все надлежащие меры по минимизации эффекта введенных экономических санкций. С учетом этого, Руководство Группы не ожидает какого-либо значимого влияния введенных санкций на финансовые результаты Группы.

Договорные обязательства капитального характера

На 31 декабря 2023 года, 31 декабря 2022 года и 1 января 2022 года у Группы отсутствовали договорные обязательства на приобретение основных средств и нематериальных активов.

24. Управление финансовыми рисками

В ходе обычной операционной деятельности Группа подвержена рыночному, кредитному рискам и риску ликвидности.

В данном примечании содержится информация о подверженности Группы каждому из указанных рисков, рассматриваются цели, политика и порядок оценки и управления рисками, а также система управления капиталом Группы. Более подробные количественные данные раскрываются в соответствующих разделах настоящей обобщенной консолидированной финансовой отчетности.

Общую ответственность за создание системы управления рисками Группы и контроль за ее эффективностью несет руководство Группы. Политика управления рисками Группы проводится в целях выявления и анализа рисков, связанных с деятельностью Группы, определения соответствующих лимитов риска и средств контроля, а также осуществления контроля за уровнем риска и соблюдением установленных лимитов. Политика и система управления рисками регулярно анализируются с учетом изменения рыночных условий и содержания деятельности Группы.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

24. Управление финансовыми рисками (продолжение)**Категории финансовых инструментов**

	31 декабря 2023 г.	31 декабря 2022 г.	1 января 2022 г.
Финансовые активы			
Денежные средства и их эквиваленты	7 521 282	3 183 397	139 012
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	510 315	435 133	–
Займы выданные	98 065	59 974	100
Прочие финансовые активы	286 990	80 303	3 717
Итого финансовые активы	8 416 652	3 758 807	142 829
Финансовые обязательства			
Средства клиентов	7 594 601	5 543 202	346 327
Заемные средства	–	–	452 450
Обязательства по аренде	200 067	297 409	50 749
Прочие финансовые обязательства	409 996	380 881	38 682
Итого финансовые обязательства	8 204 664	6 221 492	888 208

По состоянию на 31 декабря 2023 года, 31 декабря 2022 года и 1 января 2022 года справедливая стоимость финансовых активов и финансовых обязательств, учитываемых по амортизированной стоимости (и по которым справедливая стоимость раскрывается), приблизительно соответствует данной амортизированной стоимости.

а) Валютный риск

Группа подвержена влиянию валютного риска в отношении облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, которые выражены в валюте, отличной от функциональной валюты компаний Группы. Валютный риск возникает в основном по операциям в долларах США.

С целью снижения влияния валютного риска Группа придерживается подхода экономического хеджирования, заключая договоры по производным финансовым инструментам в той же валюте, в которой оцениваются облигации.

Группа имеет следующую чистую денежную позицию по финансовым активам и обязательствам, выраженным в долларах США:

в долларах США	31 декабря 2023 г.	31 декабря 2022 г.	1 января 2022 г.
Денежные средства и их эквиваленты	91	45	5
Облигации, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	309 494	255 234	–
Прочие финансовые активы	827	14 814	–
Прочие финансовые обязательства	(35)	(28)	(73)
Чистая денежная балансовая позиция по финансовым активам и обязательствам	310 377	270 065	(68)
Внебалансовая стоимость валютных свопов с российскими банками	(313 909)	(260 249)	–
Чистая денежная позиция по финансовым активам и обязательствам	(3 532)	9 816	(68)

По оценкам руководства, на основании чистой валютной позиции Группы в долларах США по состоянию на 31 декабря 2023 года укрепление рубля к доллару США на 10% привело бы к увеличению прибыли до налогообложения на 457 тыс. руб., обесценение рубля к доллару США на 10% привело бы к уменьшению прибыли до налогообложения на 417 тыс. руб. По состоянию на 31 декабря 2022 года укрепление рубля к доллару США на 10% привело бы к увеличению прибыли до налогообложения на 15 933 тыс. руб., обесценение рубля к доллару США на 10% привело бы к увеличению прибыли до налогообложения на 982 тыс. руб. При проведении анализа предполагалось, что все остальные переменные, в том числе процентные ставки, остаются неизменными. При анализе данных за 2022 год использовались аналогичные допущения.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

24. Управление финансовыми рисками (продолжение)**Категории финансовых инструментов (продолжение)****б) Риск изменения процентной ставки**

Процентный риск связан с изменением процентных ставок, которое может отрицательно сказаться на финансовых результатах Группы. Группа размещает депозиты по плавающей процентной ставке (Прим. 13), кроме того изменение ставки на рынке оказывает эффект на облигации, оцениваемые по справедливой стоимости (Прим. 14).

На 31 декабря 2023 года увеличение/(уменьшение) процентной ставки на 2 процентных пункта при том, что другие переменные остались бы неизменными, привело бы к уменьшению/(увеличению) прибыли, а также капитала Группы на 111 209 тыс. руб. (на 31 декабря 2022 года: 4 437 тыс. руб.).

в) Кредитный риск

Кредитный риск представляет собой риск финансовых убытков для Группы в случае несоблюдения договорных обязательств со стороны ее покупателей и заказчиков или контрагентов по финансовым инструментам; в основном кредитный риск связан с дебиторской задолженностью покупателей и заказчиков, краткосрочными и долгосрочными финансовыми активами, а также денежными средствами и их эквивалентами.

По состоянию на 31 декабря 2023 года балансовая стоимость финансовых активов отражает максимальную подверженность Группы кредитному риску, которая составила 8 416 652 тыс. руб. (31 декабря 2022 года: 3 751 331 тыс. руб., 1 января 2022 года 142 829 тыс. руб.).

По состоянию на 31 декабря 2023 года финансовые активы Группы, оцениваемые по амортизированной стоимости, составили 7 906 337 тыс. руб. (31 декабря 2022 года: 3 323 674 тыс. руб., 1 января 2022 года 142 829 тыс. руб.).

По состоянию на 31 декабря 2023 года финансовые активы Группы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, составили 510 315 тыс. руб. (31 декабря 2022 года: 427 657 тыс. руб., 1 января 2022 года: ноль руб.).

Прочие финансовые активы Группы не содержат индивидуально существенных остатков, которые могут представлять концентрацию кредитного риска. Прочие финансовые активы Группы в основном состоят из дебиторской задолженности покупателей, по которым, как правило, имеются встречные обязательства (гарантии обеспечения либо обеспечительные счета), снижающие чистую подверженность риску Группы по таким договорам. Кредитный риск, связанный с дебиторской задолженностью других покупателей не создает существенной подверженности риску с учетом краткосрочного характера такой дебиторской задолженности. Тем не менее, Группа создает 100% резерв по ожидаемым кредитным убыткам по любой дебиторской задолженности со сроком возникновения более 30 дней.

Торговая дебиторская задолженность

Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки в отношении торговой дебиторской задолженности представлен в таблице ниже:

	<i>Текущая</i>	<i>С задержкой платежа более 30 дней</i>	<i>Итого</i>
На 1 января 2022 г.			
Торговая дебиторская задолженность	3 717	26 623	30 340
За вычетом резерва под кредитные убытки	-	(26 623)	(26 623)
Итого	3 717	-	3 717
На 31 декабря 2022 г.			
Торговая дебиторская задолженность	80 303	65 712	146 015
За вычетом резерва под кредитные убытки	-	(65 712)	(65 712)
Итого	80 303	-	80 303
На 31 декабря 2023 г.			
Торговая дебиторская задолженность	61 740	55 155	116 895
За вычетом резерва под кредитные убытки	-	(55 155)	(55 155)
Итого	61 740	-	61 740

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

24. Управление финансовыми рисками (продолжение)**Категории финансовых инструментов (продолжение)***Краткосрочные и долгосрочные финансовые активы*

Денежные средства и их эквиваленты размещены преимущественно на счетах в материнской компании и других крупных банках, имеющих высокие кредитные рейтинги и минимальный риск дефолта, которые обеспечивают ограничения по кредитному риску на высоком уровне. Все остатки на банковских счетах и срочные депозиты не являются просроченными или обесцененными.

е) Риск ликвидности

Риск ликвидности заключается в потенциальной неспособности Группы выполнить свои финансовые обязательства при наступлении сроков их исполнения. Целью управления риском ликвидности является поддержание уровня ликвидности, достаточного для своевременного исполнения обязательств Группы как в обычных условиях, так и в сложных финансовых ситуациях, без риска недопустимо высоких убытков или ущерба для репутации Группы.

Портфель ликвидности Группы включает денежные средства и эквиваленты денежных средств (Прим. 13). Согласно оценкам руководства, денежные средства и банковские депозиты из портфеля ликвидности могут быть обращены в денежные средства в любое время для погашения обязательств перед клиентами (кредиторами) Группы.

Группа ведет постоянную работу, направленную на обеспечение достаточного объема денежных средств для погашения плановых операционных расходов в течение 30 дней, включая расходы по обслуживанию финансовых обязательств.

В таблице ниже указаны предусмотренные договорами сроки погашения финансовых обязательств, включая процентные платежи. Суммы, указанные в таблице с расшифровкой по срокам погашения, представляют собой недисконтированные потоки денежных средств по заключенным договорам.

	<i>Денежный поток в соответ-</i>		<i>От</i>				
	<i>Балансовая стоимость</i>	<i>ствии с договором</i>	<i>Менее 1 месяца</i>	<i>От 1 до 3 месяцев</i>	<i>3 месяцев до 1 года</i>	<i>1-3 года</i>	<i>Свыше 3 лет</i>
На 1 января 2022 года							
Заемные средства	452 450	602 136	-	-	238 980	-	363 156
Средства клиентов	346 327	346 327	346 327	-	-	-	-
Обязательства по аренде	50 749	57 814	1 746	3 492	15 716	36 860	-
Прочие финансовые обязательства	38 682	38 682	38 682	-	-	-	-
На 1 января 2022 года	888 208	1 044 959	386 755	3 492	254 696	36 860	363 156
На 31 декабря 2022 года							
Средства клиентов	5 543 202	5 543 202	5 543 202	-	-	-	-
Обязательства по аренде	297 409	336 493	10 501	21 002	94 508	210 482	-
Прочие финансовые обязательства	380 881	380 881	380 881	-	-	-	-
На 31 декабря 2022 года	6 221 492	6 260 576	5 934 584	21 002	94 508	210 482	-
На 31 декабря 2023 года							
Средства клиентов	7 594 601	7 594 601	7 594 601	-	-	-	-
Обязательства по аренде	200 067	220 824	10 791	21 471	91 397	97 165	-
Прочие финансовые обязательства	409 996	409 996	409 996	-	-	-	-
На 31 декабря 2023 года	8 204 664	8 225 421	8 015 388	21 471	91 397	97 165	-

д) Управление капиталом

Общее собрание акционеров Группы проводит политику, направленную на поддержание стабильно высокого уровня капитала, позволяющего сохранять доверие инвесторов, кредиторов и участников рынка и обеспечивать устойчивое развитие бизнеса в будущем. Общее собрание акционеров держит под контролем уровень прибыли на инвестированный капитал и уровень дивидендов, выплачиваемых акционерам. В отчетном периоде подход Общего собрания акционеров к управлению капиталом не претерпел никаких изменений.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

25. Выбытие дочерней компании

В апреле 2022 года Группа продала третьей стороне 100% долю в уставном капитале АО «ОТС». Информация о балансовой стоимости активов и обязательств АО «ОТС» на дату выбытия представлена ниже:

	<u>Дата выбытия</u>
Активы	
Денежные средства и их эквиваленты	119 461
Нематериальные активы	176 787
Активы в форме права пользования	46 895
Займы выданные	62
Прочие активы	29 882
Обязательства	
Обязательства по аренде	47 367
Средства клиентов	328 236
Прочие обязательства	51 820
Чистые активы выбывающей группы	(54 336)
Денежные средства полученные	247 000
Справедливая стоимость полученного возмещения	247 000
Прибыль от выбытия	301 336
Денежные средства полученные	247 000
Денежные средства, выбывающие вместе с дочерней компанией	(119 461)
Чистый приток денежных средств	127 539

В августе 2022 года АО «Текса» приобрело 100% долю в уставном капитале ООО «РТС-тендер», став единственным участником ООО «РТС-тендер» и его дочерних компаний, в том числе АО «ОТС» (Прим. 6).

26. События после отчетной даты

В марте-декабре 2024 года Компания объявила и выплатила дивиденды за 2023 год в сумме 2 651 949 тыс. руб. (132 597 руб. на одну акцию).

В сентябре-декабре 2024 года Компания объявила и выплатила дивиденды за 1 полугодие 2024 года и 9 месяцев 2024 года в сумме 956 051 тыс. руб. (47 803 руб. на одну акцию).

Федеральным законом от 12 июля 2024 года № 176-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации, отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации» с 1 января 2025 года изменены налоговые ставки по налогу на прибыль организаций:

- ▶ налоговая ставка по налогу увеличивается с 20% до 25%;
- ▶ для компаний, осуществляющих деятельность в области информационных технологий, на 2025-2030 годы налоговая ставка увеличивается с 0% до 5%.

В ноябре 2024 года Компания приняла решение о присоединении Компании 1.

В январе 2025 года Компания зарегистрировала дополнительный выпуск обыкновенных акций в количестве 145 900 штук номинальной стоимостью один рубль за акцию.

ООО «Б1 – Аудит»
Прошито и пронумеровано 39 листа(ов)

ПРИЛОЖЕНИЕ 2. Обобщенная консолидированная финансовая отчетность по МСФО за 2024 год

Аудиторское заключение
независимого аудитора
в отношении обобщенной консолидированной
финансовой отчетности

АО «Текса»
и его дочерних организаций
за 2024 год

Март 2026 г.

**Аудиторское заключение
независимого аудитора
в отношении обобщенной консолидированной
финансовой отчетности
АО «Текса»
и его дочерних организаций**

Содержание	Стр.
Аудиторское заключение независимого аудитора	3
Приложения	
Обобщенный консолидированный отчет о финансовом положении	5
Обобщенный консолидированный отчет о совокупном доходе	6
Обобщенный консолидированный отчет о движении денежных средств	7
Обобщенный консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале	8
Примечания к обобщенной консолидированной финансовой отчетности	
1. Сведения об организации	9
2. Основа подготовки отчетности	9
3. Существенные положения учетной политики	9
4. Новые стандарты, разъяснения и поправки, принятые Группой	17
5. Существенные допущения и неопределенности в оценках	18
6. Сегментная информация	19
7. Расчеты и операции со связанными сторонами	23
8. Активы в форме права пользования	24
9. Гудвилл	24
10. Нематериальные активы	25
11. Прочие финансовые и нефинансовые активы	26
12. Денежные средства и их эквиваленты	26
13. Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости	27
14. Капитал	28
15. Обязательства по аренде	28
16. Прочие финансовые и нефинансовые обязательства	29
17. Выручка	29
18. Прочие операционные расходы	30
19. Налог на прибыль	30
20. Условные и договорные обязательства и операционные риски	33
21. Управление финансовыми рисками	34
22. События после отчетной даты	39



**НОВЫЕ ВЫЗОВЫ
НОВЫЕ РЕШЕНИЯ**

ООО «Б1 – Аудит»
Россия, 115035, Москва,
Садовническая наб., д. 75
Тел.: 8 800 500 9700
Факс: 8 800 500 9071
ОГРН: 1027739707203
ИНН: 7709383532
ОКПО: 59002827
КПП: 770501001

B1 – Audit LLC
75 Sadovnicheskaya Embankment
Moscow, 115035, Russia
Tel: +7 495 705 9700
+7 495 755 9700
Fax: +7 495 755 9701
www.b1.ru

Аудиторское заключение независимого аудитора

Акционерам и Совету директоров
АО «В2В-РТС»

Мнение

Прилагаемая обобщенная консолидированная финансовая отчетность, состоящая из обобщенного консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2024 г., обобщенного консолидированного отчета о совокупном доходе за 2024 год, обобщенного консолидированного отчета о движении денежных средств за 2024 год и обобщенного консолидированного отчета об изменениях в собственном капитале за 2024 год, а также соответствующих примечаний, составлена на основе проаудированной консолидированной финансовой отчетности АО «Текса» (далее – «Компания») и его дочерних организаций (далее – «Группа») за 2024 год, подготовленной в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО) (далее – «проаудированная консолидированная финансовая отчетность»).

По нашему мнению, прилагаемая обобщенная консолидированная финансовая отчетность согласуется во всех существенных отношениях с указанной проаудированной консолидированной финансовой отчетностью в соответствии с принципами, описанными в Примечании 2 «Существенные положения учетной политики».

Обобщенная консолидированная финансовая отчетность

В обобщенной консолидированной финансовой отчетности не содержится вся необходимая информация, подлежащая раскрытию в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО). Поэтому ознакомление с обобщенной консолидированной финансовой отчетностью и аудиторским заключением о такой обобщенной консолидированной финансовой отчетности не заменяет собой ознакомление с проаудированной консолидированной финансовой отчетностью и аудиторским заключением о такой консолидированной финансовой отчетности. Обобщенная консолидированная финансовая отчетность и проаудированная консолидированная финансовая отчетность не отражают влияния событий, произошедших после даты нашего заключения о проаудированной консолидированной финансовой отчетности.

Проаудированная консолидированная финансовая отчетность и наше заключение о данной отчетности

Мы выразили немодифицированное аудиторское мнение в отношении проаудированной консолидированной финансовой отчетности в нашем заключении от 23 июня 2025 г. Данное заключение также включает сведения о ключевых вопросах аудита. Ключевые вопросы аудита – это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для нашего аудита финансовой отчетности за текущий период.



**НОВЫЕ ВЫЗОВЫ
НОВЫЕ РЕШЕНИЯ**

Прочие сведения

На основании решения внеочередного заседания общего собрания акционеров Компании от 19 сентября 2025 г. было принято решение о смене наименования с АО «Текса» на АО «В2В-РТС». Запись о регистрации изменений внесена в Единый государственный реестр юридических лиц 19 сентября 2025 г.

Ответственность руководства за обобщенную консолидированную финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку обобщенной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с принципами, описанными в Примечании 2 «Существенные положения учетной политики».

Ответственность аудитора

Наша ответственность заключается в выражении мнения о том, соответствует ли обобщенная консолидированная финансовая отчетность во всех существенных отношениях проаудированной консолидированной финансовой отчетности, на основе процедур, выполненных нами в соответствии с Международным стандартом аудита (МСА) 810 (пересмотренным) «Задания по предоставлению заключения об обобщенной финансовой отчетности».

Сорокин Андрей Владимирович,
действующий от имени Общества с ограниченной ответственностью «Б1 – Аудит»
на основании доверенности от 19 января 2026 г.,
руководитель аудита, по результатам которого составлено аудиторское заключение
(ОРНЗ 22006014805)

6 марта 2026 г.

Сведения об аудиторе

Наименование: Общество с ограниченной ответственностью «Б1 – Аудит»
Запись внесена в Единый государственный реестр юридических лиц 5 декабря 2002 г. и присвоен государственный регистрационный номер 1027739707203.
Местонахождение: 115035, Россия, г. Москва, Садовническая наб., д. 75.
Общество с ограниченной ответственностью «Б1 – Аудит» является членом Саморегулируемой организации аудиторов Ассоциация «Содружество» (СРО ААС). Общество с ограниченной ответственностью «Б1 – Аудит» включено в контрольный экземпляр реестра аудиторов и аудиторских организаций за основным регистрационным номером записи 12006020327.

Сведения об аудируемом лице

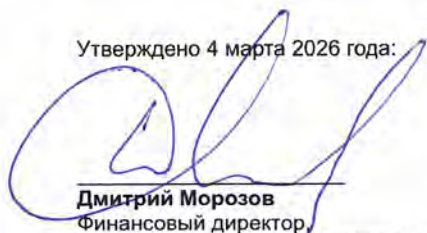
Наименование: АО «В2В-РТС» (до 19 сентября 2025 г. АО «Текса»)
Запись внесена в Единый государственный реестр юридических лиц 22 января 2020 г. и присвоен государственный регистрационный номер 1207700017381.
Местонахождение: 121151, Россия, г. Москва, вн.тер.г. муниципальный округ Дорогомилово, наб. Тараса Шевченко, д. 23А, помещ. 1/1/25.

**Обобщенный консолидированный отчет о финансовом положении
на 31 декабря 2024 года**

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

	Прим.	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Активы			
Внеоборотные активы			
Основные средства		178 691	71 573
Гудвилл	9	2 625 564	2 625 564
Нематериальные активы	10	799 277	1 029 747
Активы в форме права пользования	8	254 048	192 493
Инвестиции в совместное предприятие		–	38 000
Прочие внеоборотные активы		–	17 500
Итого внеоборотные активы		3 857 580	3 974 877
Оборотные активы			
Денежные средства и их эквиваленты	12	5 557 071	7 521 282
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	13	1 065 339	510 315
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	13	225 250	–
Займы выданные		2 099	98 065
Запасы		6 457	4 151
Налог на прибыль к возмещению		2 419	727
Прочие финансовые активы	11	34 403	286 990
Прочие нефинансовые активы	11	100 407	61 803
Итого оборотные активы		6 993 445	8 483 333
Итого активы		10 851 025	12 458 210
Капитал			
Акционерный капитал	14	20	20
Нераспределенная прибыль		3 367 709	3 460 655
Капитал, приходящийся на акционеров Группы		3 367 729	3 460 675
Неконтролирующие доли участия		(12 475)	(7 033)
Итого капитал		3 355 254	3 453 642
Обязательства			
Долгосрочные обязательства			
Обязательства по аренде	15	170 641	93 238
Отложенные налоговые обязательства	19	29 907	25 687
Итого долгосрочные обязательства		200 548	118 925
Краткосрочные обязательства			
Средства клиентов		5 785 935	7 594 601
Обязательства по аренде	15	97 438	106 829
Текущее обязательство по налогу на прибыль		68 275	70 436
Прочие финансовые обязательства	16	491 682	409 996
Прочие нефинансовые обязательства	16	851 893	703 781
Итого краткосрочные обязательства		7 295 223	8 885 643
Итого обязательства		7 495 771	9 004 568
Итого обязательства и капитал		10 851 025	12 458 210

Утверждено 4 марта 2026 года:



Дмитрий Морозов
Финансовый директор,
действующий от имени Акционерного общества «В2В-ПТС»
на основании доверенности №6 от 19 февраля 2026 г.

Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью данной обобщенной консолидированной финансовой отчетности.

**Обобщенный консолидированный отчет о совокупном доходе
за 2024 год**

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

	<i>Прим.</i>	2024 год	2023 год
Выручка от оказания услуг	17	7 172 381	6 043 656
Расходы на вознаграждение работникам		(2 571 583)	(2 145 760)
Сопровождение программного обеспечения		(656 798)	(570 130)
Амортизация нематериальных активов, активов в форме права пользования и основных средств		(373 327)	(420 392)
Расходы на агентские услуги		(358 202)	(290 770)
(Создание)/восстановление резерва по ожидаемым кредитным убыткам		(70 299)	3 085
Доходы от изменения справедливой стоимости облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток	13	11 969	19 991
Процентные доходы по эффективной процентной ставке	12	1 302 219	542 181
Прочие процентные доходы		56 381	34 048
Процентные расходы		(23 742)	(24 686)
Прибыль от выбытия дочерних компаний		–	4 704
Доля в прибыли совместного предприятия		–	8 000
Убыток от обесценения инвестиции в совместное предприятие		(38 000)	–
Чистая прибыль от курсовых разниц		13 889	5 784
Прочие операционные доходы		152 647	100 315
Прочие операционные расходы	18	(422 781)	(428 771)
Прибыль до налогообложения		4 194 754	2 881 255
Расход по налогу на прибыль	19	(685 142)	(521 070)
Чистая прибыль за отчетный период		3 509 612	2 360 185
Относящаяся к:			
акционерам Компании		3 515 054	2 359 742
неконтролирующим долям участия		(5 442)	443
Итого совокупный доход за период		3 509 612	2 360 185
Относящийся к:			
акционерам Компании		3 515 054	2 359 742
неконтролирующим долям участия		(5 442)	443

Утверждено 4 марта 2026 года:

Дмитрий Морозов
Финансовый директор,
действующий от имени Акционерного общества «В2В-РТС»
на основании доверенности №6 от 19 февраля 2026 г.

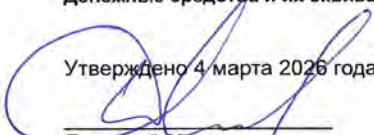
Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью данной обобщенной консолидированной финансовой отчетности.

Обобщенный консолидированный отчет о движении денежных средств за 2024 год

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

	Прим.	2024 год	2023 год
Денежные потоки от операционной деятельности			
Прибыль до налогообложения		4 194 754	2 881 255
Корректировки:			
Амортизация нематериальных активов, активов в форме прав пользования и основных средств		373 327	420 392
Убыток от списания нематериальных активов	18	9 834	65 122
Начисление/(восстановление) резерва по ожидаемым кредитным убыткам		70 299	(3 085)
Доля в прибыли совместного предприятия		–	(8 000)
Прибыль по курсовым разницам, нетто		(37 210)	(57 494)
(Доходы) от изменения справедливой стоимости облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток	13	(11 969)	(19 991)
Процентные доходы по эффективной процентной ставке		(5 431)	(8 223)
Прочие процентные доходы	13	(56 381)	(34 048)
Процентные расходы		23 742	24 686
Прибыль от выбытия дочерних компаний		–	(4 704)
Прибыль от выбытия имущества		(3 500)	–
Убыток от обесценения инвестиции в совместное предприятие		38 000	–
Прочие неденежные операционные доходы		(329)	(13)
Итого потоки денежных средств от операционной деятельности до изменения оборотного капитала		4 595 136	3 255 897
(Увеличение)/уменьшение прочих финансовых и нефинансовых активов		(84 772)	35 443
Увеличение запасов		(2 306)	(811)
(Уменьшение)/увеличение средств клиентов		(1 808 666)	2 051 417
Увеличение/(уменьшение) прочих финансовых и нефинансовых обязательств		217 104	(34 651)
Итого потоки денежных средств, полученные от операционной деятельности		2 916 496	5 307 295
Проценты уплаченные		(23 742)	(24 686)
Налог на прибыль уплаченный		(684 774)	(496 716)
Итого чистые потоки денежных средств, полученные от операционной деятельности		2 207 980	4 785 893
Денежные потоки от инвестиционной деятельности			
Приобретение основных средств		(108 414)	(36 030)
Приобретение нематериальных активов	10	(19 240)	(20 490)
Оплата за приобретение финансовых активов	7	(500 000)	–
Предоплата за приобретение финансовых вложений	11	–	(225 250)
Займы выданные		(1 650)	(57 050)
Погашение займов выданных		91 305	18 896
Поступление от продажи прочих внеоборотных активов		21 000	–
Продажа компаний группы, за вычетом денежных средств		–	30 000
Продажа ассоциированной компании		–	7 000
Проценты полученные		63 957	39 801
Чистая сумма денежных средств, (использованных в) / полученных от инвестиционной деятельности		(453 042)	(243 123)
Денежные потоки от финансовой деятельности			
Погашение обязательств по аренде	15	(111 149)	(102 885)
Дивиденды, выплаченные акционерам Компании	14	(3 608 000)	(102 000)
Чистая сумма денежных средств, использованных в финансовой деятельности		(3 719 149)	(204 885)
Чистое увеличение/(уменьшение) денежных средств и их эквивалентов		(1 964 211)	4 337 885
Денежные средства и их эквиваленты на начало года		7 521 282	3 183 397
Денежные средства и их эквиваленты на конец года		5 557 071	7 521 282

Утверждено 4 марта 2026 года:


Дмитрий Морозов
 Финансовый директор,
 действующий от имени Акционерного общества «В2В-ПТС»
 на основании доверенности №6 от 19 февраля 2026 г.

Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью данной обобщенной консолидированной финансовой отчетности.

**Обобщенный консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале
за 2024 год**

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

	<i>Капитал, причитающийся акционерам Компании</i>				<i>Итого капитал, приходящийся на акционеров Группы</i>	<i>Неконтролирующие доли участия</i>	<i>Итого</i>
	<i>Акции</i>	<i>Нераспределенная прибыль</i>	<i>Резервы</i>	<i>Итого</i>			
<i>Прим.</i>	<i>Акционерный капитал</i>	<i>Нераспределенная прибыль</i>	<i>Резервы</i>	<i>Итого</i>	<i>Итого</i>	<i>Итого</i>	<i>Итого</i>
На 1 января 2023 года	20	1 202 913		1 202 933	(7 476)	1 195 457	
Прибыль за период	–	2 359 742		2 359 742	443	2 360 185	
Итого совокупный доход за период	–	2 359 742		2 359 742	443	2 360 185	
Выплаченные дивиденды	14	(102 000)		(102 000)	–	(102 000)	
На 31 декабря 2023 года	20	3 460 655		3 460 675	(7 033)	3 453 642	
На 1 января 2024 года	20	3 460 655		3 460 675	(7 033)	3 453 642	
Прибыль за период	–	3 515 054		3 515 054	(5 442)	3 509 612	
Итого совокупный доход за период	–	3 515 054		3 515 054	(5 442)	3 509 612	
Выплаченные дивиденды	14	(3 608 000)		(3 608 000)	–	(3 608 000)	
На 31 декабря 2024 года	20	3 367 709		3 367 729	(12 475)	3 355 254	

Утверждено 4 марта 2026 года:

Дмитрий Морозов
Финансовый директор,
действующий от имени Акционерного общества «В2В-РТС»
на основании доверенности №6 от 19 февраля 2026 г.

Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью данной обобщенной консолидированной финансовой отчетности.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

1. Сведения об организации

АО «Текса» (далее – «Компания») и его дочерние организации (далее совместно именуемые «Группа») специализируются на разработке и предоставлении государственным и коммерческим клиентам технологий по автоматизации закупочного процесса, в том числе электронных площадок для проведения закупок и торгов в цифровом формате (<https://www.rts-tender.ru>, <https://www.b2b-center.ru/app/> и <https://otc.ru/>) на территории Российской Федерации и стран СНГ.

Сторона, обладающая конечным контролем над Группой, на 31 декабря 2024 года и 31 декабря 2023 года отсутствует.

Компания АО «Текса» (далее – «Компания») зарегистрирована 22 января 2020 года в Российской Федерации. Зарегистрированный офис Компании расположен по адресу: 121151, г. Москва, наб. Тараса Шевченко, д. 23а, пом. 1/1/25.

2. Основа подготовки отчетности

Данная обобщенная консолидированная финансовая отчетность Группы составлена на основе проаудированной финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее – «МСФО») по состоянию на 31 декабря 2024 года и за год, закончившийся на указанную дату путем копирования из нее без каких-либо изменений:

- ▶ консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2024 года;
- ▶ консолидированного отчета о совокупном доходе за 2024 год;
- ▶ консолидированного отчета о движении денежных средств за 2024 год;
- ▶ консолидированного отчета об изменениях в собственном капитале за 2024 год.

Проаудированная финансовая отчетность Группы была подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее – «МСФО»), выпущенными Советом по МСФО, и разъяснениями, выпущенными Комитетом по разъяснениям международной отчетности (далее – «КРМФО»).

Примечания к обобщенной консолидированной финансовой отчетности за 2024 год содержат информацию, позволяющую пользователям обобщенной консолидированной финансовой отчетности получить представление о характере деятельности Компании, и не раскрывают информацию согласно Постановлению Правительства РФ от 13 сентября 2023 года № 1490 «Об особенностях раскрытия консолидированной финансовой отчетности» и Постановлению Правительства РФ от 4 июля 2023 г. № 1102 «Об особенностях раскрытия и предоставления информации, подлежащей раскрытию и предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг», а именно исключена следующая информация:

- ▶ Информация о сделках эмитента, его контролирующих лиц, подконтрольных ему лиц, включая информацию о том, что такие сделки не совершались.
- ▶ Информация о банковских группах, банковских холдингах, холдингах и ассоциациях, в которые входит эмитент, а также их членах.
- ▶ Информация об аффилированных лицах эмитента, включая основания аффилированности и долю принадлежащих им акций эмитента.

Обобщенная консолидированная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с принципом оценки по первоначальной стоимости, если иное не указано в учетной политике и примечаниях к финансовой отчетности.

Обобщенная консолидированная финансовая отчетность представлена в российских рублях, и все значения округлены до ближайшей тысячи, за исключением случаев, когда указано иное.

3. Существенные положения учетной политики

3.1 Непрерывность деятельности

Обобщенная консолидированная финансовая отчетность была подготовлена на основе принципа непрерывности деятельности и способности продолжать деятельность в обозримом будущем.

При оценке способности продолжать свою деятельность в будущем Группа учитывала свое финансовое положение, ожидаемые результаты коммерческой деятельности в будущем, возмещаемость дебиторской задолженности и прочих активов, а также другие риски, которым подвержена Группа.

Руководство предпринимает все необходимые меры для поддержки устойчивого развития Группы и полагает, что применение допущения о непрерывности деятельности при составлении обобщенной консолидированной финансовой отчетности является правомерным.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

3.2 Дочерние и совместные предприятия

Обобщенная консолидированная финансовая отчетность включает консолидируемые дочерние организации и совместные предприятия Группы.

Инвестиции в совместные предприятия учитываются по методу долевого участия.

Балансовая стоимость инвестиций в совместные предприятия увеличивается или уменьшается за счет признания доли инвестора в прибыли или убытке, в прочем совокупном доходе объекта инвестиций после даты приобретения. Кроме того, если произошло изменение, признанное непосредственно в капитале совместного предприятия, Группа признает свою долю в данном изменении в составе прибыли или убытка, или, когда это применимо, в составе капитала.

Начисление/восстановление убытка от обесценения инвестиции в совместные предприятия отражается в составе операционных расходов обобщенного консолидированного отчета о совокупном доходе.

3.3 Операции в иностранной валюте

Обобщенная консолидированная финансовая отчетность Группы представлена в российских рублях (далее – «руб.»), которые также являются функциональной валютой Компании. Функциональной валютой действующих дочерних организаций является российский рубль.

Показатели сделок, выраженные в иностранной валюте, пересчитаны в функциональную валюту по курсу на дату совершения сделки. Прибыли или убытки, возникающие на дату расчетов по этим сделкам, а также на отчетную дату в результате пересчета в функциональную валюту денежных активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте, по официальному обменному курсу на конец года отражаются в прибыли или убытке как чистая прибыль от курсовых разниц. Пересчет валюты по обменным курсам на конец года не используется в отношении неденежных статей.

Официальный курс обмена доллара США к руб., установленный Центральным Банком Российской Федерации (далее – «ЦБ РФ»), составлял:

	<u>31 декабря</u> <u>2024 года</u>	<u>31 декабря</u> <u>2023 года</u>
Обменный курс на конец периода	101,68	89,69
Средний обменный курс за год, закончившийся	92,57	85,25

3.4 Гудвилл

Весь гудвилл, отраженный в настоящей обобщенной консолидированной финансовой отчетности, образовался в результате сделки по объединению бизнесов, с этого момента гудвилл подлежит тестированию на обесценение.

Для оценки обесценения гудвилл распределяется между единицами, генерирующими денежные средства (далее – «ЕГДС»). Если возмещаемая стоимость ЕГДС оказывается ниже ее балансовой стоимости, убыток от обесценения сначала уменьшает балансовую стоимость гудвилла данной ЕГДС, а затем остальных активов ЕГДС пропорционально балансовой стоимости каждого актива. Убытки от обесценения гудвилла признаются непосредственно в составе прибыли или убытка. Убыток от обесценения гудвилла не восстанавливается в последующих периодах.

Если гудвилл относится на ЕГДС, и часть этой единицы выбывает, гудвилл, относящийся к выбывающей деятельности, включается в балансовую стоимость этой деятельности при определении прибыли или убытка от ее выбытия. В этих обстоятельствах выбывший гудвилл оценивается на основе соотношения стоимости выбывшей деятельности и стоимости оставшейся части ЕГДС.

3.5 Нематериальные активы

Нематериальные активы учитываются по стоимости приобретения за вычетом накопленной амортизации и накопленного убытка от обесценения.

Нематериальные активы Группы кроме гудвилла, имеют определенные сроки полезного использования. Нематериальные активы Группы включают клиентские базы и лицензии на программное обеспечение.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

3.5 Нематериальные активы (продолжение)

Амортизация нематериальных активов начисляется линейным методом в течение оценочного срока полезного использования и включается в состав статьи «Амортизация нематериальных активов, активов в форме права пользования и основных средств» в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе.

Сроки полезного использования клиентских баз составляют от 2 до 6 лет, лицензий на программное обеспечение от 2 до 12 лет.

3.6 Основные средства

Основные средства отражаются по исторической стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения. Стоимость объекта основных средств признается в качестве актива, если существует вероятность получения организацией будущих экономических выгод, связанных с объектом, и стоимость объекта поддается надежной оценке.

Затраты на ремонт и техническое обслуживание основных средств отражаются по мере их возникновения.

Амортизация основным средств начисляется линейным методом в течение оценочного срока полезного использования и включается в состав статьи «Амортизация нематериальных активов, активов в форме права пользования и основных средств» в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе. Сроки полезного использования основных средств составляют от 2 до 5 лет.

3.7 Обесценение нефинансовых активов

Основные средства и нематериальные активы, подлежащие амортизации, тестируются на предмет обесценения в тех случаях, когда имеют место какие-либо события или изменения обстоятельств, которые свидетельствуют о том, что их балансовая стоимость не может быть возмещена. Убыток от обесценения признается в размере превышения балансовой стоимости актива над его возмещаемой стоимостью. Возмещаемая стоимость представляет собой справедливую стоимость актива за вычетом затрат на выбытие или ценность его использования, в зависимости от того, какая из этих сумм выше. Для определения величины обесценения активы объединяются в наименьшие идентифицируемые группы активов, которые генерируют приток денежных средств, в значительной степени независимый от притока денежных средств от других активов или групп активов. Обесценение нефинансовых активов (кроме гудвилла), отраженное в прошлые периоды, анализируется с точки зрения возможного восстановления на каждую отчетную дату.

3.8 Аренда

В момент заключения договора Группа оценивает, являются ли договор в целом или его отдельные компоненты договором аренды, исходя из того, передается ли по этому договору право контролировать использование идентифицируемого актива в течение определенного периода времени в обмен на возмещение.

Активы в форме права пользования оцениваются по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и убытков от обесценения и корректируются на любую переоценку обязательств по аренде.

Первоначальная стоимость актива в форме права пользования включает в себя величину первоначальной оценки обязательства по аренде, скорректированную на арендные платежи, осуществленные до или на дату начала аренды, и первоначальные прямые затраты.

Амортизация активов в форме права пользования начисляется линейным методом в течение наименьшего из двух сроков: срока аренды или срока полезного использования активов.

Группа арендует офисные помещения и транспортные средства. Срок аренды обычно составляет от 2 до 5 лет, с возможностью продления договора аренды после этой даты.

Обязательство по аренде первоначально оценивается по приведенной стоимости арендных платежей, которые должны быть произведены в течение срока аренды. В качестве упрощения практического характера Группа учитывает каждый компонент аренды и соответствующие компоненты, не являющиеся аренды, в качестве одного компонента аренды.

При расчете приведенной стоимости арендных платежей Группа использует ставку привлечения дополнительных заемных средств – это ставка процента, по которой Группа могла бы привлечь на аналогичный срок и при аналогичном обеспечении заемные средства, необходимые для получения актива со стоимостью, аналогичной стоимости актива в форме права пользования в аналогичных экономических условиях.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

3.8 Аренда (продолжение)

После даты начала аренды сумма обязательств по аренде увеличивается на сумму начисленных процентов и уменьшается на сумму произведенных арендных платежей. Кроме того, балансовая стоимость обязательств по аренде переоценивается в случае модификации договора.

Группа применяет освобождение от признания в отношении аренды активов с низкой стоимостью до 300 тыс. руб. и к краткосрочным договорам аренды (т.е. к договорам, в которых на дату начала аренды предусмотренный срок аренды составляет не более 12 месяцев и которые не содержат опциона на покупку). Арендные платежи по краткосрочной аренде и аренде активов с низкой стоимостью признаются в качестве расходов равномерно на протяжении срока аренды и отражаются в составе строки «Прочие операционные расходы» обобщенного консолидированного отчета о совокупном доходе.

3.9 Денежные средства и их эквиваленты

Денежные средства и их эквиваленты включают денежные средства на банковских счетах, краткосрочные депозиты и другие краткосрочные высоколиквидные инвестиции с первоначальным сроком погашения не более трех месяцев, которые могут быть конвертированы в определенную сумму денежных средств и подвержены незначительному риску изменения стоимости.

3.10 Средства клиентов

В процессе осуществления деятельности клиенты размещают средства в обеспечение заявок или оплаты комиссии на небольшой срок на банковских счетах Группы.

Средства клиентов первоначально отражаются в сумме внесенных клиентами денежных средств, учитываются по амортизированной стоимости, проценты по ним Группа не начисляет.

3.11 Налог на добавленную стоимость

Расходы и активы признаются за вычетом налога на добавленную стоимость (далее – «НДС»). Чистая сумма НДС, возмещаемого налоговым органом или уплачиваемого ему, включается в статью «Прочие нефинансовые активы» или «Прочие нефинансовые обязательства», отраженную в обобщенном консолидированном отчете о финансовом положении.

3.12 Обязательства по пенсионным выплатам и прочим вознаграждениям работникам

Группа не имеет дополнительных пенсионных программ, кроме участия в государственной пенсионной системе Российской Федерации, которая предусматривает расчет текущих взносов работодателя как процента от текущих общих выплат работникам. Эти расходы отражаются в отчетном периоде, к которому относится соответствующая заработная плата. Помимо этого, Группа не выплачивает существенных вознаграждений работникам по окончании трудовой деятельности.

3.13 Финансовые инструменты

В состав финансовых активов входят инвестиции в долговые ценные бумаги (облигации), долевые инструменты, торговая дебиторская задолженность, денежные средства и их эквиваленты, займы выданные.

На основании принятой бизнес-модели, долговые ценные бумаги и производные финансовые инструменты учитываются по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Долевые инструменты, предназначенные для долгосрочных инвестиционных целей и не планируемые к продаже в краткосрочной перспективе, учитываются по справедливой стоимости через прочий совокупный доход. Изменения справедливой стоимости признаются в прочем совокупном доходе, а дивиденды – в прибыли или убытке. При выбытии накопленная справедливая стоимость переносится в нераспределенную прибыль. Все иные финансовые активы относятся к бизнес-модели для удержания и учитываются по амортизированной стоимости, поскольку проходят тест на характеристики денежных потоков.

Процентные доходы по облигациям, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток, отражаются в составе статьи «Прочие процентные доходы» в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе.

Процентные доходы по иным финансовым активам отражаются в составе статьи «Процентные доходы по эффективной процентной ставке» в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

3.13 Финансовые инструменты (продолжение)

Группа прекращает учитывать финансовые активы, когда истек срок действия предусмотренных договором прав на денежные потоки от этих активов, или она передала эти финансовые активы и передала практически все риски и выгоды, связанные с правом собственности на финансовый актив.

В состав финансовых обязательств входят средства клиентов (платежи, полученные от организаций для участия в электронных торгах), торговая и прочая кредиторская задолженность, заемные средства, которые учитываются по амортизированной стоимости.

Списание финансовых активов

Финансовые активы списываются либо частично, либо целиком, только когда Группа больше не ожидает возмещения их стоимости. Если сумма, подлежащая списанию, выше, чем величина накопленного резерва под обесценение, то разница сначала учитывается как увеличение резерва, который затем применяется к валовой балансовой стоимости. Любые последующие восстановления относятся на расходы по кредитным убыткам. Списание относится к прекращению признания.

Отсутствие обоснованных ожиданий по поводу возмещения стоимости финансовых активов подтверждается в том числе:

- ▶ неисполнением должником своих обязательств в течение периода не менее 3 лет до даты принятия решения о списании;
- ▶ подтверждением факта исключения дебитора из Единого государственного реестра юридических лиц;
- ▶ наличием у Группы обоснованных основания полагать, что издержки на проведение дальнейших действий по взысканию задолженности по финансовому активу, будут выше полученного в дальнейшем результата.

Группа прекращает признание финансовых обязательств только в случае их погашения, аннулирования или истечения срока требования по ним.

3.14 Обесценение финансовых активов

Группа анализирует необходимость начисления резервов под ожидаемые кредитные убытки по следующим финансовым активам, оцениваемым по амортизированной стоимости:

- ▶ займы выданные;
- ▶ торговая дебиторская задолженность;
- ▶ денежные средства и их эквиваленты;
- ▶ прочие финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости.

Группа применяет упрощенный подход, предусмотренный в МСФО (IFRS) 9, к оценке ожидаемых кредитных убытков, при котором используется оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки за весь срок для всей торговой дебиторской задолженности.

Если по состоянию на отчетную дату отсутствует значительное увеличение кредитного риска по финансовому инструменту с момента первоначального признания Группа оценивает резервы под убытки либо на основании ожидаемых кредитных убытков, обусловленных событиями, приводящими к дефолту в течение 12 месяцев после отчетной даты. Если по состоянию на отчетную дату кредитный риск по финансовому инструменту значительно увеличился с момента первоначального признания, то резерв под убытки оценивается в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок инструмента.

При оценке ожидаемых кредитных убытков и кредитного риска Группа рассматривает количественную и качественную информацию и проводит анализ, основанный на фактическом опыте кредитных убытков Группы, и учитывающий перспективную информацию. При этом, в случае непогашения задолженности более чем в течение 30 дней с отчетной даты подразумевается, что произошло значительное увеличение кредитного риска.

При значительном увеличении кредитного риска с момента первоначального признания или наличии признаков обесценения финансового актива, ожидаемые кредитные убытки по этому активу оцениваются на основе ожидаемых кредитных убытков за весь срок. Если впоследствии справедливая стоимость обесценившегося финансового актива, возрастает и данное увеличение можно объективно отнести к какому-либо событию, произошедшему после признания убытка от обесценения в составе прибыли или убытка за период, то списанная на убыток сумма восстанавливается, при этом восстанавливаемая сумма признается в составе прибыли или убытка за период.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

3.14 Обесценение финансовых активов (продолжение)

Определение дефолта

В рамках управления внутренним кредитным риском Руководство Группы полагает, что если внутренняя или внешняя информация о дебиторе указывает на то, что он вряд ли погасит обязательства кредиторам (в том числе Группе) в полном объеме, то такие финансовые активы, как правило, не подлежат возмещению.

Независимо от вышеприведенного анализа, Группа считает, что дефолт произошел, когда финансовый актив просрочен более чем на 90 дней, если у Группы нет разумной и достоверной информации, демонстрирующей, что использование критерия дефолта, предусматривающего большую задержку платежа, является более уместным.

3.15 Оценка справедливой стоимости

При оценке справедливой стоимости актива или обязательства Группа применяет, насколько это возможно, наблюдаемые рыночные данные. Оценки справедливой стоимости относятся к различным уровням иерархии справедливой стоимости в зависимости от исходных данных, используемых в рамках соответствующих методов оценки:

- ▶ Уровень 1: котируемые (нескорректированные) цены на идентичные активы и обязательства на активных рынках.
- ▶ Уровень 2: исходные данные, оказывающие существенное влияние на отражаемую в отчетности сумму справедливой стоимости, прямо или косвенно основываются на информации, наблюдаемой на рынке (непосредственно, например, цены, либо косвенно, т.е. определенные на основе цен).
- ▶ Уровень 3: исходные данные для активов и обязательств, которые не основаны на наблюдаемых рыночных данных (ненаблюдаемые исходные данные).

Если исходные данные, используемые для оценки справедливой стоимости актива или обязательства, могут быть отнесены к различным уровням иерархии справедливой стоимости, то оценка справедливой стоимости в целом относится к тому уровню иерархии, которому соответствуют исходные данные наиболее низкого уровня, являющиеся существенными для всей оценки. Группа признает переводы между уровнями иерархии справедливой стоимости на дату окончания отчетного периода, в течение которого данное изменение имело место. Справедливая стоимость определялась для целей оценки и (или) раскрытия информации с использованием указанных ниже методов. Допущения, использованные при определении справедливой стоимости, при необходимости раскрываются более подробно в примечаниях, относящихся к соответствующему активу или обязательству.

В случае активов и обязательств, которые признаются в обобщенной консолидированной финансовой отчетности на повторяющейся основе, Группа определяет необходимость их перевода между уровнями иерархии, повторно анализируя классификацию (на основании исходных данных самого низкого уровня, которые являются значительными для оценки справедливой стоимости в целом) на конец каждого отчетного периода.

а) Финансовые активы и обязательства, оцениваемые по амортизированной стоимости

Справедливая стоимость финансовых активов и обязательств, представленных выданными займами, торговой дебиторской задолженностью, денежными средствами и их эквивалентами, средствами клиентов, заемными средствами, торговой и прочей кредиторской задолженностью, а также обязательствами по аренде относится к уровню 3 иерархии справедливой стоимости и приблизительно соответствует их балансовой стоимости на отчетную дату в связи с их краткосрочным характером.

б) Финансовые инструменты, оцениваемые по справедливой стоимости

Группа оценивает финансовые инструменты, отражаемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток и по справедливой стоимости через прочий совокупный доход на каждую отчетную дату.

Справедливая стоимость долговых ценных бумаг, не имеющих котировок либо цен на открытом рынке, определяется при помощи моделей, которые в одних случаях включают исключительно данные, наблюдаемые на рынке, а в других – данные, как наблюдаемые, так и не наблюдаемые на рынке. Исходные данные, не наблюдаемые на рынке, включают допущения в отношении будущих финансовых показателей объекта инвестиций, характера его рисков, а также экономические допущения, касающиеся отрасли и географической юрисдикции, в которой объект инвестиций осуществляет свою деятельность.

Расчет справедливой стоимости долговых ценных бумаг с использованием исключительно наблюдаемых на рынке данных, предполагает расчет на базе модели дисконтированных денежных потоков с применением действующих процентных ставок на рынке заимствований для новых инструментов, предполагающих аналогичный кредитный риск и аналогичный срок погашения.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

3.16 Акционерный капитал

Обыкновенные акции отражаются в составе капитала. Дополнительные затраты на оплату услуг третьим сторонам, непосредственно связанные с выпуском новых акций, отражаются в составе собственного капитала как уменьшение суммы, полученной от выпуска.

3.17 Дивиденды

Дивиденды признаются как обязательства и вычитаются из суммы капитала в том периоде, в котором они были объявлены и одобрены. Информация о дивидендах раскрывается в обобщенной консолидированной финансовой отчетности, если они были рекомендованы до отчетной даты, а также рекомендованы или объявлены после отчетной даты, но до даты утверждения обобщенной консолидированной финансовой отчетности к выпуску.

3.18 Выручка от оказания услуг

Группа признает выручку, связанную с предоставлением услуг (предоставлением доступов к электронным площадкам для проведения закупок/торгов и/или участия в закупках/торгах), которая в основном включает в себя выручку по регулируемым закупкам и выручку по коммерческим закупкам, проводимым на электронных площадках, входящих в Группу.

Выручка по регулируемым закупкам представляет собой комиссионные вознаграждения за проведение закупок и торгов в электронном виде и/или предоставление доступов к электронной площадке, взимаемое с участников закупок/торгов, по направлениям, где в той или иной степени присутствует государственное регулирование соответствующих сфер закупок/торгов, в том числе:

- ▶ проведение закупок в соответствии с Федеральным законом «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18 июля 2011 года № 223-ФЗ (далее – «223-ФЗ»);
- ▶ проведение закупок в соответствии с Федеральным законом «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 5 апреля 2013 года № 44-ФЗ (далее – «44-ФЗ»);
- ▶ проведение закупок в соответствии с Постановлением Правительства Российской Федерации от 1 июля 2016 года № 615 «О порядке привлечения подрядных организаций для оказания услуг и (или) выполнения работ по капитальному ремонту общего имущества в многоквартирном доме, порядке осуществления закупок товаров, работ, услуг в целях выполнения функций специализированной некоммерческой организации, осуществляющей деятельность, направленную на обеспечение проведения капитального ремонта общего имущества в многоквартирных домах, о порядке осуществления специализированной некоммерческой организацией, осуществляющей деятельность, направленную на обеспечение проведения капитального ремонта общего имущества в многоквартирных домах, закупки товаров (материалов и оборудования, в том числе высокотехнологичного оборудования), необходимых для оказания услуг и/или выполнения работ по капитальному ремонту общего имущества в многоквартирном доме, и реализации закупленных и не использованных на проведение капитального ремонта общего имущества в многоквартирном доме товаров (материалов и оборудования, в том числе высокотехнологичного оборудования)» (далее – «615-ПП РФ»);
- ▶ проведение закупок малого объема в рамках 44-ФЗ и 223-ФЗ;
- ▶ проведение имущественных торгов (торгов по законодательству о приватизации, об аренде государственного или муниципального имущества, земельных торгов, иное).

Выручка по регулируемым закупкам взимается в соответствии с тарифами, которые определены на сайте <https://www.rts-tender.ru>.

Выручка по коммерческим закупкам представляет собой комиссионное вознаграждение за предоставление доступов к электронной площадке для проведения закупок/торгов и/или участия в закупках/торгах, взимаемое с организаторов закупок/торгов и/или участников закупок/торгов в соответствии с тарифами, которые определены на сайте <https://www.b2b-center.ru/app/>.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

3.18 Выручка от оказания услуг (продолжение)

Выручка по договорам с покупателями признается в момент перехода контроля над услугами к покупателю в сумме, отражающей вознаграждение, право на которое Группа ожидает получить в обмен на эти услуги:

- ▶ комиссионные доходы в соответствии с 44-ФЗ, 223-ФЗ (для закупок с участием только субъектов малого и среднего предпринимательства (далее – «закупки МСП») признаются в момент заключения контракта по результатам проведения электронной процедуры, извещение об осуществлении которой размещено в единой информационной системе закупок либо приглашения принять участие в которой направлены после дня начала применения тарифов;
- ▶ комиссионные доходы в соответствии с 615-ПП РФ признаются в момент заключения контракта по закупке;
- ▶ комиссионные доходы по имущественным торгам организатором торгов / продавцом и признаются в момент заключения договора между участниками торгов;
- ▶ комиссии, взимаемые за участие в закупках малого объема, признаются в момент заключения договора между продавцом и покупателем путем реализованного функционала электронного магазина.

Комиссионные доходы по закупкам в соответствии с 223-ФЗ (кроме закупок МСП) и коммерческим закупкам, по которым действуют пакетные тарифы на 6 месяцев, начисляются в течение этого периода по мере выполнения Группой соответствующих обязательств по заключенным соглашениям.

Комиссионные доходы в виде абонентского обслуживания с продолжительностью доступа 3 или 12 месяцев, начисляются в течение этого периода по мере выполнения Группой соответствующих обязательств по заключенным соглашениям. По тарифам «Участие в одной процедуре» или «30 дней» выручка признается в момент оплаты тарифа.

Группа применяет непубличные тарифные акции для стимулирования клиентской активности и непрерывной оплаты тарифов. Например, при оплате годового тарифа клиенту открывается доступ в течение 15 месяцев, выручка по таким договорам признается также в течение 15 месяцев.

В Группе действует программа лояльности клиентов, основанная на системе накопления и использования бонусных баллов. Группа признает обязательство в отношении накопленных баллов, которые, как ожидается, будут использованы клиентами.

Обязательство в отношении предоставления услуг клиенту считается выполненным, когда сделка или заказ признается выполненным, расчеты по договору урегулированы, депозитарная услуга оказана. Доход по операции признается в определенный момент времени, когда Группа выполняет свои обязательства по проведению операции и предоставлению услуги.

3.19 Сопровождение программного обеспечения

Группа использует программное обеспечение для работы электронных площадок. Группа привлекает подрядные организации для сопровождения работы программного обеспечения для бесперебойного функционирования электронных площадок, а также для доработки этого программного обеспечения в связи с изменениями законодательства или запросами клиентов. Доработки используемого программного обеспечения учитываются в составе расходов текущего периода.

3.20 Агентские услуги

Группа несет расходы на агентские услуги, связанные с привлечением покупателей, в том числе распространение рекламных и информационных материалов, консультирование клиентов по вопросам работы с электронными торговыми площадками и проведение обучающих мероприятий. Такие расходы учитываются в составе прибыли или убытка текущего периода.

3.21 Расходы на вознаграждение работникам

Начисления заработной платы, взносов в Социальный Фонд России, оплачиваемого ежегодного отпуска и отпуска по болезни и премий отражаются в том отчетном периоде, когда услуги, определяющие данные виды вознаграждения, были оказаны сотрудниками Группы.

Группа производит обязательные отчисления на государственное пенсионное обеспечение в Социальный фонд России (до 1 января 2023 года – Пенсионный фонд Российской Федерации). Данные суммы списываются на расходы в том периоде, когда работниками Группы были оказаны услуги, к которым относятся данные начисления.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

3.22 Государственный грант

В декабре 2024 года дочерняя организация Компании получила грантовую поддержку на три года в соответствии с Постановлением Правительства Москвы от 4 октября 2022 года № 1059/35 (с редакцией от 1 февраля 2024 года) на развитие информационных технологий. Средства предназначены для финансового обеспечения затрат общества по оплате труда вновь принятых в ИТ-компанию работников.

В соответствии с учетной политикой сумма гранта признается Группой как прочий доход в отчетном периоде.

Полученная в 2024 году сумма в размере 2 439 тыс. руб. отражена в разделе «Прочие операционные доходы» отчетности.

На 31 декабря 2024 года Группа не признала грант в полной сумме будущих платежей, поскольку отсутствует значительная уверенность в выполнении всех условий и критериев Постановления.

3.23 Налог на прибыль

Сумма текущего налога рассчитывается исходя из налогооблагаемого годового дохода с использованием налоговых ставок, фактически действующих или, по сути, вступивших в силу на отчетную дату, включая корректировки по налогу на прибыль за предыдущие годы.

Исходя из положений законодательства, действующих или введенных в действие на отчетную дату, величина отложенного налога рассчитывается по налоговым ставкам, которые предположительно будут применяться к временным разницам на момент их восстановления.

Отложенные налоговые активы и обязательства отражаются свернуто, если они относятся к налогу на прибыль, взимаемому одним и тем же налоговым органом с одной и той же организации налогоплательщика.

Отложенный налоговый актив признается в той мере, в какой существует вероятность того, что в будущем будет получена налогооблагаемая прибыль, достаточная для реализации возникшей временной разницы. Величина отложенных налоговых активов пересматривается на каждую отчетную дату и уменьшается в той мере, в какой уже не существует вероятности того, что будет получена соответствующая выгода от их реализации.

4. Новые стандарты, разъяснения и поправки, принятые Группой

Новые и измененные стандарты и разъяснения, принятые Группой

При составлении обобщенной консолидированной финансовой отчетности Группа применила все разъяснения или поправки, которые распространяются на годовые отчетные периоды, начинающиеся с 1 января 2024 года. Группа не применяла досрочно какие-либо стандарты, разъяснения или поправки, которые были выпущены, но не вступили в силу.

Следующие поправки стали обязательны для применения в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2024 года или после этой даты:

- ▶ Поправки к МСФО (IAS) 1 «Долгосрочные обязательства с ковенантами»;
- ▶ Поправки к МСФО (IFRS) 16 «Обязательство по аренде в рамках операции продажи с обратной арендой»;
- ▶ Поправки к МСФО (IAS) 7 «Отчет о движении денежных средств» и МСФО (IFRS) 7 «Раскрытие информации».

Перечисленные выше поправки не оказали существенного влияния на обобщенную консолидированную финансовую отчетность Группы.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

4. Новые стандарты, разъяснения и поправки, принятые Группой (продолжение)

Новые стандарты и разъяснения, еще не вступившие в силу

Ниже приводятся новые стандарты, поправки и разъяснения, которые были выпущены, но еще не вступили в силу на дату выпуска финансовой отчетности Группы. Группа намерена применить эти стандарты, поправки и разъяснения с даты их вступления в силу.

Стандарты, не вступившие в силу в отношении годового отчетного периода, закончившегося 31 декабря 2024 года	Применяются к годовым отчетным периодам, начинающимся с
▶ Поправки к МСФО (IAS) 21 «Отсутствие возможности обмена валют»	1 января 2025 года
▶ Поправки к МСФО (IFRS) 7 и МСФО (IFRS) 9 – «Поправки к классификации и оценке финансовых инструментов»	1 января 2026 года
▶ «Ежегодные усовершенствования стандартов финансовой отчетности МСФО – том 11»:	
▶ поправки к МСФО (IAS) 7 – «Учет по первоначальной стоимости»;	
▶ поправки к МСФО (IFRS) 9 – «Прекращение признания обязательств по аренде»;	
▶ поправки к МСФО (IFRS) 10 – «Определение «агента де-факто»;	
▶ поправки к Руководству по внедрению МСФО (IFRS) 7 – «Раскрытие информации об отложенной разнице между справедливой стоимостью и ценой сделки»;	
▶ поправки к МСФО (IFRS) 7 – «Прибыль или убыток при прекращении признания»;	
▶ поправки к МСФО (IFRS) 1 – «Учет хеджирования организацией, впервые применяющей МСФО»;	
▶ поправки к Руководству по внедрению МСФО (IFRS) 7 – «Введение»;	
▶ поправки к Руководству по внедрению МСФО (IFRS) 7 – «Раскрытие информации о кредитном риске»;	
▶ поправки к МСФО (IFRS) 9 – «Цена сделки»	1 января 2026 года
▶ МСФО (IFRS) 18 «Представление и раскрытие информации в финансовой отчетности»	1 января 2027 года
▶ МСФО (IFRS) 19 «Дочерние организации без обязательства отчитываться публично: раскрытие информации»	1 января 2027 года
▶ МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IFRS) 7 – «Договоры на поставку электроэнергии, получаемой из природных источников»	1 января 2027 года

Ожидается, что данные поправки и новые стандарты не окажут существенного влияния на Группу, за исключением МСФО (IFRS) 18, в отношении которого в настоящий момент Группа находится в процессе анализа влияния на свою финансовую отчетность.

5. Существенные допущения и неопределенности в оценках

В процессе применения положений учетной политики Группы руководство применяет суждения, оценки и допущения в отношении балансовой стоимости активов, которые не являются очевидными из других источников. Оценочные значения и лежащие в их основе допущения формируются исходя из прошлого опыта и прочих факторов, которые считаются уместными в конкретных обстоятельствах. Фактические результаты могут отличаться от данных оценок.

Оценки и связанные с ними допущения регулярно пересматриваются. Изменения в оценках отражаются в том периоде, в котором оценка была пересмотрена, если изменение влияет только на этот период, либо в том периоде, к которому относится изменение, и в будущих периодах, если изменение влияет как на текущий, так и на будущие периоды.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

5. Существенные допущения и неопределенности в оценках (продолжение)

Основные источники неопределенности в оценках

Обесценение гудвилла и прочих нематериальных активов

Для анализа гудвилла на обесценение проводится оценка ценности от использования генерирующих единиц, к которым отнесен гудвилл. При расчете ценности от использования руководство оценивает будущие потоки денежных средств, которые ожидается получить от генерирующей единицы, и уместную ставку дисконтирования для расчета текущей стоимости. Убыток от обесценения признается, когда возмещаемая стоимость меньше ее балансовой стоимости. Группа оценивает следующие существенные допущения при расчете ценности от использования направлений, генерирующих денежные потоки, к которым отнесен гудвилл: будущие потоки денежных средств, которые ожидается получить от направлений, генерирующих денежные потоки; ставка дисконтирования для расчета текущей стоимости. Подробная информация о тестировании гудвилла на обесценение приведена в Прим. 9.

Сроки полезного использования нематериальных активов

Группа ежегодно проверяет срок полезного использования своих нематериальных активов. При определении срока полезного использования актива учитываются такие факторы как предполагаемое использование актива, его стандартный жизненный цикл, техническое и моральное устаревание, досрочное прекращение действия лицензий, техническая доступность актива до предполагаемой даты окончания использования актива и т.д.

Значительные суждения при определении срока аренды в договорах с опционом на продление

Руководство включает опционы на продление и на прекращение аренды в договоры, чтобы иметь возможность гибкого управления портфелем арендованных активов и обеспечить соответствие нуждам Группы при осуществлении своей деятельности.

Группа определяет срок аренды как не подлежащий досрочному прекращению период аренды вместе с периодами, в отношении которых предусмотрен опцион на продление аренды, если имеется достаточная уверенность в том, что он будет исполнен, или периодами, в отношении которых предусмотрен опцион на прекращение аренды, если имеется достаточная уверенность в том, что он не будет исполнен.

По некоторым договорам аренды у Группы имеется опцион на продление аренды активов на дополнительный срок 11 месяцев неограниченное количество раз. Группа применяет суждение, чтобы определить, имеется ли у нее достаточная уверенность в том, что она исполнит данный опцион на продление. При этом Группа учитывает все уместные факторы, приводящие к возникновению экономического стимула для исполнения опциона на продление аренды. После даты начала аренды Группа повторно оценивает срок аренды при возникновении значительного события либо изменения обстоятельств, которое подконтрольно Группе и влияет на ее способность исполнить (или не исполнить) опцион на продление аренды (например, изменение бизнес-стратегии).

Группа классифицирует денежные платежи по основной сумме обязательств по аренде в составе денежных потоков по финансовой деятельности и денежные платежи по процентной части обязательств по аренде в составе денежных потоков от операционной деятельности. Группа классифицирует авансы и обеспечительные депозиты, уплаченные по договорам аренды, по которым аренда еще не началась, в составе инвестиционной и операционной деятельности, соответственно.

6. Сегментная информация

Группа выделяет отчетные сегменты на основе своей организационной структуры. Отчетные сегменты представлены на основании агрегированных данных управленческого учета. Сегментная отчетность Группы основана на следующих отчетных сегментах:

- ▶ Регулируемые закупки – закупки по 44-ФЗ, 223-ФЗ, 615-ПП, имущественные торги и закупки малого объема.
- ▶ Нерегулируемые закупки – коммерческие закупки на электронной торговой площадке.
- ▶ Сервисы и прочие услуги и решения – вспомогательные сервисы для закупок, а также решения по автоматизации закупочного процесса.
- ▶ Управление активами – управление портфелем ценных бумаг, капиталом, рисками и ликвидностью Группы, а также операции с иностранной валютой и производными финансовыми инструментами.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

6. Сегментная информация (продолжение)

Сегмент «Сервисы и прочие услуги и решения» объединяет несколько операционных сегментов, ни один из которых в отдельности не превышает 10% общей выручки Группы. В этот сегмент включены следующие операционные сегменты: Альтис (система облачных решений для закупочного процесса), Sales Tech (сервис для оптимизации процесса продаж через тендеры), КИМ (корпоративный интернет-магазин), НСИ (нормализация корпоративных справочников), Агентское вознаграждение, Облачная Логистика (автоматизация процессов логистики), услуги ЭЦП, Обучение (образовательные услуги в области закупок) и МИК (модуль исполнения контрактов). Эти направления деятельности связаны с предоставлением специализированных сервисов и решений, но не являются отчетными сегментами в силу их незначительности в общей структуре выручки.

Поскольку хозяйственная деятельность Группы происходит преимущественно в Российской Федерации и основную долю выручки и финансовых результатов Группа получает от операций на территории Российской Федерации, Группа не разделяет свой бизнес на географические сегменты.

В ходе своей деятельности Группа осуществляет операции между сегментами. Данные операции связаны с перераспределением финансовых ресурсов в рамках группы, что позволяет финансировать развивающиеся направления бизнеса за счет прибыльных сегментов. Такое перераспределение направлено на поддержание устойчивого развития Компании в долгосрочной перспективе и оптимизацию использования капитала.

Основные цели таких операций:

- ▶ Оптимизация использования капитала – минимизация внешних заимствований за счет внутреннего перераспределения средств.
- ▶ Поддержка стратегических направлений – финансирование новых или убыточных, но перспективных бизнес-направлений.

Принципы учета и ценообразования:

- ▶ Оценка операций – межсегментные сделки отражаются по справедливой стоимости (если она может быть достоверно определена) или по договорным ценам, приближенным к рыночным.
- ▶ Элиминирование в консолидации – все межсегментные обороты исключаются при подготовке обобщенной консолидированной отчетности.

Управление и контроль:

- ▶ Утверждение операций – перераспределение средств согласовывается на уровне высшего руководства Группы в рамках утвержденной финансовой политики.
- ▶ Мониторинг – внутренние операции регулярно анализируются на предмет соответствия стратегическим целям и рыночным условиям.

В сводной отчетности Группы все внутренние операции исключаются для устранения двойного учета.

Активы и обязательства отдельного сегмента не рассматриваются Группой для оценки результатов деятельности, поэтому они не раскрываются в данном Примечании.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

6. Сегментная информация (продолжение)

2024 год	Регулируе- мые закупки	Нерегулируе- мые закупки	Сервисы и прочие услуги и решения	Управление активами	Итого по сегментам	Нераспре- деленные статьи	Итого
Выручка	4 922 110	1 707 882	542 389	–	7 172 381	–	7 172 381
Итого выручка	4 922 110	1 707 882	542 389	–	7 172 381	–	7 172 381
Расходы на вознаграждение работникам	(1 256 389)	(477 524)	(594 378)	(243 292)	(2 571 583)	–	(2 571 583)
Сопровождение программного обеспечения	(452 498)	(68 770)	(135 530)	–	(656 798)	–	(656 798)
Амортизация активов в форме права пользования	(69 534)	(24 002)	(23 663)	–	(117 199)	–	(117 199)
Амортизация нематериальных активов, клиентских баз и основных средств	–	–	–	–	–	(256 128)	(256 128)
Расходы на агентские услуги	(349 834)	(1 639)	(6 729)	–	(358 202)	–	(358 202)
Восстановление/(начисление) резерва по ожидаемым кредитным убыткам	(12 677)	(8 596)	(49 026)	–	(70 299)	–	(70 299)
Доходы/(расходы) от изменения справедливой стоимости облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток	–	–	–	11 969	11 969	–	11 969
Процентные доходы по эффективной процентной ставке	346 379	–	–	955 840	1 302 219	–	1 302 219
Прочие процентные доходы	–	–	–	56 381	56 381	–	56 381
Процентные расходы	(14 555)	(4 839)	(4 348)	–	(23 742)	–	(23 742)
Прибыль от выбытия дочерних компаний	–	–	–	–	–	–	–
Доля в прибыли совместного предприятия	–	–	–	–	–	–	–
Убыток от обесценения инвестиции в совместное предприятие	–	–	–	(38 000)	(38 000)	–	(38 000)
Чистая прибыль от курсовых разниц	–	–	–	13 889	13 889	–	13 889
Прочие операционные доходы	11 525	3 999	1 270	135 853	152 647	–	152 647
Прочие операционные расходы	(301 726)	(48 119)	(40 026)	(32 910)	(422 781)	–	(422 781)
Операции между сегментами	(97 360)	(93 933)	191 292	–	–	–	–
Результаты сегмента	2 725 441	984 459	(118 749)	859 730	4 450 882	(256 128)	4 194 754
Расходы по налогу на прибыль	–	–	–	–	–	(685 142)	(685 142)
Прибыль за отчетный период	–	–	–	–	–	–	3 509 612

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

6. Сегментная информация (продолжение)

2023 год	Регулируе- мые закупки	Нерегулируе- мые закупки	Сервисы и прочие услуги и решения	Управление активами	Итого по сегментам	Нераспре- деленные статьи	Итого
Выручка	4 265 902	1 364 424	413 330	–	6 043 656	–	6 043 656
Итого выручка	4 265 902	1 364 424	413 330	–	6 043 656	–	6 043 656
Расходы на вознаграждение работникам	(1 068 906)	(450 074)	(417 696)	(209 084)	(2 145 760)	–	(2 145 760)
Сопровождение программного обеспечения	(378 852)	(69 147)	(122 131)	–	(570 130)	–	(570 130)
Амортизация активов в форме права пользования	(64 582)	(27 573)	(21 683)	–	(113 838)	–	(113 838)
Амортизация нематериальных активов, клиентских баз и основных средств	–	–	–	–	–	(306 554)	(306 554)
Расходы на агентские услуги	(287 326)	(1 469)	(1 975)	–	(290 770)	–	(290 770)
Восстановление/(начисление) резерва по ожидаемым кредитным убыткам	(9 036)	7 103	5 018	–	3 085	–	3 085
Доходы/(расходы) от изменения справедливой стоимости облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток	–	–	–	19 991	19 991	–	19 991
Процентные доходы по эффективной процентной ставке	185 675	–	–	356 506	542 181	–	542 181
Прочие процентные доходы	–	–	–	34 048	34 048	–	34 048
Процентные расходы	(13 527)	(6 035)	(5 124)	–	(24 686)	–	(24 686)
Прибыль от выбытия дочерних компаний	–	–	–	4 704	4 704	–	4 704
Доля в прибыли совместного предприятия	–	–	–	8 000	8 000	–	8 000
Чистая прибыль от курсовых разниц	–	–	–	5 784	5 784	–	5 784
Прочие операционные доходы	14 019	4 484	1 358	80 454	100 315	–	100 315
Прочие операционные расходы	(299 469)	(68 079)	(43 969)	(17 254)	(428 771)	–	(428 771)
Операции между сегментами	(119 601)	19 297	100 304	–	–	–	–
Результаты сегмента	2 224 297	772 931	(92 568)	283 149	3 187 809	(306 554)	2 881 255
Расходы по налогу на прибыль	–	–	–	–	–	(521 070)	(521 070)
Прибыль за отчетный период	–	–	–	–	–	–	2 360 185

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

7. Расчеты и операции со связанными сторонами

Связанные стороны включают материнскую компанию, акционеров, осуществляющих существенное влияние на Группу, предприятия под контролем материнской компании, совместные предприятия, а также ключевой управленческий персонал. Компания и ее дочерние организации вступают в ходе обычной деятельности в различные сделки купли-продажи и оказания услуг со связанными сторонами. Операции между Компанией и ее дочерними организациями, являющимися связанными сторонами по отношению к Компании, исключаются при консолидации и не раскрываются в данном примечании.

Остатки по расчетам со связанными сторонами

Остатки по расчетам между Группой и связанными сторонами на 31 декабря 2024 года и 31 декабря 2023 года представлены в таблице ниже.

	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Остатки по расчетам с материнской компанией		
Расчетные счета в банках	356 155	2 490 994
Краткосрочные депозиты	5 195 909	5 026 535
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	497 755	–
Прочая кредиторская задолженность	(3 858)	–
Дебиторская задолженность	2 029	1 075
Остатки по расчетам с совместным предприятием		
Дебиторская задолженность	494	707
Займы выданные	1 169	429
Остатки по расчетам с ключевым управленческим персоналом		
Займы выданные	–	23 299

Краткосрочные депозиты размещены по рыночной ставке, которая не пересчитывается в случае возврата депозита по требованию Группы.

В 2024 году были приобретены долговые ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, у материнской компании, в количестве 500 000 шт. номинальной стоимостью 1 000 руб. за шт.

Инвестиция в размере 38 000 тыс. руб. в совместное предприятие была обесценена в 2024 году через убыток от обесценения, в связи с отсутствием ожидаемых экономических выгод и невозможностью получения возмещения.

Операции по расчетам со связанными сторонами

Доходы и расходы от операций между Группой и связанными сторонами представлены ниже:

	2024 год	2023 год
Операции с материнской компанией		
Выручка от оказания услуг	8 495	9 718
Приобретение товаров и услуг	(14 700)	(6 734)
Процентные доходы по эффективной процентной ставке	1 316 185	532 096
Остатки по расчетам с совместным предприятием		
Выручка от оказания услуг	–	10 030
Процентные доходы по эффективной процентной ставке	–	11 728
Операции с ключевым управленческим персоналом		
Процентные доходы по эффективной процентной ставке	4 798	6 874

Вознаграждения ключевому управленческому персоналу

Вознаграждение ключевому управленческому персоналу состоит из ежемесячного оклада, премий по результатам достигнутых операционных результатов, обязательных страховых взносов. Краткосрочные вознаграждения ключевому управленческому персоналу за 2024 год составили 272 810 тыс. руб. (2023 год: 286 373 тыс. руб.).

По состоянию на 31 декабря 2024 года сумма задолженности по вознаграждению ключевому управленческому персоналу составила 11 813 тыс. руб. (на 31 декабря 2023 года задолженность составила 15 883 тыс. руб.).

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

8. Активы в форме права пользования

Группа арендует офисные помещения, которые классифицирует как активы в форме права пользования. Срок аренды обычно составляет от 2 до 5 лет, с возможностью продления договора аренды после этой даты.

	<u>2024 год</u>	<u>2023 год</u>
Балансовая стоимость на 1 января	192 493	301 260
Заключение новых договоров аренды или модификация существующих договоров	180 744	6 633
Выбытие	(1 990)	(1 562)
Амортизация	<u>(117 199)</u>	<u>(113 838)</u>
Балансовая стоимость на 31 декабря	<u>254 048</u>	<u>192 493</u>

Признано в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе:

	<u>Прим.</u>	<u>2024 год</u>	<u>2023 год</u>
Расходы по амортизации активов в форме права пользования		117 199	113 838
Расходы по краткосрочной аренде и аренде активов с низкой стоимостью	18	32 710	27 104
Процентные расходы по обязательствам по аренде	15	23 742	24 686

Признано в обобщенном консолидированном отчете о движении денежных средств:

	<u>Прим.</u>	<u>2024 год</u>	<u>2023 год</u>
Погашение основной суммы обязательства по аренде		111 149	102 885
Расходы по краткосрочной аренде и аренде активов с низкой стоимостью		32 710	27 104
Процентные платежи	15	<u>23 742</u>	<u>24 686</u>
Итого платежи		<u>167 601</u>	<u>154 675</u>

9. Гудвилл

Для целей тестирования на обесценение гудвилл, приобретенный в рамках объединения бизнеса, был распределен на ЕГДС «Регулируемые закупки» и ЕГДС «Коммерческие закупки».

	<u>31 декабря 2024 года</u>	<u>31 декабря 2023 года</u>
Регулируемые закупки	792 647	792 647
Коммерческие закупки	<u>1 832 917</u>	<u>1 832 917</u>
Итого гудвилл	<u>2 625 564</u>	<u>2 625 564</u>

Анализ на обесценение проводился на основе расчета ценности использования. На 31 декабря 2024 года и 31 декабря 2023 года величина ценности использования обеих ЕГДС превышала их балансовую стоимость с учетом гудвилла, в результате чего был сделан вывод об отсутствии обесценения на эти даты.

Расчет стоимости использования основан на прогнозе денежных потоков, определенном Группой на срок в 5 лет с учетом ожиданий по инфляции и планов по расширению бизнеса, а также оценке терминальной стоимости. Терминальная стоимость определена на основе экстраполяции денежных потоков за пределами горизонта в 5 лет.

Расчет терминальной стоимости (по прогнозу на 5 лет) осуществлялся на основании прогнозных значений Группы по росту бизнеса.

На 31 декабря 2024 года в качестве ставки дисконтирования, применяемой к прогнозам движения денежных средств, использовалась стоимость собственного капитала в рублях, которая составила 24% (31 декабря 2023 года: 19,7%), которая была рассчитана на основе безрисковой ставки доходности, определенной исходя из доходности ОФЗ-2039 на соответствующую дату, скорректированной на бета-коэффициент с учетом премии за инвестирование в акции, актуальной на даты определения стоимости, а также премии за инвестирование в компанию с малой капитализацией. Указанные премии были определены на базе международных исследований и справочников.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

9. Гудвилл (продолжение)

По мнению руководства Группы, изменение ключевых допущений не приведет к такой ситуации, когда балансовая стоимость ЕГДС будет выше возмещаемой.

ЕГДС «Коммерческие закупки» для целей сегментного анализа относится к сегментам «Нерегулируемые закупки» и «Сервисы и прочие услуги и решения».

10. Нематериальные активы

Движение балансовой стоимости нематериальных активов за период представлено ниже:

	<i>Прим.</i>	<i>Лицензии</i>	<i>Клиентские базы</i>	<i>Итого</i>
Первоначальная стоимость				
На 1 января 2023 года		397 183	1 043 762	1 440 945
Списание морально устаревших нематериальных активов	18	(102 180)	–	(102 180)
Поступления		20 490	–	20 490
На 31 декабря 2023 года		315 493	1 043 762	1 359 255
На 1 января 2024 года		315 493	1 043 762	1 359 255
Списание морально устаревших нематериальных активов	18	(27 511)	–	(27 511)
Поступления		19 240	–	19 240
На 31 декабря 2024 года		307 222	1 043 762	1 350 984
Накопленная амортизация				
На 1 января 2023 года		(29 453)	(61 294)	(90 747)
Списание морально устаревших нематериальных активов	18	37 058	–	37 058
Амортизация		(91 937)	(183 882)	(275 819)
На 31 декабря 2023 года		(84 332)	(245 176)	(329 508)
На 1 января 2024 года		(84 332)	(245 176)	(329 508)
Списание морально устаревших нематериальных активов	18	17 677	–	17 677
Амортизация		(55 994)	(183 882)	(239 876)
На 31 декабря 2024 года		(122 649)	(429 058)	(551 707)
Балансовая стоимость				
На 1 января 2023 года		367 730	982 468	1 350 198
На 31 декабря 2023 года		231 161	798 586	1 029 747
На 31 декабря 2024 года		184 573	614 704	799 277

Нематериальные активы включают клиентские базы, полученные в результате приобретения дочерних компаний. На 31 декабря 2024 года балансовые стоимости клиентских баз, которые относятся к ООО «РТС-тендер» и АО «Центр развития экономики», составили 207 884 тыс. руб. и 406 821 тыс. руб., соответственно (326 674 тыс. руб. и 471 912 тыс. руб. в 2023 году). На 31 декабря 2024 года оставшийся срок полезного использования клиентской базы ООО «РТС-тендер» составил 2 года, АО «Центр развития экономики» – 6 лет (на 31 декабря 2023 года 3 года и 7 лет соответственно).

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

11. Прочие финансовые и нефинансовые активы

Прочие финансовые и нефинансовые активы были представлены следующим образом:

	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Финансовые активы		
Торговая дебиторская задолженность	153 364	116 895
За вычетом резерва под кредитные убытки	(118 961)	(55 155)
Авансы, выданные за приобретение финансовых активов	–	225 250
Итого финансовые активы	34 403	286 990
Нефинансовые активы		
Авансы выданные	38 548	30 560
Прочие налоги к возмещению	887	6 317
НДС к возмещению	–	132
Прочая нефинансовая дебиторская задолженность	60 972	24 794
Итого нефинансовые активы	100 407	61 803

На 31 декабря 2024 года прочая нефинансовая дебиторская задолженность включает сумму по задолженности по добровольному медицинскому страхованию (ДМС) в размере 39 779 тыс. руб. в связи с заключением договора страхования сроком на два года (на 31 декабря 2023 года – 7 186 тыс. руб.).

Группа применяет упрощенный подход, предусмотренный в МСФО (IFRS) 9, к оценке ожидаемых кредитных убытков, при котором используется оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки за весь срок для всей торговой дебиторской задолженности.

Для оценки ожидаемых кредитных убытков торговая дебиторская задолженность была сгруппирована на основании количества дней, прошедших с даты возникновения задолженности. По торговой дебиторской задолженности со сроком возникновения более 30 дней был начислен резерв по ожидаемым кредитным убыткам в размере 100% от суммы задолженности.

Ниже представлено движение резерва по ожидаемым кредитным убыткам по дебиторской задолженности, оцениваемого в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок:

	2024 год	2023 год
На 1 января	(55 155)	(65 712)
Начисление резерва	(87 554)	(39 506)
Восстановление резерва	15 870	43 549
Списание дебиторской задолженности	7 878	6 514
На 31 декабря	(118 961)	(55 155)

По состоянию на 31 декабря 2024 года и 31 декабря 2023 года объем обесцененной дебиторской задолженности являлся незначительным.

Изменение резерва по ожидаемым кредитным убыткам в 2024 году связано с появлением новой просроченной дебиторской задолженности, а также погашением старой просроченной дебиторской задолженности, кроме того, в течение 2024 года была списана просроченная задолженность за счет резерва.

12. Денежные средства и их эквиваленты

Сумма денежных средств и их эквивалентов включает:

	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Расчетные счета в банках	361 162	2 494 747
Краткосрочные депозиты	5 195 909	5 026 535
Итого денежные средства и их эквиваленты до вычета резерва	5 557 071	7 521 282

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

12. Денежные средства и их эквиваленты (продолжение)

Краткосрочные депозиты включают денежные средства на депозитных счетах с изначальным сроком погашения до трех месяцев. Депозиты размещены по рыночной ставке (КС ЦБ РФ + 0,4%), которая не пересчитывается в случае возврата депозита по требованию Группы. Для целей обобщенного консолидированного отчета о движении денежных средств проценты по депозитам включаются в остатки на конец периода.

Сумма процентных доходов по депозитам за 2024 год составила 1 296 894 тыс. руб. (за 2023 год: 533 957 тыс. руб.).

13. Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости

Структура финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости указана ниже:

	<i>Иерархия справедливой стоимости</i>	<i>31 декабря 2024 года</i>	<i>31 декабря 2023 года</i>
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток			
Облигации, котируемые на Московской бирже	Уровень 1	710 682	–
Замещающие облигации	Уровень 1	354 657	309 494
Облигации, котируемые на Московской бирже	Уровень 2	–	200 821
Итого		1 065 339	510 315
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход			
Ценные бумаги в виде доли в уставном капитале	Уровень 3	225 250	–
Итого		225 250	–

а) Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток

	<i>Валюта</i>	<i>Ставка купона</i>	<i>Дата погашения</i>	<i>Справедливая стоимость</i>	
				<i>31 декабря 2024 года</i>	<i>31 декабря 2023 года</i>
Облигации, котируемые на Московской бирже	рубль	23,00%	10.10.2027	497 755	–
Замещающие облигации, котируемые на Московской бирже	доллар США	5,95%	17.04.2025	354 657	309 494
Облигации, котируемые на Московской бирже	рубль	7,35%	28.05.2025	212 927	200 821
Облигации, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток				1 065 339	510 315

Движение по облигациям, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток, представлено ниже:

	<i>2024 год</i>	<i>2023 год</i>
Баланс на 1 января	510 315	427 657
Приобретение	500 000	–
Начисление процентов по купону	56 381	34 048
Получение купонного дохода	(54 703)	(37 384)
Изменение справедливой стоимости	11 969	19 991
Курсовые разницы	41 377	66 003
Баланс на 31 декабря	1 065 339	510 315

В 2024 году курсовые разницы по облигациям, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток, номинированным в долларах США, в сумме 41 377 тыс. руб. (2023 год: 66 003 тыс. руб.) отражены в составе статьи «Чистая прибыль/(убыток) от курсовых разниц» обобщенного консолидированного отчета о совокупном доходе.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

13. Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости (продолжение)**а) Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток (продолжение)**

Для раскрытия информации о справедливой стоимости Группа определила уровень в иерархии источников справедливой стоимости.

	Уровень	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Оценка справедливой стоимости облигаций с использованием:			
Котировок на активных рынках	Уровень 1	1 065 339	309 494
Значимых исходных данных, которые наблюдаются на рынке	Уровень 2	–	200 821
		1 065 339	510 315

В течение 2024 года, согласно учетной политике, Группа перевела ценные бумаги, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, с уровня 2 на уровень 1 иерархии справедливой стоимости. Общая балансовая стоимость переведенных финансовых активов составила 200 821 тыс. руб. Данный перевод обусловлен тем, что в течение периода они стали активно торгуемыми, и значения справедливой стоимости впоследствии получены на основе котировок активного рынка.

б) Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход

В 2024 году Группа отразила на балансе ценные бумаги в виде доли в уставном капитале в размере 13% в компании, специализирующейся на организации биржевой торговли товарами. На дату приобретения данный актив был отражен в отчетности как финансовый актив, оцениваемый по справедливой стоимости через прочий совокупный доход согласно учетной политике. Стоимость приобретения составила 225 250 тыс. руб.

Данный финансовый актив оценивался по справедливой стоимости, соответствующей цене сделки на дату первоначального признания, на 31 декабря 2024 года изменений в оценке не произошло в связи с отсутствием существенных изменений рыночных условий и характеристик актива.

Данный актив относится к 3 уровню иерархии справедливой стоимости.

14. Капитал**Акционерный капитал**

По состоянию на 31 декабря 2024 года и 31 декабря 2023 года акционерный капитал Компании состоял из 20 000 обыкновенных акций с номинальной стоимостью один рубль за акцию. Все выпущенные обыкновенные акции полностью оплачены.

Дивиденды

Все дивиденды объявляются и выплачиваются в российских рублях. Текущая дивидендная политика предусматривает определение суммы дивидендов Общим собранием акционеров Компании.

В 2024 году Компания объявила и выплатила дивиденды на сумму 3 608 000 тыс. руб. (180 400 руб. на одну акцию). В 2023 году Компания объявила и выплатила дивиденды на сумму 102 000 тыс. руб. (5 100 руб. на акцию).

15. Обязательства по аренде

	2024 год	2023 год
Баланс на 1 января	200 067	297 409
Заключение новых договоров аренды или модификация существующих	181 368	6 665
Погашение обязательств по аренде	(111 149)	(102 885)
Проценты начисленные	23 742	24 686
Проценты уплаченные	(23 742)	(24 686)
Выбытие	(2 505)	(1 663)
Курсовые разницы	298	542
Баланс на 31 декабря	268 079	200 067

Анализ сроков погашения обязательств по аренде представлен в Прим. 21.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

16. Прочие финансовые и нефинансовые обязательства

	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Финансовые обязательства		
Торговая кредиторская задолженность	222 739	204 851
Задолженность по вознаграждениям работникам	169 817	155 181
Прочая кредиторская задолженность	99 126	49 964
Итого финансовые обязательства	491 682	409 996
Нефинансовые обязательства		
Авансы полученные	504 880	330 776
НДС к уплате	301 640	278 070
Страховые взносы к уплате	31 587	79 679
Прочие налоги к уплате	2 282	8 148
Прочая нефинансовая кредиторская задолженность	11 504	7 108
Итого нефинансовые обязательства	851 893	703 781

Торговая и прочая кредиторская задолженность является беспроцентной и обычно погашается в течение 30 дней.

Группа ожидает, что выручка по авансам, полученным будет признана в течение следующего года.

Авансы полученные перечисляются клиентами в счет уплаты комиссионного вознаграждения Группы, признаваемого выручкой в будущих отчетных периодах. Авансы полученные выросли в 2024 году в связи с ростом клиентской активности, а также покупки клиентами долгосрочных тарифных планов.

На 31 декабря 2024 года прочая кредиторская задолженность включает сумму задолженности по добровольному медицинскому страхованию (ДМС) в размере 38 083 тыс. руб. (на 31 декабря 2023 года – 5 749 тыс. руб.).

Информация о производных финансовых инструментах на 31 декабря 2024 года и 31 декабря 2023 года, отраженная в составе Прочей кредиторской задолженности представлена ниже:

	31 декабря 2024 года			31 декабря 2023 года		
	Условная сумма	Справедливая стоимость		Условная сумма	Справедливая стоимость	
		Актив	Обяза- тельство		Актив	Обяза- тельство
Валютные свопы с российскими банками	340 627	–	3 858	313 909	–	–
Итого производные финансовые обязательства	340 627	–	3 858	313 909	–	–

Производные финансовые обязательства относятся к уровню 2 иерархии справедливой стоимости.

17. Выручка

Информация по выручке Группы по договорам с покупателями представлена ниже:

	2024 год	2023 год (пересмотрено)
Регулируемые закупки	4 922 110	4 265 902
закупки по 223-ФЗ	1 894 149	1 653 252
закупки по 44-ФЗ	1 696 627	1 512 010
закупки малого объема	861 935	711 368
торги по имуществу	390 300	305 518
закупки по 615-ПП РФ	79 099	83 754
Нерегулируемые закупки	1 707 882	1 364 424
Сервисы, прочие услуги и решения	542 389	413 330
Итого выручка	7 172 381	6 043 656

Выручка, признанная в течение 2024 года, которая была включена в состав обязательств (авансов полученных) на 31 декабря 2023 года, составила 250 386 тыс. руб. (2023 год: 234 201 тыс. руб.).

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

17. Выручка (продолжение)

В текущем отчетном периоде Компания скорректировала структуру представления информации о выручке в целях обеспечения более точного и релевантного отражения структуры доходов по направлениям деятельности.

Корректировки не повлияли на общую сумму признанной выручки, но улучшили ее детализацию. Ранее представленные сравнительные данные были ретроспективно перегруппированы для обеспечения сопоставимости.

18. Прочие операционные расходы

	<i>Прим.</i>	2024 год	2023 год (пересмотрено)
Расходы на рекламу		65 927	52 768
Транспортные расходы		56 515	43 028
Представительские расходы		39 109	31 131
Расходы на благотворительность		33 588	26 000
Расходы по краткосрочной аренде и аренде активов с низкой стоимостью		32 710	27 104
Материальные расходы		31 344	25 994
Связь и интернет		28 147	28 182
Профессиональные услуги		18 528	15 265
Расходы на услуги банков		14 700	10 851
Расходы от списания нематериальных активов	10	9 834	65 122
Почтовые и курьерские услуги		7 535	5 306
Расходы по взысканию задолженности		7 287	5 298
Налоги		6 461	4 441
Расходы на ремонт и техническое обслуживание офиса		5 675	7 491
Прочие операционные расходы		65 421	80 790
Итого прочие операционные расходы		422 781	428 771

В текущем отчетном периоде Компания скорректировала структуру представления информации о прочих операционных расходах в целях обеспечения более детального представления данных. В целях обеспечения сопоставимости показатели за 2023 год были пересмотрены.

19. Налог на прибыль

Расход по налогу на прибыль, отраженный в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе, включает следующие компоненты:

	2024 год	2023 год
Текущий налог на прибыль	(680 922)	(528 318)
Отложенный налог, связанный с возникновением и реализацией временных разниц	11 714	7 248
Отложенный налог, связанный с изменением налоговой ставки с 1 января 2025 года	(15 934)	–
Расход по налогу на прибыль	(685 142)	(521 070)

В 2024 году прибыль компании Группы облагалась по налоговой ставке в размере 0%, если деятельность организации осуществлялась в области информационных технологий, в иных случаях ставка налога на прибыль, применяемая к прибыли компаний Группы в 2024 году, составила 20% (в 2023 году: 0% и 20% соответственно).

Ставка налога на прибыль в отношении процентного (купонного) дохода по государственным облигациям, облигациям с ипотечным покрытием и отдельным иным долговым ценным бумагам в отчетном и сравнительном годах составляла 15%.

Дивиденды подлежат обложению российским налогом на прибыль по стандартной ставке 13%, которая при выполнении определенных условий может быть снижена до 0%.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

19. Налог на прибыль (продолжение)

Эффективная ставка налога на прибыль отличается от законодательно установленной ставки налогообложения прибыли. Ниже представлена сверка расхода по налогу на прибыль, рассчитанного по законодательно установленной ставке, с фактическим расходом по налогу на прибыль:

	2024 год	2023 год
Прибыль до налогообложения	4 194 754	2 881 255
Теоретические расходы по налогу на прибыль по законодательно установленной ставке налога 20%	(838 952)	(576 251)
Эффект прибыли, не облагаемой налогом	199 231	163 826
Купонный доход по ценным бумагам, облагаемый налогом по другим ставкам	811	809
Эффект расходов, не уменьшающих налогооблагаемую базу	(25 652)	(37 435)
Продажа дочерней компании	–	941
Непризнанный отложенный налог за период	(4 646)	(18 783)
Налог на сверхприбыль	–	(54 177)
Эффект от изменения ставки налога на прибыль	(15 934)	–
Расход по налогу на прибыль	(685 142)	(521 070)

Суммы отложенных налоговых активов и обязательств рассчитываются в соответствии с налоговой ставкой, которая будет применяться при фактической реализации актива или расчета по обязательству в соответствии с законодательством, действующим на дату окончания соответствующего отчетного периода.

Различия между МСФО и налоговым законодательством Российской Федерации приводят к возникновению временных разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств в целях составления обобщенной консолидированной финансовой отчетности и их базой для расчета налога на прибыль. Налоговые последствия изменения этих временных разниц подробно представлены ниже.

	1 января 2024 года	Восстановлено/ (отнесено) в составе прибыли или убытка	Эффект от увеличения ставки налога	31 декабря 2024 года
Налоговый эффект временных разниц, уменьшающих налоговую базу				
Дебиторская задолженность	22 643	(3 982)	8 430	27 091
Кредиторская задолженность	28 008	2 382	11 733	42 123
Отложенный налоговый актив	50 651	(1 600)	20 163	69 214
Налоговый эффект налогооблагаемых временных разниц				
Нематериальные активы	(65 335)	23 758	(30 735)	(72 312)
Финансовые инструменты, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	(11 003)	(10 444)	(5 362)	(26 809)
Отложенное налоговое обязательство	(76 338)	13 314	(36 097)	(99 121)
Чистое отложенное налоговое обязательство	(25 687)	11 714	(15 934)	(29 907)

	1 января 2023 года	Восстановлено/ (отнесено) в составе прибыли или убытка	31 декабря 2023 года
Налоговый эффект временных разниц, уменьшающих налоговую базу			
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	3 862	(3 862)	–
Дебиторская задолженность	24 215	(1 572)	22 643
Кредиторская задолженность	28 081	(73)	28 008
Отложенный налоговый актив	56 158	(5 507)	50 651
Налоговый эффект налогооблагаемых временных разниц			
Нематериальные активы	(89 093)	23 758	(65 335)
Финансовые инструменты, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	–	(11 003)	(11 003)
Отложенное налоговое обязательство	(89 093)	12 755	(76 338)
Чистое отложенное налоговое обязательство	(32 935)	7 248	(25 687)

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

19. Налог на прибыль (продолжение)

Отложенные налоговые активы, которые не были признаны в обобщенном консолидированном отчете о финансовом положении, представлены в таблице ниже:

	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Займы выданные	28 235	27 223
Дебиторская задолженность	2 385	1 868
Кредиторская задолженность	47	1 008
Накопленные убытки	38 921	34 843
Итого	69 588	64 942

Налог на сверхприбыль

Отдельные компании Группы являлись плательщиками налога на сверхприбыль в размере 54 177 тыс. руб., исчисленного за 2023 год. За 2024 год законодательные требования по исчислению налога на сверхприбыль отсутствовали.

Повышение ставки по налогу на прибыль

12 июля 2024 года был подписан Федеральный закон № 176-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации, отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации». Среди прочих изменений данный закон предусматривает повышение ставки налога на прибыль организаций с 20% до 25% и для компаний, деятельность которых осуществлялась в области информационных технологий с 0% до 5%. Так, налог на прибыль за 2024 год подлежит уплате в бюджет по ставке 20% или 0%, а начиная с 2025 года – по новой ставке 25% или 5%. Закон вступает в силу с 1 января 2025 года. Данное изменение законодательства не повлияет на суммы текущего налога на прибыль за 2024 год.

По состоянию на 31 декабря 2024 года Группа начислила дополнительные отложенные налоговые обязательства и отложенные налоговые активы для учета повышения ставки налога на прибыль с 1 января 2025 года.

Судебные разбирательства

У Группы имеются незначительные судебные разбирательства общего характера. По мнению руководства, данные разбирательства ни по отдельности, ни вместе не окажут существенного влияния на финансовое положение Группы.

Налоговое законодательство

Деятельность Группы осуществляется на территории Российской Федерации. Ряд положений действующего российского налогового законодательства допускает различные толкования (которые, в частности, могут применяться и к правоотношениям в прошлом) выборочному и непоследовательному применению, а также частым и в ряде случаев мало предсказуемым изменениям. В частности, в связи со сложившейся геополитической обстановкой в течение 2022-2024 годов в налоговое законодательство Российской Федерации было внесено значительное количество изменений, часть из которых была направлена на снижение эффекта от введения экономических санкций в отношении российских налогоплательщиков. Другая часть изменений относилась к расширению мер, направленных на противодействие злоупотреблениям в области нарушения налогового законодательства. Также, было приостановлено действие отдельных положений ряда международных соглашений по вопросам налогообложения.

В настоящее время практика применения указанных выше норм, а также ряда иных положений (например, при применении данного законодательства к финансовым сделкам, а также при применении положений, предусматривающих запрет на уменьшение налогоплательщиком налоговой базы и (или) сумм, подлежащих к уплате, в том числе в случаях, когда основной целью совершения сделки (операции) не являются неуплата (неполная уплата) и (или) зачет (возврат) суммы налога) не сформировалась и (или) является противоречивой. В этой связи, существует неопределенность относительно порядка их применения и возможной интерпретации российскими налоговыми органами на практике. Помимо этого, последние тенденции в применении и интерпретации отдельных положений российского налогового законодательства указывают на то, что налоговые органы и суды могут занимать более жесткую позицию при интерпретации и применении тех или иных норм законодательства и проведении налоговых проверок. Как следствие, налоговые органы могут предъявить претензии по тем сделкам, операциям и методам учета Группы, по которым раньше они претензий не предъявляли. В результате соответствующие органы могут начислить значительные дополнительные налоги, пени и штрафы. Таким образом, интерпретация руководством Группы данного законодательства применительно к операциям и деятельности Группы может быть оспорена соответствующими региональными или федеральными органами.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

19. Налог на прибыль (продолжение)

Налоговое законодательство (продолжение)

По общему правилу, выездные налоговые проверки (за исключением проверок по трансфертному ценообразованию), проводимые по решению налоговых органов Российской Федерации, могут охватывать три календарных года деятельности, непосредственно предшествовавшие году, когда было принято решение о проведении налоговой проверки. При определенных условиях проверке могут быть подвергнуты и более ранние периоды.

Действующее российское законодательство по трансфертному ценообразованию позволяет российским налоговым органам применять корректировки налоговой базы и доначислять дополнительные обязательства по налогу на прибыль и НДС в отношении контролируемых сделок, если цена, примененная в контролируемой сделке, отличается от рыночного уровня цен. В отчетном периоде Группа определяет свои налоговые обязательства, вытекающие из сделок с взаимозависимыми лицами, на основе фактических цен сделок или путем корректировки фактических.

По состоянию на 1 января 2025 года руководство Группы считает, что интерпретация руководством применимых норм законодательства является обоснованной, и что позиция Группы в отношении вопросов, связанных с налоговым законодательством, будет поддержана налоговыми органами и судами. Руководство Группы полагает, что Группа начислила и уплатила в бюджет все соответствующие налоги.

20. Условные и договорные обязательства и операционные риски

Экономическая среда, в которой Группа осуществляет свою деятельность

Группа работает в основном на территории Российской Федерации. В России продолжают экономические реформы и развитие правовой, налоговой и административной инфраструктуры.

С конца февраля 2022 года иностранные государства и международные организации в отношении Российской Федерации и ряда российских физических лиц и организаций начали поэтапно вводить санкции – ограничительные политические и экономические меры. Санкции включают в себя масштабные ограничения для финансовой системы России (включая ЦБ РФ и крупнейшие банки), деятельности ряда российских компаний и отдельных отраслей экономики, а также персональные санкции против руководства страны и крупнейших предпринимателей.

С 25 февраля 2022 года ряд стран и международных образований, включая США, Канаду, ЕС, Великобританию, Южную Корею, Японию, Австралию и Новую Зеландию, ввели экономические санкции против материнской компании Группы.

В ответ на указанные риски и санкции Правительство Российской Федерации и Банк России приняли комплекс стабилизационных мер для обеспечения макроэкономической устойчивости и стабильности экономики и финансовой системы Российской Федерации, в том числе временное введение запретов на ряд операций с нерезидентами и расчеты в долларах США и Евро, повышение ключевой ставки ЦБ РФ, введение обязательной продажи валютной выручки, временную приостановку биржевых торгов, ограничение раскрытия определенной статистической информации о макроэкономических показателях, а также финансовой и нефинансовой информации организаций.

Банк России в целях стабилизации экономической ситуации и снижения инфляционного давления на экономику неоднократно пересматривал в 2024 году величину ключевой ставки. Ключевая ставка ЦБ РФ на начало года составляла 16%, с 29 июля 2024 года неоднократно увеличивалась вследствие ухудшения инфляционных ожиданий, на 31 декабря 2024 года ключевая ставка ЦБ РФ составляла 21%.

Руководство Группы не в состоянии предвидеть все возможные изменения, способные оказать влияние на российскую экономику, и соответственно, эффект на будущее финансовое положение Группы. Однако руководство Группы считает нужным отметить несколько важных факторов:

1. Группа на постоянной основе размещает банковские депозиты по ключевой ставке ЦБ РФ + 0,4%, таким образом, в указанной ситуации Группа получает дополнительный доход от повышения ставки.
2. Основная часть клиентов компаний Группы – российские организации, таким образом компания не имеет риска потери клиентов и выручки, а имеет достаточный уровень стабильности даже в сложившейся ситуации.
3. Российская IT-отрасль обладает государственной поддержкой, например, такие как ставка 0% по налогу на прибыль в 2023 и 2024 годах, с 1 января 2025 года льготная ставка налога на прибыль составляет 5%.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

20. Условные и договорные обязательства и операционные риски (продолжение)

Экономическая среда, в которой Группа осуществляет свою деятельность (продолжение)

Руководство Группы полагает, что оно предприняло и продолжает предпринимать все надлежащие меры по минимизации эффекта введенных экономических санкций. С учетом этого, Руководство Группы не ожидает какого-либо значимого влияния введенных санкций на финансовые результаты Группы.

Договорные обязательства капитального характера

На 31 декабря 2024 года у Группы есть договорные обязательства на приобретение основных средств на сумму 10 500 тыс. руб. включая НДС (20%), из них оплачено авансом в 2024 году 3 150 тыс. руб. Оставшееся обязательство на 31 декабря 2024 года 7 350 тыс. руб. На 31 декабря 2023 года у Группы отсутствовали договорные обязательства на приобретение основных средств и нематериальных активов.

21. Управление финансовыми рисками

В ходе обычной операционной деятельности Группа подвержена рыночному, кредитному рискам и риску ликвидности.

В данном примечании содержится информация о подверженности Группы каждому из указанных рисков, рассматриваются цели, политика и порядок оценки и управления рисками, а также система управления капиталом Группы. Более подробные количественные данные раскрываются в соответствующих разделах настоящей обобщенной консолидированной финансовой отчетности.

Общую ответственность за создание системы управления рисками Группы и контроль за ее эффективностью несет руководство Группы. Политика управления рисками Группы проводится в целях выявления и анализа рисков, связанных с деятельностью Группы, определения соответствующих лимитов риска и средств контроля, а также осуществления контроля за уровнем риска и соблюдением установленных лимитов. Политика и система управления рисками регулярно анализируются с учетом изменения рыночных условий и содержания деятельности Группы.

Категории финансовых инструментов

	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости	5 593 573	7 906 337
<i>Денежные средства и их эквиваленты</i>	5 557 071	7 521 282
<i>Займы выданные</i>	2 099	98 065
<i>Торговая дебиторская задолженность</i>	34 403	286 990
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	1 065 339	510 315
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	225 250	–
Итого финансовые активы	6 884 162	8 416 652
Финансовые обязательства, учитываемые по амортизированной стоимости	6 277 617	8 004 597
<i>Средства клиентов</i>	5 785 935	7 594 601
<i>Заемные средства</i>	–	–
<i>Торговая и прочая кредиторская задолженность</i>	491 682	409 996
Обязательства по аренде	268 079	200 067
Итого финансовые обязательства	6 545 696	8 204 664

а) Валютный риск

Группа подвержена влиянию валютного риска в отношении облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, которые выражены в валюте, отличной от функциональной валюты компаний Группы. Валютный риск возникает в основном по операциям в долларах США.

С целью снижения влияния валютного риска Группа придерживается подхода экономического хеджирования, заключая договоры по производным финансовым инструментам в той же валюте, в которой оцениваются облигации.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

21. Управление финансовыми рисками (продолжение)**а) Валютный риск (продолжение)**

Группа имеет следующую чистую денежную позицию по финансовым активам и обязательствам, выраженным в долларах США:

	31 декабря 2024 года	31 декабря 2023 года
Облигации, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	354 642	309 494
Денежные средства и их эквиваленты	9	91
Прочие финансовые активы	998	827
Прочие финансовые обязательства	(54)	(35)
Чистая денежная балансовая позиция по финансовым активам и обязательствам	355 595	310 377
Внебалансовая стоимость валютных свопов с российскими банками	(340 627)	(313 909)
Чистая денежная позиция по финансовым активам и обязательствам	14 968	(3 532)

По оценкам руководства, на основании чистой валютной позиции Группы в долларах США по состоянию на 31 декабря 2024 года укрепление рубля к доллару США на 10% привело бы к уменьшению прибыли до налогообложения на 6 219 тыс. руб., обесценение рубля к доллару США на 10% привело бы к увеличению прибыли до налогообложения на 1 497 тыс. руб. По состоянию на 31 декабря 2023 года укрепление рубля к доллару США на 10% привело бы к увеличению прибыли до налогообложения на 521 тыс. руб., обесценение рубля к доллару США на 10% привело бы к уменьшению прибыли до налогообложения на 353 тыс. руб. При проведении анализа предполагалось, что все остальные переменные, в том числе процентные ставки, остаются неизменными. При анализе данных за 2023 год использовались аналогичные допущения.

б) Риск изменения процентной ставки

Процентный риск связан с изменением процентных ставок, которое может отрицательно сказаться на финансовых результатах Группы. Группа размещает депозиты по плавающей процентной ставке (Прим. 13), кроме того, изменение ставки на рынке оказывает эффект на облигации, оцениваемые по справедливой стоимости (Прим. 14).

На 31 декабря 2024 года увеличение/(уменьшение) процентной ставки на 2 процентных пункта при том, что другие переменные остались бы неизменными, привело бы к уменьшению/(увеличению) прибыли, а также капитала Группы на 124 596 тыс. руб. (на 31 декабря 2023 года: 111 209 тыс. руб.).

в) Кредитный риск

Кредитный риск представляет собой риск финансовых убытков для Группы в случае несоблюдения договорных обязательств со стороны ее покупателей и заказчиков или контрагентов по финансовым инструментам; в основном кредитный риск связан с дебиторской задолженностью покупателей и заказчиков, выданными займами, а также денежными средствами и их эквивалентами.

По состоянию на 31 декабря 2024 года балансовая стоимость финансовых активов отражает максимальную подверженность Группы кредитному риску, которая составила 6 884 162 тыс. руб. (31 декабря 2023 года: 8 416 652 тыс. руб.).

По состоянию на 31 декабря 2024 года финансовые активы Группы, оцениваемые по амортизированной стоимости, составили 5 593 573 тыс. руб. (31 декабря 2023 года: 7 906 337 тыс. руб.).

По состоянию на 31 декабря 2024 года финансовые активы Группы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, составили 1 065 339 тыс. руб. (31 декабря 2023 года: 510 315 тыс. руб.).

По состоянию на 31 декабря 2024 года финансовые активы Группы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, составили 225 250 тыс. руб. (31 декабря 2023 года: ноль руб.).

Прочие финансовые активы Группы не содержат индивидуально существенных остатков, которые могут представлять концентрацию кредитного риска. Прочие финансовые активы Группы в основном состоят из дебиторской задолженности покупателей, по которым, как правило, имеются встречные обязательства (гарантии обеспечения либо обеспечительные счета), снижающие чистую подверженность риску Группы по таким договорам. Кредитный риск, связанный с дебиторской задолженностью других покупателей, не создает существенной подверженности риску с учетом краткосрочного характера такой дебиторской задолженности. Тем не менее, Группа создает 100% резерв по ожидаемым кредитным убыткам по любой дебиторской задолженности со сроком возникновения более 30 дней.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

21. Управление финансовыми рисками (продолжение)**в) Кредитный риск (продолжение)***Торговая дебиторская задолженность*

Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки в отношении торговой дебиторской задолженности представлен в таблице ниже:

	<i>Со сроком возникновения менее 30 дней</i>	<i>Со сроком возникновения более 30 дней</i>	<i>Итого</i>
На 31 декабря 2023 года			
Торговая дебиторская задолженность	61 740	55 155	116 895
За вычетом резерва под кредитные убытки	–	(55 155)	(55 155)
Итого	61 740	–	61 740
На 31 декабря 2024 года			
Торговая дебиторская задолженность	34 403	118 961	153 364
За вычетом резерва под кредитные убытки	–	(118 961)	(118 961)
Итого	34 403	–	34 403

Краткосрочные и долгосрочные финансовые активы

Денежные средства и их эквиваленты размещены преимущественно на счетах в материнской компании и других крупных банках, имеющих высокие кредитные рейтинги и минимальный риск дефолта, которые обеспечивают ограничения по кредитному риску на высоком уровне. Все остатки на банковских счетах и срочные депозиты не являются просроченными или обесцененными.

г) Риск ликвидности

Риск ликвидности заключается в потенциальной неспособности Группы выполнить свои финансовые обязательства при наступлении сроков их исполнения. Целью управления риском ликвидности является поддержание уровня ликвидности, достаточного для своевременного исполнения обязательств Группы как в обычных условиях, так и в сложных финансовых ситуациях, без риска недопустимо высоких убытков или ущерба для репутации Группы.

Портфель ликвидности Группы включает денежные средства и эквиваленты денежных средств (Прим. 12). Согласно оценкам руководства, денежные средства и банковские депозиты из портфеля ликвидности могут быть обращены в денежные средства в любое время для погашения обязательств перед клиентами (кредиторами) Группы.

Группа ведет постоянную работу, направленную на обеспечение достаточного объема денежных средств для погашения плановых операционных расходов в течение 30 дней, включая расходы по обслуживанию финансовых обязательств.

В таблице ниже указаны предусмотренные договорами сроки погашения финансовых обязательств, включая процентные платежи. Суммы, указанные в таблице с расшифровкой по срокам погашения, представляют собой не дисконтированные потоки денежных средств по заключенным договорам.

	<i>Балансовая стоимость</i>	<i>Денежный поток в соответст- вии с договором</i>	<i>Менее 1 месяца</i>	<i>От 1 до 3 месяцев</i>	<i>От 3 месяцев до 1 года</i>	<i>1-3 года</i>
На 31 декабря 2023 года						
Средства клиентов	7 594 601	7 594 601	7 594 601	–	–	–
Обязательства по аренде	200 067	220 824	10 791	21 471	91 397	97 165
Прочие финансовые обязательства	409 996	409 996	409 996	–	–	–
На 31 декабря 2023 года	8 204 664	8 225 421	8 015 388	21 471	91 397	97 165
На 31 декабря 2024 года						
Средства клиентов	5 785 935	5 785 935	5 785 935	–	–	–
Обязательства по аренде	268 079	338 394	11 797	23 595	106 176	196 826
Прочие финансовые обязательства	491 682	491 682	491 682	–	–	–
На 31 декабря 2024 года	6 545 696	6 616 011	6 289 414	23 595	106 176	196 826

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

21. Управление финансовыми рисками (продолжение)**г) Риск ликвидности (продолжение)**

Таблица, представленная ниже, отражает расшифровку монетарных активов и обязательств по их ожидаемым срокам погашения, определенным руководством Группы, на 31 декабря 2024 года:

<i>Активы</i>	<i>Менее 1 месяца</i>	<i>От 1 до 3 месяцев</i>	<i>От 3 месяцев до 1 года</i>	<i>1-3 года</i>	<i>Просроченные и без опреде- ленного срока погашения</i>	<i>Итого</i>
Денежные средства и их эквиваленты	5 557 071	–	–	–	–	5 557 071
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	1 065 339	–	–	–	–	1 065 339
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	–	–	–	–	225 250	225 250
Займы выданные	–	–	–	–	2 099	2 099
Прочие активы	–	129 335	11 662	–	30 498	171 495
Итого активы	6 622 410	129 335	11 662	–	257 847	7 021 254
Обязательства						
Средства клиентов	5 785 935	–	–	–	–	5 785 935
Обязательства по аренде	7 296	15 410	74 732	170 641	–	268 079
Текущее обязательство по налогу на прибыль	43 943	24 332	–	–	–	68 275
Налоги к уплате	134 371	201 138	–	–	–	335 509
Задолженность по вознаграждениям работникам	2 868	53 462	113 487	–	–	169 817
Прочие обязательства	321 865	–	–	–	–	321 865
Итого обязательства	6 296 278	294 342	188 219	170 641	–	6 949 480
Нетто-позиция на 31 декабря 2024 года	326 132	(165 007)	(176 557)	(170 641)	257 847	71 774
Совокупный разрыв на 31 декабря 2024 года	326 132	161 125	(15 432)	(15 432)	71 774	–

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

21. Управление финансовыми рисками (продолжение)**г) Риск ликвидности (продолжение)**

Таблица, представленная ниже, отражает расшифровку монетарных активов и обязательств по их ожидаемым срокам погашения, определенным руководством Группы, на 31 декабря 2023 года:

<i>Активы</i>	<i>Менее 1 месяца</i>	<i>От 1 до 3 месяцев</i>	<i>От 3 месяцев до 1 года</i>	<i>1-3 года</i>	<i>Просроченные и без опреде- ленного срока погашения</i>	<i>Итого</i>
Денежные средства и их эквиваленты	7 521 282	–	–	–	–	7 521 282
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	510 315	–	–	–	–	510 315
Займы выданные	20 000	22 895	55 170	–	–	98 065
Прочие активы	–	101 568	11 059	–	25 648	138 275
Итого активы	8 051 597	124 463	66 229	–	25 648	8 267 937
Обязательства						
Средства клиентов	7 594 601	–	–	–	–	7 594 601
Обязательства по аренде	9 599	18 041	79 899	92 528	–	200 067
Текущее обязательство по налогу на прибыль	28 665	41 771	–	–	–	70 436
Налоги к уплате	133 893	222 093	9 911	–	–	365 897
Задолженность по вознаграждениям работникам	2 114	70 470	82 597	–	–	155 181
Прочие обязательства	254 815	–	–	–	–	254 815
Итого обязательства	8 023 687	352 375	172 407	92 528	–	8 640 997
Нетто-позиция на 31 декабря 2023 года	27 910	(227 912)	(106 178)	(92 528)	25 648	(373 060)
Совокупный разрыв на 31 декабря 2023 года	27 910	(200 002)	(306 180)	(306 180)	(373 060)	–

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

21. Управление финансовыми рисками (продолжение)

г) Риск ликвидности (продолжение)

В таблицах, приведенных выше, представлена расшифровка монетарных активов и обязательств по их ожидаемым срокам погашения, определенным руководством Группы, на 31 декабря 2024 года и 31 декабря 2023 года. Распределение активов и обязательств осуществлено по оставшимся договорным срокам до погашения, за исключением ценных бумаг в составе финансовых инструментов, переоцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток и через прочий совокупный доход.

Ценные бумаги в составе финансовых инструментов, переоцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, находящиеся в собственности Группы, отражены в категории «менее 1 месяца», так как руководство Группы полагает, что эти финансовые инструменты в такой срок могут быть реализованы в ходе обычной деятельности.

При прогнозировании ликвидности Группа рассчитывает покрыть разрывы в ликвидности согласно представленным выше таблицам за счет привлекаемых на текущие счета средств, а также за счет средств буфера ликвидности, состоящего из портфеля ценных бумаг.

д) Управление капиталом

Общее собрание акционеров Группы проводит политику, направленную на поддержание стабильно высокого уровня капитала, позволяющего сохранять доверие инвесторов, кредиторов и участников рынка и обеспечивать устойчивое развитие бизнеса в будущем. Общее собрание акционеров держит под контролем уровень прибыли на инвестированный капитал и уровень дивидендов, выплачиваемых акционерам. В отчетном периоде подход Общего собрания акционеров к управлению капиталом не претерпел никаких изменений.

22. События после отчетной даты

В марте 2025 года Компания объявила и выплатила дивиденды за 2024 год в сумме 2 040 000 тыс. руб. (102 000 руб. на одну акцию).

В ноябре 2024 года Компания приняла решение о присоединении Компании 1 (наименование скрыто для целей подготовки обобщенной консолидированной финансовой отчетности), для этого в январе 2025 года был зарегистрирован дополнительный выпуск обыкновенных акций в количестве 145 900 штук номинальной стоимостью один рубль за акцию. Акции Компании 1 будут конвертированы в дополнительные выпущенные акции АО «Текса». Капитал Компании вырос на 146 тыс. руб. По состоянию на дату подписания настоящей отчетности общее количество обыкновенных акций Компании составляет 165 900 штук номинальной стоимостью 1 рубль.

Процесс присоединения был завершен 5 мая 2025 года и не оказал существенного влияния на финансовую отчетность.

В соответствии с решением общего собрания акционеров от 7 июня 2025 года уставный капитал Компании был увеличен на 1 604 тыс. руб. путем размещения 1 604 101 дополнительных обыкновенных акций номинальной стоимостью 1 рубль каждая.

ООО «Б1 – Аудит»

Прошито и пронумеровано 39 листа(ов)

ПРИЛОЖЕНИЕ 3. Обобщенная консолидированная финансовая отчетность по МСФО за 2025 год

Аудиторское заключение
независимого аудитора
в отношении обобщенной консолидированной
финансовой отчетности
АО «В2В-РТС»
и его дочерних организаций
за 2025 год

Март 2026 г.

**Аудиторское заключение
независимого аудитора
в отношении обобщенной консолидированной
финансовой отчетности
АО «B2B-PTC» и его дочерних организаций**

Содержание

Стр.

Аудиторское заключение независимого аудитора

Приложения

Обобщенный консолидированный отчет о финансовом положении	5
Обобщенный консолидированный отчет о совокупном доходе	6
Обобщенный консолидированный отчет о движении денежных средств	7
Обобщенный консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале	8

Примечания к обобщенной консолидированной финансовой отчетности

1. Сведения об организации	9
2. Основа подготовки отчетности	9
3. Существенные положения учетной политики	9
4. Новые стандарты, разъяснения и поправки, принятые Группой	17
5. Существенные допущения и неопределенности в оценках	18
6. Изменения в составе Группы	19
7. Сегментная информация	20
8. Расчеты и операции со связанными сторонами	23
9. Активы в форме права пользования	24
10. Гудвилл	24
11. Основные средства	25
12. Нематериальные активы	26
13. Прочие финансовые и нефинансовые активы	26
14. Денежные средства и их эквиваленты	27
15. Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости	28
16. Займы выданные	29
17. Капитал	29
18. Обязательства по аренде	30
19. Прочие финансовые и нефинансовые обязательства	30
20. Выручка	31
21. Прочие операционные расходы	31
22. Налог на прибыль	32
23. Условные и договорные обязательства и операционные риски	34
24. Управление финансовыми рисками	35
25. События после отчетной даты	40

Аудиторское заключение независимого аудитора

Акционерам и Совету директоров
АО «В2В-РТС»

Мнение

Прилагаемая обобщенная консолидированная финансовая отчетность, состоящая из обобщенного консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2025 г., обобщенного консолидированного отчета о совокупном доходе за 2025 год, обобщенного консолидированного отчета о движении денежных средств за 2025 год и обобщенного консолидированного отчета об изменениях в собственном капитале за 2025 год, а также соответствующих примечаний, составлена на основе проаудированной консолидированной финансовой отчетности АО «В2В-РТС» (далее – «Компания») и его дочерних организаций (далее – «Группа») за 2025 год, подготовленной в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО) (далее – «проаудированная консолидированная финансовая отчетность»).

По нашему мнению, прилагаемая обобщенная консолидированная финансовая отчетность согласуется во всех существенных отношениях с указанной проаудированной консолидированной финансовой отчетностью в соответствии с принципами, описанными в Примечании 2 «Существенные положения учетной политики».

Обобщенная консолидированная финансовая отчетность

В обобщенной консолидированной финансовой отчетности не содержится вся необходимая информация, подлежащая раскрытию в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО). Поэтому ознакомление с обобщенной консолидированной финансовой отчетностью и аудиторским заключением о такой обобщенной консолидированной финансовой отчетности не заменяет собой ознакомление с проаудированной консолидированной финансовой отчетностью и аудиторским заключением о такой консолидированной финансовой отчетности. Обобщенная консолидированная финансовая отчетность и проаудированная консолидированная финансовая отчетность не отражают влияния событий, произошедших после даты нашего заключения о проаудированной консолидированной финансовой отчетности.

Проаудированная консолидированная финансовая отчетность и наше заключение о данной отчетности

Мы выразили немодифицированное аудиторское мнение в отношении проаудированной консолидированной финансовой отчетности в нашем заключении от 27 февраля 2026 г. Данное заключение также включает сведения о ключевых вопросах аудита. Ключевые вопросы аудита – это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для нашего аудита финансовой отчетности за текущий период.



**НОВЫЕ ВЫЗОВЫ
НОВЫЕ РЕШЕНИЯ**

Ответственность руководства за обобщенную консолидированную финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку обобщенной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с принципами, описанными в Примечании 2 «Существенные положения учетной политики».

Ответственность аудитора

Наша ответственность заключается в выражении мнения о том, соответствует ли обобщенная консолидированная финансовая отчетность во всех существенных отношениях проаудированной консолидированной финансовой отчетности, на основе процедур, выполненных нами в соответствии с Международным стандартом аудита (МСА) 810 (пересмотренным) «Задания по предоставлению заключения об обобщенной финансовой отчетности».

Сорокин Андрей Владимирович,
действующий от имени Общества с ограниченной ответственностью «Б1 – Аудит»
на основании доверенности от 19 января 2026 г.,
руководитель аудита, по результатам которого составлено аудиторское заключение
(ОРНЗ 22006014805)

6 марта 2026 г.

Сведения об аудиторе

Наименование: Общество с ограниченной ответственностью «Б1 – Аудит»
Запись внесена в Единый государственный реестр юридических лиц 5 декабря 2002 г. и присвоен государственный регистрационный номер 1027739707203.
Местонахождение: 115035, Россия, г. Москва, Садовническая наб., д. 75.
Общество с ограниченной ответственностью «Б1 – Аудит» является членом Саморегулируемой организации аудиторов Ассоциация «Содружество» (СРО ААС). Общество с ограниченной ответственностью «Б1 – Аудит» включено в контрольный экземпляр реестра аудиторов и аудиторских организаций за основным регистрационным номером записи 12006020327.

Сведения об аудируемом лице

Наименование: АО «В2В-РТС»
Запись внесена в Единый государственный реестр юридических лиц 22 января 2020 г. и присвоен государственный регистрационный номер 1207700017381.
Местонахождение: 121151, Россия, г. Москва, вн.тер.г. муниципальный округ Дорогомилово, наб. Тараса Шевченко, д. 23А, помещ. 1/1/25.

Обобщенный консолидированный отчет о финансовом положении**на 31 декабря 2025 года***(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)*

	<i>Прим.</i>	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
Активы			
Внеоборотные активы			
Основные средства	11	180 022	178 691
Гудвилл	10	2 625 564	2 625 564
Нематериальные активы	12	589 144	799 277
Активы в форме права пользования	9	290 647	254 048
Отложенные налоговые активы	22	21 398	–
Итого внеоборотные активы		3 706 775	3 857 580
Оборотные активы			
Денежные средства и их эквиваленты	14	1 931 511	5 557 071
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	15	5 260 511	1 065 339
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	15	225 250	225 250
Займы выданные	16	2 956	2 099
Запасы		11 461	6 457
Налог на прибыль к возмещению		7 840	2 419
Прочие финансовые активы	13	87 948	34 403
Прочие нефинансовые активы	13	73 698	100 407
Итого оборотные активы		7 601 175	6 993 445
Итого активы		11 307 950	10 851 025
Капитал			
Акционерный капитал	17	1 770	20
Эмиссионный доход	17	6 416	–
Нераспределенная прибыль		3 691 049	3 367 709
Капитал, приходящийся на акционеров Группы		3 699 235	3 367 729
Неконтролирующие доли участия		(18 562)	(12 475)
Итого капитал		3 680 673	3 355 254
Обязательства			
Долгосрочные обязательства			
Обязательства по аренде	18	234 208	170 641
Отложенные налоговые обязательства	22	–	29 907
Итого долгосрочные обязательства		234 208	200 548
Краткосрочные обязательства			
Средства клиентов		5 842 845	5 785 935
Обязательства по аренде	18	78 881	97 438
Текущее обязательство по налогу на прибыль	22	130 986	68 275
Прочие финансовые обязательства	19	409 380	491 682
Прочие нефинансовые обязательства	19	930 977	851 893
Итого краткосрочные обязательства		7 393 069	7 295 223
Итого обязательства		7 627 277	7 495 771
Итого обязательства и капитал		11 307 950	10 851 025

Утверждено 4 марта 2026 года:



 Дмитрий Морозов

 Финансовый директор,
 действующий от имени АО «В2В-РТС»
 на основании доверенности № 6 от 19 февраля 2026 г.

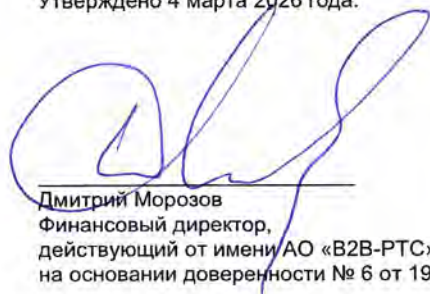
Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью данной обобщенной консолидированной финансовой отчетности.

**Обобщенный консолидированный отчет о совокупном доходе
за 2025 год**

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

	<i>Прим.</i>	2025 год	2024 год
Выручка от оказания услуг	20	7 949 507	7 172 381
Расходы на вознаграждение работникам		(3 201 046)	(2 571 583)
Сопровождение программного обеспечения		(671 868)	(656 798)
Амортизация нематериальных активов, активов в форме права пользования и основных средств		(383 470)	(373 327)
Расходы на агентские услуги		(370 497)	(358 202)
(Создание)/восстановление резерва по ожидаемым кредитным убыткам		147 806	(70 299)
Доходы от изменения справедливой стоимости облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток	15	45 847	11 969
Процентные доходы по эффективной процентной ставке	14	993 241	1 302 219
Прочие процентные доходы	15	389 276	56 381
Процентные расходы		(49 189)	(23 742)
Убыток от обесценения инвестиции в совместное предприятие		—	(38 000)
Чистая прибыль от курсовых разниц		3 314	13 889
Прочие операционные доходы		223 969	152 647
Прочие операционные расходы	21	(506 262)	(422 781)
Прибыль до налогообложения		4 570 628	4 194 754
Расход по налогу на прибыль	22	(862 297)	(685 142)
Чистая прибыль за отчетный период		3 708 331	3 509 612
Относящаяся к:			
акционерам Компании		3 714 418	3 515 054
неконтролирующим долям участия		(6 087)	(5 442)
Итого совокупный доход за период		3 708 331	3 509 612
Относящийся к:			
акционерам Компании		3 714 418	3 515 054
неконтролирующим долям участия		(6 087)	(5 442)
Прибыль на акцию (руб.) базовая и разводненная, приходящаяся на акционеров Компании	17	21,0	19,9
Скорректированный EBITDA	24	4 900 170	4 625 768

Утверждено 4 марта 2026 года:


 Дмитрий Морозов
 Финансовый директор,
 действующий от имени АО «В2В-ПТС»
 на основании доверенности № 6 от 19 февраля 2026 г.

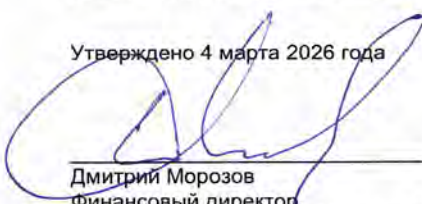
Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью данной обобщенной консолидированной финансовой отчетности.

Обобщенный консолидированный отчет о движении денежных средств за 2025 год

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

	Прим.	2025 год	2024 год
Денежные потоки от операционной деятельности			
Прибыль до налогообложения		4 570 628	4 194 754
Корректировки:			
Амортизация нематериальных активов, активов в форме прав пользования и основных средств		383 470	373 327
Убыток от списания нематериальных активов	21	3 086	9 834
(Восстановление)/начисление резерва под обесценение торговой дебиторской задолженности и займов выданных		(147 806)	70 299
Прибыль по курсовым разницам, нетто		61 574	(37 210)
(Доходы)/расходы от изменения справедливой стоимости облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток	15	(45 847)	(11 969)
Процентные доходы по эффективной процентной ставке	16	(424)	(5 431)
Прочие процентные доходы	15	(389 276)	(56 381)
Процентные расходы		49 189	23 742
(Прибыль) от выбытия имущества		–	(3 500)
Убыток от обесценения инвестиции в совместное предприятие		–	38 000
Прочие неденежные операционные доходы		(2 741)	(329)
Итого потоки денежных средств от операционной деятельности до изменения оборотного капитала		4 481 853	4 595 136
(Увеличение)/уменьшение прочих финансовых и нефинансовых активов		24 160	(84 772)
(Увеличение)/уменьшение запасов		(5 004)	(2 306)
Увеличение/(уменьшение) средств клиентов		56 910	(1 808 666)
Увеличение/(уменьшение) прочих финансовых и нефинансовых обязательств		(3 262)	217 104
Итого потоки денежных средств, полученные от операционной деятельности		4 554 657	2 916 496
Проценты уплаченные		(49 189)	(23 742)
Налог на прибыль уплаченный		(856 311)	(684 774)
Итого чистые потоки денежных средств, полученные от операционной деятельности		3 649 157	2 207 980
Денежные потоки от инвестиционной деятельности			
Приобретение основных средств		(44 142)	(108 414)
Приобретение нематериальных активов	12	(11 501)	(19 240)
Оплата за приобретение финансовых вложений	15	(4 717 682)	(500 000)
Займы выданные		(143 350)	(1 650)
Погашение займов выданных	16	102 889	91 305
Присоединение компаний группы, за вычетом денежных средств	6	27 460	–
Поступление от продажи прочих внеоборотных активов		–	21 000
Погашение финансовых вложений		522 950	–
Проценты полученные		368 822	63 957
Чистая сумма денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности		(3 894 554)	(453 042)
Денежные потоки от финансовой деятельности			
Погашение обязательств по аренде	18	(102 103)	(111 149)
Дополнительная эмиссия акций	17	8 020	–
Дивиденды, выплаченные акционерам Компании	17	(3 286 080)	(3 608 000)
Чистая сумма денежных средств, использованных в финансовой деятельности		(3 380 163)	(3 719 149)
Чистое уменьшение денежных средств и их эквивалентов		(3 625 560)	(1 964 211)
Денежные средства и их эквиваленты на начало года		5 557 071	7 521 282
Денежные средства и их эквиваленты на конец года	14	1 931 511	5 557 071

Утверждено 4 марта 2026 года


 Дмитрий Морозов
 Финансовый директор,
 действующий от имени АО «В2В-РТС»
 на основании доверенности № 6 от 19 февраля 2026 г.

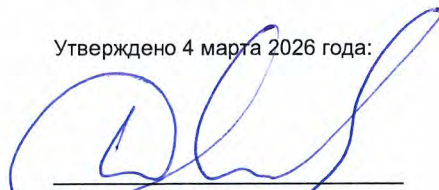
Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью данной обобщенной консолидированной финансовой отчетности.

**Обобщенный консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале
за 2025 год**

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

	<i>Капитал, причитающийся акционерам Компании</i>					<i>Итого</i>
	<i>Акционерный капитал</i>	<i>Эмиссионный доход</i>	<i>Нераспределенная прибыль</i>	<i>Итого капитал, приходящийся на акционеров Компании</i>	<i>Неконтролирующие доли участия</i>	
На 1 января 2024 года	20	–	3 460 655	3 460 675	(7 033)	3 453 642
Прибыль за период	–	–	3 515 054	3 515 054	(5 442)	3 509 612
Итого совокупный доход за период	–	–	3 515 054	3 515 054	(5 442)	3 509 612
Выплаченные дивиденды	–	–	(3 608 000)	(3 608 000)	–	(3 608 000)
На 31 декабря 2024 года	20	–	3 367 709	3 367 729	(12 475)	3 355 254
На 1 января 2025 года	20	–	3 367 709	3 367 729	(12 475)	3 355 254
Прибыль за период	–	–	3 714 418	3 714 418	(6 087)	3 708 331
Итого совокупный доход за период	–	–	3 714 418	3 714 418	(6 087)	3 708 331
Присоединение дочерней компании под общим контролем и эффект конвертации акций	146	–	(104 998)	(104 852)	–	(104 852)
Дополнительная эмиссия акций	1 604	6 416	–	8 020	–	8 020
Выплаченные дивиденды	–	–	(3 286 080)	(3 286 080)	–	(3 286 080)
На 31 декабря 2025 года	1 770	6 416	3 691 049	3 699 235	(18 562)	3 680 673

Утверждено 4 марта 2026 года:


 Дмитрий Морозов
 Финансовый директор,
 действующий от имени АО «В2В-РТС»
 на основании доверенности № 6 от 19 февраля 2026 г.

Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью данной обобщенной консолидированной финансовой отчетности.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

1. Сведения об организации

АО «B2B-PTC» (далее – «Компания») и его дочерние организации (далее совместно именуемые «Группа») специализируются на разработке и предоставлении государственным и коммерческим клиентам технологий по автоматизации закупочного процесса, в том числе электронных площадок для проведения закупок и торгов в цифровом формате (<https://www.rts-tender.ru>, <https://www.b2b-center.ru/app/> и <https://otc.ru/>) на территории Российской Федерации и стран СНГ.

В отчетном периоде произошло изменение наименования Компании. Начиная с 19 сентября 2025 года, юридическое название организации стало: «АО B2B-PTC» вместо «АО Текса».

Стороны, обладающие конечным контролем над Группой, на 31 декабря 2025 года и 31 декабря 2024 года отсутствуют.

Компания АО «B2B-PTC» зарегистрирована 22 января 2020 года в Российской Федерации. Зарегистрированный офис Компании расположен по адресу: 121151, г. Москва, наб. Тараса Шевченко, д. 23а, пом. 1/1/25.

2. Основа подготовки отчетности

Данная обобщенная консолидированная финансовая отчетность Группы составлена на основе проаудированной финансовой отчетности, подготовленной в соответствии со стандартами финансовой отчетности (далее – «МСФО») по состоянию на 31 декабря 2025 года и за год, закончившийся на указанную дату путем копирования из нее без каких-либо изменений:

- ▶ консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2025 года;
- ▶ консолидированного отчета о совокупном доходе за 2025 год;
- ▶ консолидированного отчета о движении денежных средств за 2025 год;
- ▶ консолидированного отчета об изменениях в собственном капитале за 2025 год.

Примечания к обобщенной консолидированной финансовой отчетности за 2025 год содержат информацию, позволяющую пользователям обобщенной консолидированной финансовой отчетности получить представление о характере деятельности Компании, и не раскрывают информацию согласно Постановлению Правительства РФ от 13 сентября 2023 года № 1490 «Об особенностях раскрытия консолидированной финансовой отчетности» и Постановлению Правительства РФ от 4 июля 2023 года № 1102 «Об особенностях раскрытия и предоставления информации, подлежащей раскрытию и предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг», а именно исключена следующая информация:

- ▶ Информация о сделках эмитента, его контролирующих лиц, подконтрольных ему лиц, включая информацию о том, что такие сделки не совершались.
- ▶ Информация о банковских группах, банковских холдингах, холдингах и ассоциациях, в которые входит эмитент, а также их членах.
- ▶ Информация об аффилированных лицах эмитента, включая основания аффилированности и долю принадлежащих им акций эмитента.

Обобщенная консолидированная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с принципом оценки по первоначальной стоимости, если иное не указано в учетной политике и примечаниях к финансовой отчетности.

Обобщенная консолидированная финансовая отчетность представлена в российских рублях, и все значения округлены до ближайшей тысячи, за исключением случаев, когда указано иное.

3. Существенные положения учетной политики

3.1 Непрерывность деятельности

Обобщенная консолидированная финансовая отчетность была подготовлена на основе принципа непрерывности деятельности и способности продолжать деятельность в обозримом будущем.

При оценке способности продолжать свою деятельность в будущем Группа учитывала свое финансовое положение, ожидаемые результаты коммерческой деятельности в будущем, возмещаемость дебиторской задолженности и прочих активов, а также другие риски, которым подвержена Группа.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

3.1 Непрерывность деятельности (продолжение)

Руководство предпринимает все необходимые меры для поддержки устойчивого развития Группы и полагает, что применение допущения о непрерывности деятельности при составлении обобщенной консолидированной финансовой отчетности является правомерным.

3.2 Дочерние компании

Обобщенная консолидированная финансовая отчетность включает консолидируемые дочерние организации Группы.

Объединения бизнесов, находящиеся под общим контролем

Операции по приобретению организаций, находящихся под общим контролем, учитываются с применением метода объединения интересов, при котором:

- ▶ Консолидация осуществляется перспективно (т.е. с даты фактического приобретения дочерней компании).
- ▶ Активы и обязательства приобретаемой компании отражаются по их балансовой стоимости, которая включалась в обобщенную консолидированную финансовую отчетность организации, осуществляющей контроль как над приобретающей, так и над приобретаемой компанией.
- ▶ В результате объединения бизнесов новый гудвилл не признается (признается только тот гудвилл, который отражался в обобщенной консолидированной финансовой отчетности организации, осуществляющей контроль как над приобретающей, так и над приобретаемой компанией). Разница между переданным возмещением и приобретенными чистыми активами отражается в составе нераспределенной прибыли Группы.
- ▶ В обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе отражаются результаты деятельности объединенных сторон после даты консолидации.

3.3 Операции в иностранной валюте

Обобщенная консолидированная финансовая отчетность Группы представлена в российских рублях (далее – «руб.»), которые также являются функциональной валютой Компании. Функциональной валютой действующих дочерних организаций является российский рубль.

Показатели сделок, выраженные в иностранной валюте, пересчитаны в функциональную валюту по курсу на дату совершения сделки. Прибыли или убытки, возникающие на дату расчетов по этим сделкам, а также на отчетную дату в результате пересчета в функциональную валюту денежных активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте, по официальному обменному курсу на конец года отражаются в прибыли или убытке как чистая прибыль от курсовых разниц. Пересчет валюты по обменным курсам на конец года не используется в отношении неденежных статей.

Официальный курс обмена доллара США к руб., установленный Центральным Банком Российской Федерации (далее – «ЦБ РФ»), составлял:

	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
Обменный курс на конец периода	78,23	101,68
Средний обменный курс за год, закончившийся	83,62	92,57

3.4 Гудвилл

Весь гудвилл, отраженный в настоящей обобщенной консолидированной финансовой отчетности, образовался в результате сделки по объединению бизнесов, с этого момента гудвилл подлежит тестированию на обесценение.

Для оценки обесценения гудвилл распределяется между единицами, генерирующими денежные средства (далее – «ЕГДС»). Если возмещаемая стоимость ЕГДС оказывается ниже ее балансовой стоимости, убыток от обесценения сначала уменьшает балансовую стоимость гудвилла данной ЕГДС, а затем остальных активов ЕГДС пропорционально балансовой стоимости каждого актива. Убытки от обесценения гудвилла признаются непосредственно в составе прибыли или убытка. Убыток от обесценения гудвилла не восстанавливается в последующих периодах.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

3.4 Гудвилл (продолжение)

Если гудвилл относится на ЕГДС, и часть этой единицы выбывает, гудвилл, относящийся к выбывающей деятельности, включается в балансовую стоимость этой деятельности при определении прибыли или убытка от ее выбытия. В этих обстоятельствах выбывший гудвилл оценивается на основе соотношения стоимости выбывшей деятельности и стоимости оставшейся части ЕГДС.

3.5 Нематериальные активы

Нематериальные активы учитываются по стоимости приобретения за вычетом накопленной амортизации и накопленного убытка от обесценения.

Нематериальные активы Группы кроме гудвилла, имеют определенные сроки полезного использования. Нематериальные активы Группы включают клиентские базы и лицензии на программное обеспечение.

Амортизация нематериальных активов начисляется линейным методом в течение оценочного срока полезного использования и включается в состав статьи «Амортизация нематериальных активов, активов в форме права пользования и основных средств» в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе.

Сроки полезного использования клиентских баз составляют от 1 до 5 лет, лицензий на программное обеспечение от 1 до 12 лет.

3.6 Основные средства

Основные средства отражаются по исторической стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения. Стоимость объекта основных средств признается в качестве актива, если существует вероятность получения организацией будущих экономических выгод, связанных с объектом, и стоимость объекта поддается надежной оценке.

Затраты на ремонт и техническое обслуживание основных средств отражаются по мере их возникновения.

Амортизация основных средств начисляется линейным методом в течение оценочного срока полезного использования и включается в состав статьи «Амортизация нематериальных активов, активов в форме права пользования и основных средств» в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе. Сроки полезного использования основных средств составляют от 1 до 5 лет.

3.7 Обесценение нефинансовых активов

Основные средства и нематериальные активы, подлежащие амортизации, тестируются на предмет обесценения в тех случаях, когда имеют место какие-либо события или изменения обстоятельств, которые свидетельствуют о том, что их балансовая стоимость не может быть возмещена. Убыток от обесценения признается в размере превышения балансовой стоимости актива над его возмещаемой стоимостью. Возмещаемая стоимость представляет собой справедливую стоимость актива за вычетом затрат на выбытие или ценность его использования, в зависимости от того, какая из этих сумм выше. Для определения величины обесценения активы объединяются в наименьшие идентифицируемые группы активов, которые генерируют приток денежных средств, в значительной степени независимый от притока денежных средств от других активов или групп активов. Обесценение нефинансовых активов (кроме гудвилла), отраженное в прошлые периоды, анализируется с точки зрения возможного восстановления на каждую отчетную дату.

3.8 Аренда

В момент заключения договора Группа оценивает, являются ли договор в целом или его отдельные компоненты договором аренды, исходя из того, передается ли по этому договору право контролировать использование идентифицируемого актива в течение определенного периода времени в обмен на возмещение.

Активы в форме права пользования оцениваются по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и убытков от обесценения и корректируются на любую переоценку обязательств по аренде.

Первоначальная стоимость актива в форме права пользования включает в себя величину первоначальной оценки обязательства по аренде, скорректированную на арендные платежи, осуществленные до или на дату начала аренды, и первоначальные прямые затраты.

Амортизация активов в форме права пользования начисляется линейным методом в течение наименьшего из двух сроков: срока аренды или срока полезного использования активов.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

3.8 Аренда (продолжение)

Группа арендует офисные помещения и транспортные средства. Срок аренды обычно составляет от 2 до 5 лет, с возможностью продления договора аренды после этой даты.

Обязательство по аренде первоначально оценивается по приведенной стоимости арендных платежей, которые должны быть произведены в течение срока аренды. В качестве упрощения практического характера Группа учитывает каждый компонент аренды и соответствующие компоненты, не являющиеся аренды, в качестве одного компонента аренды.

При расчете приведенной стоимости арендных платежей Группа использует ставку привлечения дополнительных заемных средств – это ставка процента, по которой Группа могла бы привлечь на аналогичный срок и при аналогичном обеспечении заемные средства, необходимые для получения актива со стоимостью, аналогичной стоимости актива в форме права пользования в аналогичных экономических условиях.

После даты начала аренды сумма обязательств по аренде увеличивается на сумму начисленных процентов и уменьшается на сумму произведенных арендных платежей. Кроме того, балансовая стоимость обязательств по аренде переоценивается в случае модификации договора.

Группа применяет освобождение от признания в отношении аренды активов с низкой стоимостью до 300 тыс. руб. и к краткосрочным договорам аренды (т.е. к договорам, в которых на дату начала аренды предусмотренный срок аренды составляет не более 12 месяцев и которые не содержат опциона на покупку). Арендные платежи по краткосрочной аренде и аренде активов с низкой стоимостью признаются в качестве расходов равномерно на протяжении срока аренды и отражаются в составе строки «Прочие операционные расходы» обобщенного консолидированного отчета о совокупном доходе.

3.9 Денежные средства и их эквиваленты

Денежные средства и их эквиваленты включают денежные средства на банковских счетах, краткосрочные депозиты и другие краткосрочные высоколиквидные инвестиции с первоначальным сроком погашения не более трех месяцев, которые могут быть конвертированы в определенную сумму денежных средств и подвержены незначительному риску изменения стоимости.

3.10 Средства клиентов

В процессе осуществления деятельности клиенты размещают средства в обеспечение заявок или оплаты комиссии на небольшой срок на банковских счетах Группы.

Средства клиентов первоначально отражаются в сумме внесенных клиентами денежных средств и учитываются по амортизированной стоимости.

3.11 Налог на добавленную стоимость

Расходы и активы признаются за вычетом налога на добавленную стоимость (далее – «НДС»). Чистая сумма НДС, возмещаемого налоговым органом или уплачиваемого ему, включается в статью «Прочие нефинансовые активы» или «Прочие нефинансовые обязательства», отраженную в обобщенном консолидированном отчете о финансовом положении.

3.12 Обязательства по пенсионным выплатам и прочим вознаграждениям работникам

Группа не имеет дополнительных пенсионных программ, кроме участия в государственной пенсионной системе Российской Федерации, которая предусматривает расчет текущих взносов работодателя как процента от текущих общих выплат работникам. Эти расходы отражаются в отчетном периоде, к которому относится соответствующая заработная плата. Помимо этого, Группа не выплачивает существенных вознаграждений работникам по окончании трудовой деятельности.

3.13 Финансовые инструменты

В состав финансовых активов входят инвестиции в долговые ценные бумаги (облигации), долевыми инструментами, торговая дебиторская задолженность, денежные средства и их эквиваленты, займы выданные.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

3.13 Финансовые инструменты (продолжение)

На основании принятой бизнес-модели, долговые ценные бумаги и производные финансовые инструменты учитываются по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Долевые инструменты, предназначенные для долгосрочных инвестиционных целей и не планируемые к продаже в краткосрочной перспективе, учитываются по справедливой стоимости через прочий совокупный доход. Изменения справедливой стоимости признаются в прочем совокупном доходе, а дивиденды – в прибыли или убытке. При выбытии накопленная справедливая стоимость переносится в нераспределенную прибыль. Все иные финансовые активы относятся к бизнес-модели для удержания и учитываются по амортизированной стоимости, поскольку проходят тест на характеристики денежных потоков.

Процентные доходы по облигациям, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток, отражаются в составе статьи «Прочие процентные доходы» в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе.

Процентные доходы по иным финансовым активам отражаются в составе статьи «Процентные доходы по эффективной процентной ставке» в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе.

Группа прекращает учитывать финансовые активы, когда истек срок действия предусмотренных договором прав на денежные потоки от этих активов, или она передала эти финансовые активы и передала практически все риски и выгоды, связанные с правом собственности на финансовый актив.

Финансовые активы списываются либо частично, либо целиком, только когда Группа больше не ожидает возмещения их стоимости. Если сумма, подлежащая списанию, выше, чем величина накопленного резерва под обесценение, то разница сначала учитывается как увеличение резерва, который затем применяется к валовой балансовой стоимости. Любые последующие восстановления относятся на расходы по кредитным убыткам. Списание относится к прекращению признания.

Отсутствие обоснованных ожиданий по поводу возмещения стоимости финансовых активов подтверждается в том числе:

- ▶ неисполнением должником своих обязательств в течение периода не менее 3 лет до даты принятия решения о списании;
- ▶ подтверждением факта исключения дебитора из Единого государственного реестра юридических лиц;
- ▶ наличием у Группы обоснованных оснований полагать, что издержки на проведение дальнейших действий по взысканию задолженности по финансовому активу, будут выше полученного в дальнейшем результата.

В состав финансовых обязательств входят средства клиентов (платежи, полученные от организаций для участия в электронных торгах), торговая и прочая кредиторская задолженность, заемные средства, которые учитываются по амортизированной стоимости.

Группа прекращает признание финансовых обязательств только в случае их погашения, аннулирования или истечения срока требования по ним.

3.14 Обесценение финансовых активов

Группа производит начисление резервов под ожидаемые кредитные убытки по следующим финансовым активам, оцениваемым по амортизированной стоимости:

- ▶ займы выданные;
- ▶ торговая дебиторская задолженность;
- ▶ денежные средства и их эквиваленты.

Группа применяет упрощенный подход, предусмотренный в МСФО (IFRS) 9, к оценке ожидаемых кредитных убытков, при котором используется оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки за весь срок для всей торговой дебиторской задолженности.

Если по состоянию на отчетную дату отсутствует значительное увеличение кредитного риска по финансовому инструменту с момента первоначального признания Группа оценивает резервы под убытки на основании ожидаемых кредитных убытков, обусловленных событиями, приводящими к дефолту в течение 12 месяцев после отчетной даты. Если по состоянию на отчетную дату кредитный риск по финансовому инструменту значительно увеличился с момента первоначального признания, то резерв под убытки оценивается в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок инструмента.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

3.14 Обесценение финансовых активов (продолжение)

При оценке ожидаемых кредитных убытков и кредитного риска Группа рассматривает количественную и качественную информацию и проводит анализ, основанный на фактическом опыте кредитных убытков Группы, и учитывающий перспективную информацию. При этом, в случае непогашения задолженности более чем в течение 30 дней с даты возникновения подразумевается, что произошло значительное увеличение кредитного риска.

При значительном увеличении кредитного риска с момента первоначального признания финансового актива, ожидаемые кредитные убытки по этому активу оцениваются на основе ожидаемых кредитных убытков за весь срок.

Определение дефолта

В рамках управления внутренним кредитным риском Руководство Группы полагает, что если внутренняя или внешняя информация о дебиторе указывает на то, что он вряд ли погасит обязательства кредиторам (в том числе Группе) в полном объеме, то такие финансовые активы, как правило, не подлежат возмещению.

Независимо от вышеприведенного анализа, Группа считает, что дефолт произошел, когда финансовый актив просрочен более чем на 90 дней, если у Группы нет разумной и достоверной информации, демонстрирующей, что использование критерия дефолта, предусматривающего большую задержку платежа, является более уместным.

3.15 Оценка справедливой стоимости

При оценке справедливой стоимости актива или обязательства Группа применяет, насколько это возможно, наблюдаемые рыночные данные. Оценки справедливой стоимости относятся к различным уровням иерархии справедливой стоимости в зависимости от исходных данных, используемых в рамках соответствующих методов оценки:

- ▶ Уровень 1: котируемые (нескорректированные) цены на идентичные активы и обязательства на активных рынках.
- ▶ Уровень 2: исходные данные, оказывающие существенное влияние на отражаемую в отчетности сумму справедливой стоимости, прямо или косвенно основываются на информации, наблюдаемой на рынке (непосредственно, например, цены, либо косвенно, т.е. определенные на основе цен).
- ▶ Уровень 3: исходные данные для активов и обязательств, которые не основаны на наблюдаемых рыночных данных (ненаблюдаемые исходные данные).

Если исходные данные, используемые для оценки справедливой стоимости актива или обязательства, могут быть отнесены к различным уровням иерархии справедливой стоимости, то оценка справедливой стоимости в целом относится к тому уровню иерархии, которому соответствуют исходные данные наиболее низкого уровня, являющиеся существенными для всей оценки. Группа признает переводы между уровнями иерархии справедливой стоимости на дату окончания отчетного периода, в течение которого данное изменение имело место. Справедливая стоимость определялась для целей оценки и (или) раскрытия информации с использованием указанных ниже методов. Допущения, использованные при определении справедливой стоимости, при необходимости раскрываются более подробно в примечаниях, относящихся к соответствующему активу или обязательству.

В случае активов и обязательств, которые признаются в обобщенной консолидированной финансовой отчетности на повторяющейся основе, Группа определяет необходимость их перевода между уровнями иерархии, повторно анализируя классификацию (на основании исходных данных самого низкого уровня, которые являются значительными для оценки справедливой стоимости в целом) на конец каждого отчетного периода.

а) Финансовые активы и обязательства, оцениваемые по амортизированной стоимости

Справедливая стоимость финансовых активов и обязательств, представленных выданными займами, торговой дебиторской задолженностью, денежными средствами и их эквивалентами, средствами клиентов, заемными средствами, торговой и прочей кредиторской задолженностью, а также обязательствами по аренде относится к уровню 3 иерархии справедливой стоимости и приблизительно соответствует их балансовой стоимости на отчетную дату в связи с их краткосрочным характером.

б) Финансовые инструменты, оцениваемые по справедливой стоимости

Группа оценивает финансовые инструменты, отражаемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток и по справедливой стоимости через прочий совокупный доход на каждую отчетную дату.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

3.15 Оценка справедливой стоимости (продолжение)

Справедливая стоимость долговых ценных бумаг, не имеющих котировок либо цен на открытом рынке, определяется при помощи моделей, которые в одних случаях включают исключительно данные, наблюдаемые на рынке, а в других – данные, как наблюдаемые, так и не наблюдаемые на рынке. Исходные данные, не наблюдаемые на рынке, включают допущения в отношении будущих финансовых показателей объекта инвестиций, характера его рисков, а также экономические допущения, касающиеся отрасли и географической юрисдикции, в которой объект инвестиций осуществляет свою деятельность.

Расчет справедливой стоимости долговых ценных бумаг с использованием исключительно наблюдаемых на рынке данных, предполагает расчет на базе модели дисконтированных денежных потоков с применением действующих процентных ставок на рынке заимствований для новых инструментов, предполагающих аналогичный кредитный риск и аналогичный срок погашения.

3.16 Акционерный капитал

Обыкновенные акции отражаются в составе капитала. Дополнительные затраты на оплату услуг третьим сторонам, непосредственно связанные с выпуском новых акций, отражаются в составе собственного капитала как уменьшение суммы, полученной от выпуска.

3.17 Дивиденды

Дивиденды признаются как обязательства и вычитаются из суммы капитала в том периоде, в котором они были объявлены и одобрены. Информация о дивидендах раскрывается в обобщенной консолидированной финансовой отчетности, если они были рекомендованы до отчетной даты, а также рекомендованы или объявлены после отчетной даты, но до даты утверждения обобщенной консолидированной финансовой отчетности к выпуску.

3.18 Выручка от оказания услуг

Группа признает выручку, связанную с предоставлением услуг (предоставлением доступов к электронным площадкам для проведения закупок/торгов и/или участия в закупках/торгах), которая в основном включает в себя выручку по регулируемым закупкам и выручку по коммерческим закупкам, проводимым на электронных площадках, входящих в Группу.

Выручка по регулируемым закупкам представляет собой комиссионные вознаграждения за проведение закупок и торгов в электронном виде и/или предоставление доступов к электронной площадке, взимаемое с участников закупок/торгов, по направлениям, где в той или иной степени присутствует государственное регулирование соответствующих сфер закупок/торгов, в том числе:

- ▶ проведение закупок в соответствии с Федеральным законом «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18 июля 2011 года № 223-ФЗ (далее – «223-ФЗ»);
- ▶ проведение закупок в соответствии с Федеральным законом «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 5 апреля 2013 года № 44-ФЗ (далее – «44-ФЗ»);
- ▶ проведение закупок в соответствии с Постановлением Правительства Российской Федерации от 1 июля 2016 года № 615 «О порядке привлечения подрядных организаций для оказания услуг и (или) выполнения работ по капитальному ремонту общего имущества в многоквартирном доме, порядке осуществления закупок товаров, работ, услуг в целях выполнения функций специализированной некоммерческой организации, осуществляющей деятельность, направленную на обеспечение проведения капитального ремонта общего имущества в многоквартирных домах, о порядке осуществления специализированной некоммерческой организацией, осуществляющей деятельность, направленную на обеспечение проведения капитального ремонта общего имущества в многоквартирных домах, закупки товаров (материалов и оборудования, в том числе высокотехнологичного оборудования), необходимых для оказания услуг и/или выполнения работ по капитальному ремонту общего имущества в многоквартирном доме, и реализации закупленных и не использованных на проведение капитального ремонта общего имущества в многоквартирном доме товаров (материалов и оборудования, в том числе высокотехнологичного оборудования)» (далее – «615-ПП РФ»);
- ▶ проведение закупок малого объема в рамках 44-ФЗ и 223-ФЗ;
- ▶ проведение имущественных торгов (торгов по законодательству о приватизации, об аренде государственного или муниципального имущества, земельных торгов, иное).

Выручка по регулируемым закупкам взимается в соответствии с тарифами, которые определены на сайте <https://www.rts-tender.ru>.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

3.18 Выручка от оказания услуг (продолжение)

Выручка по коммерческим закупкам представляет собой комиссионное вознаграждение за предоставление доступов к электронной площадке для проведения закупок/торгов и/или участия в закупках/торгах, взимаемое с организаторов закупок/торгов и/или участников закупок/торгов в соответствии с тарифами, которые определены на сайте <https://www.b2b-center.ru/app/>.

Выручка по договорам с покупателями признается в момент перехода контроля над услугами к покупателю в сумме, отражающей вознаграждение, право на которое Группа ожидает получить в обмен на эти услуги:

- ▶ комиссионные доходы в соответствии с 44-ФЗ признаются по результатам проведения электронной процедуры, извещение об осуществлении которой размещено в единой информационной системе закупок либо приглашения принять участие в которой направлены после дня начала применения тарифов с лица, с которым заключается контракт по результатам проведения электронной процедуры (с победителя), в том числе признанного уклонившимся от заключения контракта;
- ▶ 223-ФЗ (для закупок с участием только субъектов малого и среднего предпринимательства (далее – «закупки МСП»)) признается в момент совершения заказчиком одного из следующих действий: заключение договора по результатам проведения электронной процедуры или опубликование на ЭП «РТС-тендер» протокола о признании победителя уклонившимся от заключения договора;
- ▶ комиссионные доходы в соответствии с 615-ПП взимаются с поставщика и признаются в момент заключения контракта по результатам закупки;
- ▶ комиссионные доходы по имущественным торгам организатором торгов / продавцом и признаются в момент наступления одного из событий: после публикации протокола о победителе (в общем случае), либо после заключения договора с победителем или признания его уклонившимся, либо после публикации сведений о незаключении договора с победителем (для участника, сделавшего лучшее предложение после победителя);
- ▶ комиссии, взимаемые за участие в закупках малого объема, признаются в момент одного из указанных событий: подписание договора (в общем случае) или определение победителя. А также по истечению 90-дневного срока с момента определения победителя при не заключении договора.

Комиссионные доходы по закупкам в соответствии с 223-ФЗ (кроме закупок МСП) и коммерческим закупкам, по которым действуют пакетные тарифы на 6 месяцев, начисляются в течение этого периода по мере выполнения Группой соответствующих обязательств по заключенным соглашениям.

Комиссионные доходы в виде абонентского обслуживания с продолжительностью доступа 6 или 12 месяцев, начисляются в течение этого периода по мере выполнения Группой соответствующих обязательств по заключенным соглашениям. По тарифам «Участие в одной процедуре» или «30 дней» выручка признается в момент оплаты тарифа.

Группа применяет непубличные тарифные акции для стимулирования клиентской активности и непрерывной оплаты тарифов. Например, при оплате годового тарифа клиенту открывается доступ в течение 15 месяцев, выручка по таким договорам признается также в течение 15 месяцев.

В Группе действует программа лояльности клиентов, основанная на системе накопления и использования бонусных баллов. Группа признает обязательство в отношении накопленных баллов, которые, как ожидается, будут использованы клиентами.

3.19 Сопровождение программного обеспечения

Группа использует программное обеспечение для работы электронных площадок. Группа привлекает подрядные организации для сопровождения работы программного обеспечения для бесперебойного функционирования электронных площадок, а также для доработки этого программного обеспечения в связи с изменениями законодательства или запросами клиентов. Доработки используемого программного обеспечения учитываются в составе расходов текущего периода.

3.20 Агентские услуги

Группа несет расходы на агентские услуги, связанные с привлечением покупателей, в том числе распространение рекламных и информационных материалов, консультирование клиентов по вопросам работы с электронными торговыми площадками и проведение обучающих мероприятий. Такие расходы учитываются в составе прибыли или убытка текущего периода.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

3.21 Расходы на вознаграждение работникам

Начисления заработной платы, взносов в Социальный Фонд России, оплачиваемого ежегодного отпуска и отпуска по болезни и премий отражаются в том отчетном периоде, когда услуги, определяющие данные виды вознаграждения, были оказаны сотрудниками Группы.

Группа производит обязательные отчисления на государственное пенсионное обеспечение в Социальный фонд России. Данные суммы списываются на расходы в том периоде, когда работниками Группы были оказаны услуги, к которым относятся данные начисления.

3.22 Государственный грант

В декабре 2024 года дочерняя организация Компании получила грантовую поддержку на три года в соответствии с Постановлением Правительства Москвы от 4 октября 2022 года № 1059/35 (с редакцией от 1 февраля 2024 года) на развитие информационных технологий. Средства предназначены для финансового обеспечения затрат общества по оплате труда вновь принятых в ИТ-компанию работников. В декабре 2025 года аналогичный грант по той же программе получила другая организация Компании.

В соответствии с учетной политикой сумма гранта признается Группой как прочий доход в отчетном периоде.

Полученная в 2025 году сумма в размере 26 446 тыс. руб. (в 2024 году в размере 2 439 тыс. руб.) отражена в разделе «Прочие операционные доходы» отчетности.

На 31 декабря 2025 года Группа не признала грант в полной сумме будущих платежей, поскольку отсутствует значительная уверенность в выполнении всех условий и критериев Постановления.

3.23 Налог на прибыль

Сумма текущего налога рассчитывается исходя из налогооблагаемого годового дохода с использованием налоговых ставок, фактически действующих или, по сути, вступивших в силу на отчетную дату, включая корректировки по налогу на прибыль за предыдущие годы.

Исходя из положений законодательства, действующих или введенных в действие на отчетную дату, величина отложенного налога рассчитывается по налоговым ставкам, которые предположительно будут применяться к временным разницам на момент их восстановления.

Отложенные налоговые обязательства признаются по всем налогооблагаемым временным разницам, кроме случаев, когда отложенное налоговое обязательство возникает в результате первоначального признания гудвилла, актива или обязательства вследствие операции, которая не является объединением бизнесов и на момент ее совершения не влияет ни на бухгалтерскую прибыль, ни на налогооблагаемую прибыль или убыток, и не приводит к возникновению равновеликих налогооблагаемых и вычитаемых временных разниц.

В отношении налогооблагаемых временных разниц, связанных с инвестициями в дочерние и ассоциированные предприятия, а также с долями участия в совместном предпринимательстве, отложенные налоговые обязательства не признаются, если можно контролировать сроки восстановления соответствующей временной разницы и существует значительная вероятность того, что временная разница не будет восстановлена в обозримом будущем.

Отложенные налоговые активы и обязательства отражаются свернуто, если они относятся к налогу на прибыль, взимаемому одним и тем же налоговым органом с одной и той же организации налогоплательщика.

Отложенный налоговый актив признается в той мере, в какой существует вероятность того, что в будущем будет получена налогооблагаемая прибыль, достаточная для реализации возникшей временной разницы. Величина отложенных налоговых активов пересматривается на каждую отчетную дату и уменьшается в той мере, в какой уже не существует вероятности того, что будет получена соответствующая выгода от их реализации.

4. Новые стандарты, разъяснения и поправки, принятые Группой

Новые и измененные стандарты и разъяснения, принятые Группой

При составлении обобщенной консолидированной финансовой отчетности Группа применила все разъяснения или поправки, которые распространяются на годовые отчетные периоды, начинающиеся с 1 января 2025 года. Группа не применяла досрочно какие-либо стандарты, разъяснения или поправки, которые были выпущены, но не вступили в силу.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

4. Новые стандарты, разъяснения и поправки, принятые Группой (продолжение)

Новые и измененные стандарты и разъяснения, принятые Группой (продолжение)

Следующие поправки стали обязательны для применения в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2025 года или после этой даты:

- ▶ Поправки к МСФО (IAS) 21 «Отсутствие возможности обмена валют».

Перечисленные выше поправки не оказали существенного влияния на обобщенную консолидированную финансовую отчетность Группы.

Новые стандарты и разъяснения, еще не вступившие в силу

Ниже приводятся новые стандарты, поправки и разъяснения, которые были выпущены, но еще не вступили в силу на дату выпуска финансовой отчетности Группы. Группа намерена применить эти стандарты, поправки и разъяснения с даты их вступления в силу.

Стандарты, не вступившие в силу в отношении годового отчетного периода, закончившегося 31 декабря 2025 года	Применяются к годовым отчетным периодам, начинающимся с
▶ Поправки к стандартам МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IFRS) 7 – «Поправки к положениям о классификации и оценке финансовых инструментов»	1 января 2026 года
▶ Поправки к стандартам МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IFRS) 7 – «Договоры, связанные с природозависимой электроэнергией»	1 января 2026 года
▶ «Ежегодные усовершенствования стандартов финансовой отчетности МСФО – том 11»: <ul style="list-style-type: none"> ▶ поправки к МСФО (IAS) 7 – «Учет по первоначальной стоимости»; ▶ поправки к МСФО (IFRS) 9 – «Прекращение признания обязательств по аренде»; ▶ поправки к МСФО (IFRS) 10 – «Определение «агента де-факто»; ▶ поправки к Руководству по внедрению МСФО (IFRS) 7 – «Раскрытие информации об отложенной разнице между справедливой стоимостью и ценой сделки»; ▶ поправки к МСФО (IFRS) 7 – «Прибыль или убыток при прекращении признания»; ▶ поправки к МСФО (IFRS) 1 – «Учет хеджирования организацией, впервые применяющей МСФО»; ▶ поправки к Руководству по внедрению МСФО (IFRS) 7 – «Введение»; ▶ поправки к Руководству по внедрению МСФО (IFRS) 7 – «Раскрытие информации о кредитном риске»; ▶ поправки к МСФО (IFRS) 9 – «Цена сделки» 	1 января 2026 года
▶ МСФО (IFRS) 18 «Представление и раскрытие информации в финансовой отчетности»	1 января 2027 года
▶ МСФО (IFRS) 19 «Дочерние организации без обязательства отчитываться публично: раскрытие информации»	1 января 2027 года

Ожидается, что данные поправки и новые стандарты не окажут существенного влияния на Группу, за исключением МСФО (IFRS) 18, в отношении которого в настоящий момент Группа находится в процессе анализа влияния на свою финансовую отчетность.

5. Существенные допущения и неопределенности в оценках

В процессе применения положений учетной политики Группы руководство применяет суждения, оценки и допущения в отношении балансовой стоимости активов, которые не являются очевидными из других источников. Оценочные значения и лежащие в их основе допущения формируются исходя из прошлого опыта и прочих факторов, которые считаются уместными в конкретных обстоятельствах. Фактические результаты могут отличаться от данных оценок.

Оценки и связанные с ними допущения регулярно пересматриваются. Изменения в оценках отражаются в том периоде, в котором оценка была пересмотрена, если изменение влияет только на этот период, либо в том периоде, к которому относится изменение, и в будущих периодах, если изменение влияет как на текущий, так и на будущие периоды.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

5. Существенные допущения и неопределенности в оценках (продолжение)

Основные источники неопределенности в оценках

Обесценение гудвилла и прочих нематериальных активов.

Для анализа гудвилла на обесценение проводится оценка ценности от использования единиц, генерирующих денежные потоки (ЕГДС) генерирующих единиц, к которым отнесен гудвилл. При расчете ценности от использования руководство оценивает будущие потоки денежных средств, которые ожидается получить от ЕГДС, и уместную ставку дисконтирования для расчета текущей стоимости. Убыток от обесценения признается, когда возмещаемая стоимость ЕГДС меньше ее балансовой стоимости. Группа оценивает следующие существенные допущения при расчете ценности от использования ЕГДС, к которым отнесен гудвилл: будущие потоки денежных средств, которые ожидается получить от ЕГДС; ставка дисконтирования для расчета текущей стоимости. Подробная информация о тестировании гудвилла на обесценение приведена в Прим. 10.

Сроки полезного использования нематериальных активов

Группа ежегодно проверяет срок полезного использования своих нематериальных активов. При определении срока полезного использования актива учитываются такие факторы как предполагаемое использование актива, его стандартный жизненный цикл, техническое и моральное устаревание, досрочное прекращение действия лицензий, техническая доступность актива до предполагаемой даты окончания использования актива и т.д.

Значительные суждения при определении срока аренды в договорах с опционом на продление

Руководство включает в договоры аренды опционы на продление и на прекращение аренды, чтобы иметь возможность гибкого управления портфелем арендованных активов и обеспечить соответствие нуждам Группы при осуществлении своей деятельности.

Группа определяет срок аренды как не подлежащий досрочному прекращению период аренды вместе с периодами, в отношении которых предусмотрен опцион на продление аренды, если имеется достаточная уверенность в том, что он будет исполнен, или периодами, в отношении которых предусмотрен опцион на прекращение аренды, если имеется достаточная уверенность в том, что он не будет исполнен.

По некоторым договорам аренды у Группы имеется опцион на продление аренды активов на дополнительный срок 11 месяцев неограниченное количество раз. Группа применяет суждение, чтобы определить, имеется ли у нее достаточная уверенность в том, что она исполнит данный опцион на продление. При этом Группа учитывает все уместные факторы, приводящие к возникновению экономического стимула для исполнения опциона на продление аренды. После даты начала аренды Группа повторно оценивает срок аренды при возникновении значительного события либо изменения обстоятельств, которое подконтрольно Группе и влияет на ее способность исполнить (или не исполнить) опцион на продление аренды (например, изменение бизнес-стратегии).

Группа классифицирует денежные платежи по основной сумме обязательств по аренде в составе денежных потоков по финансовой деятельности и денежные платежи по процентной части обязательств по аренде в составе денежных потоков от операционной деятельности.

6. Изменения в составе Группы

Присоединение Компании 1

В ноябре 2024 года Компания приняла решение о присоединении Компании 1 (наименование скрыто для целей подготовки обобщенной консолидированной финансовой отчетности). Для этого в январе 2025 года был зарегистрирован дополнительный выпуск обыкновенных акций АО «В2В-РТС» в количестве 145 900 штук номинальной стоимостью один рубль за акцию. Акции Компании 1 были конвертированы в дополнительные выпущенные акции АО «В2В-РТС», после чего Компания 1 была присоединена к АО «В2В-РТС». Процесс присоединения был завершён 5 мая 2025 года. На момент сделки АО «В2В-РТС» и Компания 1 находились под общим контролем одной организации. Целью данной сделки была оптимизация структуры под контролем одной организации.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

6. Изменения в составе Группы (продолжение)**Присоединение Компании 1 (продолжение)**

Информация о балансовой стоимости активов и обязательств Компании 1 на дату приобретения представлена ниже:

	<u>5 мая 2025 года</u>
Активы	
Денежные средства и их эквиваленты	27 460
Нематериальные активы	7 533
Прочие активы	163
Обязательства	
Прочие обязательства	8
Балансовая стоимость чистых активов	<u>35 148</u>
Урегулирование займа, полученного Компанией 1 от АО «B2B-PTC» до даты объединения бизнеса под общим контролем	(140 000)
Финансовый результат от присоединения, признанный в составе собственного капитала	<u>(104 852)</u>
Денежные средства уплаченные	–
Денежные средства, приобретенные вместе с дочерней компанией	<u>27 460</u>
Чистый приток денежных средств	<u>27 460</u>

7. Сегментная информация

Группа выделяет отчетные сегменты на основе своей организационной структуры. Отчетные сегменты представлены на основании агрегированных данных управленческого учета. Сегментная отчетность Группы основана на следующих отчетных сегментах:

- ▶ Регулируемые закупки – закупки по 44-ФЗ, 223-ФЗ, 615-ПП, имущественные торги и закупки малого объема.
- ▶ Нерегулируемые закупки – коммерческие закупки на электронной торговой площадке.
- ▶ Сервисы и прочие услуги и решения – вспомогательные сервисы для закупок, а также решения по автоматизации закупочного процесса.
- ▶ Управление активами – управление портфелем ценных бумаг, капиталом, рисками и ликвидностью Группы, а также операции с иностранной валютой и производными финансовыми инструментами.

Сегмент «Сервисы и прочие услуги и решения» объединяет несколько операционных сегментов, ни один из которых в отдельности не превышает 10% общей выручки Группы. В этот сегмент включены следующие операционные сегменты: Альтис (система облачных решений для закупочного процесса), Sales Tech (сервис для оптимизации процесса продаж через тендеры), КИМ (корпоративный интернет-магазин), НСИ (нормализация корпоративных справочников), Агентское вознаграждение, Облачная Логистика (автоматизация процессов логистики), услуги ЭЦП, Обучение (образовательные услуги в области закупок), МИК (модуль исполнения контрактов) и прочие сервисы для поставщиков. Эти направления деятельности связаны с предоставлением специализированных сервисов и решений, но не являются отчетными сегментами в силу их незначительности в общей структуре выручки.

Поскольку хозяйственная деятельность Группы происходит преимущественно в Российской Федерации и основную долю выручки и финансовых результатов Группа получает от операций на территории Российской Федерации, Группа не разделяет свой бизнес на географические сегменты.

В ходе оценки своей деятельности Группа осуществляет перераспределение доходов и расходов между сегментами. Такое перераспределение направлено на правильную оценку эффективности и доходности сегмента и отражено в статье Операции между сегментами.

В целях мониторинга операции между сегментами регулярно анализируются на предмет соответствия стратегическим целям.

В обобщенной консолидированной отчетности Группы операции между сегментами исключаются для устранения двойного учета.

Активы и обязательства отдельного сегмента не рассматриваются Группой для оценки результатов деятельности, поэтому они не раскрываются в данном Примечании. Результат сегмента определяется как прибыль или убыток до налогообложения по конкретному отчетному сегменту.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

7. Сегментная информация (продолжение)

2025 год	Регулируе- мые закупки	Нерегулируе- мые закупки	Сервисы и прочие услуги и решения	Управление активами	Итого по сегментам	Нераспре- деленные статьи	Итого
Выручка	5 343 260	2 027 350	578 897	–	7 949 507	–	7 949 507
Итого выручка	5 343 260	2 027 350	578 897	–	7 949 507	–	7 949 507
Расходы на вознаграждение работникам	(1 555 659)	(689 578)	(738 405)	(217 404)	(3 201 046)	–	(3 201 046)
Сопровождение программного обеспечения	(509 042)	(69 455)	(93 371)	–	(671 868)	–	(671 868)
Амортизация активов в форме права пользования	(75 765)	(22 709)	(15 592)	–	(114 066)	–	(114 066)
Амортизация нематериальных активов, включая клиентские базы, и основных средств	–	–	–	–	–	(269 404)	(269 404)
Расходы на агентские услуги	(363 758)	(81)	(6 658)	–	(370 497)	–	(370 497)
Восстановление/(начисление) резерва по ожидаемым кредитным убыткам	(15 062)	4 720	55 259	102 889	147 806	–	147 806
Доходы от изменения справедливой стоимости облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток	–	–	–	45 847	45 847	–	45 847
Процентные доходы по эффективной процентной ставке	369 366	–	–	623 875	993 241	–	993 241
Прочие процентные доходы	–	–	–	389 276	389 276	–	389 276
Процентные расходы	(29 864)	(10 648)	(8 677)	–	(49 189)	–	(49 189)
Чистая прибыль от курсовых разниц	–	–	–	3 314	3 314	–	3 314
Прочие операционные доходы	1 534	25 283	1 732	195 420	223 969	–	223 969
Прочие операционные расходы	(332 751)	(64 760)	(47 148)	(61 603)	(506 262)	–	(506 262)
Операции между сегментами	(105 450)	(85 061)	190 511	–	–	–	–
Результаты сегмента	2 726 809	1 115 061	(83 452)	1 081 614	4 840 032	(269 404)	4 570 628
Расходы по налогу на прибыль	–	–	–	–	–	(862 297)	(862 297)
Прибыль за отчетный период	–	–	–	–	–	–	3 708 331

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

7. Сегментная информация (продолжение)

2024 год	Регулируе- мые закупки	Нерегулируе- мые закупки	Сервисы и прочие услуги и решения	Управление активами	Итого по сегментам	Нераспре- деленные статьи	Итого
Выручка	4 922 110	1 707 882	542 389	–	7 172 381	–	7 172 381
Итого выручка	4 922 110	1 707 882	542 389	–	7 172 381	–	7 172 381
Расходы на вознаграждение работникам	(1 256 389)	(477 524)	(594 378)	(243 292)	(2 571 583)	–	(2 571 583)
Сопровождение программного обеспечения	(452 498)	(68 770)	(135 530)	–	(656 798)	–	(656 798)
Амортизация активов в форме права пользования	(69 534)	(24 002)	(23 663)	–	(117 199)	–	(117 199)
Амортизация нематериальных активов, включая клиентские базы, и основных средств	–	–	–	–	–	(256 128)	(256 128)
Расходы на агентские услуги	(349 834)	(1 639)	(6 729)	–	(358 202)	–	(358 202)
Восстановление/(начисление) резерва по ожидаемым кредитным убыткам	(12 677)	(8 596)	(49 026)	–	(70 299)	–	(70 299)
Доходы от изменения справедливой стоимости облигаций, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток	–	–	–	11 969	11 969	–	11 969
Процентные доходы по эффективной процентной ставке	346 379	–	–	955 840	1 302 219	–	1 302 219
Прочие процентные доходы	–	–	–	56 381	56 381	–	56 381
Процентные расходы	(14 555)	(4 839)	(4 348)	–	(23 742)	–	(23 742)
Убыток от обесценения инвестиции в совместное предприятие	–	–	–	(38 000)	(38 000)	–	(38 000)
Чистая прибыль от курсовых разниц	–	–	–	13 889	13 889	–	13 889
Прочие операционные доходы	11 525	3 999	1 270	135 853	152 647	–	152 647
Прочие операционные расходы	(301 726)	(48 119)	(40 026)	(32 910)	(422 781)	–	(422 781)
Операции между сегментами	(97 360)	(93 933)	191 292	–	–	–	–
Результаты сегмента	2 725 441	984 459	(118 749)	859 730	4 450 882	(256 128)	4 194 754
Расходы по налогу на прибыль	–	–	–	–	–	(685 142)	(685 142)
Прибыль за отчетный период	–	–	–	–	–	–	3 509 612

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

8. Расчеты и операции со связанными сторонами

Связанные стороны включают материнскую компанию, акционеров, осуществляющих существенное влияние на Группу, предприятия под контролем материнской компании, совместные предприятия, а также ключевой управленческий персонал. Компания и ее дочерние организации вступают в ходе обычной деятельности в различные сделки купли-продажи и оказания услуг со связанными сторонами. Операции между Компанией и ее дочерними организациями, являющимися связанными сторонами по отношению к Компании, исключаются при консолидации и не раскрываются в данном примечании.

Остатки по расчетам со связанными сторонами

Остатки по расчетам между Группой и связанными сторонами на 31 декабря 2025 года и 31 декабря 2024 года представлены в таблице ниже.

	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
Остатки по расчетам с материнской компанией		
Расчетные счета в банках	1 929 208	356 155
Краткосрочные депозиты	–	5 195 909
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток (облигации материнской организации)	1 230 974	497 755
Прочая кредиторская задолженность	–	(3 858)
Дебиторская задолженность	8 987	2 029
Остатки по расчетам с совместным предприятием		
Дебиторская задолженность	–	494
Займы выданные	–	1 169

Краткосрочные депозиты размещены по рыночной ставке, которая не пересчитывается в случае возврата депозита по требованию Группы. По расчетным счетам в банках начисляется процентный доход на остаток денежных средств и денежных эквивалентов по ключевой ставке ЦБ РФ.

В 2025 году были у материнской компании были приобретены облигации третьих лиц на сумму 690 282 тыс. руб. (в 2024 году 500 000 тыс. руб.). Данные облигации учитываются в составе долговых ценных бумаги, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Операции по расчетам со связанными сторонами

Доходы и расходы от операций между Группой и связанными сторонами представлены ниже:

	2025 год	2024 год
Операции с материнской компанией		
Выручка от оказания услуг	9 237	8 495
Приобретение товаров и услуг	(13 277)	(14 700)
Процентные доходы по эффективной процентной ставке	992 155	1 295 325
Прочий процентный доход	188 608	20 860
Операции с ключевым управленческим персоналом		
Процентные доходы по эффективной процентной ставке	–	4 798

Вознаграждения ключевому управленческому персоналу

Вознаграждение ключевому управленческому персоналу состоит из ежемесячного оклада, премий по результатам достигнутых операционных результатов, обязательных страховых взносов. Краткосрочные вознаграждения ключевому управленческому персоналу за 2025 год составили 278 525 тыс. руб. (2024 год: 272 810 тыс. руб.).

По состоянию на 31 декабря 2025 года сумма задолженности по вознаграждению ключевому управленческому персоналу составила 3 601 тыс. руб. (на 31 декабря 2024 года задолженность составила 11 813 тыс. руб.).

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

9. Активы в форме права пользования

Группа арендует офисные помещения, которые классифицирует как активы в форме права пользования. Срок аренды обычно составляет от 1 до 5 лет, с возможностью продления договора аренды после этой даты.

	<u>2025 год</u>	<u>2024 год</u>
Балансовая стоимость на 1 января	254 048	192 493
Заключение новых договоров аренды или модификация существующих договоров	179 435	180 744
Выбытие	(28 770)	(1 990)
Амортизация	(114 066)	(117 199)
Балансовая стоимость на 31 декабря	290 647	254 048

Признано в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе:

	<u>Прим.</u>	<u>2025 год</u>	<u>2024 год</u>
Расходы по амортизации активов в форме права пользования		114 066	117 199
Расходы по краткосрочной аренде и аренде активов с низкой стоимостью	21	30 100	32 710
Процентные расходы по обязательствам по аренде	18	49 189	23 742

Признано в обобщенном консолидированном отчете о движении денежных средств:

	<u>Прим.</u>	<u>2025 год</u>	<u>2024 год</u>
Погашение основной суммы обязательства по аренде		102 103	111 149
Расходы по краткосрочной аренде и аренде активов с низкой стоимостью		30 100	32 710
Процентные платежи	18	49 189	23 742
Итого платежи		181 392	167 601

10. Гудвилл

Для целей тестирования на обесценение гудвилл, приобретенный в рамках объединения бизнеса, был распределен на ЕГДС «Регулируемые закупки» и ЕГДС «Коммерческие закупки».

	<u>31 декабря 2025 года</u>	<u>31 декабря 2024 года</u>
Регулируемые закупки	792 647	792 647
Коммерческие закупки	1 832 917	1 832 917
Итого гудвилл	2 625 564	2 625 564

Анализ на обесценение проводился на основе расчета ценности использования. На 31 декабря 2025 года и 31 декабря 2024 года величина ценности использования обеих ЕГДС превышала их балансовую стоимость с учетом гудвилла, в результате чего был сделан вывод об отсутствии обесценения на эти даты.

Расчет стоимости использования основан на прогнозе денежных потоков, определенном Группой на срок в 5 лет с учетом ожиданий по инфляции и планов по расширению бизнеса с учетом консервативного допущения о темпе роста, не превышающем фактический в 2023-2025 году, а также оценке терминальной стоимости. Терминальная стоимость определена на основе экстраполяции денежных потоков за пределами горизонта в 5 лет.

Расчет терминальной стоимости (по прогнозу на 5 лет) осуществлялся на основании прогнозных значений Группы по росту бизнеса.

На 31 декабря 2025 года в качестве ставки дисконтирования, применяемой к прогнозам движения денежных средств, использовалась стоимость собственного капитала в рублях, которая составила 26,7% (31 декабря 2024 года: 24%), которая была рассчитана на основе безрисковой ставки доходности, определенной исходя из доходности ОФЗ-2039 на соответствующую дату, скорректированной на бета-коэффициент с учетом премии за инвестирование в акции, актуальной на даты определения стоимости, а также премии за инвестирование в компанию с малой капитализацией. Указанные премии были определены на базе международных исследований и справочников.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

10. Гудвилл (продолжение)

По мнению руководства Группы, изменение ключевых допущений не приведет к такой ситуации, когда балансовая стоимость ЕГДС будет выше возмещаемой.

ЕГДС «Коммерческие закупки» для целей сегментного анализа относится к сегментам «Нерегулируемые закупки» и «Сервисы и прочие услуги и решения».

11. Основные средства

Движение балансовой стоимости основных средств за период представлено ниже:

	<i>Машины и оборудование (кроме офисного)</i>	<i>Офисное оборудование</i>	<i>Транспортные средства</i>	<i>Итого</i>
Первоначальная стоимость				
На 1 января 2024 года	35 817	84 265	2 948	123 030
Поступления	6 746	116 674	–	123 420
Списание	(3 422)	(6 195)	–	(9 617)
На 31 декабря 2024 года	39 141	194 744	2 948	236 833
На 1 января 2025 года	39 141	194 744	2 948	236 833
Поступления	12 144	32 510	–	44 654
Списание	(660)	(549)	–	(1 209)
На 31 декабря 2025 года	50 625	226 705	2 948	280 278
Накопленная амортизация				
На 1 января 2024 года	(12 481)	(38 024)	(952)	(51 457)
Списание	3 375	6 193	–	9 568
Амортизация	(1 468)	(14 468)	(317)	(16 253)
На 31 декабря 2024 года	(10 574)	(46 299)	(1 269)	(58 142)
На 1 января 2025 года	(10 574)	(46 299)	(1 269)	(58 142)
Списание	969	52	415	1 436
Амортизация	(9 921)	(33 455)	(174)	(43 550)
На 31 декабря 2025 года	(19 526)	(79 702)	(1 028)	(100 256)
Балансовая стоимость				
На 1 января 2024 года	23 336	46 241	1 996	71 573
На 31 декабря 2024 года	28 567	148 445	1 679	178 691
На 31 декабря 2025 года	31 099	147 003	1 920	180 022

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

12. Нематериальные активы

Движение балансовой стоимости нематериальных активов за период представлено ниже:

	<i>Прим.</i>	<i>Лицензии</i>	<i>Клиентские базы</i>	<i>Незавершен- ная разработка НМА</i>	<i>Итого</i>
Первоначальная стоимость					
На 1 января 2024 года		315 493	1 043 762	–	1 359 255
Списание морально устаревших нематериальных активов	21	(27 511)	–	–	(27 511)
Поступления		19 240	–	–	19 240
На 31 декабря 2024 года		307 222	1 043 762	–	1 350 984
На 1 января 2025 года		307 222	1 043 762	–	1 350 984
Списание морально устаревших нематериальных активов	21	(6 761)	–	–	(6 761)
Присоединение компании под общим контролем		7 533	–	–	7 533
Поступления		7 041	–	4 460	11 501
На 31 декабря 2025 года		315 035	1 043 762	4 460	1 363 257
Накопленная амортизация					
На 1 января 2024 года		(84 332)	(245 176)	–	(329 508)
Списание морально устаревших нематериальных активов	21	17 677	–	–	17 677
Амортизация		(55 994)	(183 882)	–	(239 876)
На 31 декабря 2024 года		(122 649)	(429 058)	–	(551 707)
На 1 января 2025 года		(122 649)	(429 058)	–	(551 707)
Списание морально устаревших нематериальных активов	21	3 448	–	–	3 448
Амортизация		(41 972)	(183 882)	–	(225 854)
На 31 декабря 2025 года		(161 173)	(612 940)	–	(774 113)
Балансовая стоимость					
На 1 января 2024 года		231 161	798 586	–	1 029 747
На 31 декабря 2024 года		184 573	614 704	–	799 277
На 31 декабря 2025 года		153 862	430 822	4 460	589 144

Нематериальные активы включают клиентские базы, полученные в результате приобретения дочерних компаний. На 31 декабря 2025 года балансовые стоимости клиентских баз, которые относятся к ООО «РТС-тендер» и АО «Центр развития экономики», составили 98 093 тыс. руб. и 341 730 тыс. руб., соответственно (207 884 тыс. руб. и 406 821 тыс. руб. в 2024 году). На 31 декабря 2025 года оставшийся срок полезного использования клиентской базы ООО «РТС-тендер» составил 1 год, АО «Центр развития экономики» – 5 лет (на 31 декабря 2024 года 2 года и 6 лет соответственно).

13. Прочие финансовые и нефинансовые активы

Прочие финансовые и нефинансовые активы были представлены следующим образом:

	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
Финансовые активы		
Торговая дебиторская задолженность	153 394	153 364
За вычетом резерва под кредитные убытки	(65 446)	(118 961)
Итого финансовые активы	87 948	34 403
Нефинансовые активы		
Авансы выданные	35 231	38 548
Прочие налоги к возмещению	3 520	887
Прочая нефинансовая дебиторская задолженность	34 947	60 972
Итого нефинансовые активы	73 698	100 407

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

13. Прочие финансовые и нефинансовые активы (продолжение)

На 31 декабря 2025 года прочая нефинансовая дебиторская задолженность включает сумму по задолженности по добровольному медицинскому страхованию (ДМС) в размере 10 305 тыс. руб. в связи с оставшимся сроком заключенного договора страхования (на 31 декабря 2024 года – 39 779 тыс. руб.).

Группа применяет упрощенный подход, предусмотренный в МСФО (IFRS) 9, к оценке ожидаемых кредитных убытков, при котором используется оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки за весь срок для всей торговой дебиторской задолженности.

Для оценки ожидаемых кредитных убытков торговая дебиторская задолженность была сгруппирована на основании количества дней, прошедших с даты возникновения задолженности. По торговой дебиторской задолженности со сроком возникновения более 30 дней был начислен резерв по ожидаемым кредитным убыткам в размере 100% от суммы задолженности.

Ниже представлено движение резерва по ожидаемым кредитным убыткам по дебиторской задолженности, оцениваемого в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок:

	2025 год	2024 год
На 1 января	(118 961)	(55 155)
Начисление резерва	(32 086)	(87 554)
Восстановление резерва	77 003	15 870
Списание дебиторской задолженности	8 598	7 878
На 31 декабря	(65 446)	(118 961)

Изменение резерва по ожидаемым кредитным убыткам в 2025 и 2024 году связано с появлением новой просроченной дебиторской задолженности, а также погашением старой просроченной дебиторской задолженности, кроме того, в течение 2025 и 2024 года была списана просроченная задолженность за счет резерва.

14. Денежные средства и их эквиваленты

Сумма денежных средств и их эквивалентов включает:

	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
Расчетные счета в банках	1 931 511	361 162
Краткосрочные депозиты	–	5 195 909
Итого денежные средства и их эквиваленты до вычета резервов	1 931 511	5 557 071
Резервы под обесценение	–	–
Итого денежные средства и их эквиваленты	1 931 511	5 557 071

Депозиты до востребования включают денежные средства на депозитных счетах с изначальным сроком погашения до трех месяцев. Проценты по депозитам начисляются по Ключевой ставке ЦБ РФ + 0,4%. По некоторым расчетным счетам в банках начисляется процентный доход на остаток денежных средств и денежных эквивалентов по ключевой ставке ЦБ РФ.

Сумма процентных доходов по эффективной ставке за 2025 год по депозитам и остаткам на счетах составила 992 817 тыс. руб. (за 2024 год: 1 296 894 тыс. руб.).

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

15. Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости

Структура финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости указана ниже:

	<i>Иерархия справедливой стоимости</i>	<i>31 декабря 2025 года</i>	<i>31 декабря 2024 года</i>
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток			
Облигации, котируемые на Московской бирже	Уровень 1	5 260 511	710 682
Замещающие облигации	Уровень 1	–	354 657
Итого		5 260 511	1 065 339
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход			
Ценные бумаги в виде доли в уставном капитале	Уровень 3	225 250	225 250
Итого		225 250	225 250

В течение 2025 года переводов ценных бумаг между уровнями не было. В течение 2024 года Группа перевела ценные бумаги, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, с уровня 2 на уровень 1 иерархии справедливой стоимости. Общая балансовая стоимость переведенных финансовых активов составила 200 821 тыс. руб. Данный перевод был обусловлен тем, что в течение периода они стали активно торгуемыми, и значения справедливой стоимости впоследствии получены на основе котировок активного рынка.

а) Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток

Движение по облигациям, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток, представлено ниже:

	<i>2025 год</i>	<i>2024 год</i>
Баланс на 1 января	1 065 339	510 315
Приобретение	4 717 682	500 000
Начисление процентов по купону	389 276	56 381
Получение купонного дохода	(368 822)	(54 703)
Погашение	(522 950)	–
Изменение справедливой стоимости	45 847	11 969
Курсовые разницы	(65 861)	41 377
Баланс на 31 декабря	5 260 511	1 065 339

В 2025 году курсовые разницы по облигациям, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток, номинированным в долларах США, в сумме 65 861 тыс. руб. (2024 год: 41 377 тыс. руб.) отражены в составе статьи «Чистая прибыль/(убыток) от курсовых разниц» обобщенного консолидированного отчета о совокупном доходе. Данная статья в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе представлена свернуто.

б) Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход

В 2025 году Группа отразила на балансе ценные бумаги в виде доли в уставном капитале в размере 13% в компании, специализирующейся на организации биржевой торговли товарами. На дату приобретения данный актив был отражен в отчетности как финансовый актив, оцениваемый по справедливой стоимости через прочий совокупный доход согласно учетной политике. Стоимость приобретения составила 225 250 тыс. руб.

Данный финансовый актив оценивался по справедливой стоимости, соответствующей цене сделки на дату первоначального признания, на 31 декабря 2025 года изменений в оценке не произошло в связи с отсутствием существенных изменений рыночных условий и характеристик актива.

Данный актив относится к 3 уровню иерархии справедливой стоимости.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

16. Займы выданные

Структура займов выданных указана ниже:

	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
Краткосрочные займы выданные	3 032	3 322
За вычетом резерва по ОКУ	(76)	(1 223)
Итого займы выданные	2 956	2 099

Ниже представлено движение займов выданных:

	<i>Прим.</i>	2025 год	2024 год
Остаток на 1 января		2 099	98 065
Займы выданные		143 350	1 650
Урегулирование займа в рамках сделки по присоединению Компании 1	6	(140 000)	–
Денежное погашение займов		–	(91 305)
Неденежное погашение займов		(2 917)	(3 733)
Начисление процентов		424	5 432
Погашение процентов		–	(9 254)
Восстановление/(начисление) ОКУ		–	1 244
Остаток на 31 декабря		2 956	2 099

Ниже представлено движение резерва по ожидаемым кредитным убыткам по займам выданным, оцениваемого в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок:

	2025 год	2024 год
На 1 января	(1 223)	(3 572)
Начисление резерва	(22)	(1 178)
Восстановление резерва	102 889	3 527
Списание займов выданных за счет резерва	1 169	–
Возврат ранее списанного займа	(102 889)	–
На 31 декабря	(76)	(1 223)

17. Капитал**Акционерный капитал**

В течение 2025 года были осуществлены следующие операции:

- ▶ В мае 2025 года Компания выпустила 145 900 акций номинальной стоимостью 1 руб. за акцию в рамках сделки под общим контролем по присоединению Компании 1 (Прим. 6).
- ▶ В июле 2025 года состоялся дополнительный выпуск 1 604 101 акций номинальной стоимостью 1 руб. за акцию, которые были распределены между действующими акционерами. В рамках данного выпуска Компания привлекла 8 020 тыс. руб.
- ▶ В августе 2025 года было принято решение о дроблении акций в соотношении 1 к 100.

После всех перечисленных операций, с учетом дробления, количество акций на 31 декабря 2025 года составило 177 000 100 штук номинальной стоимостью 1 коп. (на 31 декабря 2024 года: 20 000 штук номинальной стоимостью 1 руб. (без учета дробления)). Все выпущенные акции полностью оплачены.

Прибыль на акцию

Базовая и разводненная прибыль на акцию рассчитывается путем деления прибыли за год, приходящейся на владельцев обыкновенных акций материнской компании, на средневзвешенное количество обыкновенных акций, находившихся в обращении в течение года, с учетом бонусного элемента. Бонусный элемент представляет собой льготный выпуск дополнительных акций, которые были выпущены либо по номинальной стоимости, либо по стоимости, отличной от номинальной (но ниже рыночной), и распределены среди действующих акционеров.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

17. Капитал (продолжение)**Прибыль на акцию (продолжение)**

Прибыль, а также данные об акциях, включенные в расчет базовой и разводненной прибыли на акцию, представлены ниже:

	2025 год	2024 год
Прибыль, приходящаяся на акционеров Компании, владеющих обыкновенными акциями	3 714 418	3 515 054
Средневзвешенное количество обыкновенных акций в обращении для расчета базовой и разводненной прибыли на акцию с учетом бонусного элемента (в шт.)	177 000 100	177 000 100
Базовая и разводненная прибыль на обыкновенную акцию, приходящаяся на акционеров Компании (в рублях на акцию)	21,0	19,9

Дивиденды

Все дивиденды объявляются и выплачиваются в российских рублях. Текущая дивидендная политика предусматривает определение суммы дивидендов Общим собранием акционеров Компании.

	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
До дополнительной эмиссии и дробления		
Выплаченные дивиденды	2 040 000	3 608 000
Выплаченные дивиденды на 1 акцию (руб.)	102 000	180 400
После дополнительной эмиссии и дробления		
Выплаченные дивиденды	1 246 081	–
Выплаченные дивиденды на 1 акцию (руб.)	7,0	–

18. Обязательства по аренде

	2025 год	2024 год
Баланс на 1 января	268 079	200 067
Заключение новых договоров аренды или модификация существующих	179 435	181 368
Погашение обязательств по аренде	(102 103)	(111 149)
Проценты начисленные	49 189	23 742
Проценты уплаченные	(49 189)	(23 742)
Выбытие	(31 511)	(2 505)
Курсовые разницы	(811)	298
Баланс на 31 декабря	313 089	268 079

Анализ сроков погашения обязательств по аренде представлен в Прим. 24.

19. Прочие финансовые и нефинансовые обязательства

	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
Финансовые обязательства		
Торговая кредиторская задолженность	205 743	222 739
Задолженность по вознаграждениям работникам	187 930	169 817
Прочая кредиторская задолженность	15 707	99 126
Итого финансовые обязательства	409 380	491 682
Нефинансовые обязательства		
Авансы полученные	548 588	504 880
НДС к уплате	321 154	301 640
Страховые взносы к уплате	47 933	31 587
Прочие налоги к уплате	27	2 282
Прочая нефинансовая кредиторская задолженность	13 275	11 504
Итого нефинансовые обязательства	930 977	851 893

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

19. Прочие финансовые и нефинансовые обязательства (продолжение)

Торговая и прочая кредиторская задолженность является беспроцентной и в большинстве случаев погашается в течение 30 дней.

Авансы полученные перечисляются клиентами в счет уплаты комиссионного вознаграждения Группы, признаваемого выручкой в будущих отчетных периодах. Группа ожидает, что выручка по авансам, полученным будет признана в течение следующего года.

На 31 декабря 2025 года прочая кредиторская задолженность включает сумму обязательств по договору добровольного медицинского страхования (ДМС) в размере 8 384 тыс. руб. (на 31 декабря 2024 года – 38 083 тыс. руб.). Уменьшение суммы обязательства по ДМС связано с окончанием договора 30 апреля 2026 года.

На 31 декабря 2024 года, производные финансовые инструменты, представленные валютными свопами с российскими банками, в составе прочей кредиторской задолженности составили 3 858 тыс. руб. (условная сумма составила 340 627 тыс. руб.). На 31 декабря 2025 года производные финансовые инструменты отсутствуют в связи с погашением валютных финансовых активов. Производные финансовые обязательства в 2024 году относились к уровню 2 иерархии справедливой стоимости.

20. Выручка

Информация по выручке Группы по договорам с покупателями представлена ниже:

	2025 год	2024 год
Регулируемые закупки:	5 343 259	4 922 110
закупки по 223-ФЗ	2 069 189	1 894 149
закупки по 44-ФЗ	1 847 066	1 696 627
закупки малого объема	944 996	861 935
торги по имуществу	392 381	390 300
закупки по 615-ПП РФ	89 627	79 099
Нерегулируемые закупки	2 027 350	1 707 882
Сервисы, прочие услуги и решения	578 898	542 389
Итого выручка	7 949 507	7 172 381

Выручка, признанная в течение 2025 года, которая была включена в состав обязательств (авансов полученных) на 31 декабря 2024 года, составила 369 140 тыс. руб. (выручка, признанная в течение 2024 года, которая была включена в состав обязательств (авансов полученных) на 31 декабря 2023 года, составила 250 386 тыс. руб.).

21. Прочие операционные расходы

	Прим.	2025 год	2024 год
Расходы на рекламу		91 283	65 927
Транспортные расходы		71 582	56 515
Профессиональные услуги		52 028	18 528
Материальные расходы		48 023	31 344
Связь и интернет		39 428	28 147
Представительские расходы		39 390	39 109
Расходы по краткосрочной аренде и аренде активов с низкой стоимостью		30 100	32 710
Расходы на благотворительность		26 633	33 588
Расходы на услуги банка		13 277	14 700
Почтовые и курьерские услуги		7 308	7 535
Расходы на ремонт и техническое обслуживание офиса		7 152	5 675
Расходы по взысканию задолженности		6 579	7 287
Расходы от списания нематериальных активов	12	3 086	9 834
Налоги		1 703	6 461
Разные индивидуально несущественные расходы		68 690	65 421
Итого прочие операционные расходы		506 262	422 781

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

22. Налог на прибыль

Расход по налогу на прибыль, отраженный в обобщенном консолидированном отчете о совокупном доходе, включает следующие компоненты:

	<u>2025 год</u>	<u>2024 год</u>
Текущий налог на прибыль	(913 602)	(680 922)
Отложенный налог, связанный с возникновением и реализацией временных разниц	51 305	11 714
Отложенный налог, связанный с изменением налоговой ставки с 1 января 2025 года	–	(15 934)
Расход по налогу на прибыль	<u>(862 297)</u>	<u>(685 142)</u>

В 2025 году прибыль компании Группы облагалась по налоговой ставке в размере 5%, если деятельность организации осуществлялась в области информационных технологий, в иных случаях ставка налога на прибыль, применяемая к прибыли компаний Группы в 2025 году, составила 25% (в 2024 году: 0% и 20% соответственно).

Ставка налога на прибыль в отношении процентного (купонного) дохода по государственным облигациям, облигациям с ипотечным покрытием и отдельным иным долговым ценным бумагам в отчетном периоде составляла 20% (в 2024 году 15%).

Дивиденды подлежат обложению российским налогом на прибыль по стандартной ставке 13%, которая при выполнении определенных условий может быть снижена до 0%.

Эффективная ставка налога на прибыль отличается от законодательно установленной ставки налогообложения прибыли. Ниже представлена сверка расхода по налогу на прибыль, рассчитанного по законодательно установленной ставке, с фактическим расходом по налогу на прибыль:

	<u>2025 год</u>	<u>2024 год</u>
Прибыль до налогообложения	<u>4 570 628</u>	<u>4 194 754</u>
Теоретические расходы по налогу на прибыль по законодательно установленной ставке налога (2025 год: 25%; 2024 год: 20%)	<u>(1 142 657)</u>	<u>(838 952)</u>
Эффект прибыли, облагаемой по более низким ставкам (2025 год: 5%; 2024 год: 0%)	242 656	199 231
Купонный доход по ценным бумагам, облагаемый налогом по другим ставкам (2025 год: 20%; 2024 год: 15%)	19 190	811
Эффект расходов, не уменьшающих налогооблагаемую базу	(10 123)	(25 652)
Изменение непризнанных отложенных налоговых активов	28 637	(4 646)
Эффект от изменения ставки налога на прибыль	–	(15 934)
Расход по налогу на прибыль	<u>(862 297)</u>	<u>(685 142)</u>

Суммы отложенных налоговых активов и обязательств рассчитываются в соответствии с налоговой ставкой, которая будет применяться при фактической реализации актива или расчета по обязательству в соответствии с законодательством, действующим на дату окончания соответствующего отчетного периода.

Различия между МСФО и налоговым законодательством Российской Федерации приводят к возникновению временных разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств в целях составления обобщенной консолидированной финансовой отчетности и их базой для расчета налога на прибыль. Налоговые последствия изменения этих временных разниц подробно представлены ниже.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

22. Налог на прибыль (продолжение)

	1 января 2025 года	Восста- новлено/ (отнесено) в составе прибыли или убытка	31 декабря 2025 года
Налоговый эффект временных разниц, уменьшающих налоговую базу			
Дебиторская задолженность	27 091	4 279	31 370
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	–	1 442	1 442
Кредиторская задолженность	42 123	(14 937)	27 186
Отложенный налоговый актив	69 214	(9 216)	59 998
Налоговый эффект налогооблагаемых временных разниц			
Нематериальные активы	(72 312)	33 712	(38 600)
Финансовые инструменты, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	(26 809)	26 809	–
Отложенное налоговое обязательство	(99 121)	60 521	(38 600)
Чистое отложенное налоговое (обязательство)/актив	(29 907)	51 305	21 398

	1 января 2024 года	Восста- новлено/ (отнесено) в составе прибыли или убытка	Эффект от увеличения ставки налога	31 декабря 2024 года
Налоговый эффект временных разниц, уменьшающих налоговую базу				
Дебиторская задолженность	22 643	(3 982)	8 430	27 091
Кредиторская задолженность	28 008	2 382	11 733	42 123
Отложенный налоговый актив	50 651	(1 600)	20 163	69 214
Налоговый эффект налогооблагаемых временных разниц				
Нематериальные активы	(65 335)	23 758	(30 735)	(72 312)
Финансовые инструменты, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	(11 003)	(10 444)	(5 362)	(26 809)
Отложенное налоговое обязательство	(76 338)	13 314	(36 097)	(99 121)
Чистое отложенное налоговое обязательство	(25 687)	11 714	(15 934)	(29 907)

Отложенные налоговые активы, которые не были признаны в обобщенном консолидированном отчете о финансовом положении, представлены в таблице ниже:

	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
Займы выданные	2 077	28 235
Дебиторская задолженность	1 963	2 385
Кредиторская задолженность	11	47
Накопленные убытки	36 900	38 921
Итого	40 951	69 588

По состоянию на 31 декабря 2025 года Группа не признала отложенные налоговые обязательства по налогооблагаемым временным разницам в сумме 382 864 тыс. руб. (31 декабря 2024 года: 340 250 тыс. руб.), относящимся к вложениям в дочерние компании, так как руководство Группы контролирует сроки восстановления таких временных разниц и не ожидает их восстановления в обозримом будущем.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

22. Налог на прибыль (продолжение)

Налоговое законодательство

Деятельность Группы осуществляется на территории Российской Федерации. Ряд положений действующего российского налогового законодательства допускает различные толкования (которые, в частности, могут применяться и к правоотношениям в прошлом) выборочному и непоследовательному применению, а также частым и в ряде случаев мало предсказуемым изменениям. В частности, в связи со сложившейся геополитической обстановкой в течение 2022-2024 годов в налоговое законодательство Российской Федерации было внесено значительное количество изменений, часть из которых была направлена на снижение эффекта от введения экономических санкций в отношении российских налогоплательщиков. Другая часть изменений относилась к расширению мер, направленных на противодействие злоупотреблениям в области нарушения налогового законодательства.

В настоящее время практика применения указанных выше норм, а также ряда иных положений (например, при применении данного законодательства к финансовым сделкам, а также при применении положений, предусматривающих запрет на уменьшение налогоплательщиком налоговой базы и (или) сумм, подлежащих к уплате, в том числе в случаях, когда основной целью совершения сделки (операции) не являются неуплата (неполная уплата) и (или) зачет (возврат) суммы налога) не сформировалась и (или) является противоречивой. В этой связи, существует неопределенность относительно порядка их применения и возможной интерпретации российскими налоговыми органами на практике. Помимо этого, последние тенденции в применении и интерпретации отдельных положений российского налогового законодательства указывают на то, что налоговые органы и суды могут занимать более жесткую позицию при интерпретации и применении тех или иных норм законодательства и проведении налоговых проверок. Как следствие, налоговые органы могут предъявить претензии по тем сделкам, операциям и методам учета Группы, по которым раньше они претензий не предъявляли. В результате соответствующие органы могут начислить значительные дополнительные налоги, пени и штрафы. Таким образом, интерпретация руководством Группы данного законодательства применительно к операциям и деятельности Группы может быть оспорена соответствующими региональными или федеральными органами.

По общему правилу, выездные налоговые проверки (за исключением проверок по трансфертному ценообразованию), проводимые по решению налоговых органов Российской Федерации, могут охватывать три календарных года деятельности, непосредственно предшествовавшие году, когда было принято решение о проведении налоговой проверки. При определенных условиях проверке могут быть подвергнуты и более ранние периоды.

Действующее российское законодательство по трансфертному ценообразованию позволяет российским налоговым органам применять корректировки налоговой базы и доначислять дополнительные обязательства по налогу на прибыль и НДС в отношении контролируемых сделок, если цена, примененная в контролируемой сделке, отличается от рыночного уровня цен. В отчетном периоде Группа определяет свои налоговые обязательства, вытекающие из сделок с взаимозависимыми лицами, на основе фактических цен сделок или путем корректировки фактических.

По состоянию на 31 декабря 2025 года руководство Группы считает, что интерпретация руководством применимых норм законодательства является обоснованной, и что позиция Группы в отношении вопросов, связанных с налоговым законодательством, будет поддержана налоговыми органами и судами. Руководство Группы полагает, что Группа начислила и уплатила в бюджет все соответствующие налоги.

23. Условные и договорные обязательства и операционные риски

Судебные разбирательства

У Группы имеются незначительные судебные разбирательства общего характера. По мнению руководства, данные разбирательства ни по отдельности, ни вместе не окажут существенного влияния на финансовое положение Группы.

Экономическая среда, в которой Группа осуществляет свою деятельность

Группа работает в основном на территории Российской Федерации. В России продолжают развиваться экономические реформы и развитие правовой, налоговой и административной инфраструктуры.

С конца февраля 2022 года иностранные государства и международные организации в отношении Российской Федерации и ряда российских физических лиц и организаций начали поэтапно вводить санкции – ограничительные политические и экономические меры. Санкции включают в себя масштабные ограничения для финансовой системы России (включая ЦБ РФ и крупнейшие банки), деятельности ряда российских компаний и отдельных отраслей экономики, а также персональные санкции против руководства страны и крупнейших предпринимателей.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

23. Условные и договорные обязательства и операционные риски (продолжение)

Экономическая среда, в которой Группа осуществляет свою деятельность

С 25 февраля 2022 года ряд стран и международных образований, включая США, Канаду, ЕС, Великобританию, Южную Корею, Японию, Австралию и Новую Зеландию, ввели экономические санкции против материнской компании Группы.

В ответ на указанные риски и санкции Правительство Российской Федерации и Банк России приняли комплекс стабилизационных мер для обеспечения макроэкономической устойчивости и стабильности экономики и финансовой системы Российской Федерации, в том числе временное введение запретов на ряд операций с нерезидентами и расчеты в долларах США и евро, повышение ключевой ставки ЦБ РФ, введение обязательной продажи валютной выручки, временную приостановку биржевых торгов, ограничение раскрытия определенной статистической информации о макроэкономических показателях, а также финансовой и нефинансовой информации организаций.

Банк России в целях стабилизации экономической ситуации и снижения инфляционного давления на экономику неоднократно пересматривал в 2025 году величину ключевой ставки. Ключевая ставка ЦБ РФ на начало года составляла 21%, на 31 декабря 2025 года ключевая ставка ЦБ РФ составляла 16%.

Руководство Группы не в состоянии предвидеть все возможные изменения, способные оказать влияние на российскую экономику, и соответственно, эффект на будущее финансовое положение Группы. Однако руководство Группы считает нужным отметить несколько важных факторов:

1. Группа на постоянной основе получает проценты на остаток на счетах по ключевой ставке ЦБ РФ, таким образом, в указанной ситуации Группа получает дополнительный доход от повышения ставки.
2. Основная часть клиентов компаний Группы – российские организации, таким образом компания не имеет риска потери клиентов и выручки, а имеет достаточный уровень стабильности даже в сложившейся ситуации.
3. Российская IT-отрасль обладает государственной поддержкой, например, с 1 января 2025 года льготная ставка налога на прибыль составляет 5%. Кроме того, установлены льготные ставки страховых взносов: 15% начисляется на расчетную базу до установленного лимита, после превышения которого применяется ставка 7,6%.

Руководство Группы полагает, что оно предприняло и продолжает предпринимать все надлежащие меры по минимизации эффекта введенных экономических санкций. С учетом этого, Руководство Группы не ожидает какого-либо значимого влияния введенных санкций на финансовые результаты Группы.

Договорные обязательства капитального характера

На 31 декабря 2025 года у Группы отсутствовали договорные обязательства на приобретение основных средств и нематериальных активов. На 31 декабря 2024 года у Группы были договорные обязательства на приобретение основных средств на сумму 10 500 тыс. руб. включая НДС (20%), все обязательства были исполнены в 2025 году. Из них оплачено авансом в 2024 году 3 150 тыс. руб. Оставшееся обязательство на 31 декабря 2024 года 7 350 тыс. руб.

24. Управление финансовыми рисками

В ходе обычной операционной деятельности Группа подвержена рыночному и кредитному риску, а также риску ликвидности. В 2025 году Группа подвержена только процентному риску в составе рыночного риска (в 2024 году – процентному и валютному).

В данном примечании содержится информация о подверженности Группы каждому из указанных рисков, рассматриваются цели, политика и порядок оценки и управления рисками, а также система управления капиталом Группы. Более подробные количественные данные раскрываются в соответствующих разделах настоящей обобщенной консолидированной финансовой отчетности.

Общую ответственность за создание системы управления рисками Группы и контроль за ее эффективностью несет руководство Группы. Политика управления рисками Группы проводится в целях выявления и анализа рисков, связанных с деятельностью Группы, определения соответствующих лимитов риска и средств контроля, а также осуществления контроля за уровнем риска и соблюдением установленных лимитов. Политика и система управления рисками регулярно анализируются с учетом изменения рыночных условий и содержания деятельности Группы.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

24. Управление финансовыми рисками (продолжение)**Категории финансовых инструментов**

	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости:	2 022 415	5 593 573
<i>Денежные средства и их эквиваленты</i>	1 931 511	5 557 071
<i>Займы выданные</i>	2 956	2 099
<i>Торговая дебиторская задолженность</i>	87 948	34 403
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	5 260 511	1 065 339
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	225 250	225 250
Итого финансовые активы	7 508 176	6 884 162
Финансовые обязательства, учитываемые по амортизированной стоимости:	6 252 225	6 277 617
<i>Средства клиентов</i>	5 842 845	5 785 935
<i>Торговая и прочая кредиторская задолженность</i>	409 380	491 682
Обязательства по аренде	313 089	268 079
Итого финансовые обязательства	6 565 314	6 545 696

а) Риск изменения процентной ставки

Процентный риск связан с изменением процентных ставок, которое может отрицательно сказаться на финансовых результатах Группы. Группа размещает депозиты по плавающей процентной ставке (Прим. 14), кроме того, изменение ставки на рынке оказывает эффект на облигации, оцениваемые по справедливой стоимости (Прим. 15).

На 31 декабря 2025 года увеличение/(уменьшение) процентной ставки на 2 процентных пункта при том, что другие переменные остались бы неизменными, привело бы к уменьшению/(увеличению) прибыли до налога на прибыль на 105 650 тыс. руб. (на 31 декабря 2024 года: 124 596 тыс. руб.), а также капитала Группы на 79 238 тыс. руб. (на 31 декабря 2024 года: 93 447 тыс. руб.).

б) Кредитный риск

Кредитный риск представляет собой риск финансовых убытков для Группы в случае несоблюдения договорных обязательств со стороны ее покупателей и заказчиков или контрагентов по финансовым инструментам; в основном кредитный риск связан с дебиторской задолженностью покупателей и заказчиков, выданными займами, а также денежными средствами и их эквивалентами.

По состоянию на 31 декабря 2025 года балансовая стоимость финансовых активов отражает максимальную подверженность Группы кредитному риску, которая составила 7 508 176 тыс. руб. (31 декабря 2024 года: 6 884 162 тыс. руб.).

По состоянию на 31 декабря 2025 года финансовые активы Группы, оцениваемые по амортизированной стоимости, составили 2 022 415 тыс. руб. (31 декабря 2024 года: 5 593 573 тыс. руб.).

По состоянию на 31 декабря 2025 года финансовые активы Группы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, составили 5 260 511 тыс. руб. (31 декабря 2024 года: 1 065 339 тыс. руб.).

Дебиторская задолженность не содержит индивидуально существенных остатков, которые могут представлять концентрацию кредитного риска. Кредитный риск, связанный с дебиторской задолженностью, не создает существенной подверженности риску с учетом краткосрочного характера такой дебиторской задолженности. Тем не менее, Группа создает 100% резерв по ожидаемым кредитным убыткам по любой дебиторской задолженности со сроком возникновения более 30 дней.

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

24. Управление финансовыми рисками (продолжение)**б) Кредитный риск (продолжение)***Торговая дебиторская задолженность*

Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки в отношении торговой дебиторской задолженности представлен в таблице ниже:

	<i>Со сроком возникновения менее 30 дней</i>	<i>Со сроком возникновения более 30 дней</i>	<i>Итого</i>
На 31 декабря 2024 года			
Торговая дебиторская задолженность	34 403	118 961	153 364
За вычетом резерва под кредитные убытки	–	(118 961)	(118 961)
Итого	34 403	–	34 403
На 31 декабря 2025 года			
Торговая дебиторская задолженность	87 948	65 446	153 394
За вычетом резерва под кредитные убытки	–	(65 446)	(65 446)
Итого	87 948	–	87 948

Краткосрочные и долгосрочные финансовые активы

Денежные средства и их эквиваленты размещены преимущественно на счетах в материнской компании и других крупных банках, имеющих высокие кредитные рейтинги и минимальный риск дефолта, которые обеспечивают ограничения по кредитному риску на высоком уровне. Все остатки на банковских счетах и срочные депозиты не являются просроченными или обесцененными.

в) Риск ликвидности

Риск ликвидности заключается в потенциальной неспособности Группы выполнить свои финансовые обязательства при наступлении сроков их исполнения. Целью управления риском ликвидности является поддержание уровня ликвидности, достаточного для своевременного исполнения обязательств Группы как в обычных условиях, так и в сложных финансовых ситуациях, без риска недопустимо высоких убытков или ущерба для репутации Группы.

Портфель ликвидности Группы включает денежные средства и эквиваленты денежных средств (Прим. 14). Согласно оценкам руководства, денежные средства и банковские депозиты из портфеля ликвидности могут быть обращены в денежные средства в любое время для погашения обязательств перед клиентами (кредиторами) Группы.

Группа ведет постоянную работу, направленную на обеспечение достаточного объема денежных средств для погашения плановых операционных расходов в течение 30 дней, включая расходы по обслуживанию финансовых обязательств.

В таблице ниже указаны предусмотренные договорами сроки погашения финансовых обязательств, включая процентные платежи. Суммы, указанные в таблице с расшифровкой по срокам погашения, представляют собой не дисконтированные потоки денежных средств по заключенным договорам.

	<i>Балансовая стоимость</i>	<i>Денежный поток в соответст- вии с договором</i>				
		<i>Менее 1 месяца</i>	<i>От 1 до 3 месяцев</i>	<i>От 3 месяцев до 1 года</i>	<i>1-3 года</i>	
На 31 декабря 2025 года						
Средства клиентов	5 842 845	5 842 845	5 842 845	–	–	–
Обязательства по аренде	313 089	389 778	12 002	19 126	83 752	274 898
Прочие финансовые обязательства	409 380	409 380	224 847	73 591	110 942	–
Итого на 31 декабря 2025 года	6 565 314	6 642 003	6 079 694	92 717	194 694	274 898
На 31 декабря 2024 года						
Средства клиентов	5 785 935	5 785 935	5 785 935	–	–	–
Обязательства по аренде	268 079	338 394	11 797	23 595	106 176	196 826
Прочие финансовые обязательства	491 682	491 682	491 682	–	–	–
Итого на 31 декабря 2024 года	6 545 696	6 616 011	6 289 414	23 595	106 176	196 826

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

24. Управление финансовыми рисками (продолжение)**в) Риск ликвидности (продолжение)**

Таблица, представленная ниже, отражает расшифровку монетарных активов и обязательств по их ожидаемым срокам погашения, определенным руководством Группы, на 31 декабря 2025 года:

<i>Активы</i>	<i>Менее 1 месяца</i>	<i>От 1 до 3 месяцев</i>	<i>От 3 месяцев до 1 года</i>	<i>1-3 года</i>	<i>Просрочен- ные и без определен- ного срока погашения</i>	<i>Итого</i>
Денежные средства и их эквиваленты	1 931 511	–	–	–	–	1 931 511
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	5 260 511	–	–	–	–	5 260 511
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	–	–	–	–	225 250	225 250
Займы выданные	–	–	–	–	2 956	2 956
Прочие активы	79 986	6 049	13 457	8 774	66 253	174 519
Итого активы	7 272 008	6 049	13 457	8 774	294 459	7 594 747
Обязательства						
Средства клиентов	5 842 845	–	–	–	–	5 842 845
Обязательства по аренде	9 233	12 563	57 084	234 208	–	313 089
Текущее обязательство по налогу на прибыль	45 485	85 501	–	–	–	130 986
Налоги к уплате	148 608	220 506	–	–	–	369 114
Задолженность по вознаграждениям работникам	3 397	73 591	110 942	–	–	187 930
Прочие обязательства	221 450	–	–	–	–	221 450
Итого обязательства	6 271 019	392 161	168 026	234 208	–	7 065 414
Нетто-позиция на 31 декабря 2025 года	1 000 989	(386 112)	(154 569)	(225 434)	294 459	529 333
Совокупный разрыв на 31 декабря 2025 года	1 000 989	614 877	460 308	234 874	529 333	–

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

24. Управление финансовыми рисками (продолжение)**в) Риск ликвидности (продолжение)**

Таблица, представленная ниже, отражает расшифровку монетарных активов и обязательств по их ожидаемым срокам погашения, определенным руководством Группы, на 31 декабря 2024 года:

<i>Активы</i>	<i>Менее 1 месяца</i>	<i>От 1 до 3 месяцев</i>	<i>От 3 месяцев до 1 года</i>	<i>1-3 года</i>	<i>Просрочен- ные и без определен- ного срока погашения</i>	<i>Итого</i>
Денежные средства и их эквиваленты	5 557 071	–	–	–	–	5 557 071
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	1 065 339	–	–	–	–	1 065 339
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	–	–	–	–	225 250	225 250
Займы выданные	–	–	–	–	2 099	2 099
Прочие активы	–	129 335	11 662	–	30 498	171 495
Итого активы	6 622 410	129 335	11 662	–	257 847	7 021 254
Обязательства						
Средства клиентов	5 785 935	–	–	–	–	5 785 935
Обязательства по аренде	7 296	15 410	74 732	170 641	–	268 079
Текущее обязательство по налогу на прибыль	43 943	24 332	–	–	–	68 275
Налоги к уплате	134 371	201 138	–	–	–	335 509
Задолженность по вознаграждениям работникам	2 868	53 462	113 487	–	–	169 817
Прочие обязательства	321 865	–	–	–	–	321 865
Итого обязательства	6 296 278	294 342	188 219	170 641	–	6 949 480
Нетто-позиция на 31 декабря 2024 года	326 132	(165 007)	(176 557)	(170 641)	257 847	71 774
Совокупный разрыв на 31 декабря 2024 года	326 132	161 125	(15 432)	(186 073)	71 774	–

(в тысячах российских рублей, при отсутствии указаний об ином)

24. Управление финансовыми рисками (продолжение)

в) Риск ликвидности (продолжение)

В таблицах, приведенных выше, представлена расшифровка монетарных активов и обязательств по их ожидаемым срокам погашения, определенным руководством Группы, на 31 декабря 2025 года и 31 декабря 2024 года. Распределение активов и обязательств осуществлено по оставшимся договорным срокам до погашения, за исключением ценных бумаг в составе финансовых инструментов, переоцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток и через прочий совокупный доход.

Ценные бумаги в составе финансовых инструментов, переоцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, находящиеся в собственности Группы, отражены в категории «менее 1 месяца», так как руководство Группы полагает, что эти финансовые инструменты в такой срок могут быть реализованы в ходе обычной деятельности.

При прогнозировании ликвидности Группа рассчитывает покрыть разрывы в ликвидности согласно представленным выше таблицам за счет привлекаемых на текущие счета средств, а также за счет средств буфера ликвидности, состоящего из портфеля ценных бумаг.

г) Управление капиталом

Общее собрание акционеров Группы проводит политику, направленную на поддержание стабильно высокого уровня капитала, позволяющего сохранять доверие инвесторов, кредиторов и участников рынка и обеспечивать устойчивое развитие бизнеса в будущем. Общее собрание акционеров держит под контролем уровень прибыли на инвестированный капитал и уровень дивидендов, выплачиваемых акционерам. В отчетном периоде подход Общего собрания акционеров к управлению капиталом не претерпел никаких изменений.

Дополнительно, руководство Компании оценивает эффективность управления капиталом и деятельности Группы в целом по нескольким показателям, основным из которых, является показатель скорректированный EBITDA. Расчет скорректированного EBITDA представлен в таблице ниже:

	<i>Прим.</i>	2025 год	2024 год
Чистая прибыль за отчетный период		3 708 331	3 509 612
Амортизация нематериальных активов, активов в форме права пользования и основных средств		383 470	373 327
Расходы от списания нематериальных активов	12	3 086	9 834
Процентные расходы		49 189	23 742
Убыток от обесценения инвестиции в совместное предприятие		–	38 000
Чистая прибыль от курсовых разниц		(3 314)	(13 889)
Расход по налогу на прибыль	23	862 297	685 142
Прочие разовые не операционные доходы		(102 889)	–
Скорректированный EBITDA		4 900 170	4 625 768

Строки «Расходы от списания нематериальных активов», «Прибыль (убыток) от обесценения инвестиции в совместное предприятие», «Чистая прибыль от курсовых разниц», а также Прочие разовые неоперационные расходы и доходы не учитываются в расчете EBITDA, так как являются разовыми или неоперационными расходами Компании. Прочие разовые неоперационные доходы в 2025 году представляют собой возврат ранее выданных займов, которые ранее были списаны.

25. События после отчетной даты

В соответствии с решением общего собрания акционеров от 30 января 2026 года уставный капитал Компании был увеличен на 18 тыс. руб. путем размещения 1 770 000 дополнительных обыкновенных акций номинальной стоимостью 1 рубль каждая. От данной эмиссии привлечено 100 005 тыс. руб.

ООО «Б1 - Аудит»
Прошито и пронумеровано 40 листа(ов)

ПРИЛОЖЕНИЕ 4. Годовая бухгалтерская (финансовая отчетность) по РСБУ за 2023 год



Тел. (495) 362-85-09
E-mail: newa2@a2audit.ru
Сайт: <http://new.a2audit.ru>

«А2-АУДИТ»

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

Член СРО Ассоциация «Содружество» ОРНЗ: 11606057796
111033 Москва, Золоторожский проезд, д.4, эт. 1, к.32 аб.ящик 1
ОГРН: 1027736007254 ИНН: 7736226779 КПП: 772201001

**Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность
Акционерного общества «ТЕКСА»
за период с 01 января по 31 декабря 2023 года**

и

**АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ
НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА
по результатам аудита**

Москва, 2024



«А2-АУДИТ»

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

Тел. (495) 362-85-09
E-mail: newa2@a2audit.ru
Сайт: <http://new.a2audit.ru>

Член СРО Ассоциация «Содружество» ОРНЭ: 11606057796
111033 Москва, Золоторожский проезд, д.4, эт. 1, к.32 аб.ящик 1
ОГРН: 1027736007254 ИНН: 7736226779 КПП: 772201001

АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

Акционерам
Акционерного общества «ТЕКСА»

Мнение

Мы провели аудит прилагаемой годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности Акционерного общества «ТЕКСА» (далее - АО «ТЕКСА»), Общество, аудируемое лицо), ОГРН 1207700017381, 121151, город Москва, вн.тер. г. Муниципальный Округ Дорогомилово, наб. Тараса Шевченко, дом 23А, помещение 1/1/25, состоящей из бухгалтерского баланса на 31 декабря 2023 года, отчета о финансовых результатах за 2023 год, приложений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах, в том числе отчета об изменениях капитала и отчета о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также пояснений к бухгалтерской (финансовой) отчетности, включая краткий обзор основных положений учетной политики, составленных в соответствии с требованиями Приказа Минфина России от 02.07.2010 № 66н "О формах бухгалтерской (финансовой) отчетности организаций".

По нашему мнению, прилагаемая годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение АО «ТЕКСА» по состоянию на 31 декабря 2023 года, финансовые результаты его деятельности и движение денежных средств за 2023 год в соответствии с правилами составления бухгалтерской (финансовой) отчетности, установленными в Российской Федерации.

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наша ответственность в соответствии с этими стандартами описана в разделе «Ответственность аудитора за аудит годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности» настоящего заключения. Мы являемся независимыми по отношению к аудируемому лицу в соответствии с Правилами независимости аудиторов и аудиторских организаций и Кодексом профессиональной этики аудиторов, соответствующими Международному кодексу этики профессиональных бухгалтеров, (включая международные стандарты независимости), разработанному Советом по международным стандартам этики для профессиональных бухгалтеров, и нами выполнены прочие иные обязанности в соответствии с этими требованиями профессиональной этики. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Информация, отличная от годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности и аудиторского заключения о ней (прочая информация)

Генеральный директор и акционеры несут ответственность за прочую информацию. Прочая информация включает Годовой отчет акционерного общества за 2023 год (далее – Годовой отчет), составление которого предусмотрено Федеральным законом от 26.12.1995 № 208-ФЗ "Об акционерных обществах" (но не включает годовую бухгалтерскую (финансовую) отчетность и наше аудиторское заключение о ней). Годовой отчет, предположительно, будет нам предоставлен после даты настоящего аудиторского заключения.

Наше мнение о годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности не распространяется на Годовой отчет, и мы не предоставляем и не будем предоставлять вывод, выражающий уверенность в какой-либо форме в отношении Годового отчета.

В связи с проведением нами аудита годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности наша обязанность заключается в ознакомлении с указанным Годовым отчетом и рассмотрении вопроса о том, имеются ли существенные несоответствия между информацией в содержании Годового отчета и годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли Годовой отчет иных возможных существенных искажений.

Если при ознакомлении с Годовым отчетом мы приходим к выводу о том, что в нем содержится существенное искажение, мы должны довести это до сведения лиц, отвечающих за корпоративное управление.

Ответственность руководства и лиц, ответственных за корпоративное управление аудируемого лица за годовую бухгалтерскую (финансовую) отчетность

В соответствии с уставом АО «ТЕКСА», утвержденным Протоколом № 8 Внеочередного общего собрания акционеров АО «ТЕКСА» от 08.04.2022 г. органами управления общества являются: Общее собрание акционеров - высший орган управления Общества и Генеральный директор - единоличный исполнительный орган Общества.

Генеральный директор (далее - Руководство) несет ответственность за подготовку и достоверное представление данной годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности в соответствии с правилами составления бухгалтерской (финансовой) отчетности, установленными в Российской Федерации, и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности руководство несет ответственность за оценку способности аудируемого лица продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать аудируемое лицо, прекратить его деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Акционеры общества как лица, ответственные за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за подготовкой годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности общества.

Ответственность аудитора за аудит годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в составлении аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

а) выявляем и оцениваем риски существенного искажения годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;

б) получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля аудируемого лица;

в) оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики, обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного руководством аудируемого лица;

г) делаем вывод о правомерности применения руководством аудируемого лица допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется

ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности аудируемого лица продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что аудируемое лицо утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;

д) проводим оценку представления годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с акционерами аудируемого лица, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Серебряков Павел Афанасьевич

Генеральный директор ООО «А2-АУДИТ»

Номер записи в реестре аудиторов и аудиторских организаций

Саморегулируемой организации аудиторов Ассоциация

«Содружество» (ОРНЗ) 21706002292



(подпись)

Бардина Ирина Станиславовна

Руководитель аудита, по результатам которого составлено аудиторское

заключение, действующая от имени аудиторской организации

на основании доверенности № 3 от 09 января 2024 года

Номер записи в реестре аудиторов и аудиторских организаций

Саморегулируемой организации аудиторов

Ассоциация «Содружество» (ОРНЗ) 22006018697



(подпись)

М.П.



Аудиторская организация:

Общество с ограниченной ответственностью «А2-АУДИТ» (сокращенное наименование – ООО «А2-АУДИТ»).

Основной государственный регистрационный номер: 1027736007254

Место нахождения: 111033 Москва, Золоторожский проезд, д.4, Э 1, к.32.

Почтовый адрес: 111033 Москва, Золоторожский проезд, д.4, эт. 1, к.32 аб.ящик 1.

Номер в реестре аудиторов и аудиторских организаций Саморегулируемой организации аудиторов Ассоциация «Содружество» (ОРНЗ): 11606057796 от 15.11.2016.

« 07 » февраля 2024 года

Бухгалтерский баланс

на 31 декабря 2023 г.

		Коды		
		0710001		
		31	12	2023
Организация Акционерное общество "ТЕКСА"	Дата (число, месяц, год)	43155308		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	9718151838		
Вид экономической деятельности Деятельность в области права	по ОКВЭД 2	69.10		
Организационно-правовая форма / форма собственности Непубличные акционерные общества / Частная собственность	по ОКОПФ / ОКФС	12267	16	
Единица измерения: в тыс. рублей	по ОКЕИ	384		
Местонахождение (адрес) 121151, город Москва, вн.тер. г. Муниципальный Округ Дорогомилово, наб Тараса Шевченко, дом 23А, помещение 1/1/25				
Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту <input checked="" type="checkbox"/> ДА <input type="checkbox"/> НЕТ				
Наименование аудиторской организации/фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора ООО «А2-АУДИТ»				
Идентификационный номер налогоплательщика аудиторской организации/индивидуального аудитора	ИНН	7736226779		
Основной государственный регистрационный номер аудиторской организации/индивидуального аудитора	ОГРН/ОГРНИП	1027736007254		

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	-	-	-
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	1 763 500	-	-
	Отложенные налоговые активы	1180	34 853	18 308	1 565
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
	Итого по разделу I	1100	1 798 353	18 308	1 565
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	-	-	-
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	132	19	5
	Дебиторская задолженность	1230	229 265	220	210
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	1 763 290	209 790
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	627 282	861	1 042
	Прочие оборотные активы	1260	4	20	4
	Итого по разделу II	1200	856 683	1 764 410	211 051
	БАЛАНС	1600	2 655 035	1 782 718	212 616

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	20	20	20
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	3 008	3 008	1 808
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	2 651 952	(74 871)	(6 213)
	Итого по разделу III	1300	2 654 980	(71 843)	(4 385)
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	-	1 854 480	216 930
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	-	1 854 480	216 930
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	-	-	-
	Кредиторская задолженность	1520	10	31	19
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	45	50	51
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	55	81	70
	БАЛАНС	1700	2 655 035	1 782 718	212 616



Руководитель

(подпись)

Толчеев Кирилл
Владимирович

(расшифровка подписи)

11 января 2024 г.

**Отчет о финансовых результатах
за Январь - Декабрь 2023 г.**

		Коды		
		0710002		
		31	12	2023
Организация	<u>Акционерное общество "ТЕКСА"</u>	по ОКПО		
Идентификационный номер налогоплательщика		43155308		
Вид экономической деятельности	<u>Деятельность в области права</u>	ИНН		
Организационно-правовая форма / форма собственности	<u>Непубличные акционерные общества / Частная собственность</u>	9718151838		
Единица измерения:	в тыс. рублей	по ОКВЭД 2		
		69.10		
		по ОКОПФ / ОКФС		
		12267	16	
		по ОКЕИ		
		384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2023 г.	За Январь - Декабрь 2022 г.
	Выручка	2110	-	-
	Себестоимость продаж	2120	-	-
	Валовая прибыль (убыток)	2100	-	-
	Коммерческие расходы	2210	-	-
	Управленческие расходы	2220	(1 793)	(1 264)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	(1 793)	(1 264)
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	35 444	-
	Проценты к уплате	2330	(116 114)	(82 097)
	Прочие доходы	2340	2 895 010	226
	Прочие расходы	2350	(268)	(2 267)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	2 812 279	(85 402)
	Налог на прибыль	2410	16 544	16 744
	в том числе:			
	текущий налог на прибыль	2411	-	-
	отложенный налог на прибыль	2412	16 544	16 744
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	2 828 823	(68 658)

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2023 г.	За Январь - Декабрь 2022 г.
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода	2530	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	2500	2 828 823	(68 658)
	Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-



Руководитель
(подпись)

Толчев Кирилл
Владимирович
(расшифровка подписи)

11 января 2024 г.

**Отчет об изменениях капитала
за Январь - Декабрь 2023 г.**

Коды		
0710004		
31	12	2023
43155308		
9718151838		
69.10		
12267	16	
384		

Форма по ОКУД
Дата (число, месяц, год)
по ОКПО
ИНН
по
ОКВЭД 2
по ОКOPФ / ОКФС
по ОКЕИ

Организация **Акционерное общество "ТЕКСА"**
Идентификационный номер налогоплательщика
Вид экономической деятельности **Деятельность в области права**
Организационно-правовая форма / форма собственности
Непубличные акционерные общества / Частная собственность
Единица измерения: в тыс. рублей

1. Движение капитала

Наименование показателя	Код	Уставный капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
Величина капитала на 31 декабря 2021 г.	3100	20	-	1 808	-	(6 213)	(4 385)
За 2022 г.							
Увеличение капитала - всего:	3210	-	-	1 200	-	-	1 200
в том числе:							
чистая прибыль	3211	X	X	X	X	-	-
переоценка имущества	3212	X	X	-	X	-	-
доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала	3213	X	X	1 200	X	-	1 200
дополнительный выпуск акций	3214	-	-	-	X	-	-
увеличение номинальной стоимости акций	3215	-	-	-	X	-	-
реорганизация юридического лица	3216	-	-	-	-	-	-
Уменьшение капитала - всего:	3220	-	-	-	-	(68 658)	(68 658)
в том числе:							
убыток	3221	X	X	X	X	(68 658)	(68 658)
переоценка имущества	3222	X	X	-	X	-	-
расходы, относящиеся непосредственно на уменьшение капитала	3223	X	X	-	X	-	-
уменьшение номинальной стоимости акций	3224	-	-	-	X	-	-
уменьшение количества акций	3225	-	-	-	X	-	-
реорганизация юридического лица	3226	-	-	-	-	-	-
дивиденды	3227	X	X	X	X	-	-

Наименование показателя	Код	Уставный капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
Изменение добавочного капитала	3230	X	X	-	-	-	X
Изменение резервного капитала	3240	X	X	X	-	-	X
Величина капитала на 31 декабря 2022 г.	3200	20	-	3 008	-	(74 871)	(71 843)
Увеличение капитала - всего:	3310	-	-	-	-	2 828 823	2 828 823
в том числе:							
чистая прибыль	3311	X	X	X	X	2 828 823	2 828 823
переоценка имущества	3312	X	X	-	X	-	-
доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала	3313	X	X	-	X	-	-
дополнительный выпуск акций	3314	-	-	-	X	-	-
увеличение номинальной стоимости акций	3315	-	-	-	X	-	X
реорганизация юридического лица	3316	-	-	-	-	-	-
Уменьшение капитала - всего:	3320	-	-	-	-	(102 000)	(102 000)
в том числе:							
убыток	3321	X	X	X	X	-	-
переоценка имущества	3322	X	X	-	X	-	-
расходы, относящиеся непосредственно на уменьшение капитала	3323	X	X	-	X	-	-
уменьшение номинальной стоимости акций	3324	-	-	-	X	-	-
уменьшение количества акций	3325	-	-	-	X	-	-
реорганизация юридического лица	3326	-	-	-	-	-	-
дивиденды	3327	X	X	X	X	(102 000)	(102 000)
Изменение добавочного капитала	3330	X	X	-	-	-	X
Изменение резервного капитала	3340	X	X	X	-	-	X
Величина капитала на 31 декабря 2023 г.	3300	20	-	3 008	-	2 651 952	2 654 980

2. Корректировки в связи с изменением учетной политики и исправлением ошибок

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2021 г.	Изменения капитала за 2022 г.		На 31 декабря 2022 г.
			за счет чистой прибыли (убытка)	за счет иных факторов	
Капитал - всего					
до корректировок	3400	(4 385)	(68 658)	1 200	(71 843)
корректировка в связи с:	3410	-	-	-	-
изменением учетной политики	3420	-	-	-	-
исправлением ошибок	3500	(4 385)	(68 658)	1 200	(71 843)
после корректировок					
в том числе:					
нераспределенная прибыль (непокрытый убыток):					
до корректировок	3401	(6 213)	(68 658)	-	(74 871)
корректировка в связи с:					
изменением учетной политики	3411	-	-	-	-
исправлением ошибок	3421	-	-	-	-
после корректировок	3501	(6 213)	(68 658)	-	(74 871)
по другим статьям капитала					
до корректировок	3402	-	-	-	-
корректировка в связи с:					
изменением учетной политики	3412	-	-	-	-
исправлением ошибок	3422	-	-	-	-
после корректировок	3502	-	-	-	-

3. Чистые активы

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.
Чистые активы	3600	2 654 980	(71 843)	(4 385)



Толчев Кирилл
Владимирович
(расшифровка подписи)

Руководитель
МОСКВА (подпись)

11 января 2024 г.

**Отчет о движении денежных средств
за Январь - Декабрь 2023 г.**

Организация Акционерное общество "ТЕКСА"
Идентификационный номер налогоплательщика _____
Вид экономической деятельности Деятельность в области права
Организационно-правовая форма / форма собственности
Непубличные акционерные общества / Частная собственность
Единица измерения: в тыс. рублей

Дата (число, месяц, год) _____
Форма по ОКУД _____
по ОКПО _____
ИНН _____
по ОКВЭД 2 _____
по ОКОПФ / ОКФС _____
по ОКЕИ _____

Коды		
0710005		
31	12	2023
43155308		
9718151838		
69.10		
12267	16	
384		

Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2023 г.	За Январь - Декабрь 2022 г.
Денежные потоки от текущих операций			
Поступления - всего	4110	-	14
в том числе:			
от продажи продукции, товаров, работ и услуг	4111	-	-
арендных платежей, лицензионных платежей, роялти, комиссионных и иных аналогичных платежей	4112	-	-
от перепродажи финансовых вложений	4113	-	-
прочие поступления	4119	-	14
Платежи - всего	4120	(2 228)	(29 594)
в том числе:			
поставщикам (подрядчикам) за сырье, материалы, работы, услуги	4121	(1 482)	(2 486)
в связи с оплатой труда работников	4122	(452)	(736)
процентов по долговым обязательствам	4123	-	(26 247)
налога на прибыль организаций	4124	-	-
НФДЛ, Страховые взносы	4125	(236)	(125)
прочие платежи	4129	(58)	-
Сальдо денежных потоков от текущих операций	4100	(2 228)	(29 580)
Денежные потоки от инвестиционных операций			
Поступления - всего	4210	2 255 049	-
в том числе:			
от продажи внеоборотных активов (кроме финансовых вложений)	4211	-	-
от продажи акций других организаций (долей участия)	4212	-	-
от возврата предоставленных займов, от продажи долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам)	4213	31 493	-
дивидендов, процентов по долговым финансовым вложениям и аналогичных поступлений от долевого участия в других организациях	4214	923 556	-
Проценты по депозитам, остаткам на расчетном счете	4215	-	-
прочие поступления	4219	1 300 000	-
Платежи - всего	4220	(1 900 000)	(1 553 501)
в том числе:			
в связи с приобретением, созданием, модернизацией, реконструкцией и подготовкой к использованию внеоборотных активов	4221	-	-
в связи с приобретением акций других организаций (долей участия)	4222	-	(1 553 500)
в связи с приобретением долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам), предоставление займов другим лицам	4223	-	-
процентов по долговым обязательствам, включаемым в стоимость инвестиционного актива	4224	-	-
Депозит	4225	(1 900 000)	-
прочие платежи	4229	-	(1)
Сальдо денежных потоков от инвестиционных операций	4200	355 049	(1 553 501)

Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2023 г.	За Январь - Декабрь 2022 г.
Денежные потоки от финансовых операций			
Поступления - всего	4310	850	1 792 900
в том числе:			
получение кредитов и займов	4311	850	1 791 700
денежных вкладов собственников (участников)	4312	-	1 200
от выпуска акций, увеличения долей участия	4313	-	-
от выпуска облигаций, векселей и других долговых ценных бумаг и др.	4314	-	-
прочие поступления	4319	-	-
Платежи - всего	4320	(327 250)	(210 000)
в том числе:			
собственникам (участникам) в связи с выкупом у них акций (долей участия) организации или их выходом из состава участников	4321	(225 250)	-
на уплату дивидендов и иных платежей по распределению прибыли в пользу собственников (участников)	4322	(102 000)	-
в связи с погашением (выкупом) векселей и других долговых ценных бумаг, возврат кредитов и займов	4323	-	(210 000)
прочие платежи	4329	-	-
Сальдо денежных потоков от финансовых операций	4300	(326 400)	1 582 900
Сальдо денежных потоков за отчетный период	4400	26 421	(181)
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на начало отчетного периода	4450	861	1 042
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на конец отчетного периода	4500	27 282	861
Величина влияния изменений курса иностранной валюты по отношению к рублю	4490	-	-



Руководитель

(подпись)

Толчеев Кирилл
Владимирович

(расшифровка подписи)

11 января 2024 г.

**Пояснения к бухгалтерскому балансу
и отчету о финансовых результатах (тыс. руб.)**

**1. Нематериальные активы и расходы на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы (НИОКР)
1.1. Наличие и движение нематериальных активов**

с.1

Наименование показателя	Код	Период	На начало года		Изменения за период						На конец периода		
			первоначальная стоимость	накопленная амортизация и убытки от обесценения	Поступило	Выбыло		начислено амортизации	Убыток от обесценения	Переоценка		первоначальная стоимость	накопленная амортизация и убытки от обесценения
						первоначальная стоимость	накопленная амортизация и убытки от обесценения			Первоначальная стоимость	Накопленная амортизация		
Нематериальные активы - всего	5100	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5110	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
в том числе:	5101	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5111	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

1.2. Первоначальная стоимость нематериальных активов, созданных самой организацией

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2023 г.		На 31 декабря 2022 г.		На 31 декабря 2021 г.	
		5120	5121	5120	5121	5120	5121
Всего		-	-	-	-	-	-
в том числе:		-	-	-	-	-	-

1.3. Нематериальные активы с полностью погашенной стоимостью

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.
Всего	5130	-	-	-
в том числе:	5131	-	-	-

1.4. Наличие и движение результатов НИОКР

Наименование показателя	Код	Период	На начало года		Поступило	Изменения за период		На конец периода		
			первоначальная стоимость	часть стоимости, списанной на расходы		Выбыло	часть стоимости, списанной на расходы	часть стоимости, списанная на расходы за период	первоначальная стоимость	часть стоимости, списанной на расходы
НИОКР - всего	5140	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	
	5150	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	
в том числе:	5141	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	
	5151	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	

1.5. Незаконченные и неоформленные НИОКР и незаконченные операции по приобретению нематериальных активов

Наименование показателя	Код	Период	На начало года	Изменения за период			На конец периода
				затраты за период	списано затрат как не давших положительного результата	принято к учету в качестве нематериальных активов или НИОКР	
Затраты по незаконченным исследованиям и разработкам - всего	5160	за 2023г.	-	-	-	-	
	5170	за 2022г.	-	-	-	-	
В том числе:	5161	за 2023г.	-	-	-	-	
	5171	за 2022г.	-	-	-	-	
незаконченные операции по приобретению нематериальных активов - всего	5180	за 2023г.	-	-	-	-	
	5190	за 2022г.	-	-	-	-	
В том числе:	5181	за 2023г.	-	-	-	-	
	5191	за 2022г.	-	-	-	-	



Толчеев Кирилл
Владимирович
(расшифровка подписи)

Руководитель
(подпись)

11 января 2024 г.

2. Основные средства
2.1. Наличие и движение основных средств

Наименование показателя	Код	Период	На начало года		Изменения за период					На конец периода		
			первоначальная стоимость	накопленная амортизация и убытки от обесценения	Поступило	Выбыло объектов		начислено амортизации	убыток от обесценения	Переоценка		
						первоначальная стоимость	накопленная амортизация и убытки от обесценения			Первоначальная стоимость	Накопленная амортизация	
Основные средства (без учета доходных вложений в материальные ценности) - всего	5200	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5210	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
в том числе:	5201	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5211	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Учтено в составе доходных вложений в материальные ценности - всего	5220	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5230	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
в том числе:	5221	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5231	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

2.2. Незавершенные капитальные вложения

Наименование показателя	Код	Период	На начало года	Изменения за период			На конец периода
				затраты за период	списано	принято к учету в качестве основных средств или увеличена стоимость	
Незавершенное строительство и незаконченные операции по приобретению, модернизации и т.п. основных средств - всего в том числе:	5240	за 2023г.	-	-	-	-	
	5250	за 2022г.	-	-	-	-	
	5241	за 2023г.	-	-	-	-	
	5251	за 2022г.	-	-	-	-	

2.3. Изменение стоимости основных средств в результате достройки, дооборудования, реконструкции и частичной ликвидации

Наименование показателя	Код	за 2023г.		за 2022г.	
		Увеличение стоимости объектов основных средств в результате достройки, дооборудования, реконструкции - всего в том числе:	Уменьшение стоимости объектов основных средств в результате частичной ликвидации - всего: в том числе:	Увеличение стоимости объектов основных средств в результате достройки, дооборудования, реконструкции - всего в том числе:	Уменьшение стоимости объектов основных средств в результате частичной ликвидации - всего: в том числе:
Увеличение стоимости объектов основных средств в результате достройки, дооборудования, реконструкции - всего в том числе:	5260	-	-	-	-
Уменьшение стоимости объектов основных средств в результате частичной ликвидации - всего: в том числе:	5270	-	-	-	-
	5271	-	-	-	-

3. Финансовые вложения

3.1. Наличие и движение финансовых вложений

Наименование показателя	Код	Период	На начало года				Изменения за период				На конец периода		
			первоначальная стоимость		накопленная корректировка		Поступило	выбыло (погашено)		начисление процентов (включая доведение первоначальной стоимости до номинальной)	Текущей рыночной стоимости (убытков от обесценения)	первоначальная стоимость	накопленная корректировка
			первоначальная стоимость	накопленная корректировка	первоначальная стоимость	накопленная корректировка							
Долгосрочные - всего	5301	за 2023г.	-	-	-	-	1 763 500	-	-	-	-	1 763 500	-
	5311	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
в том числе:	5302	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5312	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Краткосрочные - всего	5305	за 2023г.	1 763 290	-	-	-	210	1 763 500	-	-	-	-	-
	5315	за 2022г.	209 790	-	-	-	1 553 710	210	-	-	-	1 763 290	-
в том числе:	5306	за 2023г.	209 790	-	-	-	210	-	-	-	-	210 000	-
	5316	за 2022г.	209 790	-	-	-	210	210	-	-	-	209 790	-
доля в уставном капитале	5307	за 2023г.	1 553 500	-	-	-	-	-	-	-	-	1 553 500	-
	5317	за 2022г.	-	-	-	-	1 553 500	-	-	-	-	1 553 500	-
Финансовых вложений - итого	5300	за 2023г.	1 763 290	-	-	-	1 763 710	1 763 500	-	-	-	1 763 500	-
	5310	за 2022г.	209 790	-	-	-	1 553 710	210	-	-	-	1 763 290	-

3.2. Иное использование финансовых вложений

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.
Финансовые вложения, находящиеся в залоге - всего	5320	-	-	-
в том числе:				
Финансовые вложения, переданные третьим лицам (кроме продажи) - всего	5321	-	-	-
в том числе:				
Иное использование финансовых вложений	5326	-	-	-
	5329	-	-	-



Толчеев Кирилл
Владимирович
(расшифровка подписи)

Руководитель
(подпись)

11 января 2024 г.

4. Запасы
4.1. Наличие и движение запасов

Наименование показателя	Код	Период	На начало года				Изменения за период				На конец периода		
			себе-стоимость	величина резерва под снижение стоимости	балансовая стоимость	поступления и затраты	выбыло		убытков от снижения стоимости	оборот запасов между их группами (видами)	себе-стоимость	величина резерва под снижение стоимости	балансовая стоимость
							себе-стоимость	резерв под снижение стоимости					
Запасы - всего	5400	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	X	-	-	-	
	5420	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	X	-	-	-	
в том числе:													
Сырье, материалы и другие аналогичные ценности	5401	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
	5421	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Готовая продукция	5402	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
	5422	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Товары для перепродажи	5403	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
	5423	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Товары и готовая продукция отгруженные	5404	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
	5424	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Затраты в незавершенном производстве	5405	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
	5425	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Прочие запасы и затраты	5406	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
	5426	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
	5407	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
	5427	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	

4.2. Запасы в залоге

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.
Запасы, не оплаченные на отчетную дату - всего в том числе:	5440	-	-	-
Запасы, находящиеся в залоге по договору - всего в том числе:	5441 5445 5446	- - -	- - -	- - -



Толчев Кирилл
Владимирович
(расшифровка подписи)

Руководитель
(подпись)

11 января 2024 г.

5. Дебиторская и кредиторская задолженность
5.1. Наличие и движение Дебиторской задолженности

Наименование показателя	Код	Период	На начало года		Изменения за период						На конец периода		
			учтенная по условиям договора	величина резерва по сомнительным долгам	поступление		выбыло		перевод из Долго- в краткосрочную задолженность	перевод из Дебиторской в кредиторскую задолженность	перевод из кредиторской в дебиторскую задолженность	учтенная по условиям договора	величина резерва по сомнительным долгам
					в результате хозяйственных операций (сумма долга по сделке, по операции)	причитающиеся проценты, штрафы и иные начисления	погашение	списание на финансовый результат					
Долгосрочная дебиторская задолженность - всего	5501	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5521	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
в том числе:													
Расчеты с покупателями и заказчиками	5502	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5522	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Авансы выданные	5503	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5523	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Прочая	5504	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5524	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5505	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5525	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	X	X	-	-	-
Краткосрочная дебиторская задолженность - всего	5510	за 2023г.	220	-	229 259	-	(214)	-	-	-	-	229 265	-
	5530	за 2022г.	210	-	220	-	(210)	-	-	-	-	220	-
в том числе:													
Расчеты с покупателями и заказчиками	5511	за 2023г.	210	-	-	-	(210)	-	-	-	-	-	-
	5531	за 2022г.	210	-	210	-	(210)	-	-	-	-	210	-
Авансы выданные	5512	за 2023г.	6	-	-	-	-	-	-	-	-	6	-
	5532	за 2022г.	-	-	6	-	-	-	-	-	-	6	-
Прочая	5513	за 2023г.	4	-	229 259	-	(4)	-	-	-	-	229 259	-
	5533	за 2022г.	-	-	4	-	-	-	-	-	-	4	-
	5514	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	X	X	-	-	-
	5534	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	X	X	-	-	-
Итого	5500	за 2023г.	220	-	229 259	-	(214)	-	-	X	-	229 265	-
	5520	за 2022г.	210	-	220	-	(210)	-	-	X	-	220	-

5.2. Просроченная дебиторская задолженность

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2023 г.		На 31 декабря 2022 г.		На 31 декабря 2021 г.	
		Учетная по условиям договора	Балансовая стоимость	Учетная по условиям договора	Балансовая стоимость	Учетная по условиям договора	Балансовая стоимость
Всего	5540	-	-	-	-	-	-
в том числе:							
расчеты с покупателями и заказчиками	5541	-	-	-	-	-	-
расчеты с поставщиками и заказчиками (в части авансовых платежей, предоплат)	5542	-	-	-	-	-	-
прочая	5543	-	-	-	-	-	-
	5544	-	-	-	-	-	-

5.3. Наличие и движение кредиторской задолженности

Наименование показателя	Код	Период	Остаток на начало года	Изменения за период				перевод из дебиторской в кредиторскую задолженность	перевод из кредиторской в дебиторскую задолженность	перевод из долгов в краткосрочную задолженность	Остаток на конец периода
				в результате хозяйственных операций (сумма долга по сделке, операции)	причитающиеся проценты, штрафы и иные начисления	погашение	списание на финансовый результат				
Долгосрочная кредиторская задолженность - всего	5551	за 2023г.	1 854 480	850	116 114	(1 971 444)	-	-	-	-	-
	5571	за 2022г.	216 930	1 791 700	82 097	(236 247)	-	-	-	-	1 854 480
в том числе:											
кредиты	5552	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5572	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
займы	5553	за 2023г.	1 854 480	850	116 114	(1 971 444)	-	-	-	-	-
	5573	за 2022г.	216 930	1 791 700	82 097	(236 247)	-	-	-	-	1 854 480
прочая	5554	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5574	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5555	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	X	X	-
	5575	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	X	X	-
Краткосрочная кредиторская задолженность - всего	5560	за 2023г.	31	10	-	(31)	-	-	-	-	10
	5580	за 2022г.	19	21	-	(9)	-	-	-	-	31
в том числе:											
расчеты с поставщиками и подрядчиками	5561	за 2023г.	8	10	-	(8)	-	-	-	-	10
	5581	за 2022г.	9	8	-	(9)	-	-	-	-	8
авансы полученные	5562	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5582	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
расчеты по налогам и взносам	5563	за 2023г.	23	-	-	(23)	-	-	-	-	-
	5583	за 2022г.	10	13	-	-	-	-	-	-	23
кредиты	5564	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5584	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
займы	5565	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5585	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
прочая	5566	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5586	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5567	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	X	X	-
	5587	за 2022г.	-	-	-	-	-	-	X	X	-
Итого	5550	за 2023г.	1 854 511	860	116 114	(1 971 475)	-	-	-	X	-
	5570	за 2022г.	216 949	1 791 721	82 097	(236 256)	-	-	-	X	1 854 511

5.4. Просроченная кредиторская задолженность

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.
Всего	5590	-	-	-
в том числе:				
расчеты с поставщиками и подрядчиками	5591	-	-	-
расчеты с покупателями и заказчиками	5592	-	-	-
прочая задолженность	5593	-	-	-
	5594	-	-	-



Руководитель В.С.ИВА
(подпись)
Толчеев Кирилл
Владимирович
(расшифровка подписи)

11 января 2024 г.

6. Затраты на производство (расходы на продажу)*

Наименование показателя	Код	за 2023г.	за 2022г.
Материальные затраты	5610	-	-
Расходы на оплату труда	5620	522	591
Отчисления на социальные нужды	5630	144	164
Амортизация	5640	-	-
Прочие затраты	5650	1 127	509
Итого по элементам	5660	1 793	1 264
Фактическая себестоимость проданных товаров	5665	-	-
Изменение остатков (прирост [-]); незавершенного производства, готовой продукции и др.	5670	-	-
Изменение остатков (уменьшение [+]); незавершенного производства, готовой продукции и др.	5680	-	-
Итого расходы по обычным видам деятельности	5600	1 793	1 264

* - Для организаций, осуществляющих торговую деятельность добавлена строка 5665, учитывающая фактическую себестоимость товаров



Толчеев Кирилл
Владимирович
(расшифровка подписи)

Руководитель
(подпись)

11 января 2024 г.

7. Оценочные обязательства

Наименование показателя	Код	Остаток на начало года	Признано	Погашено	Списано как избыточная сумма	Остаток на конец периода
Оценочные обязательства - всего	5700	50	102	(97)	(10)	45
в том числе:						
Резерв на оплату отпусков	5701	50	102	(97)	(10)	45



Толчев Кирилл
Владимирович
(расшифровка подписи)

Руководитель (подпись)
МОСКВА

11 января 2024 г.

8. Обеспечения обязательств

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.
Полученные - всего	5800	-	-	-
в том числе:				
Выданные - всего	5801	-	-	-
в том числе:	5810	1 600 000	-	-
	5811	-	-	-



Толчев Кирилл
Владимирович
(расшифровка подписи)

Руководитель (подпись)

11 января 2024 г.

9. Государственная помощь

Наименование показателя	Код	за 2023г.		за 2022г.	
		На начало года	Получено за год	Возвращено за год	На конец года
Получено бюджетных средств - всего	5900	-	-	-	-
в том числе:					
на текущие расходы	5901	-	-	-	-
на вложения во внеоборотные активы	5905	-	-	-	-
Бюджетные кредиты - всего					
за 2023г.	5910	-	-	-	-
за 2022г.	5920	-	-	-	-
в том числе:					
за 2023г.	5911	-	-	-	-
за 2022г.	5921	-	-	-	-



Толчеев Кирилл
Владимирович
(расшифровка подписи)

Руководитель
(подпись)

11 января 2024 г.

**Пояснения к бухгалтерскому балансу
АО «ТЕКСА»
за 2023 год и Отчету о финансовых результатах
за период 01.01.2023 - 31.12.2023 г.**

Бухгалтерская отчетность сформирована исходя из действующих в Российской Федерации правил бухгалтерского учета и отчетности, в частности Федерального закона «О бухгалтерском учете» и Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, утвержденного Приказом Минфина РФ от 29.07.98 №34н, а также иных нормативных актов, входящих в систему регулирования бухгалтерского учета и отчетности организаций в Российской Федерации, ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации» (Приказ № 43н от 6 июля 1999 г., с изменениями), Приказа Минфина России от 02.07.2010 № 66н "О формах бухгалтерской отчетности организаций" (с изменениями) и составлена в тысячах рублей.

1. Общие сведения об организации:

Акционерное общество «ТЕКСА» ИНН/КПП 9718151838 /773001001

Сокращенное наименование: АО «ТЕКСА».

Дата государственной регистрации общества и регистрационный номер (включая сведения о внесении записи об обществе в Единый государственный реестр юридических лиц: 22 января 2020 г.,

ОРГН 1207700017381

Юридический адрес Организации: 121151, город Москва, вн.тер. г. Муниципальный Округ Дорогомилово, набережная Тараса Шевченко, дом 23А, помещение 1/1/25, совпадает с фактическим адресом компании.

Численность работающих организации по состоянию на 31.12.2023 г. составила 4 человека.

Уставный капитал Общества:

Акционеры АО «ТЕКСА» на 31.12.2023:

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Уставный капитал общества составил по состоянию на 01.01.2024 г. **20 000** руб. Уставной капитал внесен и оплачен в полном размере.

Добавочный капитал Общества по состоянию на 01.01.2024 г. составил **3 008 000** руб.

В соответствии с Уставом АО «ТЕКСА», утвержденного Протоколом № 8 Внеочередного общего собрания акционеров АО «ТЕКСА» от 08.04.2022 г., Органами управления общества являются Общее собрание акционеров Общества (высший орган управления) и Генеральный директор (единоличный исполнительный орган Общества).

По состоянию на отчетную дату **Генеральным директором Общества** является Толчеев Кирилл Владимирович, исполняет обязанности с 07.10.2022 года.

Главный бухгалтер Общества – Грачева Евгения Ивановна, исполняет обязанности с 24.10.2022 г.

2. Основные положения учетной политики:

Внутренним документом, определяющим совокупность способов ведения бухгалтерского учета организации является Учетная политика АО «ТЕКСА».

Учетная политика Организации сформирована на основе следующих основных допущений:

- АО «ТЕКСА» является юридическим лицом;
- активы и обязательства предприятия существуют обособленно от активов и обязательств собственников и других организаций (допущение имущественной обособленности);
- Организация будет продолжать свою деятельность в обозримом будущем и у нее отсутствуют намерения и необходимость ликвидации или существенного сокращения деятельности, следовательно, обязательства будут погашаться в установленном порядке (допущение непрерывности деятельности);
- принятая Организацией учетная политика применяется последовательно от одного отчетного года к другому (допущение последовательности применения учетной политики), с одновременным рассмотрением учетной политики, как производной от хозяйственной ситуации, в которой действует Организация, законодательства, действующего на момент принятия учетной политики;
- факты хозяйственной деятельности Организации относятся к тому отчетному периоду (и, следовательно, отражаются в бухгалтерском учете в том отчетном периоде), в котором они имели место, независимо от фактического времени поступления или выплаты денежных средств, связанных с этими фактами (допущение временной определенности факторов хозяйственной деятельности);

Основным видом деятельности Организации является — «Деятельность в области права».

Организация применяет общую систему налогообложения.

Общество является субъектом малого предпринимательства (зарегистрировано в Едином реестре субъектов малого и среднего предпринимательства).

Для целей налогообложения доходы признаются полученными, а расходы произведенными в соответствии с методом начисления.

Учет расходов осуществляется на счете 26, в соответствии с требованиями ПБУ 10/99 «Расходы организации». Счета закрываются ежемесячно на 90, 91, незавершенных расходов у Организации нет.

Учет доходов организации осуществляется на счетах 90.1, 91.1 в соответствии с требованиями ПБУ 9/99 «Доходы организации».

ОС. Учет основных средств осуществляется по первоначальной стоимости в сумме фактических затрат на основании акта ввода в эксплуатацию.

Актив принимается к бухгалтерскому учету в качестве основного средства в момент, когда он приведен в состояние, пригодное для использования.

Для документального оформления включения объектов в состав основных средств Организацией применяются акты унифицированных форм: N ОС-1 «Акт о приеме-передаче объекта основных средств (кроме зданий, сооружений)», N ОС-1б «Акт о приеме-передаче групп объектов основных средств (кроме зданий, сооружений)».

Объекты имущества, удовлетворяющие указанному критерию, первоначальная стоимость которых составляет более 100 000 (Сто тысяч) рублей за единицу, относятся к основным средствам.

Начисление амортизационных отчислений осуществляется отдельно по каждому объекту основных средств линейным способом.

Учет аренды ведется в соответствии с ФСБУ 25/2018 "Бухгалтерский учет аренды".

ФСБУ 25/2018 не применяется к объектам бухгалтерского учета, не классифицированным как объекты учета аренды в соответствии с пунктом 5 ФСБУ 25/2018.

ФСБУ 25/2018 не применяется к договорам аренды, по которым одновременно выполняются следующие условия:

- не предусмотрен переход права собственности на арендованное имущество к компании или его выкуп на льготных условиях;
- компания не намерена сдавать арендованное имущество в субаренду;

- срок аренды не превышает 12 мес. на дату предоставления предмета аренды или рыночная стоимость предмета аренды без учета износа не превышает 300 000 руб. (Основание: п. 11,12 ФСБУ 25/2018)

В случаях, когда организация не признает предмет аренды в качестве права пользования активом и обязательство по аренде, арендные платежи признаются в расходах равномерно, с отражением стоимости предмета аренды за балансом.

Общество арендует помещение, находящееся в здании по адресу 121151, город Москва, вн.тер. г. Муниципальный Округ Дорогомилово, набережная Тараса Шевченко, дом 23А, помещение 1/1/25.

НМА. Нематериальные активы принимаются к учету по фактической (первоначальной) стоимости.

Фактическими затратами, формирующими первоначальную стоимость нематериальных активов, являются:

- суммы, уплачиваемые в соответствии с договором об отчуждении исключительного права на результат интеллектуальной деятельности или на средство индивидуализации правообладателю (продавцу);
- таможенные пошлины и таможенные сборы;
- возмещаемые суммы налогов, государственные, патентные и иные пошлины, уплачиваемые в связи с приобретением нематериального актива;
- суммы, уплачиваемые организациям за информационные и консультационные услуги, связанные с приобретением нематериальных активов;
- вознаграждения, уплачиваемые посреднической организации, через которую приобретен объект нематериальных активов;
- иные расходы, непосредственно связанные с приобретением нематериального актива и обеспечением условий для использования актива в запланированных целях.

Первоначальная стоимость нематериальных активов, созданных самой Организацией, определяется как сумма фактических расходов на создание, изготовление (израсходованные материальные ресурсы, оплата труда, включая страховые взносы в государственные внебюджетные фонды, услуги сторонних организаций по контрагентским (соисполнительским) договорам, патентные пошлины, связанные с получением патентов, свидетельств, и т.п.).

В аналитическом учете Организации должно быть обеспечено обособленное отражение на счете 04 нематериальных активов, созданных самой Организацией.

Не включаются в расходы на приобретение, создание нематериального актива:

- возмещаемые суммы налогов, за исключением случаев, предусмотренных законодательством Российской Федерации;
- общехозяйственные и иные аналогичные расходы, кроме случаев, когда они непосредственно связаны с приобретением и созданием активов;
- расходы по научно-исследовательским, опытно-конструкторским и технологическим работам в предшествующих отчетных периодах, которые были признаны прочими доходами и расходами

Первоначальная стоимость нематериальных активов с определенным сроком полезного использования погашается посредством начисления амортизации в течение срока их полезного использования.

Нематериальные активы, по которым невозможно надежно определить срок полезного использования, считаются нематериальными активами с неопределенным сроком полезного использования.

По нематериальным активам с неопределенным сроком полезного использования амортизация не начисляется.

Амортизация нематериальных активов начисляется линейным способом.

Амортизационные отчисления по нематериальным активам отражаются в бухгалтерском учете путем накопления соответствующих сумм на счете 05.

3. Заработная плата

Задолженности по выплате заработной платы по состоянию на 31.12.2023 г. перед персоналом Организация не имеет.

4. Пояснения к существенным показателям форм годовой бухгалтерской отчетности

Вступительные и сравнительные показатели

Данные бухгалтерского баланса на начало 2023 года соответствуют данным бухгалтерского баланса на конец 2022 года.

В отчете о финансовых результатах за 2023 год сравнительные данные за предшествующий год соответствуют данным отчета о прибылях и убытках за 2022 год.

Результаты инвентаризации

Статьи годовой бухгалтерской отчетности подтверждены результатами инвентаризации имущества и обязательств, проведенной по состоянию на 31.12.2023 г., а также сверки расчетов с дебиторами и кредиторами на 01.01.2024.

Выручка от основного вида деятельности «Деятельность в области права» за 2023 год АО «ТЕКСА» составила **0** руб.;

За 2023 г. АО «ТЕКСА» получило **прочих доходов** на сумму **2 930 454** тыс. руб., в т. ч.:

- Доходы в виде полученных дивидендов – 2 895 000 тыс. руб.;
- Доходы в виде процентов на остаток на расчетном счете в банке – 35 444 тыс. руб.;
- Оценочные обязательства по оплате труда – 10 тыс. руб.

Управленческие расходы АО «ТЕКСА» составили:

Показатель	За 2023 год
Арендная плата	565
Страховые взносы, взносы в ФСС от НС и ПЗ	144
Консультационные, юридические, информационные, аудиторские	554
Оплата труда	530
Итого:	1 793 тыс. руб.

К **прочим расходам** за 2023 г. на сумму **116 382 тыс. руб.** отнесено следующее:

- Проценты к уплате по займам полученным – 116 114 тыс. руб.;
- Расходы на услуги регистратора, депозитария – 226 тыс. руб.;
- Расходы на услуги банков – 42 тыс. руб..

В составе **кредиторской задолженности** в сумме **10 тыс. руб.** по состоянию на 01.01.2024 г.:

- текущая задолженность перед поставщиками — 10 тыс. руб.

Просроченной кредиторской задолженности нет.

По состоянию на 01.01.2024 года у АО «ТЕКСА» создан резерв:

Тыс. руб.

Наименование резерва	На начало года	Создано	Использовано	Списано как избыточный	Остаток на конец года
Предстоящих расходов по отпускам	50	102	107	0	45

- резерв предстоящих расходов по отпускам в размере 45 тыс. руб.

АО «ТЕКСА» своевременно уплачивает налоги и сборы и по состоянию на 01.01.2024 г. не имеет задолженности перед бюджетом и внебюджетными фондами.

5. Аффилированные лица и операции со связанными сторонами:

5.1. Аффилированные лица:

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

5.2. Бенефициарные владельцы организации:

Обществом, в рамках Закона "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма" от 07.08.2001 № 115-ФЗ (далее – Закон), были приняты меры по выявлению бенефициарного владельца, а именно: *

иные лица, владеющие более 25% акций АО «ТЕКСА» отсутствуют, в связи с чем раскрытие информации о бенефициарных владельцах АО «ТЕКСА» не представляется возможным.

На основании вышеизложенного и руководствуясь абзацем 7 пункта 2 части 1 статьи 7 Закона бенефициарным владельцем признан генеральный директор Общества - Толчеев Кирилл Владимирович.

** Раскрытие информации ограничивается с Постановлением Правительства РФ от 04.04.2023 №1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг»*

5.3. Операции со связанными сторонами:

В январе 2023 г. заключен договор аренды с ООО РТС-тендер № РТС-23/0054 от 27.01.2023 с ежемесячными платежами в размере 60 079,50 руб. Срок действия договора до 26.12.2023

В декабре 2023 г. заключен договор аренды с ООО РТС-тендер №РТС-23/0850 от 27.12.2023 с ежемесячными платежами в размере 62 526,76 руб. Срок действия договора до 26.11.2024г.

Списания дебиторской задолженности связанных сторон не было.

Информация о размерах вознаграждений, выплачиваемых основному управленческому персоналу

Тыс. руб.

Наименование и характер выплат	2023 год
Краткосрочные вознаграждения, в т.ч.:	
оплата труда за отчетный период, начисленные на нее налоги и иные обязательные платежи в соответствующие бюджеты и внебюджетные фонды, ежегодный оплачиваемый отпуск за работу в отчетном периоде	367
оплата организацией лечения, медицинского обслуживания, коммунальных услуг и т.п. платежи	-
Долгосрочные вознаграждения, в т.ч.:	-
вознаграждения по окончании трудовой деятельности (платежи (взносы) организации, составляющей бухгалтерскую отчетность, по договорам добровольного страхования (договорам негосударственного пенсионного обеспечения), заключенным в пользу основного	-

управленческого персонала со страховыми организациями (негосударственными пенсионными фондами), и иные платежи, обеспечивающие выплаты пенсий и другие социальные гарантии основному управленческому персоналу по окончании ими трудовой деятельности)	
вознаграждения в виде опционов эмитента, акций, паев, долей участия в уставном (складочном) капитале и выплаты на их основе	-
иные долгосрочные вознаграждения	-

6. События после отчетной даты, информация о которых подлежит раскрытию в пояснениях к бухгалтерской отчетности за 2023 год.

Существенных событий после отчетной даты 31.12.2023, подтверждающих существовавшие на отчетную дату хозяйственные условия, в которых организация вела свою деятельность и подлежащих отражению в бухгалтерской отчетности за отчетный год в соответствии с требованиями ПБУ 7/98 «События после отчетной даты», не было.

После отчетной даты 31.12.2023 на деятельность Общества, как отдельного хозяйствующего экономического субъекта продолжает оказывать влияние комплекс факторов экономического и геополитического характера, связанных с введением санкций и ограничений в отношении Российской Федерации и ее экономических субъектов отдельными государствами и их объединениями, меры, принимаемые в Российской Федерации в ответ на внешнее санкционное давление. Указанные обстоятельства ведут к разрыву производственных и логистических цепочек, росту издержек, недостатку или нестабильности потребительского спроса, замедлению экономического роста. В 2024 году сохраняются риски активации вторичных санкций, что может привести к потере выстроенных в 2023 году альтернативных цепочек поставок.

В условиях реализации санкционных рисков руководство Общества на постоянной основе отслеживает изменения сложившейся ситуации и осуществляет оценку вероятности наступления негативных последствий для деятельности Общества. Руководство Общества принимает все необходимые меры для обеспечения устойчивости деятельности и не ожидает существенного негативного влияния указанных событий на результаты деятельности и финансовое положение Общества в обозримом будущем, так как Общество:

- не осуществляет экспортных/импортных операций с расчетами в привязке к курсам иностранных валют;
- не имеет займов в иностранной валюте;
- не имеет постоянных договорных отношений, связанных с деятельностью Общества с организациями, в отношении которых введены санкционные ограничения;
- не ожидает существенных изменений, связанных с производственными цепочками, логистикой и продажами.

Вместе с тем, неопределенность ситуации не позволяет оценить последствия наступивших после отчетной даты событий в денежном выражении.

Будущие последствия сложившейся экономической ситуации сложно прогнозировать, и текущие ожидания и оценки Руководства Общества могут отличаться от фактических результатов.

7. Информация по прекращаемой деятельности

Деятельность Организации в 2023 году не прекращалась. В 2024 году прекращение деятельности не планируется.

8. Допущение о непрерывности деятельности

Организация на конец отчетного года не имеет неопределенности в отношении событий и условий, связанных с введением санкций и ограничений в отношении Российской Федерации и ее экономических субъектов отдельными государствами и их объединениями, которые могут породить существенные сомнения в применимости допущения непрерывности деятельности.

Стоимость чистых активов организации на отчетную дату является положительной. В обозримом будущем организация будет продолжать свою деятельность, отсутствуют намерения и необходимость ликвидации или существенного сокращения деятельности и, следовательно, обязательства будут погашаться в установленном порядке. Планируется заключение договоров на выполнение работ.


9. Условные обязательства и условные активы

Условные обязательства и условные активы отсутствуют.

Итогом работы Организации за 2023 год явился финансовый результат:

- Прибыль 2 828 823 тыс. руб.

Генеральный директор

 /К.В. Толчеев/

Главный бухгалтер

 /Е.И. Грачева/


Дата 11.01.2024 г.

Всего пронумеровано, пронумеровано и
скреплено печатью 42
(сорок два) лист а

Руководитель аудита,
Ведущий аудитор ООО «А2-АУДИТ»



Бардина И.С.

г. Москва от « 04 февраля » 2024 г.

**ПРИЛОЖЕНИЕ 5. Годовая бухгалтерская (финансовая отчетность) по РСБУ за
2024 год**

Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность

Акционерного общества «В2В-РТС»

за период с 01 января по 31 декабря 2024 года

и

АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ

НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

по результатам аудита

Москва, 2026

Аудиторское заключение независимого аудитора

*Акционерам
Акционерного общества «В2В-РТС»*

Мнение

Мы провели аудит прилагаемой годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности Акционерного общества «В2В-РТС»¹, состоящей из:

- бухгалтерского баланса по состоянию на 31 декабря 2024 года;
- отчета о финансовых результатах за 2024 год;
- приложений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах, в том числе:
 - отчета об изменениях капитала за 2024 год;
 - отчета о движении денежных средств за 2024 год;
 - пояснений к бухгалтерской (финансовой) отчетности, включающих краткий обзор основных положений учетной политики,

составленных в соответствии с требованиями приказа Минфина России от 02.07.2010 г. № 66н «О формах бухгалтерской отчетности организаций».

По нашему мнению, прилагаемая годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность АО «В2В-РТС», отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение по состоянию на 31 декабря 2024 года, финансовые результаты его деятельности и движение денежных средств за 2024 год в соответствии с правилами составления бухгалтерской (финансовой) отчетности, установленными в Российской Федерации.

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА)². Наша ответственность в соответствии с этими стандартами раскрыта в разделе «Ответственность аудитора за аудит годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности» настоящего заключения. Мы являемся независимыми по отношению к аудируемому лицу в соответствии с Правилами независимости аудиторов и аудиторских организаций и Кодексом профессиональной этики аудиторов, соответствующими Международному кодексу этики профессиональных бухгалтеров, (включая международные стандарты независимости), разработанному Советом по международным

¹ Далее – АО «В2В-РТС» (до 19.09.2025 г. Акционерное общество «ТЕКСА» (АО «ТЕКСА»)), Общество, аудируемое лицо.

² Далее – МСА.

стандартам этики для профессиональных бухгалтеров, и нами выполнены прочие иные обязанности в соответствии с этими требованиями профессиональной этики. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Информация, отличная от годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности и аудиторского заключения о ней (прочая информация)

В соответствии с уставом АО «ТЕКСА», утвержден Внеочередным общим собранием акционеров АО «ТЕКСА» (Протокол № 8 от 08.04.2022 г.), органами управления общества являются Общее собрание акционеров - высший орган управления Общества и Генеральный директор - единоличный исполнительный орган Общества.

Генеральный директор и акционеры несут ответственность за прочую информацию. Прочая информация включает Годовой отчет акционерного общества за 2024 год (далее – Годовой отчет), составление которого предусмотрено Федеральным законом от 26.12.1995 № 208-ФЗ "Об акционерных обществах" (но не включает годовую бухгалтерскую (финансовую) отчетность и наше аудиторское заключение о ней). Наше мнение о годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности не распространяется на Годовой отчет, и мы не предоставляем и не будем предоставлять вывод, выражающий уверенность в какой-либо форме в отношении Годового отчета.

В связи с проведением нами аудита годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности наша обязанность заключается в ознакомлении с указанным Годовым отчетом и рассмотрении вопроса о том, имеются ли существенные несоответствия между информацией в содержании Годового отчета и годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли Годовой отчет иных возможных существенных искажений.

Мы не выявили никаких фактов, которые необходимо отразить в нашем заключении.

Ответственность руководства и лиц, ответственных за корпоративное управление аудируемого лица за годовую бухгалтерскую (финансовую) отчетность

Генеральный директор¹ несет ответственность за подготовку и достоверное представление данной годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности в соответствии с правилами составления бухгалтерской (финансовой) отчетности, установленными в Российской Федерации, и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности руководство несет ответственность за оценку способности аудируемого лица продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать аудируемое лицо, прекратить его деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Акционеры общества как лица, ответственные за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за подготовкой годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности общества.

Ответственность аудитора за аудит годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в составлении аудиторского заключения, содержащего наше мнение.

¹ Далее – Руководство.

Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

а) выявляем и оцениваем риски существенного искажения годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;

б) получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам и условиям задания;

в) оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики, обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного руководством аудируемого лица;

г) делаем вывод о правомерности применения руководством аудируемого лица допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности аудируемого лица продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что аудируемое лицо утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;

д) проводим оценку представления годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с членами Совета директоров аудируемого лица¹, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

¹ В соответствии с уставом АО «В2В-РТС», утвержден Общим собранием акционеров АО «В2В-РТС» (Протокол № 31 от 26 января 2026г.), органами управления общества являются Совет директоров - коллегиальный орган управления Общества и Генеральный директор - единоличный исполнительный орган Общества.

Прочие сведения

Аудит годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности АО «В2В-РТС» за 2024 год был проведен другим аудитором. По результатам аудита в аудиторском заключении от 17 февраля 2025 года выражено немодифицированное мнение.

Лицо, уполномоченное Генеральным директором
на подписание аудиторского заключения от имени
аудиторской организации
ООО «РИАН-АУДИТ», ОРНЗ 12006049162
(доверенность № 3 от 12.01.2026 г.)

Ляховский Виктор Семенович
ОРНЗ 21706002303

Руководитель аудита,
по результатам которого составлено аудиторское заключение
(доверенность № 4 от 12.01.2026 г.)

Серебряков Павел Афанасьевич
ОРНЗ 21706002292

М.П.

16 февраля 2026 года



Аудируемое лицо:

Акционерное общество «В2В-РТС»
(АО «В2В-РТС»)

ОГРН: 1207700017381 от 22.01.2020

ИНН: 9718151838

Местонахождение:

121151, Москва, вн.тер. г.
Муниципальный Округ Дорогомилово,
наб. Тараса Шевченко, дом 23А,
помещение 1/1/25

Аудиторская организация:

Общество с ограниченной ответственностью
«РИАН-АУДИТ», (ООО «РИАН-АУДИТ»)

ОГРН: 1037709050664 от 10.06.2003 г.

ОРНЗ: 12006049162
член Саморегулируемой организации
аудиторов Ассоциации «Содружество» с
18.02.2020 г.

Местонахождение:

127642, г. Москва, проезд Дежнева, д.1, ЭТ.10,
пом. XII, оф.1005.

Бухгалтерский баланс

на 31 декабря 2024 г.

		Коды		
		0710001		
		31	12	2024
Организация Акционерное общество "ТЕКСА"	по ОКПО	43155308		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	9718151838		
Вид экономической деятельности Деятельность в области права	по ОКВЭД 2	69.10		
Организационно-правовая форма / форма собственности Непубличные акционерные общества / Частная собственность	по ОКОПФ / ОКФС	12267	16	
Единица измерения: в тыс. рублей	по ОКЕИ	384		
Местонахождение (адрес) 121151, город Москва, вн.тер. г. Муниципальный Округ Дорогомилово, наб Тараса Шевченко, дом 23А, помещение 1/1/25				
Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту <input checked="" type="checkbox"/> ДА <input type="checkbox"/> НЕТ				
Наименование аудиторской организации/фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора ООО «РИАН-АУДИТ»				
Идентификационный номер налогоплательщика аудиторской организации/индивидуального аудитора	ИНН	7709426578		
Основной государственный регистрационный номер аудиторской организации/индивидуального аудитора	ОГРН/ ОГРНИП	1037709050664		

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	-	-	-
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	1 988 750	1 763 500	-
	Отложенные налоговые активы	1180	38 947	34 853	18 308
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
	Итого по разделу I	1100	2 027 697	1 798 353	18 308
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	-	-	-
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	2 232	132	19
	Дебиторская задолженность	1230	1 173	229 265	220
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	-	1 763 290
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	21 781	627 282	861
	Прочие оборотные активы	1260	3	4	20
	Итого по разделу II	1200	25 189	856 683	1 764 410
	БАЛАНС	1600	2 052 887	2 655 035	1 782 718

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	20	20	20
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	3 008	3 008	3 008
	Резервный капитал	1360	3	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	2 049 603	2 651 952	(74 871)
	Итого по разделу III	1300	2 052 634	2 654 980	(71 843)
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	-	-	1 854 480
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	-	-	1 854 480
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	-	-	-
	Кредиторская задолженность	1520	148	10	31
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	105	45	50
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	253	55	81
	БАЛАНС	1700	2 052 887	2 655 035	1 782 718



Руководитель

(подпись)

Толчеев Кирилл
Владимирович

(расшифровка подписи)

31 января 2025 г.

Отчет о финансовых результатах
за Январь - Декабрь 2024 г.

Организация	Акционерное общество "ТЕКСА"	Форма по ОКУД	0710002		
Идентификационный номер налогоплательщика		Дата (число, месяц, год)	31	12	2024
Вид экономической деятельности	Деятельность в области права	по ОКПО	43155308		
Организационно-правовая форма / форма собственности	Непубличные акционерные общества / Частная собственность	ИНН	9718151838		
Единица измерения:	в тыс. рублей	по ОКВЭД 2	69.10		
		по ОКОПФ / ОКФС	12267	16	
		по ОКЕИ	384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2024 г.	За Январь - Декабрь 2023 г.
	Выручка	2110	-	-
	Себестоимость продаж	2120	-	-
	Валовая прибыль (убыток)	2100	-	-
	Коммерческие расходы	2210	-	-
	Управленческие расходы	2220	(2 310)	(1 793)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	(2 310)	(1 793)
	Доходы от участия в других организациях	2310	2 968 264	-
	в том числе:			
	дивиденды полученные		2 968 264	-
	Проценты к получению	2320	49 648	35 444
	в том числе:			
	по остаткам на расчетном счете, по депозиту		49 648	-
	Проценты к уплате	2330	-	(116 114)
	Прочие доходы	2340	100	2 895 010
	Прочие расходы	2350	(10 436)	(268)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	3 005 266	2 812 279
	Налог на прибыль	2410	388	16 544
	в том числе:			
	текущий налог на прибыль	2411	(3 707)	-
	отложенный налог на прибыль	2412	4 095	16 544
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	3 005 654	2 828 823

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2024 г.	За Январь - Декабрь 2023 г.
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода	2530	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	2500	3 005 654	2 828 823
	Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-



Руководитель

* (подпись) *

Толчеев Кирилл
Владимирович

* (расшифровка подписи) *

31 января 2025 г.

**Отчет об изменениях капитала
за Январь - Декабрь 2024 г.**

Организация Акционерное общество "ТЕКСА"
 Идентификационный номер налогоплательщика _____
 Вид экономической деятельности Деятельность в области права
 Организационно-правовая форма / форма собственности
Непубличные акционерные общества / Частная собственность
 Единица измерения: в тыс. рублей

Форма по ОКУД _____
 Дата (число, месяц, год) _____
 по ОКПО _____
 ИНН _____
 по ОКВЭД 2 _____
 по ОКОПФ / ОКФС _____
 по ОКЕИ _____

Коды		
0710004		
31	12	2024
43155308		
9718151838		
69.10		
12267	16	
384		

1. Движение капитала

Наименование показателя	Код	Уставный капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
Величина капитала на 31 декабря 2022 г.	3100	20	-	3 008	-	(74 871)	(71 843)
<u>За 2023 г.</u>							
Увеличение капитала - всего:	3210	-	-	-	-	2 828 823	2 828 823
в том числе:							
чистая прибыль	3211	X	X	X	X	2 828 823	2 828 823
переоценка имущества	3212	X	X	-	X	-	-
доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала	3213	X	X	-	X	-	-
дополнительный выпуск акций	3214	-	-	-	X	X	-
увеличение номинальной стоимости акций	3215	-	-	-	X	-	X
реорганизация юридического лица	3216	-	-	-	-	-	-
Уменьшение капитала - всего:	3220	-	-	-	-	(102 000)	(102 000)
в том числе:							
убыток	3221	X	X	X	X	-	-
переоценка имущества	3222	X	X	-	X	-	-
расходы, относящиеся непосредственно на уменьшение капитала	3223	X	X	-	X	-	-
уменьшение номинальной стоимости акций	3224	-	-	-	X	-	-
уменьшение количества акций	3225	-	-	-	X	-	-
реорганизация юридического лица	3226	-	-	-	-	-	-
дивиденды	3227	X	X	X	X	(102 000)	(102 000)

Наименование показателя	Код	Уставный капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
Изменение добавочного капитала	3230	X	X	-	-	-	X
Изменение резервного капитала	3240	X	X	X	-	-	X
Величина капитала на 31 декабря 2023 г.	3200	20	-	3 008	-	2 651 952	2 654 980
<u>За 2024 г.</u>							
Увеличение капитала - всего:	3310	-	-	-	-	3 005 654	3 005 654
в том числе:							
чистая прибыль	3311	X	X	X	X	3 005 654	3 005 654
переоценка имущества	3312	X	X	-	X	-	-
доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала	3313	X	X	-	X	-	-
дополнительный выпуск акций	3314	-	-	-	X	X	-
увеличение номинальной стоимости акций	3315	-	-	-	X	-	X
реорганизация юридического лица	3316	-	-	-	-	-	-
Уменьшение капитала - всего:	3320	-	-	-	-	(3 608 000)	(3 608 000)
в том числе:							
убыток	3321	X	X	X	X	-	-
переоценка имущества	3322	X	X	-	X	-	-
расходы, относящиеся непосредственно на уменьшение капитала	3323	X	X	-	X	-	-
уменьшение номинальной стоимости акций	3324	-	-	-	X	-	-
уменьшение количества акций	3325	-	-	-	X	-	-
реорганизация юридического лица	3326	-	-	-	-	-	-
дивиденды	3327	X	X	X	X	(3 608 000)	(3 608 000)
Изменение добавочного капитала	3330	X	X	-	-	-	X
Изменение резервного капитала	3340	X	X	X	3	(3)	X
Величина капитала на 31 декабря 2024 г.	3300	20	-	3 008	3	2 049 603	2 052 634

2. Корректировки в связи с изменением учетной политики и исправлением ошибок

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2022 г.	Изменения капитала за 2023 г.		На 31 декабря 2023 г.
			за счет чистой прибыли (убытка)	за счет иных факторов	
Капитал - всего					
до корректировок	3400	-	-	-	-
корректировка в связи с:					
изменением учетной политики	3410	-	-	-	-
исправлением ошибок	3420	-	-	-	-
после корректировок	3500	-	-	-	-
в том числе:					
нераспределенная прибыль (непокрытый убыток):					
до корректировок	3401	-	-	-	-
корректировка в связи с:					
изменением учетной политики	3411	-	-	-	-
исправлением ошибок	3421	-	-	-	-
после корректировок	3501	-	-	-	-
по другим статьям капитала					
до корректировок	3402	-	-	-	-
корректировка в связи с:					
изменением учетной политики	3412	-	-	-	-
исправлением ошибок	3422	-	-	-	-
после корректировок	3502	-	-	-	-

3. Чистые активы

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.
Чистые активы	3600	2 052 634	2 654 980	(71 843)



 Руководитель *  (подпись)

 Толчев Кирилл Владимирович (расшифровка подписи)

31 января 2025 г.

**Отчет о движении денежных средств
за Январь - Декабрь 2024 г.**

Организация Акционерное общество "ТЕКСА"
 Идентификационный номер налогоплательщика _____
 Вид экономической деятельности Деятельность в области права
 Организационно-правовая форма / форма собственности
Непубличные акционерные общества / Частная собственность
 Единица измерения: в тыс. рублей

Дата (число, месяц, год) _____
 Форма по ОКУД _____
 по ОКПО _____
 ИНН _____
 по ОКВЭД 2 _____
 по ОКОПФ / ОКФС _____
 по ОКЕИ _____

Коды		
0710005		
31	12	2024
43155308		
9718151838		
69.10		
12267	16	
384		

Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2024 г.	За Январь - Декабрь 2023 г.
Денежные потоки от текущих операций			
Поступления - всего	4110	-	600 000
в том числе:			
от продажи продукции, товаров, работ и услуг	4111	-	-
арендных платежей, лицензионных платежей, роялти, комиссионных и иных аналогичных платежей	4112	-	-
от перепродажи финансовых вложений	4113	-	-
прочие поступления	4119	-	600 000
Платежи - всего	4120	(19 285)	(2 228)
в том числе:			
поставщикам (подрядчикам) за сырье, материалы, работы, услуги	4121	(13 608)	(1 482)
в связи с оплатой труда работников	4122	(617)	(452)
процентов по долговым обязательствам	4123	-	-
налога на прибыль организаций	4124	(4 663)	-
НФДЛ, Страховые взносы	4125	(338)	(236)
прочие платежи	4129	(59)	(58)
Сальдо денежных потоков от текущих операций	4100	(19 285)	597 772
Денежные потоки от инвестиционных операций			
Поступления - всего	4210	3 701 084	2 255 049
в том числе:			
от продажи внеоборотных активов (кроме финансовых вложений)	4211	-	-
от продажи акций других организаций (долей участия)	4212	-	-
от возврата предоставленных займов, от продажи долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам)	4213	-	31 493
дивидендов, процентов по долговым финансовым вложениям и аналогичных поступлений от долевого участия в других организациях	4214	2 968 264	923 556
проценты по депозиту, остаткам на расчетном счете	4215	53 419	-
прочие поступления	4219	679 401	1 300 000
Платежи - всего	4220	(679 300)	(1 900 000)
в том числе:			
в связи с приобретением, созданием, модернизацией, реконструкцией и подготовкой к использованию внеоборотных активов	4221	-	-
в связи с приобретением акций других организаций (долей участия)	4222	-	-
в связи с приобретением долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам), предоставление займов другим лицам	4223	-	-
процентов по долговым обязательствам, включаемым в стоимость инвестиционного актива	4224	-	-
Депозит	4225	(100 000)	(1 900 000)
прочие платежи	4229	(579 300)	-
Сальдо денежных потоков от инвестиционных операций	4200	3 021 784	355 049

Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2024 г.	За Январь - Декабрь 2023 г.
Денежные потоки от финансовых операций			
Поступления - всего	4310	-	850
в том числе:			
получение кредитов и займов	4311	-	850
денежных вкладов собственников (участников)	4312	-	-
от выпуска акций, увеличения долей участия	4313	-	-
от выпуска облигаций, векселей и других долговых ценных бумаг и др.	4314	-	-
прочие поступления	4319	-	-
Платежи - всего	4320	(3 608 000)	(327 250)
в том числе:			
собственникам (участникам) в связи с выкупом у них акций (долей участия) организации или их выходом из состава участников	4321	-	(225 250)
на уплату дивидендов и иных платежей по распределению прибыли в пользу собственников (участников)	4322	(3 608 000)	(102 000)
в связи с погашением (выкупом) векселей и других долговых ценных бумаг, возврат кредитов и займов	4323	-	-
прочие платежи	4329	-	-
Сальдо денежных потоков от финансовых операций	4300	(3 608 000)	(326 400)
Сальдо денежных потоков за отчетный период	4400	(605 501)	626 421
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на начало отчетного периода	4450	627 282	861
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на конец отчетного периода	4500	21 781	627 282
Величина влияния изменений курса иностранной валюты по отношению к рублю	4490	-	-



Руководитель

(подпись)

Толчеев Кирилл
Владимирович

(расшифровка подписи)

31 января 2025 г.

**Пояснения к бухгалтерскому балансу
и отчету о финансовых результатах (тыс. руб.)**

1. Нематериальные активы и расходы на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы (НИОКР)

1.1. Наличие и движение нематериальных активов

с.1

Наименование показателя	Код	Период	На начало года		Изменения за период						На конец периода		
			первоначальная стоимость	накопленная амортизация и убытки от обесценения	Поступило	Выбыло		начислено амортизации	Убыток от обесценения	Переоценка		первоначальная стоимость	накопленная амортизация и убытки от обесценения
						первоначальная стоимость	накопленная амортизация и убытки от обесценения			Первоначальная стоимость	Накопленная амортизация		
Нематериальные активы - всего	5100	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5110	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
в том числе:													
	5101	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5111	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

1.2. Первоначальная стоимость нематериальных активов, созданных самой организацией

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.
Всего	5120	-	-	-
в том числе:				
	5121	-	-	-

1.3. Нематериальные активы с полностью погашенной стоимостью

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.
Всего	5130	-	-	-
в том числе:	5131	-	-	-

1.4. Наличие и движение результатов НИОКР

Наименование показателя	Код	Период	На начало года		Поступило	Изменения за период			На конец периода	
			первоначальная стоимость	часть стоимости, списанной на расходы		Выбыло		часть стоимости, списанная на расходы за период	первоначальная стоимость	часть стоимости, списанной на расходы
						первоначальная стоимость	часть стоимости, списанной на расходы			
НИОКР - всего	5140	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-
	5150	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-
в том числе:	5141	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-
	5151	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-

1.5. Незаконченные и неоформленные НИОКР и незаконченные операции по приобретению нематериальных активов

Наименование показателя	Код	Период	На начало года	Изменения за период			На конец периода
				затраты за период	списано затрат как не давших положительного результата	принято к учету в качестве нематериальных активов или НИОКР	
Затраты по незаконченным исследованиям и разработкам - всего	5160	за 2024г.	-	-	-	-	-
	5170	за 2023г.	-	-	-	-	-
в том числе:	5161	за 2024г.	-	-	-	-	-
	5171	за 2023г.	-	-	-	-	-
незаконченные операции по приобретению нематериальных активов - всего	5180	за 2024г.	-	-	-	-	-
	5190	за 2023г.	-	-	-	-	-
в том числе:	5181	за 2024г.	-	-	-	-	-
	5191	за 2023г.	-	-	-	-	-



Руководитель

(подпись)

Толчеев Кирилл
Владимирович

(расшифровка подписи)

31 января 2025 г.

2. Основные средства

2.1. Наличие и движение основных средств

Наименование показателя	Код	Период	На начало года		Изменения за период						На конец периода		
			первоначальная стоимость	накопленная амортизация и убытки от обесценения	Поступило	Выбыло объектов		начислено амортизации	убыток от обесценения	Переоценка		первоначальная стоимость	накопленная амортизация и убытки от обесценения
						первоначальная стоимость	накопленная амортизация и убытки от обесценения			Первоначальная стоимость	Накопленная амортизация		
Основные средства (без учета доходных вложений в материальные ценности) - всего	5200	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5210	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
в том числе:	5201	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5211	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Учтено в составе доходных вложений в материальные ценности - всего	5220	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5230	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
в том числе:	5221	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5231	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

2.2. Незавершенные капитальные вложения

Наименование показателя	Код	Период	На начало года	Изменения за период			На конец периода
				затраты за период	списано	принято к учету в качестве основных средств или увеличена стоимость	
Незавершенное строительство и незаконченные операции по приобретению, модернизации и т.п. основных средств - всего	5240	за 2024г.	-	-	-	-	-
	5250	за 2023г.	-	-	-	-	-
в том числе:							
	5241	за 2024г.	-	-	-	-	-
	5251	за 2023г.	-	-	-	-	-

2.3. Изменение стоимости основных средств в результате достройки, дооборудования, реконструкции и частичной ликвидации

Наименование показателя	Код	за 2024г.	за 2023г.
Увеличение стоимости объектов основных средств в результате достройки, дооборудования, реконструкции - всего	5260	-	-
в том числе:			
	5261	-	-
Уменьшение стоимости объектов основных средств в результате частичной ликвидации - всего:	5270	-	-
в том числе:			
	5271	-	-

2.4. Иное использование основных средств

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.
Переданные в аренду основные средства, числящиеся на балансе	5280	-	-	-
Переданные в аренду основные средства, числящиеся за балансом	5281	-	-	-
Полученные в аренду основные средства, числящиеся на балансе	5282	-	-	-
Полученные в аренду основные средства, числящиеся за балансом	5283	791	-	88
Объекты недвижимости, принятые в эксплуатацию и фактически используемые, находящиеся в процессе государственной регистрации	5284	-	-	-
Основные средства, переведенные на консервацию	5285	-	-	-
Иное использование основных средств (залог и др.)	5286	-	-	-
Балансовая стоимость неамортизируемых основных средств	5287	-	-	-
	5288	-	-	-



Руководитель
(подпись)

Толчев Кирилл
Владимирович
(расшифровка подписи)

31 января 2025 г.

3. Финансовые вложения
3.1. Наличие и движение финансовых вложений

Наименование показателя	Код	Период	На начало года		Изменения за период					На конец периода		
			первоначальная стоимость	накопленная корректировка	Поступило	выбыло (погашено)		начисление процентов (включая доведение первоначальной стоимости до номинальной)	Текущей рыночной стоимости (убытков от обесценения)	первоначальная стоимость	накопленная корректировка	
						первоначальная стоимость	накопленная корректировка					
Долгосрочные - всего	5301	за 2024г.	1 763 500	-	225 250	-	-	-	-	-	1 988 750	-
	5311	за 2023г.	-	-	1 763 500	-	-	-	-	-	1 763 500	-
в том числе: акции	5302	за 2024г.	210 000	-	225 250	-	-	-	-	-	435 250	-
	5312	за 2023г.	-	-	210 000	-	-	-	-	-	210 000	-
доля в уставном капитале	5303	за 2024г.	1 553 500	-	-	-	-	-	-	-	1 553 250	-
	5313	за 2023г.	-	-	1 553 500	-	-	-	-	-	1 553 500	-
Краткосрочные - всего	5305	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5315	за 2023г.	1 763 290	-	210	1 763 500	-	-	-	-	-	-
в том числе: акции	5306	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5316	за 2023г.	209 790	-	210	-	-	-	-	-	210 000	-
доля в уставном капитале	5307	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5317	за 2023г.	1 553 500	-	-	-	-	-	-	-	1 553 500	-
Финансовых вложений - итого	5300	за 2024г.	1 763 500	-	225 250	-	-	-	-	-	1 988 750	-
	5310	за 2023г.	1 763 290	-	1 763 710	1 763 500	-	-	-	-	1 763 500	-

3.2. Иное использование финансовых вложений

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.
Финансовые вложения, находящиеся в залоге - всего	5320	-	-	-
в том числе:				
	5321	-	-	-
Финансовые вложения, переданные третьим лицам (кроме продажи) - всего	5325	-	-	-
в том числе:				
	5326	-	-	-
Иное использование финансовых вложений	5329	-	-	-



Руководитель
(подпись)

Толчеев Кирилл
Владимирович
(расшифровка подписи)

31 января 2025 г.

4. Запасы

4.1. Наличие и движение запасов

Наименование показателя	Код	Период	На начало года			Изменения за период					На конец периода			
			себе- стоимость	величина резерва под снижение стоимости	балансовая стоимость	поступления и затраты	выбыло		убытков от снижения стоимости	оборот запасов между их группами (видами)	себе- стоимость	величина резерва под снижение стоимости	балансовая стоимость	
							себе- стоимость	резерв под снижение стоимости						
Запасы - всего	5400	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	X	-	-	-
	5420	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	X	-	-	-
в том числе:														
Сырье, материалы и другие аналогичные ценности	5401	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5421	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Готовая продукция	5402	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5422	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Товары для перепродажи	5403	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5423	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Товары и готовая продукция отгруженные	5404	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5424	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Затраты в незавершенном производстве	5405	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5425	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Прочие запасы и затраты	5406	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5426	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5407	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5427	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

28

4.2. Запасы в залоге

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.
Запасы, не оплаченные на отчетную дату - всего	5440	-	-	-
в том числе:	5441	-	-	-
Запасы, находящиеся в залоге по договору - всего	5445	-	-	-
в том числе:	5446	-	-	-



Руководитель

Толчеев Кирилл
Владимирович
(расшифровка подписи)

31 января 2025 г.

5. Дебиторская и кредиторская задолженность
5.1. Наличие и движение дебиторской задолженности

Наименование показателя	Код	Период	На начало года		Изменения за период								На конец периода		
			учтенная по условиям договора	величина резерва по сомнительным долгам	поступление		выбыло			перевод из долго- в краткосрочную задолженность	перевод из дебиторской в кредиторскую задолженность	перевод из кредиторской в дебиторскую задолженность	учтенная по условиям договора	величина резерва по сомнительным долгам	
					в результате хозяйственных операций (сумма долга по сделке, операции)	причитающиеся проценты, штрафы и иные начисления	погашение	списание на финансовый результат	восстановление резерва						
Долгосрочная дебиторская задолженность - всего	5501	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5521	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
в том числе:															
Расчеты с покупателями и заказчиками	5502	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5522	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Авансы выданные	5503	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5523	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Прочая	5504	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5524	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5505	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	X	X	-	-	-
	5525	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	X	X	-	-	-
Краткосрочная дебиторская задолженность - всего	5510	за 2024г.	229 265	-	1 236	-	(229 203)	-	-	-	(125)	-	1 173	-	-
	5530	за 2023г.	220	-	229 259	-	(214)	-	-	-	-	-	229 265	-	-
в том числе:															
Расчеты с покупателями и заказчиками	5511	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5531	за 2023г.	210	-	-	-	(210)	-	-	-	-	-	-	-	-
Авансы выданные	5512	за 2024г.	6	-	1	-	(6)	-	-	-	-	-	1	-	-
	5532	за 2023г.	6	-	-	-	-	-	-	-	-	-	6	-	-
Прочая	5513	за 2024г.	229 259	-	1 235	-	(229 197)	-	-	-	(125)	-	1 172	-	-
	5533	за 2023г.	4	-	229 259	-	(4)	-	-	-	-	-	229 259	-	-
	5514	за 2024г.	-	-	-	-	-	-	-	-	X	X	-	-	-
	5534	за 2023г.	-	-	-	-	-	-	-	-	X	X	-	-	-
Итого	5500	за 2024г.	229 265	-	1 236	-	(229 203)	-	-	X	(125)	-	1 173	-	-
	5520	за 2023г.	220	-	229 259	-	(214)	-	-	X	-	-	229 265	-	-

5.2. Просроченная дебиторская задолженность

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2024 г.		На 31 декабря 2023 г.		На 31 декабря 2022 г.	
		учтенная по условиям договора	балансовая стоимость	учтенная по условиям договора	балансовая стоимость	учтенная по условиям договора	балансовая стоимость
Всего	5540	-	-	-	-	-	-
в том числе:							
расчеты с покупателями и заказчиками	5541	-	-	-	-	-	-
расчеты с поставщиками и заказчиками (в части авансовых платежей, предоплат)	5542	-	-	-	-	-	-
прочая	5543	-	-	-	-	-	-
	5544	-	-	-	-	-	-

5.3. Наличие и движение кредиторской задолженности

Наименование показателя	Код	Период	Остаток на начало года	Изменения за период							Остаток на конец периода
				поступление		выбыло		перевод из долго- в краткосроч- ную задолжен- ность	перевод из дебитор- ской в кре- диторскую задолжен- ность	перевод из кредитор- ской в де- биторскую задолжен- ность	
				в результате хозяйственных операций (сумма долга по сделке, операции)	причитающиеся проценты, штрафы и иные начисления	погаше- ние	списание на финансовый результат				
Долгосрочная кредиторская задолженность - всего	5551 5571	за 2024г. за 2023г.	- 1 854 480	- 850	- 116 114	- (1 971 444)	- -	- -	- -	- -	- -
в том числе:											
кредиты	5552 5572	за 2024г. за 2023г.	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -
займы	5553 5573	за 2024г. за 2023г.	- 1 854 480	- 850	- 116 114	- (1 971 444)	- -	- -	- -	- -	- -
прочая	5554 5574	за 2024г. за 2023г.	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -
	5555 5575	за 2024г. за 2023г.	- -	- -	- -	- -	- -	X X	X X	X X	- -
Краткосрочная кредиторская задолженность - всего	5560 5580	за 2024г. за 2023г.	10 31	23 10	- -	(10) (31)	- -	- -	125 -	- -	148 10
в том числе:											
расчеты с поставщиками и подрядчиками	5561 5581	за 2024г. за 2023г.	10 8	5 10	- -	(10) (8)	- -	- -	125 -	- -	130 10
авансы полученные	5562 5582	за 2024г. за 2023г.	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -
расчеты по налогам и взносам	5563 5583	за 2024г. за 2023г.	- 23	18 -	- -	- (23)	- -	- -	- -	- -	18 -
кредиты	5564 5584	за 2024г. за 2023г.	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -
займы	5565 5585	за 2024г. за 2023г.	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -
прочая	5566 5586	за 2024г. за 2023г.	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -	- -
	5567 5587	за 2024г. за 2023г.	- -	- -	- -	- -	- -	X X	X X	X X	- -
Итого	5550 5570	за 2024г. за 2023г.	10 1 854 511	23 860	- 116 114	(10) (1 971 475)	X X	X -	125 -	- -	148 10

5.4. Просроченная кредиторская задолженность

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.
Всего	5590	-	-	-
в том числе:				
расчеты с поставщиками и подрядчиками	5591	-	-	-
расчеты с покупателями и заказчиками	5592	-	-	-
прочая задолженность	5593	-	-	-
	5594	-	-	-



 Руководитель _____

Толчеев Кирилл
 Владимирович
 (расшифровка подписи)

31 января 2025 г.

6. Затраты на производство (расходы на продажу)*

Наименование показателя	Код	за 2024г.	за 2023г.
Материальные затраты	5610	-	-
Расходы на оплату труда	5620	755	522
Отчисления на социальные нужды	5630	214	144
Амортизация	5640	-	-
Прочие затраты	5650	1 341	1 127
Итого по элементам	5660	2 310	1 793
Фактическая себестоимость проданных товаров	5665	-	-
Изменение остатков (прирост [-]): незавершенного производства, готовой продукции и др.	5670	-	-
Изменение остатков (уменьшение [+]): незавершенного производства, готовой продукции и др.	5680	-	-
Итого расходы по обычным видам деятельности	5600	2 310	1 793

* - Для организаций, осуществляющих торговую деятельность добавлена строка 5665, учитывающая фактическую себестоимость товаров



 Руководитель Толчеев Кирилл Владимирович
 (подпись) (расшифровка подписи)

31 января 2025 г.

7. Оценочные обязательства

Наименование показателя	Код	Остаток на начало года	Признано	Погашено	Списано как избыточная сумма	Остаток на конец периода
Оценочные обязательства - всего	5700	45	81	(21)	-	105
в том числе:						
Резерв на отлату отпусков	5701	45	81	(21)	-	105



Руководитель

(подпись)

Толчеев Кирилл
Владимирович

(расшифровка подписи)

31 января 2025 г.

8. Обеспечения обязательств

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.
Полученные - всего	5800	-	-	-
в том числе:	5801	-	-	-
Выданные - всего	5810	-	1 600 000	-
в том числе:	5811	-	-	-



Толчев Кирилл
Владимирович
(расшифровка подписи)

31 января 2025 г.

**Пояснения к бухгалтерскому балансу
АО «ТЕКСА»
за 2024 год и Отчету о финансовых результатах
за период 01.01.2024 - 31.12.2024 г.**

Бухгалтерская отчетность сформирована исходя из действующих в Российской Федерации правил бухгалтерского учета и отчетности, в частности Федерального закона «О бухгалтерском учете» и Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, утвержденного Приказом Минфина РФ от 29.07.98 №34н, а также иных нормативных актов, входящих в систему регулирования бухгалтерского учета и отчетности организаций в Российской Федерации, ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации» (Приказ № 43н от 6 июля 1999 г., с изменениями), Приказа Минфина России от 02.07.2010 № 66н "О формах бухгалтерской отчетности организаций" (с изменениями) и составлена в тысячах рублей.

I. Общие сведения об организации:

Акционерное общество «ТЕКСА» ИНН/КПП 9718151838 /773001001

Сокращенное наименование: АО «ТЕКСА».

Дата государственной регистрации общества и регистрационный номер (включая сведения о внесении записи об обществе в Единый государственный реестр юридических лиц: 22 января 2020 г., ОГРН 1207700017381

Юридический адрес Организации: 121151, город Москва, вн.тер. г. Муниципальный Округ Дорогомилово, набережная Тараса Шевченко, дом 23А, помещение 1/1/25, совпадает с фактическим адресом компании.

Численность работающих организации по состоянию на 31.12.2024 г. составила 4 человека.

Уставный капитал Общества:

Акционеры АО «ТЕКСА» на 31.12.2024:

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Уставный капитал общества составил по состоянию на 01.01.2025 г. **20 000** руб. Уставной капитал внесен и оплачен в полном размере.

Добавочный капитал Общества по состоянию на 01.01.2025 г. составил **3 008 000** руб.

Резервный капитал Общества по состоянию на 01.01.2025 г. составил **3 000** руб.

В соответствии с Уставом АО «ТЕКСА», утвержденного Протоколом № 8 Внеочередного общего собрания акционеров АО «ТЕКСА» от 08.04.2022 г., Органами управления общества являются Общее собрание акционеров Общества (высший орган управления) и Генеральный директор (единоличный исполнительный орган Общества).

По состоянию на отчетную дату **Генеральным директором Общества** является Толчеев Кирилл Владимирович, исполняет обязанности с 07.10.2022 года.

Главный бухгалтер Общества – Грачева Евгения Ивановна, исполняет обязанности с 24.10.2022 г.

2. Основные положения учетной политики:

Внутренним документом, определяющим совокупность способов ведения бухгалтерского учета организации является Учетная политика АО «ТЕКСА».

Учетная политика Организации сформирована на основе следующих основных допущений:

- АО «ТЕКСА» является юридическим лицом;
- активы и обязательства предприятия существуют обособленно от активов и обязательств собственников и других организаций (допущение имущественной обособленности);
- Организация будет продолжать свою деятельность в обозримом будущем и у нее отсутствуют намерения и необходимость ликвидации или существенного сокращения деятельности, следовательно, обязательства будут погашаться в установленном порядке (допущение непрерывности деятельности);
- принятая Организацией учетная политика применяется последовательно от одного отчетного года к другому (допущение последовательности применения учетной политики), с одновременным рассмотрением учетной политики, как производной от хозяйственной ситуации, в которой действует Организация, законодательства, действующего на момент принятия учетной политики;
- факты хозяйственной деятельности Организации относятся к тому отчетному периоду (и, следовательно, отражаются в бухгалтерском учете в том отчетном периоде), в котором они имели место, независимо от фактического времени поступления или выплаты денежных средств, связанных с этими фактами (допущение временной определенности факторов хозяйственной деятельности);

Основным видом деятельности Организации является — «Деятельность в области права».

Организация применяет общую систему налогообложения.

Общество являлось субъектом малого предпринимательства (зарегистрировано в Едином реестре субъектов малого и среднего) до 10.07.2024г. С 10.07.2024г. данное право было утеряно и Общество применяет основную систему ведения бухгалтерского учета и отчетности.

Для целей налогообложения доходы признаются полученными, а расходы произведенными в соответствии с методом начисления.

Учет расходов осуществляется на счете 26, в соответствии с требованиями ПБУ 10/99 «Расходы организации». Счета закрываются ежемесячно на 90, 91, незавершенных расходов у Организации нет.

Учет доходов организации осуществляется на счетах 90.1, 91.1 в соответствии с требованиями ПБУ 9/99 «Доходы организации».

ОС. Учет основных средств осуществляется по первоначальной стоимости в сумме фактических затрат на основании акта ввода в эксплуатацию.

Актив принимается к бухгалтерскому учету в качестве основного средства в момент, когда он приведен в состояние, пригодное для использования.

Для документального оформления включения объектов в состав основных средств Организацией применяются акты унифицированных форм: N ОС-1 «Акт о приеме-передаче объекта основных средств (кроме зданий, сооружений)», N ОС-1б «Акт о приеме-передаче групп объектов основных средств (кроме зданий, сооружений)».

Объекты имущества, удовлетворяющие указанному критерию, первоначальная стоимость которых составляет более 100 000 (Сто тысяч) рублей за единицу, относятся к основным средствам.

Начисление амортизационных отчислений осуществляется отдельно по каждому объекту основных средств линейным способом.

Учет аренды ведется в соответствии с ФСБУ 25/2018 "Бухгалтерский учет аренды".

ФСБУ 25/2018 не применяется к объектам бухгалтерского учета, не классифицированным как объекты учета аренды в соответствии с пунктом 5 ФСБУ 25/2018.

ФСБУ 25/2018 не применяется к договорам аренды, по которым одновременно выполняются следующие условия:

- не предусмотрен переход права собственности на арендованное имущество к компании или его выкуп на льготных условиях;

- компания не намерена сдавать арендованное имущество в субаренду;
- срок аренды не превышает 12 мес. на дату предоставления предмета аренды или рыночная стоимость предмета аренды без учета износа не превышает 300 000 руб. (Основание: п. 11,12 ФСБУ 25/2018)

В случаях, когда организация не признает предмет аренды в качестве права пользования активом и обязательство по аренде, арендные платежи признаются в расходах равномерно, с отражением стоимости предмета аренды за балансом.

Общество арендует помещение, находящееся в здании по адресу 121151, город Москва, вн.тер. г. Муниципальный Округ Дорогомилово, набережная Тараса Шевченко, дом 23А, помещение 1/1/25.

НМА. Нематериальные активы принимаются к учету по фактической (первоначальной) стоимости.

Фактическими затратами, формирующими первоначальную стоимость нематериальных активов, являются:

- суммы, уплачиваемые в соответствии с договором об отчуждении исключительного права на результат интеллектуальной деятельности или на средство индивидуализации правообладателю (продавцу);
- таможенные пошлины и таможенные сборы;
- возмещаемые суммы налогов, государственные, патентные и иные пошлины, уплачиваемые в связи с приобретением нематериального актива;
- суммы, уплачиваемые организациям за информационные и консультационные услуги, связанные с приобретением нематериальных активов;
- вознаграждения, уплачиваемые посреднической организации, через которую приобретен объект нематериальных активов;
- иные расходы, непосредственно связанные с приобретением нематериального актива и обеспечением условий для использования актива в запланированных целях.

Первоначальная стоимость нематериальных активов, созданных самой Организацией, определяется как сумма фактических расходов на создание, изготовление (израсходованные материальные ресурсы, оплата труда, включая страховые взносы в государственные внебюджетные фонды, услуги сторонних организаций по контрагентским (соисполнительским) договорам, патентные пошлины, связанные с получением патентов, свидетельств, и т.п.).

В аналитическом учете Организации должно быть обеспечено обособленное отражение на счете 04 нематериальных активов, созданных самой Организацией.

Не включаются в расходы на приобретение, создание нематериального актива:

- возмещаемые суммы налогов, за исключением случаев, предусмотренных законодательством Российской Федерации;
- общехозяйственные и иные аналогичные расходы, кроме случаев, когда они непосредственно связаны с приобретением и созданием активов;
- расходы по научно-исследовательским, опытно-конструкторским и технологическим работам в предшествующих отчетных периодах, которые были признаны прочими доходами и расходами

Первоначальная стоимость нематериальных активов с определенным сроком полезного использования погашается посредством начисления амортизации в течение срока их полезного использования.

Нематериальные активы, по которым невозможно надежно определить срок полезного использования, считаются нематериальными активами с неопределенным сроком полезного использования.

По нематериальным активам с неопределенным сроком полезного использования амортизация не начисляется.

Амортизация нематериальных активов начисляется линейным способом.

Амортизационные отчисления по нематериальным активам отражаются в бухгалтерском учете путем накопления соответствующих сумм на счете 05.

С 01.01.2024 года существенных изменений в учетную политику АО «ТЕКСА» внесено не было.

3. Заработная плата

Задолженности по выплате заработной платы по состоянию на 31.12.2024 г. перед персоналом Организация не имеет.

4. Пояснения к существенным показателям форм годовой бухгалтерской отчетности

Вступительные и сравнительные показатели

Данные бухгалтерского баланса на начало 2024 года соответствуют данным бухгалтерского баланса на конец 2023 года.

В отчете о финансовых результатах за 2024 год сравнительные данные за предшествующий год соответствуют данным отчета о прибылях и убытках за 2023 год.

Результаты инвентаризации

Статьи годовой бухгалтерской отчетности подтверждены результатами инвентаризации имущества и обязательств, проведенной по состоянию на 31.12.2024 г., а также сверки расчетов с дебиторами и кредиторами на 01.01.2025.

Выручка от основного вида деятельности «Деятельность в области права» за 2024 год АО «ТЕКСА» составила **0** руб.;

За 2024 г. АО «ТЕКСА» получило **прочих доходов** на сумму **3 018 012** тыс. руб., в т. ч.:

- Доходы в виде полученных дивидендов – 2 968 264 тыс. руб.;
- Доходы в виде процентов на остаток на расчетном счете в банке – 49 648 тыс. руб.;
- Прочие доходы – 100 тыс. руб.

Управленческие расходы АО «ТЕКСА» составили:

Показатель	За 2024 год
Арендная плата (постоянная и переменная)	639
Страховые взносы	214
Оплата труда	755
Права пользования / лицензии / программное обеспечение	2
Профессиональные услуги	5
Прочие расходы, учитываемые в целях налогообложения	690
Стационарная телефонная связь и Интернет	5
Итого:	2 310 тыс. руб.

К **прочим расходам** за 2024 г. на сумму **10 436 тыс. руб.** отнесено следующее:

- Прочие внереализационные расходы (не принимаются к НУ) – 5 тыс. руб.;
- Расходы на услуги регистратора, депозитария – 415 тыс. руб.;
- Расходы на услуги банков – 49 тыс. руб.;
- Прочие внереализационные расходы (расходы) – 9 967 тыс.руб.

В составе **кредиторской задолженности** в сумме **148 тыс. руб.** по состоянию на 01.01.2025 г.:

- текущая задолженность перед поставщиками — 148 тыс. руб.

Просроченной кредиторской задолженности нет.

По состоянию на 01.01.2025 года у АО «ТЕКСА» создан резерв:

Наименование резерва	На начало года	Создано	Использовано	Тыс. руб.	
				Списано как избыточный	Остаток на конец года
Предстоящих расходов по отпускам	45	81	21	0	105

- резерв предстоящих расходов по отпускам в размере **105 тыс. руб.**

АО «ТЕКСА» своевременно уплачивает налоги и сборы и по состоянию на 01.01.2025 г. имеет только текущую задолженность перед бюджетом и внебюджетными фондами.

5. Аффилированные лица и операции со связанными сторонами:

5.1. Аффилированные лица

Раскрытие информации ограничивается с Постановлением Правительства РФ от 04.04.2023 №1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг»

5.2. Бенефициарные владельцы организации:

Юридические лица в рамках исполнения обязанности, предусмотренной п. 4 ст. 6.1 Федерального закона "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма" от 07.08.2001 N 115-ФЗ (далее – Закон) обязаны раскрывать информацию о своих бенефициарных владельцах. Данную информацию Общество устанавливает самостоятельно. Закон не подразумевает действий по принятию решений общего собрания акционеров по утверждению бенефициарного владельца.

Обществом в рамках Закона были приняты меры по выявлению бенефициарного владельца, в результате данных мероприятий бенефициарный владелец АО «ТЕКСА» не выявлен.

На основании вышеизложенного и руководствуясь абзацем 7 подпункта 2 части 1 статьи 7 Закона бенефициарным владельцем признан генеральный директор АО «ТЕКСА» - Толчеев Кирилл Владимирович.

5.3. Операции со связанными сторонами:

В августе 2024 г. заключен договор субаренды с ООО РТС-тендер на новый срок. Списания дебиторской задолженности связанных сторон не было.

Информация о размерах вознаграждений, выплачиваемых основному управленческому персоналу

Тыс. руб.

Наименование и характер выплат	2024 год
Краткосрочные вознаграждения, в т.ч.:	
оплата труда за отчетный период, начисленные на нее налоги и иные обязательные платежи в соответствующие бюджеты и внебюджетные фонды, ежегодный оплачиваемый отпуск за работу в отчетном периоде	709
оплата организацией лечения, медицинского обслуживания, коммунальных услуг и т.п. платежи	-
Долгосрочные вознаграждения, в т.ч.:	-
вознаграждения по окончании трудовой деятельности (платежи (взносы) организации, составляющей бухгалтерскую отчетность, по договорам добровольного страхования (договорам негосударственного пенсионного обеспечения), заключенным в пользу основного управленческого персонала со страховыми организациями (негосударственными пенсионными фондами), и иные платежи, обеспечивающие выплаты	-

пенсий и другие социальные гарантии основному управленческому персоналу по окончании ими трудовой деятельности)	
вознаграждения в виде опционов эмитента, акций, паев, долей участия в уставном (складочном) капитале и выплаты на их основе	-
иные долгосрочные вознаграждения	-

6. События после отчетной даты, информация о которых подлежит раскрытию в пояснениях к бухгалтерской отчетности за 2024 год.

Существенных событий после отчетной даты 31.12.2024, подтверждающих существовавшие на отчетную дату хозяйственные условия, в которых организация вела свою деятельность и подлежащих отражению в бухгалтерской отчетности за отчетный год в соответствии с требованиями ПБУ 7/98 «События после отчетной даты», не было.

После отчетной даты 31.12.2024 на деятельность Общества как отдельного хозяйствующего экономического субъекта продолжает оказывать влияние комплекс факторов экономического и геополитического характера, связанных с введением санкций и ограничений в отношении Российской Федерации и ее экономических субъектов отдельными государствами и их объединениями, меры, принимаемые в Российской Федерации в ответ на внешнее санкционное давление, ограничения, связанные с коронавирусной инфекцией. Указанные обстоятельства ведут к разрыву производственных и логистических цепочек, росту издержек, недостатку или нестабильности потребительского спроса, замедлению экономического роста. В 2025 году сохраняются риски активации вторичных санкций, что может привести к потере выстроенных в 2024 году альтернативных цепочек поставок.

В условиях реализации санкционных рисков руководство Общества на постоянной основе отслеживает изменения сложившейся ситуации и осуществляет оценку вероятности наступления негативных последствий для деятельности Общества. Руководство Общества принимает все необходимые меры для обеспечения устойчивости деятельности и не ожидает существенного негативного влияния указанных событий на результаты деятельности и финансовое положение Общества в обозримом будущем, так как Общество:

- не осуществляет экспортных/импортных операций с расчетами в привязке к курсам иностранных валют;
- не имеет займов в иностранной валюте;
- не имеет постоянных договорных отношений, связанных с деятельностью Общества с организациями, в отношении которых введены санкционные ограничения;
- не ожидает существенных изменений, связанных с производственными цепочками, логистикой и продажами.

Вместе с тем, неопределенность ситуации не позволяет оценить последствия наступивших после отчетной даты событий в денежном выражении.

Будущие последствия сложившейся экономической ситуации сложно прогнозировать, и текущие ожидания и оценки Руководства Общества могут отличаться от фактических результатов.

7. Информация по прекращаемой деятельности

Деятельность Организации в 2024 году не прекращалась. В 2025 году прекращение деятельности не планируется.

8. Допущение о непрерывности деятельности

Организация на конец отчетного года не имеет неопределенности в отношении событий и условий, связанных с введением санкций и ограничений в отношении Российской Федерации и ее экономических субъектов отдельными государствами и их объединениями, которые могут породить существенные сомнения в применимости допущения непрерывности деятельности.

Стоимость чистых активов организации на отчетную дату является положительной. В обозримом будущем организация будет продолжать свою деятельность, отсутствуют намерения и

необходимость ликвидации или существенного сокращения деятельности и, следовательно, обязательства будут погашаться в установленном порядке. Планируется заключение договоров на выполнение работ. В отчетном периоде были произведены существенные финансовые вложения, что уже в 2025 году приведет к получению дивидендного потока от дочерних организаций (в т.ч. от федеральной электронной площадки ООО «РТС-тендер»), что значительно увеличит чистые активы организации.

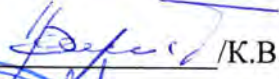
9. Условные обязательства и условные активы

Условные обязательства и условные активы отсутствуют.


Итогом работы Организации за 2024 год явился финансовый результат:

- Прибыль **3 005 654** тыс. руб.

Генеральный директор


/К.В. Толчеев/

Главный бухгалтер


/Е.И. Грачева/

Дата 31.01.2025 г.



Всего пронумеровано, прошнуровано и скреплено печатью _____
(срок два) лист а

Руководитель аудита, Заместитель генерального директора ООО «РИАН-АУДИТ»



Серебряков П.А.

г. Москва от « 16 » февраля 2026 г.

**ПРИЛОЖЕНИЕ 6. Годовая бухгалтерская (финансовая отчетность) по РСБУ за
2025 год**

Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность

Акционерного общества «В2В-РТС»

за период с 01 января по 31 декабря 2025 года

и

АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ

НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

по результатам аудита

Москва, 2026



Аудиторское заключение независимого аудитора

*Акционерам
Акционерного общества «В2В-РТС»*

Мнение

Мы провели аудит прилагаемой годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности Акционерного общества «В2В-РТС»¹, состоящей из:

- бухгалтерского баланса по состоянию на 31 декабря 2025 года;
- отчета о финансовых результатах за 2025 год;
- приложений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах, в том числе:
 - отчета об изменениях капитала за 2025 год;
 - отчета о движении денежных средств за 2025 год;
 - пояснений к бухгалтерской (финансовой) отчетности, включающих краткий обзор основных положений учетной политики,

составленных в соответствии с требованиями Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 4/2023 «Бухгалтерская (финансовая) отчетность».

По нашему мнению, прилагаемая годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность АО «В2В-РТС», отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение по состоянию на 31 декабря 2025 года, финансовые результаты его деятельности и движение денежных средств за 2025 год в соответствии с правилами составления бухгалтерской (финансовой) отчетности, установленными в Российской Федерации.

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА)². Наша ответственность в соответствии с этими стандартами раскрыта в разделе «Ответственность аудитора за аудит годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности» настоящего заключения. Мы являемся независимыми по отношению к аудируемому лицу в соответствии с Правилами независимости аудиторов и аудиторских организаций и Кодексом профессиональной этики аудиторов, соответствующими Международному кодексу этики профессиональных бухгалтеров, (включая международные стандарты независимости), разработанному Советом по

¹ Далее – АО «В2В-РТС» (до 19.09.2025 г. Акционерное общество «ТЕКСА» (АО «ТЕКСА»)), Общество, аудируемое лицо.

² Далее – МСА.

международным стандартам этики для профессиональных бухгалтеров, и нами выполнены прочие иные обязанности в соответствии с этими требованиями профессиональной этики. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Информация, отличная от годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности и аудиторского заключения о ней (прочая информация)

Генеральный директор и члены Совета директоров несут ответственность за прочую информацию. Прочая информация включает Годовой отчет акционерного общества за 2025 год (далее – Годовой отчет), составление которого предусмотрено Федеральным законом от 26.12.1995 № 208-ФЗ "Об акционерных обществах" (но не включает годовую бухгалтерскую (финансовую) отчетность и наше аудиторское заключение о ней). Годовой отчет, предположительно, будет нам предоставлен после даты настоящего аудиторского заключения.

Наше мнение о годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности не распространяется на Годовой отчет, и мы не предоставляем и не будем предоставлять вывод, выражающий уверенность в какой-либо форме в отношении Годового отчета.

В связи с проведением нами аудита годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности наша обязанность заключается в ознакомлении с указанным Годовым отчетом и рассмотрении вопроса о том, имеются ли существенные несоответствия между информацией в содержании Годового отчета и годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли Годовой отчет иных возможных существенных искажений.

Если при ознакомлении с Годовым отчетом мы придем к выводу о том, что в нем содержится существенное искажение, мы должны довести это до сведения лиц, отвечающих за корпоративное управление.

Ответственность руководства и лиц, ответственных за корпоративное управление аудируемого лица за годовую бухгалтерскую (финансовую) отчетность

В соответствии с уставом АО «В2В-РТС», утвержден Общим собранием акционеров АО «В2В-РТС» (Протокол № 31 от 26 января 2026г.), органами управления общества являются Совет директоров - коллегиальный орган управления Общества и Генеральный директор - единоличный исполнительный орган Общества.

Генеральный директор¹ несет ответственность за подготовку и достоверное представление данной годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности в соответствии с правилами составления бухгалтерской (финансовой) отчетности, установленными в Российской Федерации, и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности руководство несет ответственность за оценку способности аудируемого лица продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать аудируемое лицо, прекратить его деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

¹ Далее – Руководство.

Члены Совета директоров как лица, ответственные за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за подготовкой годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности общества.

Ответственность аудитора за аудит годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в составлении аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

а) выявляем и оцениваем риски существенного искажения годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;

б) получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам и условиям задания;

в) оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики, обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного руководством аудируемого лица;

г) делаем вывод о правомерности применения руководством аудируемого лица допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности аудируемого лица продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что аудируемое лицо утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;

д) проводим оценку представления годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с членами Совета директоров аудируемого лица, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Лицо, уполномоченное Генеральным директором
на подписание аудиторского заключения от имени
аудиторской организации
ООО «РИАН-АУДИТ», ОГРН 12006049162
(доверенность № 3 от 12.01.2026 г.)

Ляховский Виктор Семенович
ОГРН 21706002303

Руководитель аудита,
по результатам которого составлено аудиторское заключение
(доверенность № 4 от 12.01.2026 г.)

Серебряков Павел Афанасьевич
ОГРН 21706002292

М.П.

18 февраля 2026 года



Аудируемое лицо:

Акционерное общество «В2В-РТС»
(АО «В2В-РТС»)

ОГРН: 1207700017381 от 22.01.2020

ИНН: 9718151838

Местонахождение:

121151, Москва, вн.тер. г.
Муниципальный Округ Дорогомилово,
наб. Тараса Шевченко, дом 23А,
помещение 1/1/25

Аудиторская организация:

Общество с ограниченной ответственностью
«РИАН-АУДИТ», (ООО «РИАН-АУДИТ»)

ОГРН: 1037709050664 от 10.06.2003 г.

ОГРН: 12006049162

член Саморегулируемой организации
аудиторов Ассоциации «Содружество» с
18.02.2020 г.

Местонахождение:

127642, г. Москва, проезд Дежнева, д.1,
ЭТ.10, пом. XII, оф.1005.

Бухгалтерская отчетность
за 2025 г.

Организация: Акционерное общество "В2В-РТС"	по ОКПО	43155308
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	9718151838
Организационно-правовая форма <u>Непубличные акционерные общества</u>	по ОКОПФ	12267
Форма собственности <u>Частная собственность</u>	по ОКФС	16
Адрес в пределах места нахождения 121151, Город Москва, вн.тер. г. Муниципальный Округ Дорогомилово, наб Тараса Шевченко, дом 23А, помещение 1/1/25		

Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту ДА НЕТ

Наименование аудиторской организации, проводившей обязательный аудит
ООО "РИАН-АУДИТ"

Идентификационный номер налогоплательщика аудиторской организации	ИНН	7709426578
Основной государственный регистрационный номер аудиторской организации	ОГРН	1037709050664

Бухгалтерская отчетность подлежит утверждению ДА НЕТ

Наименование органа, утверждающего бухгалтерскую отчетность
Общее собрание акционеров

Бухгалтерский баланс
на 31 декабря 2025 г.

Форма по ОКУД	Коды		
	0710001		
Отчетная дата (число, месяц, год)	31	12	2025
по ОКПО	43155308		
по ОКЕИ	384		

Организация: Акционерное общество "В2В-РТС"
Единица измерения тыс. руб.

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2025 г.	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.
	АКТИВ				
	I. Внеоборотные активы				
	Гудвил	1105	-	-	-
3	Нематериальные активы	1110	8 778	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	-	-	-
	Инвестиционная недвижимость	1160	-	-	-
5	Финансовые вложения	1170	1 988 750	1 988 750	1 763 500
12.1	Отложенные налоговые активы	1180	168 182	38 947	34 853
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
	Итого по разделу I	1100	2 165 710	2 027 697	1 798 353
	II. Оборотные активы				
	Запасы	1210	-	-	-
	Долгосрочные активы к продаже	1215	-	-	-
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	6 932	2 232	132
7	Дебиторская задолженность	1230	9 785	1 173	229 265
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	-	-
ОДДС	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	174 293	21 781	627 282
	Прочие оборотные активы	1260	110	3	4
	Итого по разделу II	1200	191 120	25 189	856 683
	БАЛАНС	1600	2 356 830	2 052 887	2 655 035

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2025 г.	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.
	ПАССИВ				
	III. Капитал				
12.1	Уставный капитал	1310	1 770	20	20
	Собственные акции, принадлежащие обществу, задолженность акционеров по оплате акций	1320	-	-	-
	Накопленная дооценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
12.1	Добавочный капитал (без накопленной дооценки)	1350	9 424	3 008	3 008
12.1	Резервный капитал	1360	10	3	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	2 342 603	2 049 603	2 651 952
ООИК	Итого по разделу III	1300	2 353 807	2 052 634	2 654 980
	IV. Долгосрочные обязательства				
	Заемные средства	1410	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие долгосрочные обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	-	-	-
	V. Краткосрочные обязательства				
	Заемные средства	1510	-	-	-
8.1	Кредиторская задолженность	1520	2 844	148	10
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
8.3	Оценочные обязательства	1540	178	105	45
	Прочие краткосрочные обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	3 022	253	55
	БАЛАНС	1700	2 356 830	2 052 887	2 655 035

Генеральный директор
(наименование должности)

Толчеев Кирилл Владимирович
(расшифровка подписи)

19 января 2026 г.



**Отчет о финансовых результатах
за 2025 г.**

Коды		
0710002		
31	12	2025
43155308		
384		

Организация: Акционерное общество "B2B-PTC"

Единица измерения тыс. руб.

Форма по ОКУД

Отчетная дата
(число, месяц, год)


по ОКПО

по ОКЕИ

Пояснения	Наименование показателя	Код	За 2025 г.	За 2024 г.
	Выручка	2110	-	-
	Себестоимость продаж	2120	-	-
	Валовая прибыль (убыток)	2100	-	-
	Коммерческие расходы	2210	-	-
10	Управленческие расходы	2220	(4 947)	(2 310)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	(4 947)	(2 310)
12.7	Доходы от участия в других организациях	2310	3 537 000	2 968 264
	в том числе:			
	Дивиденды полученные		3 537 000	2 968 264
12.7	Проценты к получению	2320	53 756	49 648
	в том числе:			
	по остаткам на расчетном счете, по депозиту		53 756	49 648
	Проценты к уплате	2330	-	-
12.7	Прочие доходы	2340	7	100
12.9	Прочие расходы	2350	(28 405)	(10 436)
	Прибыль (убыток) от продолжающейся деятельности до налогообложения	2300	3 557 411	3 005 266
	Налог на прибыль организаций	2410	21 018	388
	в том числе:			
	текущий налог на прибыль организаций	2411	(2 560)	(3 707)
	отложенный налог на прибыль организаций	2412	23 578	4 095
	Прибыль (убыток) от прекращаемой деятельности (за вычетом относящегося к ней налога на прибыль организаций)	2420	-	-
	Прочее	2460	-	-
12.1	Чистая прибыль (убыток)	2400	3 578 429	3 005 654

Пояснения	Наименование показателя	Код	За 2025 г.	За 2024 г.
	Результат переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток)	2510	-	-
	Результат прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток)	2520	-	-
	Налог на прибыль организаций, относящийся к результатам переоценки внеоборотных активов и прочих операций, не включаемых в чистую прибыль (убыток)	2530	-	-
	Совокупный финансовый результат	2500	3 578 429	3 005 654
	Базовая прибыль (убыток) на акцию, руб. коп.	2900	2 021,71	
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию, руб. коп.	2910		

Генеральный директор
(наименование должности)


(подпись)

Толчѐв Кирилл Владимирович
(расшифровка подписи)

19 января 2026 г.

**Отчет об изменениях капитала
за 2025 г.**

Форма по ОКУД

Отчетная дата
(число, месяц, год)

по ОКПО

по ОКЕИ

Коды		
0710004		
31	12	2025
43155308		
384		

Организация: Акционерное общество "B2B-PTC"

Единица измерения тыс. руб.

Пояснения	Наименование показателя	Код	Уставный капитал	Собственные акции, принадлежащие обществу, задолженность акционеров по оплате акций	Накопленная дооценка внеоборотных активов	Добавочный капитал (без накопленной дооценки)	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
	На 31 декабря 2023 г.	3100	20	-	-	3 008	-	2 651 952	2 654 980
	Корректировка в связи с: изменением учетной политики	3110	-	-	-	-	-	-	-
	исправлением ошибок	3120	-	-	-	-	-	-	-
	На 31 декабря 2023 г. после корректировки	3101	20	-	-	3 008	-	2 651 952	2 654 980

Пояснения	Наименование показателя	Код	Уставный капитал	Собственные акции, принадлежащие обществу, задолженность акционеров по оплате акций	Накопленная дооценка внеоборотных активов	Добавочный капитал (без накопленной дооценки)	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
	За 2024 г.								
	Чистая прибыль (убыток)	3211	-	-	-	-	-	3 005 654	3 005 654
	Переоценка внеоборотных активов	3212	-	-	-	-	-	-	-
	Дивиденды	3227	-	-	-	-	-	(3 608 000)	(3 608 000)
	Иные изменения за счет операций с собственниками (за исключением дивидендов) - всего	3230	-	-	-	-	-	-	-
	Реорганизация юридического лица	3216	-	-	-	-	-	-	-
	Иные изменения - всего	3240	-	-	-	-	3	(3)	-
	в том числе:								
	Изменения резервного капитала		-	-	-	-	3	(3)	-
	На 31 декабря 2024 г.	3250	20	-	-	3 008	3	2 049 603	2 052 634
	На 31 декабря 2024 г.	3200	20	-	-	3 008	3	2 049 603	2 052 634
	Корректировка в связи с изменением учетной политики	3210	-	-	-	-	-	-	-
	исправлением ошибок	3220	-	-	-	-	-	-	-
	На 31 декабря 2024 г. после корректировки	3201	20	-	-	3 008	3	2 049 603	2 052 634

Пояснения	Наименование показателя	Код	Уставный капитал	Собственные акции, принадлежащие обществу, задолженность акционеров по оплате акций	Накопленная дооценка внеоборотных активов	Добавочный капитал (без накопленной дооценки)	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
	За 2025 г.								
	Чистая прибыль (убыток)	3311	-	-	-	-	-	3 578 429	3 578 429
	Переоценка внеоборотных активов	3312	-	-	-	-	-	-	-
	Дивиденды	3327	-	-	-	-	-	(3 286 081)	(3 286 081)
	Иные изменения за счет операций с собственниками (за исключением дивидендов) - всего	3330	1 604	-	-	6 416	-	-	8 020
	Реорганизация юридического лица	3316	-	-	-	-	-	-	-
	Иные изменения - всего	3340	146	-	-	-	7	652	805
	в том числе: Изменения резервного и добавочного капитала в связи с присоединением		146	-	-	-	7	652	805
12.2	На 31 декабря 2025 г.	3300	1 770	-	-	9 424	10	2 342 603	2 353 807

Генеральный директор

(наименование должности)

Толчеев Кирилл Владимирович

(подпись)

(расшифровка подписи)

19 января 2026 г.



**Отчет о движении денежных средств
за 2025 г.**

Форма по ОКУД			Коды		
			0710005		
Отчетная дата (число, месяц, год)			31	12	2025
по ОКПО			43155308		
по ОКЕИ			384		

Организация: Акционерное общество "B2B-РТС"

Единица измерения тыс. руб.

Пояснения	Наименование показателя	Код	За 2025 г.	За 2024 г.
	Денежные потоки от текущих операций			
	Поступления - всего	4110	95 060	-
	в том числе:			
	от продажи продукции, товаров, выполнения работ, оказания услуг	4111	-	-
	арендных платежей, роялти, комиссионных и иных аналогичных платежей	4112	-	-
	от перепродажи финансовых вложений	4113	-	-
	процентов по дебиторской задолженности покупателей	4114	-	-
	депозит (возврат)		67 140	-
	поступление от реорганизованной компании в связи с объединением		27 462	-
	прочие поступления	4119	458	-
	Платежи - всего	4120	(187 828)	(19 285)
	в том числе:			
	поставщикам (подрядчикам) за сырье, материалы, выполненные работы, оказанные услуги	4121	(184 772)	(13 608)
	в связи с оплатой труда работников	4122	(1 968)	(617)
	процентов по долговым обязательствам	4123	-	-
	налога на прибыль организаций	4124	-	(4 663)
	НФДЛ, Страховые взносы		(1 006)	(338)
	прочие платежи	4129	(82)	(59)
	Сальдо денежных потоков от текущих операций	4100	(92 768)	(19 285)

Пояснения	Наименование показателя	Код	За 2025 г.	За 2024 г.
	Денежные потоки от инвестиционных операций			
	Поступления - всего	4210	1 390 480	3 701 084
	в том числе:			
	от продажи внеоборотных активов (кроме финансовых вложений)	4211	-	-
	от продажи акций других организаций (долей участия)	4212	-	-
	от возврата предоставленных займов, от продажи долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам)	4213	-	-
	дивидендов, процентов по долговым финансовым вложениям и аналогичных поступлений от долевого участия в других организациях	4214	1 337 000	2 968 264
	проценты по депозиту, остаткам на расчетном счете		53 480	53 419
	прочие поступления	4219	-	679 401
	Платежи - всего	4220	(67 140)	(679 300)
	в том числе:			
	в связи с приобретением, созданием, модернизацией, реконструкцией и подготовкой к использованию внеоборотных активов	4221	-	-
	в связи с приобретением акций других организаций (долей участия)	4222	-	-
	в связи с приобретением долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам), предоставление займов другим лицам	4223	-	-
	процентов по долговым обязательствам, включаемым в стоимость инвестиционного актива	4224	-	-
	Депозит		(67 140)	(100 000)
	прочие платежи	4229	-	(579 300)
	Сальдо денежных потоков от инвестиционных операций	4200	1 323 340	3 021 784
	Денежные потоки от финансовых операций			
	Поступления - всего	4310	2 208 021	-
	в том числе:			
	получение кредитов и займов	4311	2 200 000	-
	денежных вкладов собственников (участников)	4312	-	-
	от выпуска акций, увеличения долей участия	4313	8 021	-
	от выпуска облигаций, векселей и других долговых ценных бумаг	4314	-	-
	прочие поступления	4319	-	-

Пояснения	Наименование показателя	Код	За 2025 г.	За 2024 г.
	Платежи - всего	4320	(3 286 081)	(3 608 000)
	в том числе:			
	собственникам (участникам) в связи с выкупом у них акций (долей участия) организации или их выходом из состава участников	4321	-	-
	на уплату дивидендов и иных платежей по распределению прибыли в пользу собственников (участников)	4322	(3 286 081)	(3 608 000)
	в связи с погашением (выкупом) векселей и других долговых ценных бумаг, возврат кредитов и займов	4323	-	-
	прочие платежи	4329	-	-
	Сальдо денежных потоков от финансовых операций	4300	(1 078 060)	(3 608 000)
	Сальдо денежных потоков за период	4400	152 512	(605 501)
	Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на начало периода	4450	21 781	627 282
	Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на конец периода	4500	174 293	21 781
	Величина влияния изменения курса иностранной валюты по отношению к рублю	4490	-	-

Генеральный директор
(наименование должности)

Подпись

Толчеев Кирилл Владимирович
(расшифровка подписи)

19 января 2026 г.



Пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах

3. Нематериальные активы

3.1. Наличие и движение нематериальных активов

Наименование показателя	Период	На начало года		Изменения за период								На конец периода			
		первоначальная (переоцененная) стоимость	накопленные амортизация и обесценение	поступило	списано		амортизация	обесценение	переоценка		переклассифицировано		первоначальная (переоцененная) стоимость	накопленные амортизация и обесценение	
					первоначальная (переоцененная) стоимость	накопленные амортизация и обесценение			первоначальная (переоцененная) стоимость	накопленная амортизация	первоначальная (переоцененная) стоимость	накопленные амортизация и обесценение			
Нематериальные активы - всего	За 2025 г.	-	-	7 533	-	-	(439)	-	-	-	-	-	-	7 533	(439)
	За 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

3.2. Нематериальные активы, созданные организацией

Наименование показателя	Период	На начало года		Изменения за период								На конец периода			
		первоначальная (переоцененная) стоимость	накопленные амортизация и обесценение	поступило	списано		амортизация	обесценение	переоценка		переклассифицировано		первоначальная (переоцененная) стоимость	накопленные амортизация и обесценение	
					первоначальная (переоцененная) стоимость	накопленные амортизация и обесценение			первоначальная (переоцененная) стоимость	накопленная амортизация	первоначальная (переоцененная) стоимость	накопленные амортизация и обесценение			
Нематериальные активы, созданные организацией - всего	За 2025 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	За 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

3.3. Амортизируемые и неамортизируемые нематериальные активы

Наименование показателя	На 31 декабря 2025 г.	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.
Амортизируемые нематериальные активы - всего	7 094	-	-
Неамортизируемые нематериальные активы - всего	-	-	-

3.4. Нематериальные активы, в отношении которых имеются ограничения имущественных прав

Наименование показателя	На 31 декабря 2025 г.	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.
Нематериальные активы, находящиеся в залоге, - всего	-	-	-
Нематериальные активы, в отношении которых имеются ограничения по иным основаниям, - всего	-	-	-

3.5. Капитальные вложения в нематериальные активы

Наименование показателя	Период	На начало года		Изменения за период				На конец периода	
		фактические затраты	накопленное обесценение	затраты	обесценение	списано	принято к учету в качестве нематериальных активов	фактические затраты	накопленное обесценение
Капитальные вложения на приобретение нематериальных активов - всего	За 2025 г.	-	-	9 217	-	-	(7 533)	1 684	-
	За 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-	-
Капитальные вложения на создание нематериальных активов - всего	За 2025 г.	-	-	-	-	-	-	-	-
	За 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-	-
Капитальные вложения на улучшение нематериальных активов - всего	За 2025 г.	-	-	-	-	-	-	-	-
	За 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-	-

3.6. Права на результаты интеллектуальной деятельности, средства индивидуализации, учитываемые на забалансовых счетах

Наименование показателя	Период	На начало года	Изменения за период		На конец периода	
			затраты	списано	по фактическим затратам	по рыночной стоимости (при наличии)
Средства индивидуализации, создаваемые собственными силами организации - всего	За 2025 г.	-	-	-	-	-
	За 2024 г.	-	-	-	-	-
Права на результаты интеллектуальной деятельности, средства индивидуализации, не отвечающие признакам нематериального актива - всего	За 2025 г.	-	-	-	-	-
	За 2024 г.	-	-	-	-	-

4. Основные средства

4.1. Наличие и движение основных средств

Наименование показателя	Период	На начало года		поступило	Изменения за период								На конец периода	
		первоначальная (переоцененная) стоимость	накопленные амортизация и обесценение		списано		амортизация	обесценение	переоценка		переклассифицировано		первоначальная (переоцененная) стоимость	накопленные амортизация и обесценение
					первоначальная (переоцененная) стоимость	накопленные амортизация и обесценение			первоначальная (переоцененная) стоимость	накопленная амортизация	первоначальная (переоцененная) стоимость	накопленные амортизация и обесценение		
Основные средства (за исключением инвестиционной недвижимости) - всего	3а 2025 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	3а 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Инвестиционная недвижимость - всего	3а 2025 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	3а 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

4.2. Наличие и движение прав пользования активами

Наименование показателя	Период	На начало года		поступило (с учетом пересмотра фактической стоимости)	Изменения за период				На конец периода			
		фактическая (переоцененная) стоимость	накопленные амортизация и обесценение		списано (с учетом пересмотра фактической стоимости)		амортизация	обесценение	переоценка		фактическая (переоцененная) стоимость	накопленные амортизация и обесценение
					фактическая (переоцененная) стоимость	накопленные амортизация и обесценение			фактическая (переоцененная) стоимость	накопленная амортизация		
Права пользования активами - всего	3а 2025 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
	3а 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	

4.3. Амортизируемые и неамортизируемые основные средства

Наименование показателя	На 31 декабря 2025 г.	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.
Амортизируемые основные средства - всего	-	-	-
Неамортизируемые основные средства - всего	-	-	-

4.4. Основные средства, в отношении которых имеются ограничения использования

Наименование показателя	На 31 декабря 2025 г.	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.
Основные средства, пригодные для использования, но не используемые, (когда это не связано с сезонными особенностями деятельности организации) - всего	-	-	-
Основные средства, предоставленные за плату во временное пользование - всего	837	791	661
в том числе:			
Субаренда нежилого помещения	837	791	661
Основные средства, в отношении использования которых имеются ограничения имущественных прав организации, - всего	-	-	-

4.5. Капитальные вложения в основные средства (за исключением инвестиционной недвижимости)

Наименование показателя	Период	На начало года		Изменения за период				На конец периода	
		фактические затраты	накопленное обесценение	затраты	обесценение	списано	принято к учету в качестве основных средств	фактические затраты	накопленное обесценение
Капитальные вложения на приобретение основных средств - всего	3а 2025 г.	-	-	-	-	-	-	-	-
	3а 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-	-
Капитальные вложения на создание основных средств - всего	3а 2025 г.	-	-	-	-	-	-	-	-
	3а 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-	-
Капитальные вложения на улучшение и восстановление основных средств - всего	3а 2025 г.	-	-	-	-	-	-	-	-
	3а 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-	-

4.6. Капитальные вложения в инвестиционную недвижимость

Наименование показателя	Период	На начало года		Изменения за период				На конец периода	
		фактические затраты	накопленное обесценение	затраты	обесценение	списано	принято к учету в качестве инвестиционной недвижимости	фактические затраты	накопленное обесценение
Капитальные вложения на приобретение инвестиционной недвижимости - всего	3а 2025 г.	-	-	-	-	-	-	-	-
	3а 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-	-

Капитальные вложения на создание инвестиционной недвижимости - всего	3а 2025 г.	-	-	-	-	-	-	-	-
	3а 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-	-
Капитальные вложения на улучшение и восстановление инвестиционной недвижимости - всего	3а 2025 г.	-	-	-	-	-	-	-	-
	3а 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-	-

5. Финансовые вложения

5.1. Наличие и движение финансовых вложений

Наименование показателя	Период	На начало года		Изменения за период						На конец периода		
		первоначальная стоимость	накопленная корректировка	поступило	списано		проценты (включая доведение первоначальной стоимости до номинальной)	текущей рыночной стоимости/резерва под обесценение	переклассифицировано	первоначальная стоимость	накопленная корректировка	
					первоначальная стоимость	накопленная корректировка						
Долгосрочные финансовые вложения - всего	3а 2025 г.	1 988 750	-	-	-	-	-	-	-	-	1 988 750	-
	3а 2024 г.	1 763 500	-	225 250	-	-	-	-	-	-	1 988 750	-
в том числе: акции	3а 2025 г.	435 250	-	-	-	-	-	-	-	-	435 250	-
	3а 2024 г.	210 000	-	225 250	-	-	-	-	-	-	435 250	-
доля в уставном капитале	3а 2025 г.	1 553 500	-	-	-	-	-	-	-	-	1 553 500	-
	3а 2024 г.	1 553 500	-	-	-	-	-	-	-	-	1 553 500	-
Краткосрочные финансовые вложения - всего	3а 2025 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	3а 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Итого	3а 2025 г.	1 988 750	-	-	-	-	-	-	-	-	1 988 750	-
	3а 2024 г.	1 763 500	-	225 250	-	-	-	-	-	-	1 988 750	-

5.2. Иное использование финансовых вложений

Наименование показателя	На 31 декабря 2025 г.	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.
Финансовые вложения, находящиеся в залоге, - всего	-	-	-
Финансовые вложения, переданные третьим лицам (кроме продажи), - всего	-	-	-
Иное использование финансовых вложений	-	-	-

6. Запасы

6.1. Наличие и движение запасов

Наименование показателя	Период	На начало года		затраты	Изменения за период					На конец периода		
		фактическая себестоимость	резерв под обесценение		списано		резерв под обесценение	изменения видов запасов		фактическая себестоимость	резерв под обесценение	
					фактическая себестоимость	резерв под обесценение		фактическая себестоимость	резерв под обесценение			
Запасы - всего	За 2025 г.	-	-	-	-	-	-	-	X	X	-	-
	За 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-	X	X	-	-

6.2. Запасы, в отношении которых имеются ограничения имущественных прав

Наименование показателя	На 31 декабря 2025 г.	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.
Запасы, находящиеся в пути, - всего	-	-	-
Запасы, находящиеся в залоге, - всего	-	-	-

7. Дебиторская задолженность

7.1. Наличие и движение дебиторской задолженности

Наименование показателя	Период	На начало года		Изменения за период (за минусом дебиторской задолженности, поступившей и погашенной (списанной) в одном отчетном периоде)						На конец периода	
		по условиям договора	резерв по сомнительным долгам	поступило		списано			переклассифицировано	по условиям договора	резерв по сомнительным долгам
				в результате фактов хозяйственной жизни (по условиям договора)	проценты, штрафы и иные начисления	погашено	на расходы	восстановление резерва			
Долгосрочная дебиторская задолженность - всего	3а 2025 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	3а 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Краткосрочная дебиторская задолженность - всего	3а 2025 г.	1 173	-	11 980	-	(1 139)	-	-	-	12 014	(2 229)
	3а 2024 г.	229 265	-	1 111	-	(229 077)	-	-	-	1 173	-
в том числе: Расчеты по авансам выданным	3а 2025 г.	1	-	8 760	-	-	-	-	-	8 761	-
	3а 2024 г.	6	-	-	-	(5)	-	-	-	1	-
расчеты по налогу на прибыль	3а 2025 г.	957	-	-	-	(957)	-	-	-	-	-
	3а 2024 г.	-	-	957	-	-	-	-	-	957	-
Единый налоговый счет	3а 2025 г.	33	-	991	-	-	-	-	-	1 024	-
	3а 2024 г.	5	-	28	-	-	-	-	-	33	-
Прочие расчеты с разными дебиторами и кредиторами	3а 2025 г.	182	-	2 229	-	(182)	-	-	-	2 229	(2 229)
	3а 2024 г.	229 254	-	-	-	(229 072)	-	-	-	182	-
Итого	3а 2025 г.	1 173	-	11 980	-	(1 139)	-	-	X	12 014	(2 229)
	3а 2024 г.	229 265	-	1 111	-	(229 077)	-	-	X	1 173	-

7.2. Просроченная дебиторская задолженность

Наименование показателя	На 31 декабря 2025 г.		На 31 декабря 2024 г.		На 31 декабря 2023 г.	
	по условиям договора	балансовая стоимость	по условиям договора	балансовая стоимость	по условиям договора	балансовая стоимость
Всего	-	-	-	-	-	-

8. Обязательства

8.1. Наличие и движение обязательств (за исключением оценочных обязательств)

Наименование показателя	Период	На начало года	Изменения за период (за минусом обязательств, поступивших и списанных в одном отчетном периоде)					На конец периода
			поступило		списано		переклассифицировано	
			в результате фактов хозяйственной жизни (по условиям договора)	проценты, штрафы и иные начисления	погашено	на доходы		
Долгосрочные обязательства - всего	За 2025 г.	-	-	-	-	-	-	-
	За 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-
Краткосрочные обязательства - всего	За 2025 г.	148	2 696	-	-	-	-	2 844
	За 2024 г.	10	148	-	(10)	-	-	148
в том числе:								
Расчеты с поставщиками и подрядчиками	За 2025 г.	-	5	-	-	-	-	5
	За 2024 г.	10	-	-	(10)	-	-	-
Расчеты с бюджетом по налогу на прибыль	За 2025 г.	-	2 560	-	-	-	-	2 560
	За 2024 г.	-	-	-	-	-	-	-
Страховые взносы по единому тарифу	За 2025 г.	18	113	-	-	-	-	131
	За 2024 г.	-	18	-	-	-	-	18
Расчеты с прочими поставщиками и подрядчиками	За 2025 г.	130	18	-	-	-	-	148
	За 2024 г.	-	130	-	-	-	-	130
Итого	За 2025 г.	148	2 696	-	-	-	X	2 844
	За 2024 г.	10	148	-	(10)	-	X	148

8.2. Просроченные обязательства (за исключением оценочных обязательств)

Наименование показателя	На 31 декабря 2025 г.	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.
Всего	5	-	10

8.3. Оценочные обязательства

Наименование показателя	Период	На начало года	Изменения за период			На конец периода
			признано	списано		
				погашено	как избыточная сумма	
Оценочные обязательства - всего	За 2025 г.	105	206	(133)	-	178
	За 2024 г.	45	81	(21)	-	105
в том числе:						
Резервы по оплате отпусков сотрудников	За 2025 г.	105	206	(133)	-	178
	За 2024 г.	45	81	(21)	-	105

9. Обеспечения обязательств

Наименование показателя	На 31 декабря 2025 г.	На 31 декабря 2024 г.	На 31 декабря 2023 г.
Полученные - всего	-	-	-
Выданные - всего	-	-	1 600 000

10. Расходы по обычным видам деятельности

Наименование показателя	За 2025 г.	За 2024 г.
Материальные затраты	-	-
Затраты на оплату труда	2 310	755
Отчисления на социальные нужды	708	214
Амортизация	439	-
Прочие затраты	1 490	1 340
Итого по элементам	4 947	2 310
Изменение остатков (прирост [-], уменьшение [+]): незавершенного производства, готовой продукции	-	-
Итого расходы по обычным видам деятельности	4 947	2 310

**№12 Иная информация
по АО «В2В-РТС»
за период 01.01.2025 - 31.12.2025 г.**

Бухгалтерская отчетность сформирована исходя из действующих в Российской Федерации правил бухгалтерского учета и отчетности, в частности Федерального закона «О бухгалтерском учете» и Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, утвержденного Приказом Минфина РФ от 29.07.98 №34н, а также иных нормативных актов, входящих в систему регулирования бухгалтерского учета и отчетности организаций в Российской Федерации, ФСБУ 4/2023 «Бухгалтерская (финансовая) отчетность», введенный Приказом Минфина от 04.10.2023 № 157Н.

Пункт 12.1 Общие сведения об организации:

Акционерное общество «В2В-РТС» ИНН/КПП 9718151838 /773001001

Сокращенное наименование: АО «В2В-РТС».

Предыдущее наименование организации - Акционерное общество «ТЕКСА» (АО «ТЕКСА») Переименование на АО «В2В-РТС» было произведено на основании решения Внеочередного заседания общего собрания акционеров, состоявшегося 11.09.2025г. (Протокол №27 от 11.09.2025г.)

Дата государственной регистрации общества и регистрационный номер (включая сведения о внесении записи об обществе в Единый государственный реестр юридических лиц: 22 января 2020 г., ОГРН 1207700017381

ОКВЭД 63.99.1 «Деятельность по оказанию консультационных и информационных услуг» (действует с 23.09.2025г.) Предыдущий ОКВЭД 69.10 «Деятельность в области права».

Юридический адрес Организации: 121151, город Москва, вн.тер. г. Муниципальный Округ Дорогомилово, набережная Тараса Шевченко, дом 23А, помещение 1/1/25, совпадает с фактическим адресом компании.

05.05.2025г. была произведена реорганизация в форме присоединения*
к Акционерному обществу «В2В-РТС».

В результате реорганизации в форме присоединения все активы, права и обязательства присоединяемой организации* перешли к принимающему юридическому лицу («АО «В2В-РТС») на основании правопреемства (согласно п. 2 ст. 58 ГК РФ). Присоединенная компания прекратила свою деятельность, а принимающая компания продолжает свою деятельность, приняв на себя все долги, дебиторскую задолженность и договорные обязательства.

* Раскрытие информации ограничивается с Постановлением Правительства РФ от 04.04.2023 №1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг»

Численность работающих АО «В2В-РТС» по состоянию на 31.12.2025 г. составила 5 человек.

Пункт 12.2 Уставный капитал Общества:

Акционеры АО «В2В-РТС» на 31.12.2025:*

* Раскрытие информации ограничивается с Постановлением Правительства РФ от 04.04.2023 №1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг»

Уставный капитал общества составил по состоянию на 01.01.2026 г. 1 770 001 руб. Уставной капитал внесен и оплачен в полном размере.

Добавочный капитал Общества по состоянию на 01.01.2026 г. составил 9 424 404 руб.

Резервный капитал Общества по состоянию на 01.01.2026 г. составил 10 295 руб.

В соответствии с Уставом АО «В2В-РТС», утвержденного Протоколом № 8 Внеочередного общего собрания акционеров АО «В2В-РТС» от 08.04.2022 г., Органами управления общества

являются Общее собрание акционеров Общества (высший орган управления) и Генеральный директор (единоличный исполнительный орган Общества).

По состоянию на отчетную дату **Генеральным директором Общества** является Толчеев Кирилл Владимирович, исполняет обязанности с 07.10.2022 года.

Главный бухгалтер Общества – Грачева Евгения Ивановна, исполняет обязанности с 24.10.2022 г.

Пункт 12.3 Основные положения учетной политики:

Внутренним документом, определяющим совокупность способов ведения бухгалтерского учета организации является Учетная политика АО «В2В-РТС».

Учетная политика Организации сформирована на основе следующих основных допущений:

- АО «В2В-РТС» является юридическим лицом;
- активы и обязательства предприятия существуют обособленно от активов и обязательств собственников и других организаций (допущение имущественной обособленности);
- Организация будет продолжать свою деятельность в обозримом будущем и у нее отсутствуют намерения и необходимость ликвидации или существенного сокращения деятельности, следовательно, обязательства будут погашаться в установленном порядке (допущение непрерывности деятельности);
- принятая Организацией учетная политика применяется последовательно от одного отчетного года к другому (допущение последовательности применения учетной политики), с одновременным рассмотрением учетной политики, как производной от хозяйственной ситуации, в которой действует Организация, законодательства, действующего на момент принятия учетной политики;
- факты хозяйственной деятельности Организации относятся к тому отчетному периоду (и, следовательно, отражаются в бухгалтерском учете в том отчетном периоде), в котором они имели место, независимо от фактического времени поступления или выплаты денежных средств, связанных с этими фактами (допущение временной определенности факторов хозяйственной деятельности);

Основным видом деятельности Организации является — «Деятельность по оказанию консультационных и информационных услуг» код ОКВЭД 63.99.1.

Организация применяет общую систему налогообложения.

Общество применяет основную систему ведения бухгалтерского учета и отчетности.

Для целей налогообложения доходы признаются полученными, а расходы произведенными в соответствии с методом начисления.

Учет расходов осуществляется на счете 26, в соответствии с требованиями ПБУ 10/99 «Расходы организации». Счета закрываются ежемесячно на 90, 91, незавершенных расходов у Организации нет.

Учет доходов организации осуществляется на счетах 90.1, 91.1 в соответствии с требованиями ПБУ 9/99 «Доходы организации».

ОС. Учет основных средств осуществляется по первоначальной стоимости в сумме фактических затрат на основании акта ввода в эксплуатацию.

Актив принимается к бухгалтерскому учету в качестве основного средства в момент, когда он приведен в состояние, пригодное для использования.

Для документального оформления включения объектов в состав основных средств Организацией применяются акты унифицированных форм: N ОС-1 «Акт о приеме-передаче объекта основных средств (кроме зданий, сооружений)», N ОС-1б «Акт о приеме-передаче групп объектов основных средств (кроме зданий, сооружений)».

Объекты имущества, удовлетворяющие указанному критерию, первоначальная стоимость которых составляет более 100 000 (Сто тысяч) рублей за единицу, относятся к основным средствам.

Начисление амортизационных отчислений осуществляется отдельно по каждому объекту основных средств линейным способом.

Учет аренды ведется в соответствии с ФСБУ 25/2018 "Бухгалтерский учет аренды".

ФСБУ 25/2018 не применяется к объектам бухгалтерского учета, не классифицированным как объекты учета аренды в соответствии с пунктом 5 ФСБУ 25/2018.

ФСБУ 25/2018 не применяется к договорам аренды, по которым одновременно выполняются следующие условия:

- не предусмотрен переход права собственности на арендованное имущество к компании или его выкуп на льготных условиях;
- компания не намерена сдавать арендованное имущество в субаренду;
- срок аренды не превышает 12 мес. на дату предоставления предмета аренды или рыночная стоимость предмета аренды без учета износа не превышает 300 000 руб. (Основание: п. 11,12 ФСБУ 25/2018)

В случаях, когда организация не признает предмет аренды в качестве права пользования активом и обязательство по аренде, арендные платежи признаются в расходах равномерно, с отражением стоимости предмета аренды за балансом.

Общество арендует помещение, находящееся в здании по адресу 121151, город Москва, вн.тер. г. Муниципальный Округ Дорогомилово, набережная Тараса Шевченко, дом 23А, помещение 1/1/25.

НМА. Нематериальные активы принимаются к учету по фактической (первоначальной) стоимости.

Фактическими затратами, формирующими первоначальную стоимость нематериальных активов, являются:

- суммы, уплачиваемые в соответствии с договором об отчуждении исключительного права на результат интеллектуальной деятельности или на средство индивидуализации правообладателю (продавцу);
- таможенные пошлины и таможенные сборы;
- невозмещаемые суммы налогов, государственные, патентные и иные пошлины, уплачиваемые в связи с приобретением нематериального актива;
- суммы, уплачиваемые организациям за информационные и консультационные услуги, связанные с приобретением нематериальных активов;
- вознаграждения, уплачиваемые посреднической организации, через которую приобретен объект нематериальных активов;
- иные расходы, непосредственно связанные с приобретением нематериального актива и обеспечением условий для использования актива в запланированных целях.

Первоначальная стоимость нематериальных активов, созданных самой Организацией, определяется как сумма фактических расходов на создание, изготовление (израсходованные материальные ресурсы, оплата труда, включая страховые взносы в государственные внебюджетные фонды, услуги сторонних организаций по контрагентским (соисполнительским) договорам, патентные пошлины, связанные с получением патентов, свидетельств, и т.п.).

В аналитическом учете Организации должно быть обеспечено обособленное отражение на счете 04 нематериальных активов, созданных самой Организацией.

Не включаются в расходы на приобретение, создание нематериального актива:

- возмещаемые суммы налогов, за исключением случаев, предусмотренных законодательством Российской Федерации;
- общехозяйственные и иные аналогичные расходы, кроме случаев, когда они непосредственно связаны с приобретением и созданием активов;
- расходы по научно-исследовательским, опытно-конструкторским и технологическим работам в предшествующих отчетных периодах, которые были признаны прочими доходами и расходами

Первоначальная стоимость нематериальных активов с определенным сроком полезного использования погашается посредством начисления амортизации в течение срока их полезного использования.

Нематериальные активы, по которым невозможно надежно определить срок полезного использования, считаются нематериальными активами с неопределенным сроком полезного использования.

По нематериальным активам с неопределенным сроком полезного использования амортизация не начисляется.

Амортизация нематериальных активов начисляется линейным способом.

Амортизационные отчисления по нематериальным активам отражаются в бухгалтерском учете путем накопления соответствующих сумм на счете 05.

С 01.01.2025 года существенных изменений в учетную политику АО «В2В-РТС» внесено не было.

Пункт 12.4 Заработная плата

Задолженности по выплате заработной платы по состоянию на 31.12.2025 г. перед персоналом Организация не имеет.

Пункт 12.5 Пояснения к существенным показателям форм годовой бухгалтерской отчетности

Вступительные и сравнительные показатели

Данные бухгалтерского баланса на начало 2025 года соответствуют данным бухгалтерского баланса на конец 2024 года.

В отчете о финансовых результатах за 2025 год сравнительные данные за предшествующий год соответствуют данным отчета о прибылях и убытках за 2024 год.

Результаты инвентаризации

Статьи годовой бухгалтерской отчетности подтверждены результатами инвентаризации имущества и обязательств, проведенной по состоянию на 31.12.2025 г., а также сверки расчетов с дебиторами и кредиторами на 01.01.2026.

Пункт 12.6 Выручка

Выручка от основного вида деятельности «Деятельность по оказанию консультационных и информационных услуг» за 2025 год АО «В2В-РТС» составила 0 руб.;

Пункт 12.7 Прочие доходы

За 2025 г. АО «В2В-РТС» получило **прочих доходов** на сумму **3 590 763** тыс. руб., в т. ч.:

- Доходы в виде полученных дивидендов – 3 537 000 тыс. руб.;
- Доходы в виде процентов на остаток на расчетном счете в банке – 53 756 тыс. руб.;
- Прочие доходы – 7 тыс. руб.

Пункт 12.8 Управленческие расходы

Управленческие расходы АО «В2В-РТС» составили:

Показатель	За 2025 год
Амортизация	439
Арендная плата (постоянная и переменная)	710
Страховые взносы	708
Оплата труда	2 310
Права пользования / лицензии / программное обеспечение	58
Профессиональные услуги	168
Прочие расходы, учитываемые в целях налогообложения	554
Итого:	4 947 тыс. руб.

Пункт 12.9 Прочие расходы

К прочим расходам за 2025 г. на сумму 28 405 тыс. руб. отнесено следующее:

- Расходы на услуги регистратора, депозитария – 477 тыс. руб.;
- Расходы на услуги банков – 53 тыс. руб.
- Прочие внереализационные доходы (расходы) – 27 875 тыс.руб.

Пункт 12.10 Кредиторская задолженность

В составе кредиторской задолженности в сумме 2 844 тыс. руб. по состоянию на 01.01.2026 г.:

- текущая задолженность перед поставщиками — 153 тыс. руб.
- сальдо ЕНС – 2 560 тыс. руб.
- расчеты по страховым взносам – 131 тыс.руб.
- Просроченной кредиторской задолженности нет.

Пункт 12.11 Дебиторская задолженность

В составе дебиторской задолженности в сумме 9 785 тыс. руб. по состоянию на 01.01.2026 г.:

- Расчеты по авансам выданным – 8 761 тыс. руб.
- Единый налоговый счет – 1 024 тыс. руб.

Пункт 12.12 Резервы

По состоянию на 01.01.2026 года у АО «В2В-РТС» создан резерв:

Тыс. руб.

Наименование резерва	На начало года	Создано	Использовано	Списано как избыточный	Остаток на конец года
Предстоящих расходов по отпускам	105	206	133	0	178

- резерв предстоящих расходов по отпускам в размере 178 тыс. руб.

Пункт 12.13 Финансовые вложения

В составе финансовых вложений АО «В2В-РТС» в сумме 1 988 750 тыс руб. на 01.01.2026г.:

225 250 тыс.руб.*

* Раскрытие информации ограничивается с Постановлением Правительства РФ от 04.04.2023 №1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг»

– 210 000 тыс. руб.*

- Доля в уставном капитале ООО «РТС-тендер» - 1 553 000 тыс. руб.
- Доля в уставном капитале ООО «РТС-Академия» - 500 тыс. руб.

Пункт 12.14 Отложенные налоговые активы

В отложенных налоговых активах АО «В2В-РТС» по счету 09 в сумме 168 182 тыс. руб. по состоянию на 01.01.2026г.:

- Оценочные обязательства и резервы (отпуска сотрудников) – 45 тыс. руб.
- Резервы сомнительных долгов – 557 тыс. руб.
- Прочие расходы (убыток, образованный при продаже акций в 2023 году) - 130 603 тыс. руб.
- Финансовые вложения - 78 тыс. руб.
- Убытки прошлых лет - 36 899 тыс. руб.

Сальдо оборотов по счету 09 за 2025г. не сходится с отложенным налогом на прибыль, указанном в строке 2412 Отчета о финансовых результатах на сумму 105 657 тыс. руб. за счет переноса остатков через вспомогательный счет 000 в момент присоединения * к АО «В2В-РТС» в результате реорганизации первого.

* Раскрытие информации ограничивается с Постановлением Правительства РФ от 04.04.2023 №1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг»

АО «В2В-РТС» своевременно уплачивает налоги и сборы и по состоянию на 01.01.2026 г. имеет только текущую задолженность перед бюджетом и внебюджетными фондами.

Пункт 12.15 Аффилированные лица и операции со связанными сторонами

1.1. Аффилированные лица:

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Пункт 12.16 Бенефициарные владельцы организации

Юридические лица в рамках исполнения обязанности, предусмотренной п. 4 ст. 6.1 Федерального закона "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма" от 07.08.2001 N 115-ФЗ (далее – Закон) обязаны раскрывать информацию о своих бенефициарных владельцах. Данную информацию Общество устанавливает самостоятельно. Закон не подразумевает действий по принятию решений общего собрания акционеров по утверждению бенефициарного владельца.

Обществом в рамках Закона были приняты меры по выявлению бенефициарного владельца, в результате данных мероприятий бенефициарный владелец АО «В2В-РТС» не выявлен.

На основании вышеизложенного и руководствуясь абзацем 8 подпункта 2 части 1 статьи 7 Закона бенефициарным владельцем признан генеральный директор АО «В2В-РТС» - Толчеев Кирилл Владимирович.

Пункт 12.17 Операции со связанными сторонами

В июле 2025 г. заключен договор субаренды с ООО «РТС-тендер» на новый срок. Списания дебиторской задолженности связанных сторон не было.

Пункт 12.18 Информация о размерах вознаграждений, выплачиваемых основному управленческому персоналу

Тыс. руб.

Наименование и характер выплат	2025 год
Краткосрочные вознаграждения, в т.ч.:	
оплата труда за отчетный период, начисленные на нее налоги и иные обязательные платежи в соответствующие бюджеты и внебюджетные фонды, ежегодный оплачиваемый отпуск за работу в отчетном периоде	3 017
оплата организацией лечения, медицинского обслуживания, коммунальных услуг и т.п. платежи	-
Долгосрочные вознаграждения, в т.ч.:	-
вознаграждения по окончании трудовой деятельности платежи (взносы) организации, составляющей бухгалтерскую отчетность, по договорам добровольного страхования (договорам негосударственного пенсионного обеспечения), заключенным в пользу основного управленческого персонала со страховыми организациями (негосударственными пенсионными фондами), и иные платежи, обеспечивающие выплаты пенсий и другие социальные гарантии основному управленческому персоналу по окончании ими трудовой деятельности)	-
вознаграждения в виде опционов эмитента, акций, паев, долей участия в уставном (складочном) капитале и выплаты на их основе	-
иные долгосрочные вознаграждения	-

Пункт 12.19 События после отчетной даты, информация о которых подлежит раскрытию в пояснениях к бухгалтерской отчетности за 2025 год.

Существенных событий после отчетной даты 31.12.2025, подтверждающих существовавшие на отчетную дату хозяйственные условия, в которых организация вела свою деятельность и подлежащих отражению в бухгалтерской отчетности за отчетный год в соответствии с требованиями ПБУ 7/98 «События после отчетной даты», не было.

После отчетной даты 31.12.2025 на деятельность Общества как отдельного хозяйствующего экономического субъекта продолжает оказывать влияние комплекс факторов экономического и геополитического характера, связанных с введением санкций и ограничений в отношении Российской Федерации и ее экономических субъектов отдельными государствами и их объединениями, меры, принимаемые в Российской Федерации в ответ на внешнее санкционное давление, ограничения, связанные с коронавирусной инфекцией. Указанные обстоятельства ведут к разрыву производственных и логистических цепочек, росту издержек, недостатку или нестабильности потребительского спроса, замедлению экономического роста. В 2026 году сохраняются риски активации вторичных санкций, что может привести к потере выстроенных в 2025 году альтернативных цепочек поставок.

В условиях реализации санкционных рисков, руководство Общества на постоянной основе отслеживает изменения сложившейся ситуации и осуществляет оценку вероятности наступления негативных последствий для деятельности Общества. Руководство Общества принимает все необходимые меры для обеспечения устойчивости деятельности и не ожидает существенного негативного влияния указанных событий на результаты деятельности и финансовое положение Общества в обозримом будущем, так как Общество:

- не осуществляет экспортных/импортных операций с расчетами в привязке к курсам иностранных валют;
- не имеет займов в иностранной валюте;
- не имеет постоянных договорных отношений, связанных с деятельностью Общества с организациями, в отношении которых введены санкционные ограничения;
- не ожидает существенных изменений, связанных с производственными цепочками, логистикой и продажами.

Вместе с тем, неопределенность ситуации не позволяет оценить последствия наступивших после отчетной даты событий в денежном выражении.

Будущие последствия сложившейся экономической ситуации сложно прогнозировать, и текущие ожидания и оценки Руководства Общества могут отличаться от фактических результатов.

Пункт 12.20 Информация по прекращаемой деятельности

Деятельность Организации в 2025 году не прекращалась. В 2026 году прекращение деятельности не планируется.

Пункт 12.21 Допущение о непрерывности деятельности

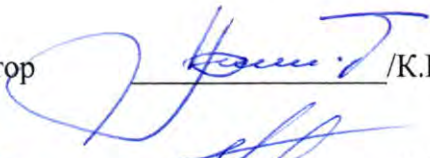
Организация на конец отчетного года не имеет неопределенности в отношении событий и условий, связанных с введением санкций и ограничений в отношении Российской Федерации и ее экономических субъектов отдельными государствами и их объединениями, которые могут породить существенные сомнения в применимости допущения непрерывности деятельности.

Стоимость чистых активов организации на отчетную дату является положительной. В обозримом будущем организация будет продолжать свою деятельность, отсутствуют намерения и необходимость ликвидации или существенного сокращения деятельности и, следовательно, обязательства будут погашаться в установленном порядке. Планируется заключение договоров на выполнение работ. В отчетном периоде были произведены существенные финансовые вложения, что уже в 2026 году приведет к получению дивидендного потока от дочерних организаций (в т.ч. от федеральной электронной площадки ООО «РТС-тендер»), что значительно увеличит чистые активы организации.

Пункт 12.22 Условные обязательства и условные активы
Условные обязательства и условные активы отсутствуют.

Пункт 12.23 Финансовый результат по итогам работы за 2025 год

По итогам работы АО «В2В-РТС» за 2025 год получена чистая прибыль в размере 3 578 429 тыс.руб.

Генеральный директор  /К.В. Толчеев/

Главный бухгалтер  /Е.И. Грачева/

Дата 19.01.2026 г.



Всего пронумеровано, прошнуровано и
скреплено печатью 36
(тридцать шесть) лист об

Руководитель аудита, Заместитель генерального
директора ООО «РИАН-АУДИТ»

Серебряков П.А.



Москва от 15 февраля 2026 г.